

СИСТЕМА МИЛЛИАРДЕРОВ:

короткий путь
к большим деньгам



Роман Викторович Розенфельд

Система миллиардеров: короткий путь к большим деньгам

http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=11662347

ISBN 978-5-4474-1897-7

Аннотация

Перед вами сборник высказываний долларовых миллиардеров и учебник коммерческой философии самого крупного калибра. Книга посвящена большому бизнесу. Цитаты объединены по темам, которые образуют определённую систему. Информация черпалась из открытых источников. Книга предназначена для широкого круга читателей. Особенно она будет интересна предпринимателям. Всё, что написано в книге, можно использовать в собственном бизнесе. Читайте книгу и становитесь миллиардерами!

Содержание

1. Бизнес	5
Бизнес – это война	5
Бизнес – это риск, постоянная необходимость выживать	6
Бизнес – это творчество и образ жизни	9
Экономия, снижение издержек	12
В бизнесе нельзя останавливаться, только вперёд!	14
Простота в бизнесе	15
Информационные технологии, скорость бизнеса	17
Конец ознакомительного фрагмента.	23

Система миллиардеров: короткий путь к большим деньгам

© Екатерина Бирюкова, дизайн обложки, 2015

Составитель Роман Викторович Розенфельд

Создано в интеллектуальной издательской системе
Ridero.ru

Предисловие

Перед вами сборник высказываний долларовых миллиардеров и учебник коммерческой философии самого крупного калибра. Книга посвящена большому бизнесу. Цитаты объединены по темам, которые образуют определённую систему. Информация черпалась из открытых источников. Книга предназначена для широкого круга читателей. Особенно она будет интересна предпринимателям. Всё, что написано в книге, можно использовать в собственном бизнесе. Читайте книгу и становитесь миллиардерами!

1. Бизнес

Бизнес – это война

Предпринимательство – явление конфликтное, оно близко к военному делу.

(Михаил Фридман)

Сила каждого партнерства определяется тем, насколько силен самый слабый его участник.

(Эрик Шмидт)

Управление бизнесом напоминает обязанности армейского генерала.

(Эрик Шмидт)

Бизнес похож на сражение.

(Эрик Шмидт)

После 15 лет работы в качестве верного солдата корпорации я стал генералом собственного бизнеса.

(Майкл Блумберг)

Бизнес – это минное поле.

(Владимир Евтушенков)

Бизнес – это риск, постоянная необходимость выживать

Не бойтесь идти на просчитанный риск. Иногда лучше та-
кой журавль в небе, чем синица в руках.

(Ричард Брэнсон)

Надо понимать, что в основе любого бизнеса лежит пред-
принимательский риск. Все неудачные проекты – это про-
блема конкретного бизнесмена.

(Дмитрий Пумпянский)

Ключевая компетенция предпринимателя, помимо смело-
сти брать риск на свои яйца, – умение добывать деньги. При-
чем не только на старт, но и на развитие.

(Олег Тиньков)

Я всегда готов идти на большой риск. Большой риск озна-
чает и большую прибыль.

(Ларри Эллисон)

Не рисковать – значит не жить.

(Ларри Эллисон)

Мой принцип состоит в том, чтобы прежде всего выжить,
а уж потом заработать.

(Джордж Сорос)

Расслабиться в борьбе за выживание и проявлять заботу о более тонких материях может оказаться крайне опасным.

(Джордж Сорос)

Бизнеса нет без коммерческого риска. Как бы тщательно мы ни просчитывали подготовляемые операции, могут появиться самые неожиданные рифы.

(Михаил Ходорковский)

Мы делаем выбор не между быстрым и медленным ростом, а между жизнью и смертью.

(Ларри Эллисон)

Чтобы получить большой выигрыш, иногда требуется идти на серьезный риск. Большие ставки – это не только большие успехи, но и большие поражения.

(Билл Гейтс)

Я всю сознательную жизнь жил «на предельных скоростях». Всегда рисковал. Ставить не всё, оставлять запас, играть вполсилы – не для меня. Я и сейчас так живу.

(Михаил Ходорковский)

В каждом бизнесе гарантированно присутствует элемент риска, поэтому экспериментируйте, но делайте это с умом.

(Майкл Делл)

Риск в разумных пределах – это составная часть бизнеса. Он не дает нам скучать.

(Уоррен Баффет)

Бизнес – это творчество и образ жизни

Для меня создать бизнес – значит сделать то, чем можно гордиться, объединить талантливых людей и выстроить то, что может серьезно изменить жизнь окружающих.

(Ричард Брэнсон)

Мы всегда стараемся сделать жизнь как можно более интересной и непредсказуемой, чтобы «Уол-Март» ассоциировался у людей с весельем. Нам нравится, когда наши сотрудники сами придумывают всякие смешные штуки, развлекая при этом и себя, и наших покупателей. Это позволяет отойти от шаблона и бороться с монотонностью.

(Сэм Уолтон)

Если бы я слишком серьезно себя воспринимал, то лишился бы замечательной возможности весело и интересно провести время и получить чек на приличную сумму. В конечном счете, бизнес – это как раз сочетание этих двух задач

(Дональд Трамп)

Для меня дело было развлечением. Веселье лежит в основе моего подхода к ведению бизнеса, и оно с самого начала было ключом ко всему, что я сделал. Больше, чем любой другой фактор, веселье является секретом успеха Virgin. Я

отдаю себе отчет в том, что идея бизнеса как веселья и творчества идет вразрез с принятыми условностями, и это, конечно, совсем не похоже на то, чему учат в бизнес-школах, где бизнес означает тяжелую скучную работу.

(Ричард Брэнсон)

Бизнес – это один из способов познания окружающего мира. В этом его предназначение.

(Дональд Трамп)

Бизнес – это образ жизни.

(Ричард Брэнсон)

Быть предпринимателем – значит пробовать разные вещи, иногда падать в грязь лицом, иногда добиваться успеха.

(Ричард Брэнсон)

Я всегда относился к бизнесу как к приятному развлечению и порой забываю, где кончается работа и где начинается личная жизнь.

(Ричард Брэнсон)

Бизнес – это творчество. Он подобен занятиям живописью. Всегда начинаешь с чистого листа. Можно нарисовать всё – абсолютно всё.

(Ричард Брэнсон)

Слово «интересно» для меня имеет особое значение – это один из моих главных бизнес-критериев.

(Ричард Брэнсон)

Я могу честно сказать, что никогда не затевал ни одного дела только ради денег. Если они – единственный мотив, то лучше оставить это занятие. Бизнес должен увлекать, он должен быть в радость и, наконец, он должен выявлять ваши творческие задатки.

(Ричард Брэнсон)

Экономия, снижение издержек

Снижение издержек – важный компонент успеха.

(Герман Хан)

Все, что не производит добавленную стоимость, не улучшает бизнес-процессы, нужно отсекаать.

(Олег Дерипаска)

Есть в бизнесе, как и в математике, такое действие, как вычитание, которое очень сильно может испортить любую красивую цифру.

(Аркадий Ротенберг)

Нужно экономить, все издержки компании должны быть подвержены секвестру, кроме зарплат сотрудников.

(Олег Тиньков)

Стратегия ИКЕА долгое время заключалась в том, чтобы использовать не более половины имеющихся ресурсов и улучшать то, что есть. Вторая половина предназначалась на будущее. Достигать хороших результатов ограниченными средствами. Расточительность считается в ИКЕА смертным грехом.

(Ингвар Камрад)

Действительно хороший управленец – это не тот, кто про-

сыпается утром и говорит: «Сегодня я начну сокращать издержки». Это, то же самое, что проснуться утром и принять решение дышать.

(Уоррен Баффет)

Источник наших доходов – строжайшая экономия.

(Сэм Уолтон)

Осведомленность о затратах на всех уровнях является для нас почти маниакальной страстью. Каждая крона, которую можно сэкономить, должна быть сэкономлена. Точно так же мы относимся и к налогам.

(Ингвар Камрад)

Фундаментальное правило экономики: компания, работающая на нерегулируемом потребительском рынке, обязана сокращать свои издержки до конкурентного уровня или же она покидает рынок.

(Михаил Ходорковский)

В МЕНАТЕПе жесточайший режим экономии, но Команда знает, чтобы как можно больше сэкономить, нужно умело тратить, каждый из Команды предельно требователен к себе, имеет моральное право требовать того же от подчиненных.

(Михаил Ходорковский)

В бизнесе нельзя останавливаться, только вперёд!

Бизнес – это велосипед. Ты едешь или падаешь.

(Борис Миц)

В мире нельзя стоять. Стоишь, значит падаешь назад.

(Захар Смушкин)

В бизнесе едешь или в гору, или с горы, нельзя расслабляться и терять уверенность.

(Михаил Шишханов)

Надо всегда идти вперед, надо грызть до конца

(Давид Якобашвили)

Простота в бизнесе

Microsoft родилась как компания информационного века, и её структура всегда была сравнительно простой. Мы стремимся к тому, чтобы между мной и любым сотрудником было не более шести уровней управления. Но благодаря электронной почте между нами в определенном смысле вообще нет никаких уровней управления.

(Билл Гейтс)

Как правило, самый простой подход оказывается самым эффективным.

(Дональд Трамп)

Простота – это достоинство. Сложные правила парализуют, завышенные планы приводят к гибели компаний, а простота придает сил. Люди из ИКЕА не ездят на шикарных машинах и не останавливаются в дорогих отелях.

(Ингвар Камрад)

Инженеры и программисты руководствовались лозунгом одного из первых рекламных плакатов Apple: «Простота – высшая мудрость»

(Стивен Джобс)

Одна из моих мантр – сфокусированность и простота. Простое дается труднее, чем сложное: нужно много рабо-

тать, чтобы мысль стала ясной и простой. Однако оно того стоит, если вам это удастся, вы способны свернуть горы.

(Стивен Джобс)

Информационные технологии, скорость бизнеса

Мы используем специальные компьютерные программы для анализа мнений о наших продуктах в социальных сетях.

(Ларри Эллисон)

Одна из прекрасных особенностей Интернета: он дает возможность получать немедленный отклик потребителей, а значит – экспериментировать и пробовать становится проще и дешевле.

(Майкл Делл)

Программное обеспечение – мощное оружие конкурентной борьбы для бизнеса, огромная сила.

(Стив Джобс)

Самая маленькая компания в Интернет может выглядеть как крупная.

(Стив Джобс)

Страница в Google + или Facebook, блог и канал в Twitter больше не дополнительные расходы в бюджете компании: они должны стать опорными пунктами ее маркетинга.

(Ричард Брэнсон)

Интернет – самый короткий путь к потребителю.

(Стив Джобс)

Компьютер – велосипед для мозга.

(Стив Джобс)

Битва за умы и сердца перемещается в интернет.

(Эрик Шмидт)

Мы живем в изменяющемся мире, и те, кто стремится успевать и предвидеть требования рынка, – будут лидировать. Однако именно внедрение информационных технологий как элемента системы ведения бизнеса стало решающим в успехе Wal-Mart. Этот процесс компания начала проводить гораздо раньше и интенсивнее, чем компании– конкуренты.

(Сэм Уолтон)

Сегодня не выжить без инвестиций в IT-платформу.

(Эрик Шмидт)

Я считаю, что наше будущее – в Интернете, и поэтому мне интересно эту сферу развивать и больше в неё интегрироваться.

(Эрик Шмидт)

Главным конкурентным преимуществом может стать веб-стиль работы компании.

(Билл Гейтс)

Работа с информацией – основа любой коммерции, и главе компании необходимо уделять информационным техно-

логиям внимания не меньше, чем любому другому важному аспекту бизнеса.

(Билл Гейтс)

Чтобы полностью реализовать сулимые технологиями преимущества, руководителям предприятий необходимо рационализировать и модернизировать как бизнес-процессы, так и организационную структуру. Цель состоит в том, чтобы сделать рефлекс компании практически моментальными, а стратегическое мышление – непрерывным интерактивным процессом (вместо процедуры, выполняемой раз в год-полтора и полностью абстрагированной от нормального хода дел).

(Билл Гейтс)

Используйте электронные инструменты для помощи вашим заказчикам в самостоятельном решении проблем, оставляя личные контакты для реакции на самые сложные и значимые из клиентских запросов.

(Билл Гейтс)

«Электронная нервная система» позволит вам вести бизнес со скоростью мысли, а это и есть ключ к успеху в двадцать первом веке.

(Билл Гейтс)

Я твердо верю в одну простую вещь: самый надежный способ выделить свою компанию среди конкурентов, оторвать-

ся от толпы преследователей – это хорошо организовать работу с информацией. Именно то, как вы собираете, организуете и используете информацию, определяет, победите вы или проиграете.

(Билл Гейтс)

Я всегда считал, что лучше всего идут дела у тех компаний, которые концентрируют свои усилия на узкой сфере ключевых задач. Один из основных уроков компьютерной индустрии – да и самой жизни – заключается в том, что практически невозможно все делать хорошо.

(Билл Гейтс)

Благодаря эффекту масштаба, обусловленному цифровыми платформами, в новую цифровую эпоху ускорятся все явления, и это непременно повлияет на общество в целом: на политику, экономику, средства массовой информации, бизнес и общепринятые нормы. Это ускорение и масштаб в сочетании с всеобщей связанностью, которую обеспечивают интернет-технологии, возвещают о наступлении нового этапа глобализации, а именно глобализации товаров и идей.

(Эрик Шмидт)

Темп бизнеса – это главное.

(Эрик Шмидт)

В XXI веке самым главным фактором станет скорость: скорость ведения бизнеса и скорость его изменений.

(Билл Гейтс)

«Электронная нервная система» организации функционирует как нервная система человека, обеспечивая движение глубоко интегрированных потоков информации, поступающих в нужное время в нужные части организации. От обычной компьютерной сети ее отличают точность, оперативность и богатство предоставляемой информации, что дает интеллектуальным работникам возможность осуществлять коллективную деятельность и вырабатывать оригинальные решения.

(Билл Гейтс)

Наша повседневная вовлеченность в деятельность компании позволяет поддерживать одно из основных конкурентных преимуществ Dell: скорость.

(Майкл Делл)

Мы работаем не по принципу «я делаю свою работу, а остальное меня не касается», а сотрудничаем в рамках единой стратегии, стремимся к единым целям.

(Майкл Делл)

Из горького опыта родились наши стратегии успеха: быстрота вывода товара на рынок, превосходное обслуживание клиентов и пламенная решимость производить исключительно высококачественные, сделанные на заказ компьютерные системы, обеспечивающие самое высокое быстродействие.

ствие и предоставляющие нашим клиентам доступ к новейшим технологиям.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.