



**The Almanack of
Naval Ravikant:
A Guide to Wealth
and Happiness**
Naval Ravikant,
Eric Jorgenson

Альманах Наваля Равиканта

Путеводитель по богатству и счастью

Наваль Равикант, Эрик Йоргенсен

Smart Reading

**Ключевые идеи книги:
Альманах Навалья Равиканта:
путеводитель по богатству
и счастью. Наваль
Равикант, Эрик Йоргенсен
Серия «Smart Reading. Ценные
идеи из лучших книг. Саммари»**

Текст предоставлен правообладателем

http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=67983314

Ключевые идеи книги: Альманах Навалья Равиканта: путеводитель по богатству и счастью. Наваль Равикант, Эрик Йоргенсен: Смарт Ридинг;

Аннотация

Это саммари – сокращенная версия книги. Только самые ценные мысли, идеи, кейсы, примеры.

Раньше мудрецы собирали вокруг себя толпы на площадях и делились с людьми своими представлениями о жизни. Сегодня площади и толпы виртуальные, но, по сути, ничего не изменилось.

Наваль Равикант – философ из «Твиттера», там его читают миллионы. А еще он один из самых успешных инвесторов в истории, вкладывавший деньги в Uber и Twitter, когда про них никто еще не знал. Его мудрость не отвлеченная, а вполне житейская и практическая.

Равикант готов рассуждать о деньгах, счастье, даже смысле жизни. Единственное, чего он не может себе позволить, – быть нечестным. Все, что Равикант сказал, он испытал на себе. И это привело к впечатляющим результатам.

Впервые на русском – главные идеи Навалья Равиканта в одном саммари.

В формате PDF A4 сохранен издательский макет книги.

Содержание

На пути к богатству	6
Конец ознакомительного фрагмента.	11

**Ключевые идеи книги:
Альманах Навала
Равиканта: путеводитель
по богатству и счастью.
Наваль Равикант,
Эрик Йоргенсен**

Оригинальное название:

The Almanack of Naval Ravikant: A Guide to Wealth and
Happiness

Авторы:

Naval Ravikant, Eric Jorgenson

www.smartreading.ru

* * *

На пути к богатству

Ставка на себя

Зарабатывание денег не связано с удачей или генетической предрасположенностью. Это навык, который может развить любой.

Сначала разберемся, как устроены денежные отношения. Люди платят вам, если вы делаете то, что им очень нужно. Важно, что это умеете делать именно вы, что вы делаете это лучше других – в противном случае вам будут платить мало или вообще заменят другим сотрудником или роботом.

Итак, что вы можете предложить людям из того, что они еще не научились делать сами? Важное уточнение: *ваш навык должен быть абсолютно органичен вашей природе*. Узнать его легко – это то...

- чем вы любили заниматься в детстве;
- чем вы готовы заниматься даже бесплатно;
- на что вам не жалко времени (оно за этим занятием летит незаметно).

Каждый из нас в чем-то лучший. *Быть самим собой – самая выгодная стратегия. Она навсегда избавляет от*

конкуренции. Если вы конкурируете с кем-то, значит, вы его копируете, а это заведомый проигрыш. Но если ваше дело – продолжение вас самих, его нельзя скопировать или украсть.

В самом начале пути важно определиться с тремя аспектами жизни:

- где вы живете;
- с кем вы живете;
- чем вы занимаетесь сейчас.

Множество людей относится к этим аспектам легкомысленно: «где родился, там и пригодился», «платят хоть немного, поэтому и работаю здесь», «пора замуж, потому что сколько еще ждать». Но речь идет ни много ни мало о всей вашей жизни. Не плывите по течению.

Быть мудрым, по Равиканту, – значит понимать долгосрочные последствия своих действий.

Помните: 99 % всех усилий тратится впустую. 99 % мыслей, которые приходили нам в голову на протяжении жизни, оказались чепухой. 99 % упражнений, которые мы выполнили на уроках в школе, ничему нас не научили. 99 % усвоенной информации нисколько нам не пригодилась. **Только 1 % приложенных усилий по-настоящему окунается.** Это правило касается абсолютно всех – от последнего менеджера до Стива Джобса.

Решение, конечно, не в том, чтобы сидеть сложа руки: не попробуешь – не узнаешь. **Пробуйте, ищите, спрашивай-**

те, пока не почувствуете – вот он, мой золотой 1 %, вот в каком направлении я должен двигаться дальше. Когда найдете этот 1 %, идите ва-банк и не обращайте внимания на все остальное.

Три точки опоры

Архимед говорил: «Дайте мне точку опоры, и я переверну Землю». Чтобы повернуть жизнь к лучшему, есть три точки опоры, три рычага:

1. Другие люди работают на вас, воплощая ваши замыслы. Самый старый рычаг и не слишком эффективный: гениальных управленцев по пальцам пересчитать.

2. Капитал работает на вас. Главный рычаг XIX и XX веков: вспомним Рокфеллера или Уоррена Баффета.

3. Продукты без предельных затрат на тиражирование: книги, фильмы, медиа, компьютерный код. Чтобы создать книгу или гениальную программу, не нужны другие люди и чаще всего не нужен стартовый капитал. А интернет позволяет распространять идеи мгновенно. Это самый доступный и мощный рычаг.

Если вы сделаете ставку на третий рычаг, рано или поздно появятся и люди, которые будут работать на вас, и капитал. *Будьте ответственны за свою работу и честны абсолютно со всеми.* Действуйте с открытым забралом с са-

мого начала карьеры. Честность стоит очень дорого. Люди простят даже самые тяжкие неудачи, если вы с ними честны.

Быть владельцем, а не исполнителем

Любая работа – это обмен времени на деньги. *Если вы наемный работник, путь к финансовой свободе для вас закрыт.* Наемные работники всегда зависят от своей работы. Если они не работают, то и не зарабатывают. И работодатель всегда будет забирать себе кусок пожирнее. Кроме того, когда вы хозяин своему бизнесу, вы заботитесь о нем куда больше.

На заре человечества каждый работал на себя – был охотником или собирателем. Потом люди создали фабрики и корпорации, где была выстроена жесткая иерархия. *Но теперь, в эпоху виртуальных сетей, мы вновь возвращаемся к возможности работать на себя самих.*

Можно основать компанию, можно купить акции другой компании – *суть в том, чтобы быть владельцем бизнеса, а не исполнителем.* Даже если ваш первый предпринимательский опыт был неудачным, пробуйте еще – иного пути к финансовой свободе не будет.

В городе Омаха, что в штате Небраска, в одном ничем не примечательном здании в самом обычном кабинете сидит богатейший инвестор планеты Уоррен Баффет. Никого не волнует, во сколько он пришел на

работу и когда пойдет домой. В офисе он делает не так уж много и уж точно никогда не суетится. Но этот человек пользуется огромным доверием сотен тысяч людей. Его суждения о финансовом мире стоят миллионы долларов. Вот идеальная карьера: человеку готовы платить не за человеко-часы

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.