

Виталий Савцов



НЕ МОГУ ПЛАТИТЬ КРЕДИТ:

как выйти из долгового
кризиса с минимальным ущербом

Виталий Савцов

**Не могу платить кредит. Как
выйти из долгового кризиса
с минимальным ущербом**

«Эдитус»

2015

Савцов В.

Не могу платить кредит. Как выйти из долгового кризиса с минимальным ущербом / В. Савцов — «Эдитус», 2015

Приветствую Вас, дорогие читатели. Книга, которую вы держите в руках (или читаете с монитора Вашего компьютера или гаджета), представляет собой очень мощный инструмент. В этой книге доступно изложен пошаговый алгоритм юридических действий, которые приведут Вас к серьезному уменьшению кредиторской задолженности, а также к созданию условий для возврата долга минимальными платежами. Я изо всех сил старался уйти от строгого и малопонятного юридического сленга, стараясь сделать эту книгу понятной большинству людей. Я сделал одолжение и Вам и себе, отказавшись попусту «лить воду». По сути, тот труд, который Вы читаете – это инструкция по взаимодействию с банками, коллекторскими агентствами, судьями и судебными приставами. Здесь Вы найдете ответы на большинство вопросов о защите от кредиторского преследования и ведении судебной стадии спора с банком. Вы узнаете об эффективных способах ухода от телефонного террора Ваших знакомых, родственников и сослуживцев. Я расскажу обо всем по порядку. Также Вы найдете здесь бланки основных документов – жалоб, писем, ходатайств, которые потребуются Вам для достижения необходимого результата. Однако эта книга не заменит Вам работу с профессиональным юристом. Она лишь покажет Вам, как Ваша проблема может быть решена, если Вы хотя бы минимально осведомлены о своих правах.

© Савцов В., 2015

© Эдитус, 2015

Содержание

Об авторе	6
Для чего написана эта книга	7
Введение	8
Почему мы попадаем в долговую яму	9
Конец ознакомительного фрагмента.	10

Виталий Савцов
Не могу платить кредит. Как
выйти из долгового кризиса
с минимальным ущербом

© Савцов В.

Об авторе

Виталий Викторович Савцов родился 04 июня 1986 года в пригороде Новосибирской области. В 2008 году закончил юридический факультет НГАУ, защитив научную работу по теме «Особенности расследования по уголовным делам о преступлениях в сфере страхования». В 2010 году успешно сдал экзамен на соискание ученой степени кандидата юридических наук.

Еще проходя обучения на юридическом факультете, в 2007 году основал и возглавил Новосибирскую региональную общественную организацию по защите прав потребителей.

В 2013 году совместно с партнерами и коллегами основал группу юридических компаний «Окончательный расчет», специализирующихся на страховых и банковских спорах.

Является автором ряда научных статей, в том числе в официальном журнале Российской Прокуратуры «Законность».

В настоящее время руководит Группой компаний «Окончательный расчет» и РОО «НовосибирскОблПотребЗащита», приоритетно занимаясь спорами с кредитными организациями, страховыми компаниями и банкротством физических лиц.

Для чего написана эта книга

Приветствую Вас, дорогие читатели.

Книга, которую вы держите в руках (или читаете с монитора Вашего компьютера или гаджета), представляет собой очень мощный инструмент.

В этой книге доступно изложен пошаговый алгоритм юридических действий, которые приведут Вас к серьезному уменьшению кредиторской задолженности, а также к созданию условий для возврата долга минимальными платежами.

Я изо всех сил старался уйти от строгого и малопонятного юридического сленга, стараясь сделать эту книгу понятной большинству людей.

Я сделал одолжение и Вам и себе, отказавшись попусту «лить воду».

По сути, тот труд, который Вы читаете – это инструкция по взаимодействию с банками, коллекторскими агентствами, судьями и судебными приставами.

Здесь Вы найдете ответы на большинство вопросов о защите от кредиторского преследования и ведении судебной стадии спора с банком.

Вы узнаете об эффективных способах ухода от телефонного террора Ваших знакомых, родственников и сослуживцев.

Я расскажу обо всем по порядку.

Также Вы найдете здесь бланки основных документов – жалоб, писем, ходатайств, которые потребуются Вам для достижения необходимого результата.

Однако эта книга не заменит Вам работу с профессиональным юристом. Она лишь покажет Вам, как Ваша проблема может быть решена, если Вы хотя бы минимально осведомлены о своих правах.

Итак, приступим.

Введение

Эта книга должна была быть написана значительно раньше. Необходимость таких инструкций, которые Вы найдете здесь, очень велика, однако найти подобный материал, сведенный в удобную и понятную форму, практически невозможно.

Написание этого материала была запланировано очень давно. Но вечно не хватало времени даже на то, чтобы просто на просто собрать мысли в одном месте.

Встречи, консультации, клиенты, семинары... Деятельность общественного правозащитника и предпринимателя означает плотно расписанный график, поэтому написание каких-либо пособий – это что-то вроде роскоши.

Но все же момент пришел, нашлось время, и материал систематизирован и превращен в то, что Вы сейчас читаете.

Долговая напряженность в нашей стране растет непрерывно уже несколько лет. Люди, не понимая и не осознавая истинной природы кредитных продуктов, хватают кредиты как горячие пирожки с прилавка.

Мало кто соизмеряет неустойчивую экономику и мутные финансовые перспективы российского бизнеса с собственными возможностями. Результатом является громкое фиаско и попадание в ситуацию, когда долги начинают расти подобно снежному кому, накрывая просчитавшегося заемщика с головой.

Банк, который с ярких рекламных плакатов щедро дарил пьянящие возможности, внезапно превратился в жестокого противника, норовящего выбить из должника свои деньги любыми средствами.

И чем дольше длится противостояние, тем жестче становится схватка. Схватка, в которой средний потребитель лишен какого-либо оружия, а потому, зачастую, обречен на поражение.

Однако этого поражения можно с легкостью избежать. Избежать, научившись нехитрым приемам самозащиты. Но не приемам карате или бокса, а юридическим техникам, которые при правильном применении весьма эффективны и могут не только сделать конфликт с кредитором более цивилизованным, но и кардинально изменить расстановку сил в бою, приведя к, зачастую, очень привлекательным результатам.

В этой очень необъемной книге Вы, уважаемый читатель, найдете пути решения Ваших проблем. Да, именно решения, а не сказочного избавления от долгов, подобно обещаниям разного рода финансовых пирамид. Настоящее решение проблемы – это всегда результат приложения правильного усилия в нужном месте в нужное время. Иначе не бывает.

Итак, если Вы готовы потратить время, силы, а может быть и некоторое количество денег на реальное решение своих проблем, то предлагаю приступить немедленно!

Почему мы попадаем в долговую яму

Вообще попадание в долги – вопрос очень философский. В самом деле, давайте немного задумаемся.

Испокон века долг воспринимался как шаг крайней необходимости. Шаг, который может быть предпринят исключительно при полной невозможности решить ту или иную проблему иным путем.

В крайнем случае, долг пользовался спросом на короткий промежуток времени («до полочки»), когда источник возврата долга (та самая «полочка») прогнозировался практически на 100 %. Действительно, крайне маловероятен вариант, когда грядущая зарплата внезапно не появится в кошельке заемщика, поэтому спланировать возврат долга не представляло проблемы. И это казалось логичным.

Но время шло, и институт кредитования развивался. Увеличивались сроки предоставления кредита, формулы начисления процентов, появились кредитные карты, овердрафты и прочие нововведения.

Все это продвигалось как инструмент совершенствования личной финансовой жизни. Удобно, быстро, легко...

Но, как и все удобное, быстрое и легкое в нашей жизни, эти нововведения таили в себе страшный побочный эффект. И этот эффект даже не в том, что на все выдаваемые займы начислялись серьезные проценты. Это как раз логично и понятно.

Побочный эффект заключался в постепенном изменении сознания потребителя.

По причине широкого распространения кредитных продуктов с легкой руки «кредитного сектора» в головы граждан прочно внедрилась мысль о том, что накопить деньги на что-то ценное невозможно.

Действительно, проще взять кредит и купить заветную мечту уже сейчас. И понемногу выплачивать...

Все кажется логичным. Но только на первый взгляд.

Если Вы обратитесь за консультацией к хорошему финансисту, то узнаете, что при финансовом планировании и плановом сбережении средств срок прогноза результата тесно связан с понятием риска.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.