

Дмитрий Невский

Мистерия маятника

Гадания, магические обряды,
предсказания

Дмитрий Владимирович Невский

Мистерия маятника

*Текст предоставлен правообладателем
http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=6706980
Мистерия маятника / Дмитрий Невский: 2014*

Аннотация

В этой книге мы постараемся поговорить обо всем, что так или иначе связывает человечество и человека с маятником. Описать принципы работы, природу явления под названием маятник, и главное дадим вам рекомендации, которые позволят расширить сферы применения этого простого, но вместе с тем очень точного магического инструмента.

Содержание

Вступление	4
Глава 1. Как работает маятник?	7
Глава 2. Личный настрой	11
Глава 3. Диалог с маятником	17
Конец ознакомительного фрагмента.	27

Дмитрий Невский

Мистерия маятника

Вступление

Целая книга об одном маятнике?

Да что можно рассказать о таком простейшем инструменте, состоящем из грузика, подвешенного на веревку? Это же проще простого!

Так или примерно так можно рассуждать на тему Маятника. Но если не быть столь пристрастным и не делать скоропалительных выводов, то может оказаться, что за словами «грузик на веревочке» скрыта одна из величайших тайн человеческой природы – тайна человеческой интуиции.

Ведь этого «грузик», называемый нами маятник, дает точные и емкие ответы на вопросы, которые человек ставит перед ним. А как он это делает? Какие силы отвечают на поставленные вопросы? Что за механизм скрыт за простым покачиванием маятника?

Ответы на эти и другие вопросы, касающиеся причины существования маятника, не менее важны, чем умение с ним работать.

В этой книге мы постараемся поговорить обо всем, что так или иначе связывает человечество и человека с маятником.

Описать принципы работы, природу явления под названием маятник, и главное дадим вам рекомендации, которые позволят расширить сферы применения этого простого, но вместе с тем очень точного магического инструмента.

История маятника насчитывает на одно столетье. Нет ни одной культуры, в которой этот инструмент не фигурировал бы как орудие прорицателей, помощник правителей и подсказчик среди простых людей.

Археологические находки, сделанные в разных уголках мира, указывают на то, что для маятника не существовали границы и были не важны культурные и языковые различия народов.

Древняя Греция, Древняя Скандинавия, Вавилон, Ассирия, Древний Рим, Языческая Русь – этот список можно продолжать до бесконечности, вспоминая «официальные» следы, которые оставил маятник в истории народов.

Но это так называемая неофициальная история инструмента, которая в большей степени основывалась на предположениях и допущениях того, как на самом деле работает маятник.

Его просто брали в руки и, задавая вопрос, получали ответ. Ответ из мира духов, ответ от Бога, ответ от ангелов – вариантов и суждений было масса и все они не давали человеку точного и ясного понимания, что же за орудие они держат в руках.

Аристотель и Соломон, Екатерина Медичи и Нострада-

мус, Ломоносов и Гете, Фрейд и Папюс – вот небольшой исторических личностей, использовавших в своих практиках маятник. Не будем утверждать, что советы маятника легли в основе их выводов, суждений и поступков. Но то, что «грузик на веревочке» был всегда рядом и сослужил службу этим государственным деятелям, деятелям науки и искусства, неоспоримо.

Неоспоримо и то, что не смотря на многотысячелетнюю историю маятник ничуть не изменился, продолжая раскачиваться взад и вперед, и давать ответы на поставленные вопросы.

Глава 1. Как работает маятник?

Существует две мнения, почему «металлический предмет, подвешенный на веревочке» и называемый нами маятник, дает те или иные ответы. Одно мнение сформировано наукой официальной и находится в рамках известных физических законов. Второе мнение рассматривает явление маятника более широко, не ограничиваясь только известными законами физики.

Мы с вами рассмотрим оба мнения, для того чтобы иметь свое, собственное суждение по вопросу, ответ на который не может быть однозначен.

Биолокационное мнение.

В основе этого мнения заключено то, что каждый объект, живой и неживой природы, обладает собственной энергией. Эта энергия не только демонстрирует активность объекта, но и несет в себе информацию о его качествах, о состоянии и иных явлениях, сопряженных с активностью объекта.

Человек, являясь все тем же объектом живой природы, и обладая собственной энергией, вступает во взаимодействие с энергиями других объектов. В итоге формируется контакт, передача энергии и информации от одного объекта к друго-

му.

Маятник, находясь на «границе» этого контакта, способен передавать информацию тому объекту, который держит его в руках, выступая в качестве индикатора.

По сути это явление можно описать как считывание с поля человека той информации, которой он обладает.

Чувствует человек дискомфорт от объекта исследования – задав соответствующий вопрос маятнику он получает должный отклик. И маятник переводит в простейшие колебания то, что чувствует человек.

Принцип биолокационного или радиэстезического (ощущения волн и колебаний) доказан при помощи различных практических опытов, которые дали ученым возможность сделать однозначный вывод: «Маятник говорит то, что знает человек».

Единое энергоинформационное поле Земли или разговор с душами.

Не смотря на то, что второе мнение или второй принцип, описывающий работу с маятником, возник во времена «древнего средневековья», он не только имеет место быть в настоящем, но и частично доказан некоторыми исследователями.

Принцип этот тесно связан с тем, что существует Единое энергоинформационное поле Земли, к которому, при долж-

ной шноровке и умении, может подключиться человек.

По сути каждый из нас в той или иной степени подключен к нему – гласит это мнение, но не каждый способен понимать ту информацию, которая к нему приходит.

И одним из методов адаптации или перевода этой информации являются различные мантические и предсказательные системы, во главе которых можно поставить маятник.

Итак. Человек настраивается на получение информации и при помощи различных вопросов, заданных в «космическое пространство», он получает ответы. Так ли это?

Повторюсь, что официальных научных доказательств не существует. Но вместе с тем существует огромное количество данных, подтверждающих, что операторы получали информацию об объектах исследования, находясь от них за сотни или тысячи километров, разделенные временем или эпохами.

Что это, прорывы интуиции конкретного оператора или считывание информации с Единого поля? Однозначно ответить нельзя, но, как вы понимаете, нельзя и просто сбросить со счетов положительные статистические данные.

Еще одним доводом в пользу существования возможности человека получать информацию из более тонких планов является принцип работы с Покровителями или с Душами, которые выходят на контакт с оператором и при помощи маятника отвечают на поставленные вопросы.

Этот принцип призыва Сил существовал с древних вре-

мен, позволяя оператору или магу чувствовать себя более уверенно в плане получения той или иной информации.

Конечно, против этого мнения выступают современные ученые, говоря, что все основано на человеке и человеческой интуиции, которая дает ответы. А души, силы или покровители, лишь психологические образы, облегчающие восприятие информации.

Но, как вы понимаете, это мнение не является однозначным. И чтобы не проявлять предвзятость, мы с вами будем говорить о методах работы с маятником, которые опираются как на первое, так и на второе мнения.

Глава 2. Личный настрой

Без оператора, то есть без человека, который держит в руках маятник, невозможна корректная работа с маятником. И от того, насколько умело проводится работа, от того, в каком состоянии находится оператор, зависит очень многое.

Психологический настрой.

Состояние внутреннего спокойствия – так можно определить психологический настрой, необходимый для нормальной работы с маятником. Важно помнить о том, что связь между тем, как вы себя ощущаете и что происходит у вас внутри и тем, как и какие ответы дает маятник настолько тесная, что не обращать на это внимание просто нельзя.

Ваши эмоции, сомнения, страхи, переживания, опасения, желания – все это отразится на результатах вашей работы.

Поэтому беря в руки маятник, следуйте следующим советам.

1. Садитесь работать с маятником в состоянии внутреннего спокойствия. Если вас что-то раздражает, беспокоит, отвлекает, независимо от того, вопрос ли это, который вы разбираете, или разговоры за дверью, вам необходимо избавиться от этого состояния, или раздражителя. В любом другом

случае этот раздражающий фон отразится на результате.

2. Постарайтесь войти в состояние внутреннего спокойствия хотя бы один раз.

Запомните его – оно будет служить для вас как эталоном оценки, так и неким шаблоном, который вы сможете со временем воспроизводить и быть уравновешенными и способными к активному мыслительному процессу даже в экстремальной ситуации.

3. Проведите несколько небольших упражнений для концентрации и

Сосредоточения (см. дальше), чтобы быстрее войти в состояние внутреннего спокойствия.

4. Если вы смотрите ситуацию, которая важна для вас, которая эмоционально близка, информация от просмотра которой может повлиять на вашу жизнь или на жизнь ваших близких, рекомендации первого пункта становятся важными вдвойне, но и сложно выполнимыми.

Но и в этом случае можно дать несколько рекомендаций:
– Сформулируйте внутренний тезис-отношение, который применим и к этому случаю, и к подобным. Звучит он так: «Если я вижу ситуацию так, как она есть, я могу ей управлять. И если что-то мне не нравится, то это изменимо. Цель просмотра – увидеть реальность, независимо от того, какова она».

И в действительности это так, поскольку невозможно изменить то, что есть или было, но возможно изменять то что

будет. Именно этим и занимается магия, используя предсказательные техники с этой целью.

– Постарайтесь абстрагироваться от ситуации. В действительности ее создаю люди-персоны. Но если условно заметить реальное лицо на Х, или Y и т. д. то можно вывести этот раздражающий фактор.

5. Не садитесь работать или размышлять над результатами просмотра, если вы несобранны и не готовы, прежде всего внутренне. И для того чтобы дать реальную оценку Вашей готовности, достаточно просто расположить маятник перед собой и в течение минуты посмотреть на его поведение.

Колебания, вибрации, вращения – все это указывает на то, что вы не готовы к работе. Вам стоит эмоционально расслабиться и сфокусироваться на перечне вопросов, которые стоят перед Вами.

Только когда маятник «застынет» в состоянии полного покоя, можно продолжать или начинать работу.

6. Эмоциональная или физическая усталость также влияют на результаты работы с маятником. И если вы не в состоянии отложить работу до лучших времен, когда вы отдохнете и наберетесь сил, то по крайней мере сделайте упражнение по набору энергии, которое даст вам необходимый заряд и позволит выполнить намеченную работу.

7. Старайтесь не проявлять спешку в получении информации. Работа с маятником обычно представляет собой диалог, когда предыдущий вопрос порождает последующий. И к

новым вопросам, новым обстоятельствам, которые возникли в процессе работы, сложно заранее подготовиться. Но вас никто не торопит и никто не обязывает вести работу «не отрываясь» от ситуации и от процесса.

Вы можете отложить прибор в сторону, обдумать ситуацию, вопросы, и затем вновь вернуться к выяснению.

8. Вам должно быть комфортно и уютно в том месте, где вы работаете с маятником. Конечно, это требование не всегда выполнимо при проведении «полевых работ», то есть работ на местности, где, к примеру, вы что-то пытаетесь выяснить или с чем-то разобраться. И в этом случае эмоциональный настрой и внутреннее спокойствие для вас станут самой главной защитой.

Что же касается работы на привычном месте, то помещение должно быть чисто, убрано и защищено. Подробнее о защитах вы сможете узнать ниже.

9. Контролируйте свои эмоции, особенно заинтересованность, корысть, страх.

Они чаще всего могут посещать оператора при работе с маятником.

10. Прежде чем вы сядете за работу, начнете выяснять тот или иной вопрос, составьте список вопросов, которые вы хотите выяснить. Вы, в большей или меньшей степени должны понимать, что вы пытаетесь рассмотреть и что вы будете делать с той информацией, которую получите.

Духовный настрой

Если вы намереваетесь призывать Силы или Духов для того, чтобы получить совет или рекомендацию по тому или иному вопросу, то советов, перечисленных выше, вам будет недостаточно.

И хотя работе с Силами мы посвятим отдельную главу, некоторые рекомендации вам стоит уяснить уже сейчас.

1. Призывая Силу или обращаясь к ней, вы должны четко понимать, с кем вы собираетесь иметь дело. У каждой Силы, равно как и у представителя Силы, есть свои возможности, способности и свой энергетический уровень.

И если переводить это на более понятный язык, Сила что-то может, чего-то не может, и в чем-то ограничена. И если ваш вопрос выходит за рамки возможностей силы, то вы можете получить дезинформацию просто потому, что будете искать искаженный ответ.

2. Ваш настрой на работу с силой должен резонировать с ее энергией.

Работаете со спокойной Силой – вы ощущаете спокойствие. При работе с активной или жесткой Силой вы ощущаете такие же проявления. И если ваше состояние отлично от характеристик силы, это указывает на неверную настройку.

3. Используйте для призыва Силы только те вибрации и те методы, которые ей характерны. Так для призыва Святого

используется молитва. Для призыва духа заклинание или заговор. Для каждого существует свой метод, который позволит вам создать прочный контакт с вызываемым объектом.

4. Во время работы и выяснения вопросов у вас не должно быть и тени сомнения или недоверия ответам Силы. Если таковое возникло – заканчивайте работу. В иной случае вы намеренно идете по пути ошибки.

Здоровый прагматизм.

Наверное это одно из самых важных рекомендаций по работе с маятником. Вам необходимо проявлять здоровый прагматизм и скептицизм в оценке тех ответов и той информации, которую вы получили.

Ведь доля ошибки или неточности в ответах может быть высока. Хорошо, если вы владеете иной предсказательной техникой, которая позволит вам проверить информацию.

Но даже если информация подтвердилась, она должна соотноситься с реальным положением вещей. Иллюзию или заблуждение проще избежать в самом начале, чем исправлять те последствия, к которым они привели.

Глава 3. Диалог с маятником

Получив общие рекомендации по работе с маятником необходимо обратиться к более частным, предметным аспектам работы, без которых время и силы, потраченные на настройку и подготовку к самой работе, могу пойти на смарку.

Речь в частности пойдет о том, как именно построить работу с маятником или, если точнее выразиться, с собственным подсознанием.

Вопрос.

Это один из самых сложных и необходимых компонентов любого анализа, размышления. Ведь именно с вопроса, верно сформулированного и точно произнесенного, зависит, какой ответ вы получите.

И для того чтобы вы верно смогли задать вопрос, мы подготовили ряд рекомендаций.

1. Подготовка.

Прежде чем задавать вопрос или вопросы, напишите их на бумаге.

Делайте это в состоянии того же внутреннего спокойствия, обращая при этом на то, как формулируются вопросы.

Если вы начинаете сбиваться, «спотыкаться», не можете

дать четкое или ясное определение происходящему, то вы не видите всей ситуации. Более того, вы не готовы к тому, чтобы увидеть все без прикрас.

В этом случае вам необходимо воспользоваться упражнениями по

концентрации и набору энергии и непременно взять паузу в день-два, прежде чем возвращаться к интересующему вас вопросу. Это позволить вам вернуться к вопросу с новыми мыслями и несколько измененным отношением.

2. Понимание.

Вопросы нужны для того, чтобы получить ответ. Но вот зачем вам нужен ответ?

Наверное, это один из главных вопросов, которые вам необходимо себе задать. Ведь ответ – это информация к поступку, действию или бездействию, к той или иной реакции. И иногда лучше не знать ничего, чем знать то, что вы смогли выяснить.

В этом случае вам поможет так называемая позитивная и негативная схемы прогнозирования ответа. В чем она заключается.

По сути на любой вопрос можно дать ответ «да» или «нет». Но за этими словами скрыт некий сюжет, ситуация, процесс, которые просто напросто упрощен полученным ответом. И вы, если постараетесь, можете представить самый негативный и самый позитивный исход или ответ. И зная его,

понять, что вы готовы делать в связи с полученной информацией.

Готовность, о которой идет речь, оценивается прежде всего по тому, как и каким образом вы готовы изменить настоящее в связи с ответом.

Рассмотрим, к примеру, вопрос, который беспокоит определенную часть женщин и девушек и который задается во многих гаданиях: «Верен ли мне молодой человек?».

Как вы понимаете, ответов может быть только два – Да или Нет. Но что вы сделаете, получив эти ответы. Предположим, если получите ответ «да», то успокоитесь, считая, что ваши опасения беспочвенны. А если получите ответ «нет», то прекратите все взаимоотношения.

По форме все просто, но по сути, которая часто ускользает из-за простоты формулировок, жизнь диктует свои правила поведения. Ведь за ответом «да» или «нет» скрыты и истинные причины поступка, и взаимоотношения между людьми, и судьбы тех, кто находится рядом. Так ли просто успокоиться или наоборот, все разрушить, не видя истинные причины происходящего?

Глубина понимания – вот что требуется от вас в то время, когда вы пытаетесь рассмотреть ситуацию и получить ответ на свой вопрос. И для того чтобы реально рассмотреть ситуацию, вам стоит подготовить несколько вопросов, ответы на которые продемонстрируют истинный объем происходящего.

3. Ошибка суждения.

Работая с маятником, используя так называемую двоичную систему ответов на поставленные вопросы, мы оперируем собственным представлением о деянии, событии и поступке. У нас есть собственные представления о добре, зле, верности, искренности и прочих моральных аспектах человеческой личности.

Но все они являются индивидуальными и могут не совпадать с теми представлениями, которыми обладает человек.

Так понятия «зло» и «добро» является в какой-то мере условным и состоит из личного опыта, личных оценок, которые приобрел человек на протяжении всей жизни. И то, что для вас «хорошо», для кого-то может быть «плохо».

Формулируя вопросы, получая и анализируя полученные ответы, старайтесь не использовать в их оценке собственных суждений. Максимализм мнения и идеализация происходящего – вот два основных врага, которые могут исказить ваше отношение к ситуации и тем самым дать неверную, ложную схему вопросов и рассуждений.

4. Детализация и понимание.

Видя ситуацию, которая создает вопросы и требует ответов на них, напишите ее на листке бумаги. Опишите ее подробно-лаконично, не упустив важного, сути. А затем разделите ее на сюжеты и моменты, которые вам необходимо по-

нять.

Причем если вы догадываетесь или уверены в ответе на поставленный вопрос, все равно впишите его в перечень и получите на него ответ. Может случиться, что вы окажетесь не правы в своем суждении.

Давайте попробуем составить вопросы для маятника таким образом, чтобы учесть все необходимые рекомендации.

*У меня **нет друзей**. Вернее они были, но дружба **внезапно заканчивалась**....с одним своим другом я поссорился из-за того, что мне сделал **очень неприятно** и за это я его не смог простить, да и не смогу наверно. Другой уехал жить в другую страну и вот так я остался в одиночестве. Из-за этого у меня **частые депрессии**. Конечно же у меня **есть знакомые**, которые учатся со мной в институте, но они все живут далеко и все это общение ограничивается в стенах этого вуза или на **редких встречах**...Наверно мне просто на **них не везет**, но я не хочу в это верить, а хочу постараться найти причину в себе.*

В тексте мы намеренно выделили ключевые слова и словосочетания, которые порождают вопросы и требуют ответов. И уже имея эти ключевые слова мы можем составить перечень вопросов.

нет друзей

– Человек говорит правду, что у него нет друзей?

внезапно заканчивалась

– Дружба с первым другом, приведенным в примере, закончилась внезапно?

– Бели ли симптомы, ситуации, которые подсказывали человеку о том, что во взаимоотношениях с другом наступают сложности?

– Был ли этот человек другом?

очень неприятно

– Корректно ли ведет себя вопрошающий по отношению к другим людям?

– Вопрошающий честен по отношению к своим знакомым?

– Вопрошающий искренен по отношению к окружающим?

частые депрессии

– У вопрошающего есть психологические и эмоциональные проблемы?

– Причины эмоциональных проблем кроются в самом человеке?

– Причины эмоциональных проблем вопрошающего кроются в окружающих?

– Верно ли оценивает свое эмоциональное состояние вопрошающий?

есть знакомые

– Есть ли среди знакомых вопрошающего те, кто являются его друзьями?

– Есть ли среди знакомых вопрошающего те, кто могут

стать его друзьями?

редких встречах

– Достаточно ли вопрошающий получает от тех встреч с людьми, которые присутствуют в его жизни?

– Может ли вопрошающий сделать что-то, чтобы встреч стало больше?

– Верно ли вопрошающий распоряжается своим временем?

них не везет

– Причина невезения вопрошающего в том, что он неверно оценивает происходящее?

– Может ли вопрошающий что-то изменить, чтобы его взаимоотношения с людьми изменились?

5. Ответ – не точка в сюжете.

Как вы можете видеть из разобранных примера, не все ответы на поставленные вопросы приведут нас к полному и безоговорочному пониманию происходящего. Но они сделают важное – помогут создать картину происходящего, создадут общий образ, который затем можно будет улучшить, сделать его более подробным.

Вам необходимо понять, что бывают такие ситуации, когда ответы на вопросы порождают еще большее количество вопросов. И это нормально. Нормально для так называемых сложных ситуаций, в которых сплетено масса составляющих.

И от вашего терпения и скрупулезности зависит, «доко-

паетесь» ли вы до сути, или, пройдя по вершкам, так и не узнаете причин происходящего.

6. Ощущение ответа.

Ощущение ответа – одна из главных ошибок, которую вы можете совершить. Он, как предчувствие, как мнение, вкрадывается в ваши рассуждения и влияет на ответ.

Постарайтесь акцентироваться на вопросе и на ответе, оставив ощущение в стороне. И даже если ваше ощущение верно, его следует проверить – это позволит вам избежать ошибки.

Подведем итог нашего первого разговора о вопросе.

Вопрос – часть ответа, часть вашего понимания ситуации. Но понимание может быть как частным, так и общим. Наша рекомендация – сделать понимание общим, беспринципным и беспристрастным.

И еще. Оставляйте в своем сознании и своем понимании ситуации место сомнению, возможности того, что вы что-то не рассмотрели или что-то не увидели. В этом случае сомнение позволит вам ощутить недосказанность или недоразобранность ситуации, и даст почву для новых изысканий.

Ответ

Казалось бы, что проще – ответ, полученный при помощи маятника. Ведь вы можете получить ответ только «да» или

«нет».

Но на самом деле ответ, который вы получаете при работе с маятником, может быть настолько разнообразным, что разговору о нем мы отвели целую главу.

Ответ как поведение маятника.

Уверенный ответ «да» или «нет» – это ответ, который выглядит в виде четких и «несмазанных» движений маятника. Он категорически утверждает, что ответ на поставленный вопрос именно таков.

Увидеть эталон такого ответа вы можете во время настройки маятника на диалог (см. дальше). Вам стоит запомнить его для того, чтобы сравнивать с ним полученные ответы.

Неуверенные ответы «да» или «нет». Это прежде всего ответы с меньшей амплитудой и с меньшей активностью маятника, чем были в эталонном ответе.

Такой ответ указывает вам на то, что формулировка вопроса не верна, но не в полной мере, а лишь отчасти. Посмотрите на вопрос и на его формулировку, перефразируйте его в ином ключе. И только если маятник даст вам уверенную, эталонную амплитуду, ее можно считать верной, а значит и верным ответ на вопрос.

Замирание маятника, хаотические движения. Такое поведение маятника указывает вам на то, что вопрос, заданный вами, некорректен в корне. Он или составлен таким обра-

зом, что существует двойственность, либо на него невозможно ответить в форме простых «да» или «нет».

В любом случае такой вопрос стоит «снять» с повестки дня, и не просто перефразировать, а поменять в самой сути.

Ответ как понимание.

Когда вы получили «список» ответов на ваши вопросы, вы не получили того, что искали – понимания ситуации. Оно наступает несколько позднее, когда вы анализируете полученную информацию, делаете выводы и формируете суждения.

Это очень важный этап, поскольку даже самый простой и понятный ответ можно истолковать по-разному, исказить или видоизменить.

И для того, чтобы верно двигаться к итогу любого предсказания – ответу, выслушайте несколько рекомендаций.

– Все ваши ответы, относящиеся к одному сюжету или одной ситуации, должны представлять слитный и взаимосвязанный рассказ-сюжет. Каждый последующий факт или элемент должен быть связан с предыдущим.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.