

ВЛАДИМИР ФРИДМАН

ДРУГАЯ ЖИЗНЬ

ПРАКТИЧЕСКИЙ
СТОРИТЕЛЛИНГ

HOLLYWOOD

39 УКАЗАТЕЛЕЙ
ФРИДМАНА НА ПУТИ
К ТВОЕМУ ПЕРВОМУ
МИЛЛИОНУ



**Владимир Фридман
Тимур Вершинин
Другая жизнь: 39 указателей
Фридмана на пути к
твоему первому миллиону**

текст предоставлен правообладателем

http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=67527522

Другая жизнь: 39 указателей Фридмана на пути к твоему первому

миллиону: WRITER'S WAY; Москва; 2022

ISBN 978-5-907485-38-9

Аннотация

Как начать свое дело, включить бизнес-мышление, увидеть возможности и не сойти с дистанции в моменты финансового и психологического кризиса? Чем плох бизнес «тупо для денег» и почему такой подход на самом деле не работает?

В своем романе-автобиографии Владимир Фридман откровенно рассказал, как молодой человек из небольшого сибирского городка без поддержки и связей стал миллионером в 21 год.

Дневник предпринимателя со взлетами и падениями – вдохновляющая история self-made man – содержит 39 указателей. Это личный набор прорывных инсайтов и ключевых алгоритмов,

которые телепортировали автора в Другую жизнь. Полезные практики, которые можно сразу применять, разбор конкретных кейсов раскроют секреты каждого этапа построения бизнеса.

Содержание

Для чего написана эта книга	7
Введение	17
Глава 1	25
День, когда я стал взрослым	26
Две тысячи рублей, изменившие мой мир	33
Конец ознакомительного фрагмента.	37

**Владимир Фридман,
Тимур Вершинин
Другая жизнь: 39
указателей Фридмана
на пути к твоему
первому миллиону**

© Вершинин Т. Д., текст, оформление

* * *

Владимир Фридман
Тимур Вершинин

ДРУГАЯ ЖИЗНЬ

**39 указателей Фридмана
на пути к твоему первому миллиону**
ПРАКТИЧЕСКИЙ СТОРИТЕЛЛИНГ

Москва
Writer's Way
2022

Для чего написана эта книга

Перед вами сборник указателей для быстрого перехода из бедности в Другую жизнь. Жизнь, в которой нет типичных проблем вроде нехватки денег, невозможности свободно перемещаться по миру и нужды в чем-либо. Информации, которой я здесь поделюсь, мне в свое время так не хватало на пути от нуля к полной обеспеченности. Она могла бы стать для меня настоящим спасением и сэкономить 10 лет моей жизни. Эта книга – что-то вроде страховки для меня самого на случай потери памяти. Мне бы очень не хотелось в следующей жизни заново собирать все эти данные по крупицам.

Я не писатель, поэтому не боюсь написать «неправильную» книгу и испортить свою литературную репутацию. Я пишу не для того, чтобы понравиться людям, стать популярным или заработать на продажах своих произведений. Поэтому меня совершенно не заботит то, что подумают критики и те, кто «и так все знал».

Перед вами мой личный набор ключевых знаний, прорывных инсайтов и эффективных алгоритмов, которые вырвали меня из бедного существования в маленьком сибирском городке и телепортировали в Другую жизнь. Эта книга создана в первую очередь для того, чтобы систематизировать

и зафиксировать все ключевые точки роста. А также на тот гипотетический случай, если мне придется родиться в этом мире еще раз или, к примеру, если потеряю память. Было бы страшно лишиться всего опыта, заново начинать набивать шишки и снова проходить через годы самокопаний.

За последние 10 лет развития бизнеса со мной случилось немало различных историй. Далеко не все они были приятными. Отсутствие знаний и опыта привели к множеству стрессовых ситуаций. Мне бы не хотелось повторять эти ошибки и снова вслепую искать способы стать богатым.

Поэтому я пишу эту книгу, в первую очередь из-за того, что очень дорожу полученными знаниями и хочу, чтобы они всегда были у меня под рукой. Ими я буду делиться со знакомыми, которые планируют начать свое дело или добиваться финансовой свободы другими способами.

Да. Здесь будут описаны ошибки, проблемы и их решения, которые не зависят от того, какой сейчас год, – эти алгоритмы актуальны всегда.

Кто-то покупает страховку от угона авто, кто-то страхует жизнь. По статистике, вероятность угона машины в России составляет всего 0,095 %. Почему бы не предположить на 0,095 %, что мне придется с обнуленным сознанием создавать все заново?

Если вдруг случится снова начать жизнь, мне уже не придется искать информацию в десятках и сотнях разрозненных источников – достаточно будет одного. Остается надеяться,

что я сумею его найти.

Более приземленная причина написания книги состоит в том, что важные вещи часто стираются из памяти, особенно те, которым не учат в школе и в вузе, а учит сама жизнь. Я несколько лет вынашивал идею создать своеобразную инструкцию к жизни, куда буду записывать способы выхода из сложных ситуаций. А одна из первичных задач на пути каждого человека – обретение финансовой независимости. Пока я хорошо справился только с ней, поэтому здесь пишу в основном про деньги и способы их получить.

Я расскажу, как зарабатывать деньги, как научиться правильно общаться с людьми. Открою тайные тропы, которые напрямую ведут к самореализации и позволяют обойти опасности и ловушки.

Бывают вещи, которые вроде как знаешь, но они постоянно вылетают из головы. Когда снова натыкаешься на них в книгах, удивляешься: «Как я мог это забыть?» Или еще хуже – когда наступаешь на грабли, по которым до тебя протопталось не одно поколение людей, а то и ты сам. Хочу обезопасить будущего себя от таких моментов. Как в компьютерной игре, нажать на кнопку *Save* – сохранить весь свой опыт и накопленные знания; дать себе чит-код от реальности, который позволяет стартовать с минимальными усилиями.

Моему читателю впоследствии не придется ломать голову над тем, куда податься в поисках заработка и как обеспечить свое материальное благополучие. Я специально посвя-

тил много времени описанию того, как начать свой бизнес; как закрыть финансовый вопрос, чтобы больше о нем не думать.

Но самая важная мысль заключается в том, что благополучный бизнес – это не потолок, не предел мечтаний. Это лишь первая ступень, фундамент. Он позволяет перейти к великим деяниям, вершиной которых станет четкий ответ на главный вопрос: «Что значимого я принес в этот мир?» Об этом подробно расскажу в 3 главе.

Именно по этим причинам книга будет полезна не только мне. Офисные работники, уставшие от бесконечного «дня сурка»; молодые люди, которые жаждут вырваться из обыденности, начать свое дело, обойти подводные камни и не рухнуть на взлете, – все они узнают, наконец, как избавиться от страха, научиться мечтать и претворять свои грезы в жизнь.

Думаю, пригодится эта книга и тем, кто уже открыл свой бизнес и вплотную подошел к моменту, когда зарабатывание денег перестало быть главным смыслом жизни.

Ты узнаешь, как найти свое истинное призвание, отправиться к самым дальним горизонтам и стать тем, кого сейчас считаешь жителем другой реальности, человеком из Другой жизни.

Кстати, ты знал, что в нашей стране почти 250 тысяч долларовых миллионеров и несколько миллионов миллионеров рублевых? И это – только по официальной статистике. При

этом врачей, например, в России в 2021 году работало 549 тысяч, а действующих адвокатов – 75 тысяч. Получается, что шансов оказаться миллионером в нашем государстве столько же, сколько стать врачом или адвокатом.

Для этого больше не нужен выигрыш в лотерею – нужно просто сделать обычный выбор. Богатыми людьми становятся точно так же, как и врачами, полицейскими или учителями. Ведь в науке зарабатывать деньги, как в медицине и педагогике, есть четкие шаги, законы и методы к ее постижению и обретению соответствующих результатов.

Как будет выглядеть твоя реальность, если ты сделаешь этот выбор?

Позволь мне угадать.

Скорее всего, твои первые шаги будут такими же, как и у всех, кто сделал переход из бедности в настоящую жизнь. Первые несколько лет ты будешь чувствовать, что нашел чит-код, который открывает все функции игры под названием «действительность». Начнешь путешествовать минимум шесть месяцев в году, обязательно поживешь на большой вилле где-нибудь на Бали, купишь пару дорогих машин. В магазинах специально будешь выбирать только те продукты, у которых выше ценники, ведь, наверное, они качественнее или вкуснее. Или даже просто потому, что раньше ты их купить не мог, а теперь можешь заплатить за весь этот магазин.

Ты прокачаешь здоровье: вылечишь зубы, сделаешь полный чек-ап здоровья, купишь абонемент в самый дорогой

тренажерный зал. Вероятно, воспользуешься новым имиджем и на какое-то время ударишься в распутство – такая опция теперь открыта. Тебе уже не нужно пытаться кого-нибудь найти в социальных сетях – теперь все происходит само собой.

Когда вернешься из очередного путешествия, решишь, что пора переобуть *BMW* в зимнюю резину. Но поймаешь себя на мысли, что деньги больше не проблема. И вместо резины потратишь больше полумиллиона на новый комплект колес с крутыми дисками. А может, и вовсе возьмешь еще одну машину уже на зимней резине.

И еще. Однажды ты придешь в гости к родителям и обнаружишь, что в их жизни ничего не изменилось. И вот тут тебя пронзит осознание: теперь ты можешь помочь им! Купить новую квартиру, подкинуть несколько миллионов на ремонт, на новую машину, на поездку к морю – они таких денег отродясь в руках не держали.

Что ты почувствуешь, когда увидишь тепло благодарности и гордости в глазах отца и мамыны слезы признательности? Они пахали всю жизнь ради тебя и заслужили спокойную старость в комфорте и благополучии. И теперь ты можешь им это дать.

Тебе не нужно больше терпеть токсичные отношения.
Круто, правда?

Теперь ты ни к кому и ни к чему не привязан – ты в обществе свободных людей. В этой Другой жизни нет негатива,

споров, ссор: у всех все хорошо. В новом окружении не принято критиковать, насмехаться или скептически относиться к чужим начинаниям – все это прерогатива бедных людей. Именно таким поведением они не позволяют друг другу вырваться из нищеты. Ведь, если у кого-то получается, этот факт причинит остальным боль и страдания: очень травматично осознавать, что возможности, оказывается, есть у каждого, а значит, в твоём бедственном положении виноват только ты сам. А что, если такое осознание придет к человеку, который 30–40 лет был убежден, что истории успеха и большие деньги – это просто везение или темные делишки?

Что ему делать, когда он поймет, что вся его жизнь была тюрьмой, построенной на невежестве и лжи?

Так и с ума сойти недолго, поэтому они и охраняют свою тюрьму и не позволяют никому из своего окружения вырваться на свободу. Ты удивишься, как сильно отличаются от них свободные и обеспеченные люди, которые, наоборот, только и делают, что тянут тебя вверх.

И все это – всего лишь выбор.

Твой выбор.

Много внимания в книге я уделю страху и мотивации. И это не случайно. Талантливые и способные люди часто становятся жертвами рефлексии. Они с головой уходят в размышления и самокопание: теряют веру, энергию, время. Но так и не приступают к действиям. Это важный момент, который я для тебя раскрою.

Все, кто родился в бедности, имеют примерно одинаковый набор заблуждений. Они передаются из поколения в поколение, подпитываются со стороны СМИ, воспитателей, учителей и даже друзей. Эти заблуждения приняты за истину, а ставить их под сомнение – значит выглядеть дураком в глазах окружающих. Бедность – это религия, где еретики должны быть унижены и побиты камнями. Именно поэтому так сложно вырваться из нищеты: окружающие просто не позволяют этого сделать.

Первое, основополагающее знание, которое я хочу зафиксировать: нельзя заставить свинью плавать наравне с акулами. Это так же бесполезно, как заниматься тем, что не приносит позитивных мыслей, чувства удовлетворения и энергии на продолжение дела. Хорошего результата в таком деле не достичь.

Это работает и в обратном направлении: если ты занимаешься тем, что тебя вдохновляет, то результат будет гарантирован. Нужно лишь поставить перед собой конкретные цели, чтобы не ограничиваться деятельностью только в свое удовольствие.

Например, если посмотреть на двух людей, перед которыми стоит задача заработать миллион, то можно легко определить, кто из них справится, а кто нет. Для этого нужно только спросить у них:

– Зачем тебе миллион?

Кто будет сомневаться и выдумывать причины на ходу или

вовсе начнет первым делом придумывать трудности и гипотетические проблемы, у того однозначно ничего не получится. Чтобы достичь цели, ее надо не только иметь, но и знать, для чего все это нужно.

Дорога к первому миллиону начинается с четкого понимания: зачем он тебе?

Каждый человек, да и любое живое существо, стремится к комфорту. Сознательно и бессознательно мы стараемся делать так, чтобы нас ничего не напрягало, и движемся в сторону спокойствия и расслабленности. Если тебя все устраивает, если вполне достаточно твоего уровня дохода – ты будешь стоять на месте. Если же выдернуть тебя из привычных условий, сократив «пакет» таким образом, чтобы перестало хватать на привычные расходы, – тогда ты вылезешь из кожи вон, чтобы увеличить заработок. Подробнее я раскрою это дальше.

Этим принципом можно воспользоваться, чтобы подтолкнуть себя к действию. Когда начнешь покупать дорогие вещи, обедать в хороших ресторанах, путешествовать – ты почувствуешь вкус Другой жизни и отрежешь себе все пути к отступлению. Как только увидишь и испытываешь ощущения на новом уровне, откатиться назад будет для тебя неприемлемо.

С каждым новым днем ты будешь сильнее осознавать, что новая реальность – совершенно нормальная. А еще – недоумевать от того, что же заставляло тебя раньше жить так

ужасно. Это один из самых простых лайфхаков – сначала пощупай новую жизнь, привыкни к ней, и тогда ты просто не сможешь дальше прожигать время зря и довольствоваться крошками с чужого стола.

Чуть раньше я упоминал о правильных вещах, которые легко забываются. Это как раз одна из них. Всегда нужно помнить о главной причине, по которой ты затеял изменения в своей жизни. Ведь в повседневной рутине можно легко отвлечься от нее, с головой уйдя в решение мелких вопросов и повседневных задач.

Итак, я раскрою самые опасные, но неочевидные ошибки и негативные барьеры, стопорящие продвижение к цели. А еще дам четкий алгоритм, инструкции и рекомендации, чтобы и ты смог добиться такого же результата, как и я.

1 указатель Фридмана

Найди то, что тебя зажигает. Даже самая банальная «карта желаний» отлично работает для создания ресурсного состояния и «боевого» настроения. Именно это топливо поможет тебе быстрее и легче достигать своих целей.

Введение

Дело не в дороге, которую мы выбираем; то, что внутри нас, заставляет нас выбирать дорогу.

It ain't the roads we take; it's what's inside of us that makes us turn out the way we do.

О. Генри. Дороги, которые мы выбираем



Ты не видишь его, но чувствуешь. Ты не знаешь, как оно выглядит и есть ли у него хоть какой-то облик, но оно хорошо тебе знакомо.

В нем есть сила, тягучая и обволакивающая. Кажется, что в нем – обширный опыт, накопленный с древнейших времен. Оно видело все, его ничем не удивить и не пронять. Каждая клетка его эфемерного тела – отдельная человеческая история. После всего, что оно повидало, это Существо не верит надеждам, не испытывает иллюзий и презирает мечты. В нем нет радости и веселья, от него веет мрачными предчувствиями.

Оно понимает тебя и видит насквозь.

И, кажется, оно любит тебя, заботится о тебе, оберегает от опасностей. Помимо пустоты и вселенского разочарования в нем видится и бесконечное понимание всего вокруг. Оно знает тебя лучше, чем ты сам, и в любой момент готово принять тебя.

Стоит лишь ощутить боль или хотя бы ее приближение – и оно тут как тут. Твои волнение и тревога, смятение и неуверенность в себе заставляют его явиться, чтобы увести тебя в безопасность.

Каждый раз, когда перед тобой возникает отвесная скала, на которую предстоит забраться, или берег бесконечного моря, которое нужно переплыть, или когда ты просто рискуешь оказаться один на один с человеком, перед которым ви-

новат, – рядом тут же возникает Существо. Оно жалеет тебя, успокаивает, убаюкивает и отвлекает от ситуации. Твой взгляд затуманивается. Ты как будто под гипнозом и, преодолевая странное тошнотворное чувство, мысленно благодаришь его за то, что оно, только одно оно во всем этом мире на твоей стороне.

Его голос нельзя услышать, но его слова сами рождаются в твоей голове:

– Это дело совершенно неблагоприятно. Не нужно подвергать себя опасности и стрессу, в этом нет никакого смысла. Брось. Уходим.

Ты не можешь понять, приказывает оно тебе или советует. Но сопротивляться трудно: кажется, Существо лучше знает, как правильно. Тем более что его цель – просто избавить тебя от проблем и дискомфорта.

Ты, конечно, сомневаешься. Не хочется так сразу сдаваться и все бросать. Но еще страшнее – перспектива остаться с проблемой наедине, принять вызов и нести ответственность.

– Да что они привязались? Что им всем надо? Перестань бороться с собой. Забей на все. Какая разница? – вкрадчиво повторяет Существо. – Хватит, ты и так достаточно сделал. Дальше идти уж точно не надо. Завязывай, пока не стало поздно, пока ты не зашел туда, откуда нет возврата.

– А как же развитие? Как же мне получить хоть что-то в этой жизни? Так ведь нельзя... – неуверенно шепчешь ты в ответ.

Оно снисходительно улыбается и выдыхает:

– Конечно, можно. Это же твоя жизнь, только ты здесь решаешь, что можно, а что нельзя. Ты можешь жить так, как хочешь, а хочешь ты спокойствия, тепла, безопасности. Ты ничего никому не должен, имеешь право бросить все прямо здесь и сейчас. Если кому-то что-то не понравится – это их проблемы. Бросай.

Ты чувствуешь, что тебе разрешили. Сам бы ты никогда не смог себе этого позволить, но оно – может. Существо дает тебе возможность спрятаться от мира, от неприятной правды, от необходимости что-то делать и стараться, от желаний и от потребностей.

И ты ему за это благодарен.

Тебя все еще тревожит тошнотворное ощущение, что ты сделал что-то не так. Все еще кажется, что во всем этом есть какой-то подвох, – но ты уже не принадлежишь себе. Ты сдаешься – и чувствуешь, что Существо благодарно за это. Оно как будто хвалит тебя, называет молодцом.

Тебе приятно, спокойно, тепло. Тебя как будто укутывают в уютный плед.

Где-то в глубине сознания возникает ощущение, будто тебя обвили липкие щупальца. Но к нему стараешься не прислушиваться, потому что в противном случае фантазия нарисует страшную картину. Ты увидишь, как бесплотное Существо обволакивает своим невидимым телом, впивается в тебя и высасывает остатки сил, лишает уверенности, досто-

инства и храбрости. В этот момент ты можешь даже подумывать, что вообще все люди на свете в руках этого Существа, отсюда и все страдания. Но нет.

Об этом не хочется думать, и ты говоришь себе: «Плывать!» Ослабляешь хватку и погружаешься в туман...

И даже начинаешь ощущать радость и беззаботность. Ведь все закончилось! Опасность ушла! У тебя больше нет неподъемных дел и неосуществимых проектов, нет целой горы планов, которые нужно реализовать, и нет проблем, которые нужно решать. Сквозь дурман в голове осознаешь, что на самом деле все это ненадолго, уже совсем скоро проблемы вернутся в большем объеме и потребуют еще больше усилий.

Но в данный момент, в эту минуту, ты свободен. Твой «защитник» снова спас тебя.

В один совсем не прекрасный день, когда ты задашься вопросом о том, почему у тебя нет ничего, о чем ты когда-то мечтал, – ты поймешь: именно из таких эпизодов состояла вся твоя жизнь. Ты ни разу не смог одержать победу над Существом. Твой истинный голос так и не пробился сквозь его тело, которое тебя поглотило.

И тут же снова почувствуешь рядом с собой своего «верного защитника».

Такое Существо живет в каждом из нас, кормится нами, управляет нами. Встреча с ним неизбежна. Его нельзя убить или прогнать раз и навсегда. Можно только перестать его слушать. Заговори с ним – и ты пропал. Попробуй с ним по-

спорить – тут же проиграешь. Его логика всегда сильнее твоей.

Загляни ему в глаза – и ты не сможешь отвести взгляд, мир для тебя исчезнет и потеряет смысл.

Чем сильнее его присутствие, тем слабее твоя воля, тем меньше в тебе энтузиазма и желания что-то делать. Даже на физическом уровне это проявляется заметно: ты становишься неуклюжим, спотыкаешься, ударяешься об углы, вещи валяются из рук, взгляд опускается и гаснет.

Как только ты обнаружил в себе эти симптомы и увидел в себе признаки неуверенности, страха, отчаяния и лени – Существо снова вот-вот победит. Беги изо всех сил. Не говори с ним, не слушай его, иначе снова провалишься в апатию.

Оно настолько обесценивает твою жизнь, твои результаты – да вообще все, чем ты являешься, – что не оставляет никаких других мыслей, кроме как о бессмысленности твоего жалкого существования.

Погрузись в работу, читай то, что принесет тебе пользу, смотри обучающие видео, встречайся с друзьями, займись любым спортом – делай что угодно. Это в любом случае будет лучше, чем отдать себя на съедение твари, мечтающей превратить тебя в безвольного раба. А если делать это всякий раз, когда Существо приближается, то в итоге ты узнаешь, чем оно является на самом деле, и власти у него будет становиться все меньше.

2 указатель Фридмана

Мрачное темное Существо будет рьяно преследовать тебя, особенно в самом начале твоего Пути, незримо присутствовать и проявлять себя при любой возможности. Твоя задача – вовремя его заметить, разгадать его намерения. Главное – будь предельно внимательным. Только тогда ты сможешь одержать победу.

Глава 1

Осознание своей реальности

В этой главе я расскажу о том, как страх перед жизнью подтолкнул меня к развитию. Поделюсь некоторыми сообщениями, до которых мне пришлось доходить самостоятельно и с трудом. И, конечно, дам несколько ценных советов, которые позволят избежать неприятных ошибок.

День, когда я стал взрослым

Какой я одинокий, несчастный старик. Ни мамы, ни детей, ни внуков, ни друзей... И главное, ничему не успел научиться. Настоящие старики – те или доктора, или мастера, или академики, или учителя. А кому я нужен, когда я всего только ученик третьего класса?

Евгений Шварц. Сказка о потерянном времени

В пятом классе я понял, что с нашим миром что-то не так. Это было не особо заметно, пока меня учили чтению, письму, счету – вещам, безусловно, важным и необходимым.

Но то, что последовало за ними...

Не скажу, что мне было трудно выучить отрывок из классического романа или вызубрить формулы. Но мне были интереснее другие знания и навыки, которые гораздо важнее и нужнее и которые действительно применимы в реальном мире.

Умение общаться с людьми, осознавать себя и свои желания, анализировать окружающую действительность – этому нас не учили.

«Неужели, – думал я, – высчитывание по мертвым формулам важнее коммуникаций с окружающими нас живыми людьми? Важнее понимания того, как вообще жить и добиваться результатов?»

Знакомые мысли, не правда ли?

С миром определенно было что-то не так, но самое ужасное – мир так не считал. Наоборот, он был уверен, что это со мной что-то не так.

Я задавал учителям простые, но касающиеся реального мира вопросы – и в лучшем случае слышал в ответ грубые шутки. В худшем – мне просто советовали закрыть свой рот.

Я пытался отстаивать собственную точку зрения и терял друзей.

Не хочешь курить за гаражами? Значит, тебе не место в компании. Не хочешь причислять себя к какой-то конкретной субкультуре? Будь один. Не хочешь жить в рамках наших иллюзий? Прочь из общества.

Мои оценки становились все хуже, как и отношения с людьми. Я глубже и глубже уходил в себя и почти не вынимал из ушей наушники. Казалось, что однажды я не выдержу и мне придется раствориться в чужих представлениях о жизни. Сдаться было намного проще, чем отстаивать свою точку зрения – тем более она в то время даже еще не была сформулирована. Но я держался изо всех сил – безо всякой надежды на благоприятный исход.

С годами все становилось только ужаснее.

Детство стремительно подходило к концу, а взрослая жизнь, которую мне рисовали родители и учителя, выглядела адом на земле. По моему представлению и рассказам старших, она должна была быть такой:

- каждый день вставать в одно и то же время,
- выполнять одни и те же действия,
- приходить в одно и то же место, чтобы там тоже выполнять одни и те же задачи, смысл которых в лучшем случае неясен, а часто и вовсе отсутствует.

Весь алгоритм следует повторять год за годом, держа в голове надежду на продвижение по карьерной лестнице, должность начальника и зарплату 50–60 тысяч рублей. Это должен быть апогей всей жизни. Ради этой высшей точки развития нужно терпеть унижения от начальника, клиентов, коллег. Засовывать язык в лучшем случае в свою задницу, чтобы личное мнение не вывалилось и никому не помешало. Быть послушным и дисциплинированным. Приходить на работу вовремя и делать вид, что в жизни все хорошо.

В общем, нужно с самого начала наглухо заколотить крышку гроба, в котором покоится здравый смысл и искра жизни, натянуть маску довольного идиота и отправиться маршировать под дудку еще большего идиота.

Добро пожаловать во взрослую жизнь!

Зачем? Почему?

А можно как-то иначе?

Эти вопросы оставались без ответа и вызывали раздражение у тех, кому я их задавал.

Мама хотела, чтобы я получил высшее образование и стал

инженером.

Разузнав о перспективах этой профессии в нашем городе, я спросил ее:

– Зачем мне тратить пять лет своей жизни на то, чтобы стать нищим?

– Получи образование, – ответила она, – а потом уже будешь решать, на что тебе тратить свое время.

– Но ведь я могу провести эти пять лет с пользой! Развиваться, расти, получать нужные навыки. А так я просто потрачу лучшие годы жизни не пойми на что!

– Зато ты получишь профессию! – злилась она. – Сможешь сделать карьеру.

Чтобы ты понимал: «карьера» в данном случае – это лет 10 работы в роли презируемого холопа в какой-нибудь душной конторе или, еще хуже, в госучреждении, за 25 тысяч в месяц, с перспективой возглавить этот скотный двор и зарабатывать 50 тысяч рублей. К сожалению, и мама, и все остальные взрослые люди, которые меня окружали, видели светлое будущее подрастающего поколения именно таким.

Мое нежелание рухнуть в черную бездну бесперспективности вгоняло ее в слезы.

Сам я представлял во взрослой жизни совсем другое – свободу, возможность выбрать занятие по душе. Взрослый Я не должен был жить от зарплаты до зарплаты. И вообще не должен был думать о деньгах: в своих мечтах я был обеспечен и защищен, мог позволить себе путешествовать, и ни-

кто мной не распоряжался, как своей собственностью. Иногда я осмеливался помечтать даже о такой свободе, чтобы возможность улететь на другой конец света была бы такой же обычной, как сесть в маршрутку и проехать пару остановок. И, конечно, меня должны были окружать единомышленники, с которыми мы на равных правах трудились бы над чем-то масштабным, значимым и нужным.

Но это были только мечты, бесплотные грезы, в которые я погружался, чтобы сбежать от омерзительной и безысходной реальности. Претворить их в жизнь казалось делом невозможным. Я даже не знал, с чего мне начать.

К десятому классу я почти сдался. Мой круг общения стал совсем узким, а учился я настолько без интереса, что даже «программа минимум» в виде карьеры инженера оказалась под угрозой.

Мне стало по-настоящему страшно за мое будущее.

Я перестал верить в себя. Был готов отдаться на волю судьбы и плыть по течению, но по привычке продолжал отстаивать свою точку зрения.

Помню, как на уроке химии учительница сказала, что если я не подтянусь по ее предмету, то не получу аттестат.

– А если я, например, пойду в торговлю, то зачем мне химия? – спросил я ее.

– Ну, если ты собрался стать продавцом в магазине, – усмехнулась она, – то химия тебе действительно не нужна.

Тогда я еще не знал, что займусь бизнесом и найду при-

звание в торговле. С моей стороны это была обычная бравада подростка. А взрослая женщина в ответ на это легко и непринужденно прочертила мой дальнейший путь таким, каким его видела. Она тогда уже накопила жизненный опыт, я – нет. Мне стало страшно и неловко.

После школы я пришел домой абсолютно без настроения. Зашел в ванную, посмотрел на себя зеркало – и что-то щелкнуло в голове. Из зеркала на меня смотрел взрослый человек. Да, еще оставались какие-то несколько месяцев до окончания школы. Но я был не готов! Не сделал ни шага навстречу своей мечте, за все эти годы не приблизился к ней ни на сантиметр.

Требовалось срочно предпринять какие-то меры. Любые. Что угодно, главное – быстро.

На следующий день я пошел в книжный магазин и облазил весь отдел бизнеса и психологии в поисках книги, которая могла бы мне помочь, подтолкнула бы меня к решению проблемы.

Первым моим учителем стал Дейл Карнеги, рассказавший, как перестать беспокоиться и начать жить. Его доходчиво оформленные мысли и четкие инструкции дали мне возможность наладить отношения с людьми, стать более социализированным, научиться общаться. Моя жизнь стала намного проще, а страх перед будущим почти отступил.

Это был только первый маленький шаг, но он стал началом большого пути.

Изучая труд Карнеги, применяя на практике почерпнутые знания, я поразился тому, какие чудеса может сотворить всего одна книга, – и отправился на поиски следующей.

Ею стал бестселлер Роберта Кийосаки «Богатый папа, бедный папа». Так я начал свое знакомство с бизнесом. Весь следующий месяц эта книга вытягивала меня из трясины страха и неуверенности. Я начал по-другому смотреть на жизнь.

3 указатель Фридмана

Важно найти примеры успешных людей, чьи истории заставят тебя поверить в свои силы, даже если эти сюжеты разворачивались на другом конце света или вообще в другой эпохе. Вера в себя – ключевой элемент, без которого не получится ничего достичь. А если оснований для веры в себя у тебя пока нет, помогут биографии знаменитостей, откуда ты узнаешь, что самые великие бизнесмены были такими же простыми ребятами, а путь к успеху выстроен из самых обычных действий.

Конкретику по действиям я распишу во второй главе. А вот вера в себя должна быть опцией, встроенной по умолчанию.

Две тысячи рублей, изменившие мой мир

*Возможно все. На невозможное просто
требуется больше времени.*

Дэн Браун

Тебя с детства учат быть честным. Тебе говорят: «Живи по совести. Не бери лишнего. Не зарься на чужое». Это правильно. В честности нет ничего плохого, а искренность – и вовсе основа отношений, тут не поспоришь.

Но, воспитывая нас, учителя и родители часто лукавят и выходят далеко за рамки разумного. Что такое «честность» в понимании большинства наших воспитателей? Для них это далеко не только отсутствие вранья. В первую очередь – это бесхитрость, наивная открытость, патологическая скромность и отсутствие личных мотивов, благодаря которым ты будешь удобным и легко управляемым человеком.

Откуда берется такое понимание честности?

Все просто.

Завидуя успешному предпринимателю, люди называют его «барыгой» или «спекулянтом». Убеждают себя и друг друга в том, что этот «буржуй» продал душу в обмен на деньги. Что все его богатства – результат незаконной деятельности, и ему помогли богатые родители и связи с чиновника-

ми. А свою несостоятельность объясняют собственной честностью. В самом деле, как они могут себе позволить что-то продавать? «Ведь продавать, – объясняют они сами себе, – это втюхивать, а втюхивать – это нечестно. Как можно купить что-либо за тысячу рублей, а продать за три тысячи? Это же неправильно!» В то же время, когда они сами радуются удачной покупке, им и в голову не приходит, что им ее кто-то навязал, что их обманули и обвели вокруг пальца.

Чтобы продавать, нужно взять на себя ответственность, найти поставщика и привлечь покупателей, организовать процесс оплаты и доставки. Все эти действия и отработывают «бесчестную» разницу между закупочной и конечной стоимостью. И да, когда действия автоматизированы, очень часто предпринимателю нужно всего час-два времени в день, чтобы поддерживать уровень дохода от 300 тысяч рублей в месяц. И здесь опять начинаются догадки окружающих о его нечестном заработке, ведь «как можно работать час в день, а зарабатывать 300 тысяч?»

«Не будь эгоистом», – напирает человек, который что-то хочет от тебя поиметь.

«У тебя не получится», – качает головой знакомый, который ничего не достиг.

«Ты просто не знаешь жизни», – многозначительно сообщает тот, кто никогда не выбирался за пределы своего района...

В общем, меня тоже учили быть «честным».

«Честно, – говорили мне, – это зарабатывать копейки в поте лица».

«Честно» – это терпеть приказы от ничтожества, которое самоутверждается за твой счет.

«Честно» – это не иметь ничего за душой и жаловаться на проклятую судьбу.

Я, конечно же, верил всему и думал, что «честные» деньги даются только тяжким трудом, и никак иначе. Но однажды произошло событие, которое сыграло решающую роль.

Когда я учился в школе, на смену обычным мобильным телефонам начали приходить смартфоны. Я, как и все, мечтал иметь такой. На день рождения мне подарили полторы тысячи рублей, я продал старый телефон по объявлению, сложил деньги и купил смартфон.

Покупка меня разочаровала.

Мне было неудобно им пользоваться, большинство функций оказались не нужны, и вообще было трудно разобраться в перегруженном меню. Я решил продать смартфон, снова подал объявление, и меня посетила странная мысль: я решил выставить цену на две тысячи больше той, по которой купил. Вскоре мне позвонил человек и без вопросов купил мой смартфон.

Затратив минимум усилий, произведя несколько несложных действий, я заработал столько же денег, как если бы несколько дней без остановки разгружал вагоны.

Я обманул человека? Навязал ему покупку? Заставил его

потратить лишние деньги?

Нет.

Я просто написал объявление, а он купил за эту цену просто потому, что ему хотелось именно эту модель, и только у меня был полный комплект документов и хорошее состояние самого смартфона.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.