

Павел Бессонов

12+



Взыскание долгов  
без помощи юриста

Павел Бессонов

**Взыскание долгов  
без помощи юриста**

«Автор»

2022

## **Бессонов П.**

Взыскание долгов без помощи юриста / П. Бессонов — «Автор», 2022

Книга позволит вам приобрести более чем пятнадцатилетний опыт работы по взысканию задолженности в максимально компактном виде и общедоступном формате, чему не свойственны ни законы, ни основная масса литературы по юриспруденции. Данная книга позволит вам сэкономить собственные время и деньги, получив при этом неоценимый опыт. Прочитав книгу, вы сможете не только самостоятельно взыскать долги, получить не просто решение суда, но и реальные деньги, а также сможете контролировать работу нанятых вами юристов, так как в этой книге собраны все важные советы по взысканию долгов.

© Бессонов П., 2022

© Автор, 2022

## Содержание

Кому будет полезна эта книга?	5
1. Взыскание задолженности без обращения в суд.	6
1.1. Переговоры.	6
1.2. Направление претензии.	8
1.3. Продажа долга коллекторам.	9
2. Взыскание задолженности через суд.	10
2.1. Арест имущества должника.	11
2.2. Подготовка к подаче иска в суд.	13
2.3. Подача иска в суд. Арбитражный суд и суд общей юрисдикции.	15
2.4. Судебные заседания, вынесение решения судом.	16
Конец ознакомительного фрагмента.	20

# **Павел Бессонов**

## **Взыскание долгов без помощи юриста**

### **Кому будет полезна эта книга?**

Если у Вас есть должники, которые отказываются добровольно погашать долги и при этом Вы желаете сэкономить свои деньги на расходах на юристах, то данная книга для Вас.

В этой книге максимально просто и сжато описывается многолетний опыт работы команды профессиональных юристов, специализирующихся на принудительном взыскании задолженности, в том числе через банкротство. Используя разные инструменты взыскания задолженности, указанные в книге Вы вынудите должника сесть с Вами за стол переговоров и погасить перед Вами долги.

Для того, чтобы добиться результата в процессе взыскания задолженности требуются не только юридические навыки и знания, а также знание основ психологии поведения должника и методов эффективного воздействия на него.

В книге рассматриваются различные инструменты от переговоров до банкротства и уголовного преследования должника.

Освоив рекомендации, содержащиеся в этой книге, Вы сможете добиться результатов не хуже, чем опытные юристы.

# **1. Взыскание задолженности без обращения в суд.**

## **1.1. Переговоры.**

Взыскание задолженности – это не всегда процесс, сопровождаемый участием дорогих юристов, обращение в суд, а затем в службу судебных приставов. Очень часто возврат денежных средств должником обусловлен другими факторами, мотивация вернуть деньги у каждого должника различная.

Для того, чтобы снизить свои расходы и максимально быстро получить свои денежные средства от должника, Вам потребуются знания психологии человека, который должен Вам деньги, а также навыки ведения переговоров.

Нужно точно знать, куда надавить, какие рычаги воздействия использовать для того, чтобы побудить должника заплатить Вам добровольно деньги, даже тогда, когда он этого совсем не хочет.

Таковыми рычагами могут быть: прекращение экономических взаимоотношений по другим направлениям, юридически не связанными с должником, но влияющими на его бизнес, например, прекращение поставки связанным с должником организациям (партнерам), которые начнут со своей стороны давить на него, чтобы возобновить свою собственную работу.

Можно провести разъяснительную беседу о последствиях принудительного взыскания и экономических потерь у должника в случае реализации кредитором всех возможных мер судебного взыскания задолженности.

Кроме того, если фигура должника известная, можно обратиться в СМИ для привлечения внимания к проблеме, что может повлечь негативные репутационные риски для должника, срыв намечающихся контрактов, прекращение финансирования его проектов со стороны банков и т.п.

То же самое может произойти, если предъявить иск в суд, банки сейчас активно мониторят своих должников и если они заметят, что кто-то еще предъявляет исковые требования к должнику, то могут прекратить кредитовать, закрыть действующие кредитные линии, отозвать банковские гарантии или досрочно потребовать вернуть долг, что может обернуться финансовым крахом для бизнеса должника. Осознание должником этих последствий может побудить его рассчитаться с Вами, не дожидаясь принудительного взыскания задолженности.

В процессе общения с должником необходимо выяснять, что важно для него, чего он действительно боится, хочет избежать, а что ему безразлично.

Например, сейчас многих не напугать ограничением выезда за границу, потому что они могут спокойно путешествовать по территории России, бизнеса за границей не ведут, все активы у них в России, для другого, наоборот, предстоящее лечение за границей может быть сорвано, если ему сказать, что выезд за границу будет ограничен, пока он не рассчитается по долгам.

Зачастую очень мощное воздействие оказывает психологическое давление на должника со стороны кредитора. Но нужно понимать, что переступая грань, можно не только не взыскать задолженность, но еще и кредитору стать объектом уголовного преследования, если использовать запрещенные методы, например, шантаж, угрозы в адрес должника или его близких.

Такие методы использовать не рекомендуется, последствия могут быть печальными для самого кредитора.

Если кредитор имеет длительные взаимоотношения с должником, то он должен знать психологический портрет должника и его слабые места, надавив на которые, тот добровольно рассчитается по своим долгам.

В случае, если с должником ранее контактов не было, например, потому что задолженность куплена кредитором с торгов или возникла в результате ДТП, или появилась в результате заключения разовой сделки, оплачивать которую должник отказывается, то прежде чем обращаться в суд, рекомендуется попробовать выйти на контакт с должником, провести с ним встречу на предмет добровольного урегулирования задолженности, необходимо попытаться разговаривать должника, чтобы понять его слабые места.

Иногда выход на близких родственником может дать положительный эффект, например, если найти родителей или взрослых детей должника (совершеннолетних, работающих), супругу и провести с ними беседу о необходимости погашения задолженности, они могут со своей стороны начать оказывать влияние на должника регулярно на протяжении длительного времени и это может побудить должника погасить свой долг. Либо такие родственники, желая избежать проблем для должника, сами могут предложить кредитору рассчитаться за должника своими собственными деньгами. Но это возможно при условии, что размер долга не значительный. Если размер долга будет существенным, то, конечно, свои деньги использовать для погашения долгов родственника даже близкого они не будут, но оказывать влияние с целью погашения задолженности могут.

Помимо близких родственников, можно обратиться в сообщества, где наиболее часто проводит время должник, например, в спортивную команду или к тренеру, если должник занимается спортом, к руководству по месту работы должника, особенно, если он занимает должность на госслужбе, в иные места, где могут на него оказать влияние другие люди, порицая его нежелание рассчитаться со своими долгами.

Если предпринятые Вами меры не дали положительных результатов, то необходимо обращаться в суд за принудительным взысканием задолженности.

## 1.2. Направление претензии.

Когда переговоры с должником никаких результатов не принесли, остается два варианта, что делать с дебиторской задолженностью: либо самостоятельно взыскивать задолженность, либо продать долг профессиональным взыскателям – коллекторам. О том, как продать долг коллекторам, плюсы и минусы продажи долга поговорим в следующем параграфе. А сейчас рассмотрим подробнее, что такое претензия, зачем она нужна и какие требования предъявляются к ее направлению.

Итак, претензия – это письменно досудебное требование о необходимости погашения задолженности, в котором указываются основание возникновения задолженности (договор, расписка, факт причинения вреда имуществу, если требование возникло не из договора, а например, в результате затопления квартиры, в результате ДТП и тп.), помимо основной задолженности указывается дополнительные – проценты за пользование денежными средствами, период их начисления, неустойка (пени), штрафы и порядок их начисления, предстоящие судебные расходы (на юриста, если обращаются за помощью к юристу, госпошлина, фактически потраченное время, если Вы самостоятельно планируете взыскивать задолженность через суд и службу судебных приставов, ваше время тоже есть расходы, которые должник вынужден будет компенсировать, расходы на экспертизу, например, оценку причиненного ущерба и другие сопутствующие расходы, почтовые, нотариальные и прочие.

Если Вы занимаетесь предпринимательской деятельностью и Ваш должник организация или предприниматель, то иск подается в арбитражный суд либо по месту нахождения (месту жительства) должника, либо в арбитражный суд, указанный в договоре, если с должником заключался договор.

По общему правилу, если в договоре не указан срок ответа на претензию, то претензию необходимо направлять должнику не менее чем за 1 месяц до обращения в суд с исковым заявлением, если в договоре указан конкретный срок, например 7 дней на рассмотрение претензии с даты ее направления, то достаточно выждать 7 дней после даты направления претензии и уже потом обращаться в арбитражный суд. Если этот срок не соблюсти, то исковое заявление будет возвращено кредитору.

Каким образом направляется претензия должнику? Можно ли направить претензию по электронной почте и другим электронным средствам связи?

Обычно претензию направляю в адрес должника почтой России с описью вложения, чтобы можно было потом в суде доказать, что именно в письме было направлено, что это была претензия, а не поздравительная открытка с праздником.

Иногда претензии направляют экспресс-почтой, курьером или вручают нарочно. Не запрещено направлять претензию по электронной почте, если такой способ согласован сторонами в договоре. Аналогично, если в договоре согласованы другие электронные способы обмена претензиями, их также можно использовать.



### 1.3. Продажа долга коллекторам.

Один из альтернативных способов решения проблемы с погашением задолженности – продажа права требования задолженности коллекторам.

На рынке существует несколько видов коллекторов – специально созданные компании при крупных кредиторах (банках, управляющих компаниях по управлению многоквартирными домами и т.п.), как правило это не рыночные организации, созданные специально для обслуживания конкретных компаний, взыскания задолженности от имени определенных кредиторов, работа у них поставлена на поток и их основным и единственным заказчиком является банк или управляющая компания, которая нанимает в штат юристов, оплачивает им зарплату и полностью контролирует их работу. Разумеется, им продать долг не получится, так как они зарабатывают на комиссионных от созданных их организаций и от сторонних лиц не принимают дебиторку в работу. Помимо таких «карманных» коллекторских организаций существуют рыночные коллекторские организации, которые готовы выкупать долг за свой собственный счет или работать от Вашего имени за определенную комиссию, как юристы.

Мы же рассмотрим продажу долга, а не работу коллекторов за комиссию. Для начала коллекторы попросят у Вас полный комплект документов, чтобы убедиться, что задолженность подтверждается документами, после проверки документов они оценят задолженность, как правило оценка будет не в Вашу пользу, могут оценить долг в 10 млн. руб. по цене 30 тыс. руб., например, если нет твердого залога, или в 2 млн. руб., если в залоге находится автотранспортное средство, разумеется коллекторам необходимо заработать, поэтому они будут оценивать право требования задолженности с большим дисконтом, закладывая не только свой будущий доход, но и риски невозврата задолженности, которые для коллекторов очень высокие.

Данный способ представляет собой интерес только тогда, когда Вы не желаете тратить свое время, деньги и уже морально свыклись с мыслью, что вообще ничего не получите от должника. Во всех остальных случаях обращаться к коллекторам с предложением выкупить у Вас долг нецелесообразно.

Преимущества продажи долга коллекторам состоят в том, что вы экономите свое время, которое можно использовать для зарабатывания денег по своему основному виду деятельности будь то предпринимательство или работа по найму, или просто высвобождаете время для занятием своим любимым делом (хобби).

Главным недостатком является то, что цена продажи права требования коллекторам всегда символическая, выручить более менее нормальные денежные средства вряд ли удастся, скорее всего, Вам предложат «смешную» сумму за продажу права требования, либо вообще откажутся от покупки права требования.

## **2. Взыскание задолженности через суд.**

После того как Ваши попытки склонить должника к оплате образовавшейся задолженности оказались неуспешными, необходимо переходить к следующему способу, который позволит взыскать долг – обращение с исковым заявлением в суд.

Нужно понимать, что сам процесс подачи иска в суд не гарантирует Вам 100% удовлетворения иска и взыскание всей задолженности, существует масса причин, по которым суд может либо полностью отказать в иске, либо снизить размер взыскиваемой суммы. Само по себе обращение в суд – это способ признания государством Ваших имущественных претензий к должнику.

После получения решения суда о взыскании, Вам будут доступны способы принудительного исполнения решения суда, но нужно не забывать, что система государственных органов, в том числе судебная система и Федеральная служба судебных приставов работает очень медленно, неэффективно и если у должника ничего нет и не было, то Ваши шансы на погашение задолженности стремятся к нулю, а расходы, которые Вы понесете от обращения в судебные инстанции и к приставам будут только увеличиваться.

Взаимодействие между судами и приставами по вопросам оперативной передачи исполнительных листов не налажено, исполнительные листы на взыскание выдают только по заявлению кредитора и выдача исполнительного листа может затянуться из-за загруженности суда, в исполнительном листе могут содержаться ошибки и опечатки и такой исполнительный лист не принимается приставами или после принятия возвращается и кредитор обязан бегать по судебным инстанциям и требовать исправить ошибки и выдать новый исполнительный лист, с которым снова нужно бежать к приставам.

Сами приставы не торопятся возбуждать исполнительные производства и производить розыск имущества должника в силу того, что система судебных приставов перегружена исполнительными производствами.

Например, в Москве у одного судебного пристава могут находиться в работе более 1500 исполнительных производств одновременно. Как Вы думаете, Ваше исполнительное производство чем-то выделяется из всех остальных? Будет ли больше внимание пристав уделять Вашему делу, чем другим? Скорее всего нет. Более подробно о работе со службой судебных приставов поговорим позднее.

## 2.1. Арест имущества должника.

Если Вы все-таки решили идти в суд и взыскивать задолженность принудительно, Вы должны понимать, что Вам придется потратить время только на получение судебного акта примерно от 1 года до 1,5-2 лет, а потом еще потратить время на то, чтобы разыскивать имущество должника еще минимум полгода, Вам стоит позаботиться, чтобы за время пока вы судитесь и пытаетесь найти имущество должника, он не успел его переписать на родственников или знакомых, чтобы исключить возможность обращения взыскания на это имущество.

Должники очень часто понимая, что к ним предъявили исковые требования, начинают лихорадочно бегать и переоформлять на подставных лиц все свое имущество, даже то, на которое обратить взыскание нельзя по закону (например, единственное жилье или долю в единственной квартире).

Для того, чтобы не допустить переоформление должником своего имущества – машины, квартиры, дачи, земельного участка или доли в компании, Вам нужно позаботиться о том, чтобы при содействии суда и приставов успеть как можно раньше арестовать все его активы.

Как это сделать?

Для начала нужно понимать, что наложить арест на имущество не такое уж простое мероприятие, как может показаться на первый взгляд, и вот почему: в разных судах в зависимости от того, за что вы взыскиваете долги и каков их размер, суды по разному принимают решение о наложении ареста. Можно с уверенностью сказать, что если вы предприниматель и судитесь в арбитражном суде, то получить арест при содействии арбитражного суда будет крайне затруднительно. Причина здесь – сложившаяся судебная практика: по большей части отказные судебные акты о наложении ареста, судьи считают, что кредиторы недостаточно обосновывают необходимость наложения арестов. В районных судах, где преимущественно судятся обычные граждане, не занимающиеся предпринимательской деятельностью, наложить арест на имущество должника гораздо легче, особенно, если сумма задолженности значительная, но нужно учитывать, что гораздо проще получить арест при взыскании долга по договорам займа, чем при взыскании убытков или компенсации по иным категориям дел, т.к. состав доказывания задолженности по займу гораздо проще, чем по убыткам или другим сложным делам.

Были случаи, когда юристы проявляли креативность, например, давали объявление на Авито.ру и указывали, что СРОЧНО продается квартира, машина и другое имущество должника, распечатывали эти объявления приносили их в суд и просили суд наложить арест в связи с тем, что должник предпринимает активные действия для сокрытия своего имущества и продажи, что в будущем приведет к невозможности исполнения решения суда о взыскании, так как не за счет чего будет погашать долг. Однако и в этих ситуациях арбитражные суды отказывали в наложении ареста.

Стоит отметить, что судебная система в плане исполнения судебных актов слишком далека от эффективности, большая часть судебных актов о взыскании задолженности вообще не исполнимы. Суды ведут статистику вынесенных судебных решений о взыскании и их исполнения, так вот, эта статистика показывает, что если Вы не смогли получить арест на этапе подачи иска в суд или Ваш долг не обеспечен твердым залогом (недвижимым имуществом), то получить реальное взыскание практически невозможно. За время судебных разбирательств, которые будут длиться месяцы, а то и годы даже самый нерасторопный должник переписшет все свои активы на других лиц.

Чтобы доказать суду необходимость наложения ареста нужно привести такие доказательства, которые свидетельствовали бы о затруднительности или невозможности исполнения судебного акта, например, у вас имеются сведения о том, что часть имущества должник скрыл от взыскания (переоформил, продал), а деньги от продажи потратил, либо Вы располагаете иными сведениями о том, что должник имеет другие ранее не исполненные судебные акты о взыскании задолженности, это также может свидетельствовать о том, что и ваш судебный акт он исполнять не будет, а, может быть, он вам открыто об это заявлял или сообщал и эта информация у вас сохранилась в переписке в мессенджерах или по электронной почте и т.п. Такие сведения можно засвидетельствовать у нотариуса и приобщить в суд как доказательство того, что должник не будет исполнять судебный акт о взыскании.

Что делать, чтобы получить арест на имущество, если Вы предприниматель и планируете идти в арбитражный суд, где шансы получить арест ничтожно малы?

Выход есть: либо нанять опытного юриста, который ранее уже имел положительный опыт наложения арестов именно в арбитражных суда при взыскании долгов и он смог вам продемонстрировать этот свой опыт на примере конкретных судебных актов, либо все-таки сделать так, чтобы дело рассматривалось в районном суде и там уже получать арест, так как районный суды чаще накладывают аресты, чем арбитражные суды.

А как же сделать так, чтобы дело рассматривалось не в арбитражном суде, а в районном?

Нужно либо изначально изменить подведомственность рассмотрения дела, например, при заключении договора займа дополнительно оформить договор поручительства с директором компании заемщика и предусмотреть в обоих договорах и договоре займа, и договоре поручительства подсудность одного из районных судов, где вам удобно будет потом судиться, либо заключить договор поручительства с любым физическим лицом, например, своим работником (которому в последующем пообещаете, что взыскивать с него долг не будете), это позволит подать в районный суд иск о взыскании задолженности и там же просить наложить арест. Но нужно иметь в виду, что в последнее время судебная практика начинает пресекать подобные действия, так как суды видят, как юристы пытаются использовать судебную систему для получения наиболее выгодного для себя результата и могут не принять такой иск, поэтому нужно заранее позаботиться о том, чтобы ваше дело попало в районный суд, а не арбитражный, если вы хотите успеть арестовать имущество должника.

## 2.2. Подготовка к подаче иска в суд.

На этапе подготовки подачи иска в суд необходимо определиться с тем судом, куда вы будете подавать свой иск.

Подача иска в суд с нарушением правил подсудности приведет к увеличению времени рассмотрения дела и вынесения решения.

Вам могут либо вернуть иск и придется решать вопрос с оплатой пошлины повторно или просить зачесть ранее оплаченную пошлину в другой суд при рассмотрении дела в новом суде, или возвращать пошлину и платить ее заново.

Как определить в какой суд нужно подавать иск?

Для начала нужно отметить, что есть система арбитражных судов, которые рассматривают споры между предпринимателями и есть система судов общей юрисдикции (так называемые районные суд или федеральные районные суды), где судятся обычные граждане, чьи споры не связаны с предпринимательской деятельностью. Есть категории дел, которые рассматриваются только в арбитражных судах, например, дела о банкротстве.

После того как вы определились в арбитражный суд или районный суд нужно подавать иск, то далее необходимо выяснить, в какой именно из районных судов или арбитражных нужно подать иск.

Как это выяснить?

Обратите внимание на условия договора, если ваши исковые требования связаны с нарушением условий договора, в нем может содержаться оговорка о подсудности, например, там может быть указано, что все споры рассматриваются в Таганском районном суде г. Москвы или Тракторозаводском районном суде г. Челябинска или Арбитражном суде Московской области.

Если в договоре имеется такое условие, то исковое заявление нужно готовить к подаче именно в этот суд.

Что делать если у Вас в договоре содержится оговорка о третейском суде?

Многие третейские суды или как их еще ранее называли «карманные суды» начиная с 2 октября 2017 года прекратили принятие исков на основании заключенных третейских (арбитражных) соглашений в силу изменения действующего законодательства, о чем размещены сведения на сайтах этих судов. В этом случае иск нужно готовить к подаче по общему правилу по месту нахождения ответчика.

Как определить местонахождение ответчика?

Если Ваш должник – юридическое лицо, то это сделать очень просто, на сайте ФНС РФ имеется раздел публичные сведения о юридических лицах, называется «проверка контрагента», там, введя идентификационные данные (ИНН или ОГРН), можно бесплатно онлайн получить выписку из ЕГРЮЛ, содержащую текущий юридический адрес организации, по этому адресу и можно определить суд, в который необходимо подавать иск.

Если Ваш должник гражданин и вы не обладаете информацией о его текущем месте регистрации, то иск нужно подавать исходя из тех данных, которые содержатся в договоре или

иных документах, которые имеются у вас в наличии и где указан адрес места жительства должника.

Это общие правила подачи исков в суд, которые распространяются на большинство ситуаций, но есть и исключения, когда должник не имеет постоянного места жительства на территории России, например, проживает преимущественно за границей или снялся с учета по месту жительства и нигде не зарегистрирован или Вам изначально не был известен его адрес места жительства, все эти и другие редко встречающиеся случаи мы не будем рассматривать в этой книге, так как на практике они возникают крайне редко.

После того как Вы определились с тем, в какой именно суд нужно подавать исковое заявление, необходимо перейти к написанию собственно самого искового заявления.

В арбитражном процессуальном (статья 125 и 126) и гражданском процессуальном кодексах (статья 131 и 132) предусмотрены отдельные статьи, которые предписывают обязательные требования к содержанию и приложениям к исковым заявлениям. Для удобства Вы можете их посмотреть в открытых источниках в интернете.

Форму искового заявления можно скачать в интернете или в программе Консультант Плюс, Гарант, Кодекс и других.

Содержание иска может быть и на 1 листе, и на 50 листах, все зависит от того, на сколько сложное дело и как много сведений требуется обязательно отразить в тексте искового заявления.

В самом исковом заявлении обязательно должно быть следующее:

- 1) наименование суда, в который подается заявление;
- 2) сведения об истце;
- 3) сведения об ответчике;
- 4) в чем заключается нарушение прав и интересов истца и его требования;
- 5) обстоятельства, на которых истец основывает свои требования, и доказательства, подтверждающие эти обстоятельства;
- 6) цена иска, если он подлежит оценке, а также расчет взыскиваемых или оспариваемых денежных сумм;
- 7) сведения о соблюдении досудебного порядка обращения к ответчику,
- 8) перечень прилагаемых к заявлению документов.

После написания искового заявления необходимо оплатить государственную пошлину, для удобства Вы можете воспользоваться сайтом того суда, в который будете подавать исковое заявление, на сайте и арбитражных судов, и районных судов имеются реквизиты для безналичных платежей, примеры заполнения платежных поручений, образцы квитанций для оплаты наличными через отделения банка и даже калькулятор расчета размера государственной пошлины.

## **2.3. Подача иска в суд. Арбитражный суд и суд общей юрисдикции.**

После того как Вы написали исковое заявление, собрали необходимые документы в качестве приложений, нужно определиться, будете ли Вы подавать сразу полный комплект документов или подадите только часть документов (неполный комплект).

Зачем может понадобиться подавать неполный комплект документов?

Во-первых, вы можете физически не успевать собрать все требуемые документы, а сроки исковой давности истекают. Срок исковой давности – это период, в течение которого иск может быть подан в суд и кредитор получит судебную защиту своих имущественных интересов, пропуск срока исковой давности позволяет суду отказать в иске полностью только на этом основании, не выясняя больше никаких других причин.

Во-вторых, размер госпошлины может быть для Вас значительным, например по арбитражным делам максимальный размер пошлины 200 000 рублей, а если дополнительно заявлены требования неимущественного характера, то размер пошлины будет еще выше. Не каждый готов платить столь значительный размер пошлины, причем если кредитор не уверен до конца в положительном исходе дела. Подача иска без оплаты пошлины позволит продемонстрировать ответчику реальность намерений просудить задолженность и создать ему проблемы. Очень часто по бесспорным делам после подачи иска в суд даже без оплаты госпошлины должники начинают платить. Это можно использовать, если ваши переговоры зашли в тупик, при этом нести расходы на оплату пошлины вы не желаете, но усилить переговорную позицию хотите.

Если же ваши переговоры зашли в тупик и подача иска не испугает должника, то в этом случае нужно сразу подавать полный комплект документов.

На текущий момент существует несколько каналов подачи иска в суд.

Личная подача иска в суд через канцелярию. В последнее время этот способ уже не пользуется популярностью, так как требует дополнительных временных затрат, нужно съездить в суд, отстоять в очереди, на приеме может выясниться, что чего-то не хватает в составе документов и вам могут предложить прийти повторно еще раз, кроме того, в связи с тем, что государство активно борется с коронавирусной инфекцией и в госорганах следят за тем, чтобы контакты граждан были нечастыми, то в некоторых суда доступ граждан в канцелярии ограничен: им предлагается воспользоваться альтернативными способами подачи иска в суд.

Какие альтернативные способы подачи иска в суд существуют?

Помимо личной подачи через канцелярию, исковое заявление можно подать в суд отправив почтой, например, Почтой России с описью вложения. Дата подачи иска в суд будет считаться дата сдачи документов в отделение почты.

Еще один альтернативный способ подачи иска в суд и наиболее популярный в последние годы среди профессионального сообщества юристов – подача в суд иска через сайт суда, используя электронную подпись, выданную удостоверяющим центром или просто используя свои данные для входа на сайт госуслуг.

Данный способ позволяет подавать иски и в арбитражные суды, и в районные суды.

Электронная подача документов в суд позволяет существенно сэкономить время на подачу иска, не требуется ехать на другой конец города, чтобы подать иск, стоять в очереди, не нужно распечатывать документы, достаточно сделать сканы.

## **2.4. Судебные заседания, вынесение решения судом.**

Данный раздел было решено включить в книгу для того, чтобы поделиться своим многолетним опытом участия в судах и дать некоторые рекомендации или так называемые лайфхаки для людей, которые либо никогда ранее не участвовали в судебных заседаниях, либо делали это несколько раз и уже не помнят, как это было.

Еще до начала судебного заседания может потребоваться ознакомиться с делом, чтобы понять какие документы были приобщены вашим оппонентом. Во многих судах как арбитражных, так и районных ознакомление с делом уже возможно в электронном виде, для этого нужно направить также в электронном виде заявку через личный кабинет и ждать, когда откроют доступ к делу, как правило, ответ о возможности ознакомиться с делом в электронном виде приходит на электронную почту и срок для ознакомления от одного до нескольких дней. Но электронное ознакомление есть не во всех судах и не у всех судей, так как организацией работы с материалами дела занимаются люди, то не все успевают вовремя отсканировать документы или по другим причинам Вам могут отказать в электронном ознакомлении и тогда остается идти в суд и в бумажном виде фотографировать материалы дела. Но если попробовать связаться с оппонентами и попросить их направить Вам материалы, которые они отправили в суд, чтобы не срывать судебное заседание, то от некоторых можно получить документы и таким путем, но не все на это идут, а те кто готов, будет прислать информацию, могут ее исказить умышленно или прислать не весь объем документов, поэтому лучше не надеяться на своих оппонентов и получить все необходимые сведения в суде.

В основном, любой судебный процесс предполагает минимум два судебных заседания: предварительное и основное заседание.

Предварительное заседание необходимо, чтобы стороны раскрыли свои доводы и доказательства, если у сторон имеются сложности в получении документов, то заявили соответствующее ходатайство об истребовании доказательств перед судом. Основное заседание – это слушание сторон по делу по существу. Бывает так, что предварительных заседаний может быть несколько и основных заседаний 2, 3, 5 и более, все это зависит от сложности дела и своевременно извещения всех лиц, участвующих в деле, о дате и времени судебного заседания. Иногда заседания переносятся просто по той причине, что сторону не успели известить о дате и времени судебного заседания.

Многие граждане, когда первый раз приходят в суд, обращаются к судье как в фильмах «Ваша честь», но это не верно, в арбитражных судах и районных судах по гражданским делам к суду нужно обращаться «Уважаемый суд!».

Стороны дают пояснения и выступают только стоя.

В последнее время большой прорыв в участии в судебных заседаниях произошел на фоне пандемии коронавируса, система арбитражных судов теперь предоставляет возможность участия в судебных заседаниях не только по видеоконференцсвязи, то есть при содействии одного из арбитражных судов, например, вы находитесь в Москве и Вам нужно принять участие в суде в Крыму, для этого Вам не обязательно ехать в Крым, вы можете попросить суд в Крыму путем направления в суд заявления об организации видеоконференцсвязи при содействии одного из нескольких арбитражных судов в Москве, например, Арбитражного суда г. Москвы, Арбитражного суда Московской области, Девятого арбитражного апелляционного суда, Десятого арбитражного апелляционного суда, Арбитражного суда Московского округа или Суда по интеллектуальным правам, все эти суды находятся на территории города Москвы, наименее загруженный последний суд из этого списка, при его содействии нам удавалось участвовать в судах различных регионов.



Помимо видеоконференцсвязи появилась возможность вообще не выходя из дома, офиса, кафе, ресторана или даже машины, на улице в парке принять участие в судебном заседании арбитражного суда через систему онлайн-заседания. Для этого нужен компьютер или смартфон, выход в интернет и одобренная судом заявка на участие в онлайн заседании.

Суды идут по пути расширения участия сторон в судебных заседаниях дистанционно, в скором времени юристам можно будет, находясь в отпуске за границей, участвовать в судебных заседаниях, знакомиться с делами и вести полноценную юридическую работу удаленно.

Пока техническое оснащение и законодательство позволяют это делать только с разрешения судьи, рассматривающего дела, но мы надеемся, что техническое оборудование судов и законодательство пойдет по пути замены разрешительного на уведомительный порядок участия в заседаниях и ознакомления с делами, что приведет к снижению расходов не только судов, но и участников процессов.

Что касается непосредственного выступления в суде, то, конечно, нужно выступать не по бумажке, а своими словами рассказывать доступно и понятно, судья такой же человек, как и Вы и если Ваша проблема сложная для восприятия на первый взгляд, то ее нужно доносить для всех максимально простым и понятным языком.

Чем проще будет Ваше выступление и понятнее, тем легче Вам будет убедить судью и других участвующих в деле лиц в своей позиции.

Если Вы волнуетесь и выступать на публике не любите или не умеете, то можно просто зачитать написанную позицию.

Недавно в законодательство было внесено изменение, касающееся возможности судом ограничивать время выступление лиц, участвующих в деле. В региональных судах, как правило, судьи не ограничивают выступление сторон из-за невысокой загруженности судов, но в столичных арбитражных судах, особенно в апелляционной и кассационной инстанциях, судьи регулярно прерывают выступающих лиц, просят или даже иногда требуют ограничить свое выступление конкретным количеством времени, 5-7 минут и т.п. Если выступающий игнорирует судей и не прекращает выступать, то судьи могут удалить выступающего из зала судебных заседаний, наложить на него денежный штраф за неуважение к суду или просто закончить судебное заседание, удаляясь в совещательную комнату для вынесения судебного акта.

Большинство клиентов, обращаясь к юристам за судебной защитой, на первой же консультации задаются вопросом какое решение вынесет суд.

Если юрист имеет многолетний опыт судебной работы и специализируется в какой-то определенной сфере юриспруденции, например, банкротстве, наследственном или семейном праве, то он обладает глубокими знаниями судебной практикой в этой области, что позволит ему с высокой долей вероятности правильно спрогнозировать исход судебного дела.

Однако часто происходит так, что при более внимательном изучении документов оказывается, что фактические обстоятельства могут сильно отличаться от схожих обстоятельств по ранее рассмотренным делам и тогда юрист может изменить свой прогноз по вынесению судом решения.

В процессе рассмотрения дела, особенно если оно сложное и длительное, некоторые юристы оценивают перспективы вынесения решения 50% на 50%, то есть, по их мнению, суд может как удовлетворить иск с вероятностью пятьдесят процентов, так и отказать в иске с такой же вероятностью.

Для того, чтобы в процессе рассмотрения дела юрист мог более точно понять на чью сторону склоняется судья, какое решение он планирует вынести, какие еще доказательства следует предоставить для усиления своей позиции, юристу необходимо быть очень наблюдательным и проявить максимальную внимательность ко всем деталям в ходе судебного процесса, особое

внимание нужно обратить на судью, слушать каждое его слово и пытаться понять, зачем он задал тот или иной вопрос, потребовал предоставления тех или иных сведений и документов.

Судьи стараются не показывать своим видом, какое решение они планируют вынести, это связано с процедурой самого судебного разбирательства и тем, как она прописана в законе.

Считается, что судья должен выслушать стороны, ознакомиться с материалами дела, задать интересующие его вопросы, предоставить сторонам возможность задать друг другу вопросы и принять решение в совещательной комнате, где нет никого, кроме самого судьи, озвучив в последующем свое решение лицам, участвующим в деле, в зале судебного заседания.

Если внимательно наблюдать за судьей, следить за тем, какие вопросы и кому из сторон судья их задает, как судья ведет себя в процессе, что сам говорит и какие дополнительные сведения или документы требует от сторон, по этим действиям можно с высокой долей вероятности спрогнозировать то, какое решение он будет выносить.

Однако бывают некоторые судьи, которые удивляют всех, они словно прошли курсы актерского мастерства и умеют маскировать свои вопросы и требования к сторонам так, что никогда не поймешь, на чьей стороне судья и какую позицию он собирается занять, но это скорее исключение, чем правило.

В подавляющем большинстве случаев становится все ясно, когда судья начинает разговаривать с участниками процесса, задавать им интересующие его вопросы.

Если судья на протяжении нескольких судебных заседаний так и не задал никому из сторон ни одного вопроса, это должно насторожить всех, либо такой судья в силу своей загруженности не успел ознакомиться с делом и поэтому у него нет никаких вопросов к участникам процесса, либо ему все настолько предельно понятно, поэтому и вопросов у него никаких нет.

Например, наглядный маркер того, что судья собирается удовлетворить иск и взыскать задолженность, говорит то, что судья начинает разбираться в сумме предъявленных исковых требований, задает уточняющие вопросы истцу, спрашивает истца о порядке расчета задолженности, порядке и формуле начисления процентов, судье может быть не понятно, откуда появилась та или иная сумма и т.п.

Иными словами, если у судьи возникает множество вопросов по просительной части иска, высока вероятность того, что суд будет выносить решение в пользу истца.

Наоборот, если в просительной части указано истцом много разных требований о взыскании различных сумм, например основного долга, процентов, неустойки, штрафов, но судья ни одного вопроса за все время судебных заседаний не задал истцу ни по составу, ни по размеру требований, при этом ответчик спорит с размером долга, значит суд склоняется на сторону ответчика и, скорее всего, по каким-то причинам будет отказывать в иске, возможно, истек срок исковой давности либо иск в принципе не обоснован и так далее.

Иногда можно сделать правильные выводы о том, какие дополнительные доказательства спрашивает у истца или ответчика судья, это могут быть устные вопросы, а могут быть предложения в определении суда о назначении дела к судебному заседанию или содержаться в определении суда об отложении заседания, это также является определенным сигналом того, на чью сторону склоняется суд, он либо ждет эти документы для усиления позиции стороны или, наоборот, проверить слабость позиции, если такие доказательства отсутствуют.

Встречаются судьи, которые совсем не скрывают своего мнения и открыто могут заявить о том, что они считают обоснован ли иск или нет, но таких судей, увы, немного.

Если же судья молчит, вопросы не задает, документы от сторон не требует, задача юриста попытаться разговорить судью, возможно, самому начать задавать неудобные вопросы оппоненту, каждый раз из заседания в заседания усиливать свою позицию, предоставляя дополнительные доказательства и письменные пояснения в материалы дела, следить за реакцией судьи на предоставляемые им самим и другой стороной документы. То, как судья будет относиться к приобщению новых документов, будет ли он их беспрепятственно приобщать либо вступит

с вами в дискуссию по этому поводу, также может продемонстрировать всем участникам процесса, какие доказательства его интересуют больше, а какие для него лишние в деле, соответственно, на чьей стороне судья.

На наш взгляд, было бы логично и правильнее, чтобы судьи после предварительного заседания раскрывали сторонам свою позицию и заявляли о своем предварительном решении, сообщали сторонам, какие еще доказательства им рекомендуется представить, чтобы стороны могли исходя из этого либо усилить свою позицию.

Сейчас же сторонам и их представителям в судах приходится буквально гадать, какое же решение собирается вынести суд, и очень часто участники процесса удивляются тому, какое в итоге суд выносит решение, совершенно не то, которое они ожидали, а потом еще больше удивляются мотивировочной части судебного акта, где судья описывает, почему именно такое решение он принял.

В мотивировке судебного акта судьи расписывают, что именно не представил истец или ответчик, что они не доказали и какие документы не раскрыли. Но время уже упущено и если бы сторона заранее знала, что именно нужно было судье, то, разумеется, предоставила бы эти документы и сведения.

Поэтому для сложных судебных споров лучше нанимать профессионалов с многолетним опытом работы, желательно узкоспециализированных в какой-то определенной области юриспруденции, таких, которые смогут выявить настрой судьи, понять на чью сторону он склоняется и предоставят исчерпывающую доказательственную базу в материалы дела, тогда клиенту не придется гадать, какое решение вынесет судья, так как, скорее всего, именно этот юрист сможет добиться вынесения решения в пользу своего доверителя.

## **Конец ознакомительного фрагмента.**

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.