

Марат Оспанкулов

ДЕНЕЖНАЯ КНИГА



Марат Оспанкулов

Денежная книга

«Издательские решения»

2015

Оспанкулов М.

Денежная книга / М. Оспанкулов — «Издательские решения»,
2015

Вы хотите улучшить своё материальное положение? Вам надоело жить в долг? Вы ненавидите свою работу? Вы находитесь в финансовом тупике? Как только появляются у вас деньги тут же появляются пробелы требующие финансовых затрат? Вы перелопатили целую гору книг об успехе, о том как достичь богатства, но вы также бедны, вы разочаровались в бизнес-литературе? Тогда эта книга для вас. Это книга укажет на причины вашей бедности, а также предложит способы их устранения.

© Оспанкулов М., 2015

© Издательские решения, 2015

Содержание

Введение	6
Где взять деньги?	9
Конец ознакомительного фрагмента.	11

Денежная книга

Марат Оспанкулов

© Марат Оспанкулов, 2015

© Марат Оспанкулов, дизайн обложки, 2015

© Марат Оспанкулов, иллюстрации, 2015

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero.ru

Введение

Вы хотите улучшить своё материальное положение? Вам надоело жить в долг?

Вы ненавидите свою работу? Вы уже испробовали всё возможное на ваш взгляд? Вы находитесь в финансовом тупике? Как только появляются у вас деньги тут же появляются проблемы требующие финансовых затрат? Вы прочитали кучу книг об успехе, о том как достичь богатства, но ответили на предыдущие вопросы «ДА!». Тогда эта книга для вас. Вы на верном пути, но этот путь последний. Эта книга тот единственный последний шанс выйти из лабиринта бедности.

Итак!

Вы сами себе и общество вам поставили неутешительный диагноз: болезнь под названием «бедность». Вы пытаетесь излечиться, пытаетесь снова и снова. Большинство читателей наверняка знакомо с литературой о пути к финансовому успеху, однако «воз и ныне там». Некоторые, разочаровавшись в этих книгах, смиряются с бедностью, а другие продолжают безуспешную борьбу.

Сразу оговорюсь, я не против тех книг по бизнесу, психологии, эзотерики и маркетингу, с которыми вы знакомы. Их нужно и надо читать. Но «лечиться» только по этим книгам неэффективно, нужна комплексная терапия, иначе выздоровления не будет.

Любую болезнь, согласитесь, эффективнее лечить комплексной терапией. Например, при лечении зуба удаляют поражённую область зуба, удаляют нерв, затем пломбируют, пищу не принимают где-то пару часов, рекомендуют чистить зубы, ограничить себя в конфетах и прочее. Подобный подход должен быть и при лечении такой социальной и психологической болезни как бедность. Только комплексный подход вытащит вас из бедности, этот подход я и предлагаю в настоящей книге.

Сознаюсь, в начале своего финансового оздоровления я читал много литературы по достижению финансового успеха. Взгляды авторов этих книг в некоторых моментах были противоположны, из-за этого меня вначале штормило в разные стороны, я перечитывал их, каждый день я не давал покоя «поисковику» в Интернете, читал различную литературу, в том числе религиозную и научную, посещал вебинары, общался с обеспеченными и состоятельными людьми. В конце концов, разработал свой учебный курс обучения финансовой грамотности, свою стратегию. Вначале этот учебный курс я разработал для себя лично, публичное его опубликование не предполагалось. Благодаря этому курсу я выстроил свой жизненный путь, мои цели и действия по их достижению стали более конструктивными, я отсек всё лишнее. Вскоре мне открылись сразу несколько источников богатства, которые я раньше не замечал. Получив удивительные результаты, я решил поделиться этим с окружающими. Учебным курсом или моей личной стратегией и является моя первая книга «Что „скрывают“ богачи или как разбогатеть бедняку в Казахстане».

Тот факт, что односторонность, скорее даже однобокость в большинстве литературных трудах о богатстве, порождает только множество дополнительных вопросов. Тому свидетельством является то, что после выхода моей книги «Что „скрывают“ богачи или как разбогатеть бедняку в Казахстане» ко мне начали поступать вопросы, просьбы дать подробные разъяснения.

Та книга, признаюсь, мною планировалась как первая часть одной большой книги. Отправив её в издательство, сел за работой над второй частью, при этом предполагал писать с учётом отзывов читателей по первой книге. В результате получился скучный научный труд. Моя ошибка заключалась в том, что я стремился написать книгу лучше первой, всё время оглядывался на неё, но та уникальна своим духом, своей простотой, своей независимостью. Я полностью стёр файлы с первой книгой и проектом второй, как будто первой книги и не было,

нужно было выйти из её формата. Потому что недостаточно только знания, необходим такой инструмент, который сможет донести это знание до адресата. Чем лучше этот инструмент, тем больше от него пользы. Вот такой инструмент я и создал, вы его держите в руках.

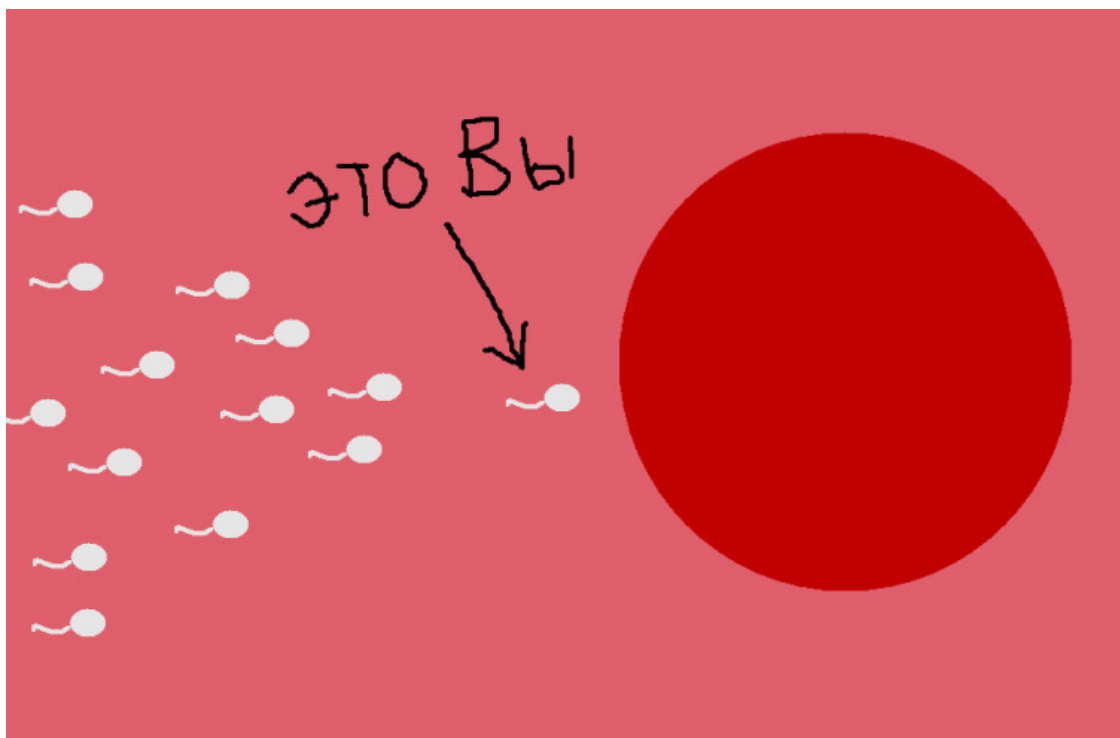
В итоге эта книга не является продолжением первой книги, также не является его копией, его «ремейком». Но также имеется достаточно практических советов, больше конкретики. Я не любитель «разводить воду» только для того, чтобы увеличить объём книги. Минимализм в речи – это мой стиль. Возможно, на мне отложила свой отпечаток моя учёба на физико-математическом классе в лицее, где было меньше слов, приветствовались краткость и ясность в тексте, где больше было формул, схем, графических рисунков.

Эту книгу не рекомендуется читать «на одном дыхании» или «взахлёб»! Читать нужно как учебное пособие. Читайте её, перечитывайте, черкайте, подчёркивайте, имейте книгу всегда под рукой. Не конспектируйте её, я за Вас уже это сделал – для удобства написал книгу в формате конспекта, убрал всю «воду».

Изучая финансовую грамотность по книгам, я незаметно стал более религиозен, от деловой литературы перешёл к религиозным писаниям, я стал более верующим, я поднялся на более высокую ступень человеческого развития и на этом я не собираюсь останавливаться! И это не удивительно! Финансовая мудрость была уже в Священных Писаниях! От религиозной литературы я перешёл обратно к финансам, и мне открылось то, что я раньше не мог понять в системе обогащения.

Но вернёмся к вашему финансовому оздоровлению.

Итак, когда-то вы были самым лучшим, самым сильным, самым быстрым, самым везучим среди миллионов себе подобных. Вот на картинке я нарисовал вас в то время. Узнаёте? У вас не было ни рук, ни ног, вы не умели ни читать, ни писать, у вас не было знаний, каких-либо навыков, у вас не было глаз, ушей, рта. У вас был только один хвостик и жгуче желание быть первым, вы инстинктивно плыли к своей цели, у вас был один шанс из миллионов выжить, выбора не было – первый выживет, остальные умрут. Вы победили миллионов себе подобных, вы не сомневались в себе, вы плыли целенаправленно. У вас имеется потенциал победителя! Если смогли победить тогда, в экстремальных условиях, с минимальным шансом на выживание, то вы можете победить и сейчас! Сейчас жизнь даёт вам второй шанс вырваться вперёд.



Не ожидали увидеть такую картинку? Вам странно видеть в деловой литературе это? Это не самое «удивительное и необычное», что вам придётся прочитать на страницах настоящей книги.

Перед тем как мы с вами начнём, я выражаю благодарность всему коллективу ООО «Издательские решения».

Где взять деньги?

Вы неоднократно встречали в различной литературе, что для достижения богатства необходимо делать накопления, примерно 10 % от своего дохода. Это очень хороший способ.

Например, откладывая от ежемесячной заработной платы 10 %, в одиннадцатом месяце у вас на руках будет две ежемесячной заработной платы. Но сократит путь к богатству такой шаг как инвестирование.

То есть какую-нибудь часть дохода вы должны будете откладывать, копить, потом вложить эти деньги для получения дополнительного дохода в какое-нибудь дело или какую-нибудь ценность, то есть инвестировать.

Доход, полученный от инвестирования, также необходимо направлять в инвестиционную деятельность.

Допустим, вы инвестировали десять тысяч тенге с инвестиционным доходом в 2 %. Прибыль 200 тенге. У вас имеется 10200 тенге. Инвестировали их в то же дело, получили 10404 тенге. После десяти таких оборотов к первоначальной сумме добавится 2190 тенге.

Суммы в примере для вас маленькие? Измените валюту на доллары США. Будет у вас 2190 долларов дополнительно к вашим десяти тысячам долларов США.

Инвестировать можно во многое: коллекционные или инвестиционные монеты, картины, недвижимость, драгоценные камни и металлы, акции. Также можно деньги положить на депозит, вложить в иностранную валюту, например, вы получаете заработную плату в рублях, тенге, поменяйте их на доллары США. Посмотрите на рост этой валюты по отношению к рублю, тенге хотя бы за последние десять лет, курс растёт, а с ней и сумма денег, быстрее, чем на банковском депозите. Рекомендую производить валютный обмен только в спокойное время, не стоит менять их во время ажиотажа, резких скачков вверх и вниз, но только если вы не профессиональный валютный спекулянт.

Вот народный совет: «Денег много – мельницу заведи». Или вот ещё: «Деньга деньгу наживает», «Деньга деньгу родит».

Теперь вы скажете: «Хорошо! Я готов откладывать и инвестировать, а где взять деньги на инвестицию, я и так еле концы с концами свожу». Уместный и, главное, правильный вопрос! Не хватает только вопроса «Как я могу добыть деньги?».

Как сказал Норманн Винсент Пил: «Пустые карманы никогда не помешают нам стать теми, кем мы хотим быть. Помешать этому могут только пустые головы и пустые сердца». Есть ещё народная пословица: «Деньги не в деньгах, а в делах».

Давайте перечислим то, как можно заполучить, деньги:

- заработать, то есть трудовой заработок,
- продать что-нибудь, вещь, идею,
- найти, бумажник с деньгами найти на улице, например, или обнаружить клад,
- получить в наследство, в подарок
- выиграть, например, лотерея, ставки,
- инвестиции,
- посредничество,
- аренда,
- уменьшение расходов,
- взять в долг, в том числе кредит, ссуда,
- организация мероприятий,
- кооперация («чёрная касса»).

Криминальный способ (разбой, кража, мошенничество, взятки и прочее) отбросим сразу, так как он противоречит всей концепции данной книги. Также отбросим попрошайничество как способ заработка, так как он неразрывно связан и уходит корнями в криминал.

Первый способ понятен, это работа по найму. Независимо, работаете вы шахтёром, учителем, министром, продавцом, полицейским, всё это работа по найму. Согласитесь, в данном способе заработка денег, чтобы увеличить свой доход, необходимо либо увеличить объём работы, либо поменять работу.

Например, учитель физики берёт дополнительные часы в школе, работает по совместительству в другой школе, занимается репетиторством, продавец увеличивает объём продаж. Тот же учитель физики получает повышение и становится заместителем директора школы, или же он переходит из государственной школы в какую-нибудь элитную коммерческую школу. В данном случае речь идёт уже о смене работы. Примеров много. Но, согласитесь, меняет свою работу на более выгодную работу, делает карьерный рост, не каждый.

Второй способ – это продать что-нибудь, то, что у вас имеется или можете продать. Это один из самых верных способов получить наличные.

Для наглядности сгруппируем то, что можно продать:

– вещь: домашние вещи, например, лишняя посуда, металлолом, старые газеты (макулатура), животные, также я включаю сюда сдачу крови,

– результаты личного труда: ручные изделия (плетёные корзины, бусы, собственные картины), цветы, овощи-фрукты. Можно за лето собрать большое количество пластмассовых бутылок от использованных вами напитков, осенью посадить семена лука, укропа и зимой продавать зелень,

– идеи, советы. Вот идею о посадке лука, укропа я продаю вместе с этой книгой,

– услуги: репетиторство, можете поглядеть за чужим ребёнком за плату. То есть товаром являются ваши навыки и время. Например, подходит для крупных городов, даёте объявление об услуге доставки продуктов на дом. Вам звонит клиент сообщает список продуктов и адрес, дальше вы едете на самый дешёвый рынок, берёте как можно подешевле и качественнее, отвозите продукты домой клиенту, получаете деньги за продукты и процент за услугу.

Находка – это маловероятный, но всё-таки возможный способ. Его расписывать нет надобности, также как и получение наследства или подарка.

Пятый способ получения денег не описывается ни в одной книге о достижении состояния, все авторы почему-то против этого. Но это тоже способ, и порой даже не плохой. Главное подходить со знанием, с чётко выработанной стратегией, без азарта и жадности. Появится азарт или жадность – всё, вы в проигрыше. По секрету скажу, что степень риска в азартных играх и в играх на фондовых и валютных рынках почти одинаковый.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.