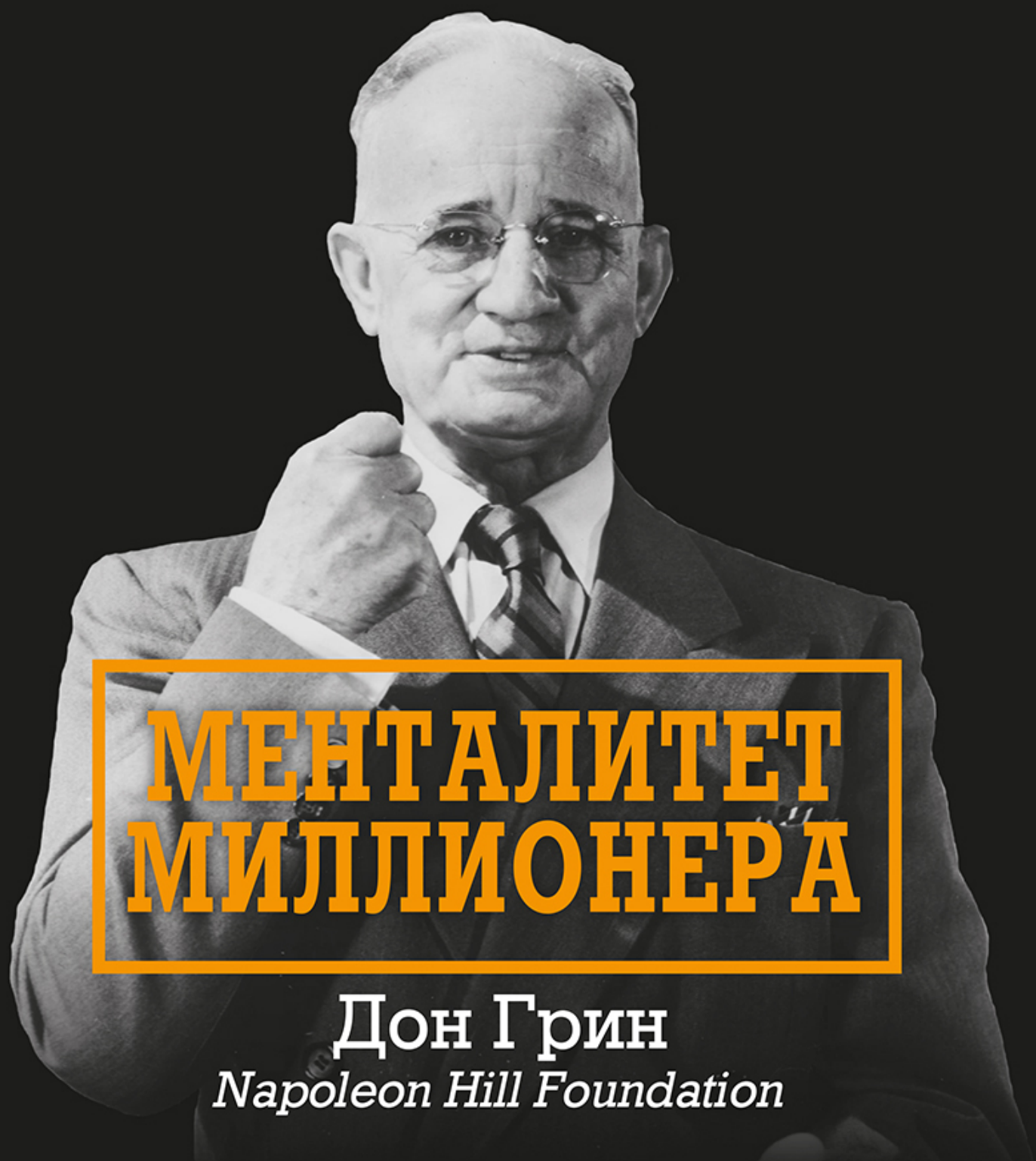


НАПОЛЕОН ХИЛЛ



МЕНТАЛИТЕТ МИЛЛИОНЕРА

Дон Грин

Napoleon Hill Foundation

Дон Грин

**Наполеон Хилл.
Менталитет миллионера**

«Попурри»

2022

Грин Д.

Наполеон Хилл. Менталитет миллионера / Д. Грин — «Попурри»,
2022

ISBN 978-985-15-5276-0

Вы можете разбогатеть, но сначала вы должны научиться мыслить как богатые. Миллионерами не становятся случайно — накопление благосостояния требует тщательного планирования и решительных действий. Но денежные принципы, используемые финансовой элитой, не выходят за рамки понимания среднестатистического человека — любой действительно может думать и богатеть! Эта книга не только изменит ваше мышление, но и научит привычкам, необходимым для достижения финансовой свободы. Дон Грин, исполнительный и генеральный директор Фонда Наполеона Хилла, делится своим богатым опытом в области личных инвестиций. Узнайте, почему кто-то преуспевает в материальном отношении, а кто-то остается в долгах, еле дотягивает до зарплаты или не может накопить достаточно средств, чтобы безбедно жить на пенсии. Истории из этой книги иллюстрируют конкретные методы, которые люди использовали для создания своего состояния, разумно тратя, последовательно экономя, правильно инвестируя, увеличивая свой доход и служа другим. Грин опирается на вечные принципы успеха Наполеона Хилла, чтобы вывести простую формулу создания богатства — от трансформации вашего мышления до понимания и использования разных механизмов сбережений и инвестиций. Каждая глава включает в себя простые действия, которые необходимо предпринять, чтобы составить свой план миллионера. Это финансовый учебник, с помощью которого вы сможете взять под контроль свои деньги и заставить их служить вашей главной цели в жизни. Залит издательский epub.

ISBN 978-985-15-5276-0

© Грин Д., 2022
© Попурри, 2022

Содержание

Предисловие. Программа миллионера	7
Глава 1. Страстное желание: отправная точка достижений	9
Подпитывайте страстное желание неудовлетворенностью	10
Развивайте финансовое мышление	12
Определите систему мотивов	14
Конец ознакомительного фрагмента.	17

Дон Грин

Наполеон Хилл. Менталитет миллионера

As in the original English language edition. All rights reserved.

Copyright © 2022 by The Napoleon Hill Foundation

© Перевод, оформление, издание на русском языке. ООО «Попурри», 2022

* * *

Информация, содержащаяся в этом издании, представлена «как есть», без гарантии полноты, точности или пригодности для какого-либо применения. Риск, связанный с использованием данной информации, ложится исключительно на пользователя. Представленный в книге материал служит только для информационных целей и не должен истолковываться как совет или рекомендация в отношении инвестиций. Данное издание не претендует на то, чтобы давать советы по налоговым, инвестиционным или финансовым вопросам. Читатель самостоятельно решает, насколько можно доверять представленной информации и можно ли использовать ее без рекомендации со стороны квалифицированного специалиста. Материал, содержащийся в этой книге, носит общий информационный характер и не заменяет консультацию специалиста. Представленная информация может не подходить всем инвесторам. Данная книга не учитывает инвестиционные цели, границы риска и финансовое положение конкретных инвесторов. Ответственность за ваши инвестиционные решения лежит только на вас. Мы призываем читателей обращаться за советом к профессионалам, прежде чем предпринимать какие-либо действия на основе информации, представленной в этой книге.

Предисловие. Программа миллионера

Только сам человек в состоянии воплотить свои мысли в физическую реальность.

Только сам человек может сделать так, чтобы его мечты сбылись.

– Наполеон Хилл. Закон успеха —

Никто не становится миллионером по воле случая. Преобладающее большинство самых богатых людей в мире создали свои состояния благодаря тщательному планированию и решительным действиям. Не думайте, что вы, в отличие от финансовой элиты, не способны на это. Не позволяйте сомнениям помешать вам. По мнению автора мирового бестселлера «Думай и богатей» Наполеона Хилла, основные правила создания огромного состояния обманчиво просты: «Зарабатывать и сберегать деньги – это наука, несмотря на то, что в правилах накопления нет ничего сложного и следовать им может каждый. Главное условие – желание подчинить настоящее будущему». Совершая правильные поступки сегодня, вы сможете наслаждаться финансовой свободой в будущем.

Изучить правила создания богатства может каждый, но не каждый способен им следовать. Для этого необходимы страстное желание, вера, самоконтроль, инициативность и решимость последовательно делать верные шаги, даже когда страхи и соблазны пытаются отвлечь вас от цели и помешать вашим усилиям. Как сказал американский оратор Уильям Дженнингс Брайан, «судьба – это не дело случая, а результат выбора. Это не то, чего следует ждать, а то, чего следует добиваться».

Читая данную книгу, вы делаете первый шаг к установлению контроля над своим финансовым будущим, достижению успеха и получению удовольствия во всех сферах жизни, так как финансовая безопасность – это необходимое условие поддержания душевного спокойствия, представляющего собой высшую форму психоэмоциональной свободы.

Действительно, материальное богатство – это не единственный и даже не главный показатель успеха. Хилл пишет: «Я был бы глубоко разочарован, если бы узнал, что у читателя создалось впечатление... будто успех измеряется только долларами. Однако, – отмечает он, – деньги действительно являются важным фактором успеха, поэтому им необходимо придавать соответствующее значение в любой философии, призванной помогать людям в их стремлении быть полезными, счастливыми и процветающими». Данная книга поможет вам освоить принципы, необходимые для изменения ваших мыслей и поведения с целью создания состояния и воплощения в жизнь самых глубоких желаний. Возможно, вы не думаете, что ваша главная цель в жизни – это скопить деньги, но вы вскоре узнаете, что без финансовой безопасности практически нереально привлечь в свою жизнь благоприятные возможности и сформировать качества характера, необходимые для достижения личного и профессионального успеха.

За время пребывания на посту исполнительного директора и президента Фонда Наполеона Хилла и долгой успешной деятельности в банковской сфере я познакомился со множеством людей, стремящихся достичь финансовой безопасности. Истории, которые я расскажу в этой книге, показывают, почему кто-то добивается успеха, а кто-то терпит крах из-за своих же собственных привычек. Люди, оставившие значительное наследие в виде богатства и щедрости, – это те, кто жил в соответствии с принципами, изложенными в этой книге.

В этой связи позвольте мне процитировать следующие строчки из эпической поэмы лорда Байрона «Дон Жуан»:

Слова весьма вещественны: чернила,

Бессмертия чудесная роса!
Она мильоны мыслей сохранила
И мудрецов почивших голоса
С мильонами живых соединил.¹

Надеюсь, что на страницах этой книги вы найдете слова, которые укрепят вас в желании поднять свой бизнес на новые высоты и улучшить личную и семейную жизнь путем установления контроля над собственными финансами и приобретения знаний о том, как заставить ваши деньги работать на вас и заодно на благо общества.

¹ Перевод с англ. Татьяны Гнедич. – *Прим. перев.*

Глава 1. Страстное желание: отправная точка достижений

СТРАСТНОЕ ЖЕЛАНИЕ – это семя любого достижения, отправной пункт, позади которого нет ничего или по крайней мере ничего из того, о чем мы что-то знаем.

– Наполеон Хилл. Закон успеха —

Богатым хочет стать почти каждый, но множество людей во всем мире имеют долги или живут от зарплаты до зарплаты. Само по себе желание иметь деньги ничем не примечательно. Проблема в том, что у девяноста восьми человек из ста это желание довольно туманное, представляющее собой абстрактное, ни на что не направленное хотение, это скорее пожелание либо надежда. Однако простое желание богатства не сделает вас богатым. Дорога к успеху начинается с *конкретного страстного желания*.

Подпитывайте страстное желание неудовлетворенностью

Первым шагом к преодолению бедности, устранению задолженности и созданию состояния является страстное желание. Сила вашего желания и степень неудовлетворенности таковы, что вам хочется приложить к изменению ситуации все свои усилия. Я не предлагаю забыть о причинах быть благодарными за все в своей жизни, я лишь говорю, что неудовлетворенность нынешним положением – это мощный мотивирующий фактор, побуждающий к действию. Только когда неудовлетворенность вашим образом жизни пересилит боязнь перемен, вы станете на шаг ближе к своим целям.

Мне вспоминается история о том, как один джентльмен навещал своего соседа за городом. Они сидели на крыльце и разговаривали, как вдруг гость заметил, что охотничья собака хозяина покусывает от боли.

– Что с вашим псом? – спрашивает гость.

– Он лежит на доске, а из нее торчит гвоздь, который его колет.

– Хорошо, а почему бы ему не перелечь на другое место?

– Сказать по правде, этот гвоздь причиняет ему не такую уж сильную боль, – говорит хозяин.

Разумеется, гораздо легче искать оправдания и жаловаться, чем прилагать необходимые усилия и двигаться вперед. Чтобы быть успешным, вы должны обладать горячим желанием, которое заставит вас избавиться от разрушительных привычек и приобрести новые, способствующие накоплению богатства. Как пишет Наполеон Хилл, «отправной точкой всех достижений является СТРАСТНОЕ ЖЕЛАНИЕ. Помните об этом постоянно. Слабое желание приносит слабые результаты, так же как небольшой огонь дает небольшое количество тепла».

Только когда неудовлетворенность своим образом жизни пересилит боязнь перемен, вы станете на шаг ближе к своим целям.

Аркад, герой притчи из знаменитой книги Джорджа Клейсона «Самый богатый человек в Вавилоне», скопил огромное богатство, не имея для этого средств, «только благодаря огромному желанию стать богатым». Именно страсть к обогащению помогла ему приобрести знания, необходимые для накопления состояния. Воспринимая свой пустой потрепанный кошелек как символ ненавистной бедности, Аркад заставил себя жить согласно финансовым принципам, которые он открыл. Приоритетом для него всегда было желание добиться того, чтобы его кошелек «стал толстым и полным, и в нем позвякивали золотые монеты». Благодаря этому горячему желанию, определяющему его действия, Аркад вскоре смог наполнить свой кошелек.

В книге «Думай и богатей» Наполеон Хилл рассказывает историю человека с таким же сильным желанием, который был готов делать все что угодно, кроме ущемления прав других, чтобы его жизнь стала такой, какой он себе представлял. Эдвин Барнс стремился стать партнером великого изобретателя Томаса Эдисона. Для Барнса не имело значения то, что у него не было для этого ни возможностей, ни знаний. У него даже не было денег, чтобы купить билет на пассажирский поезд. Он добрался до лаборатории Эдисона на товарняке. Его желание было столь сильным, что мысленно он представлял себе, будто желанная должность уже отдана ему и ничто не может помешать занять ее.

Приехав в лабораторию, он рассказал о своей цели стать деловым партнером Эдисона и договорился о встрече. Изобретатель был так поражен настойчивостью Барнса, что он сразу же предложил ему должность начального уровня.

Барнс воспринял это не как поражение, а как возможность и приложил все усилия и энергию для достижения своей главной цели. Он мог пойти по пути наименьшего сопротивления и согласиться на работу в непосредственной близости к Эдисону и не стать партнером великого

изобретателя, но у него было вполне конкретное желание. Более того, Барнс мог бы выдвинуть условия на случай, если не получит повышения после того, как проработает несколько месяцев. Он был готов делать все, что скажет Эдисон, и даже больше, чтобы получить предначертанный ему статус партнера. Через некоторое время представилась подходящая возможность. Барнс взялся делать то, что сотрудники Эдисона, занимающиеся продажами, делать не хотели, – продавать новое устройство для записи и воспроизведения звука, названное фонографом, и справился с задачей настолько успешно, что обеспечил эксклюзивный контракт о распространении и продаже данной технологии на всей территории Соединенных Штатов.

Хилл ясно пишет, почему этот человек смог добиться своей главной цели: «Желание Барнса было не просто *надеждой*. Не просто *хотением*. Это было острое, пульсирующее ЖЕЛАНИЕ, которое затмевало все остальное. Оно было КОНКРЕТНЫМ».

Возможно, его страстное желание не возникло сразу в такой четкой форме. Вероятно, оно возникло как надежда или стремление, но Барнс вложил в достижение цели все свои мысли и эмоции. Он сжег за собой мосты, и цель стать партнером Эдисона стала главной страстью в его жизни. Она зажгла в нем огонь, побудив пройти лишнюю милю, распознать возникшую возможность и воспользоваться ею, а также никогда не мириться с поражением.

Развивайте финансовое мышление

Вы читаете эту книгу, потому что хотите чего-то гораздо большего, чем то, что может вам дать пассивное желание.

Для того чтобы преобразовать желание в материальную действительность, необходимо закрепить его в *конкретной главной цели*. Как объясняет Хилл в книге «Закон успеха», «желание – это фактор, который определяет, какой будет конкретная главная цель вашей жизни. Никто не может выбрать ваше доминирующее желание за вас, но как только вы его выбираете, оно становится вашей конкретной главной задачей и постоянно находится в фокусе вашего сознания, пока не будет удовлетворено воплощением в реальность, если вы не дадите противоречащим желаниям отодвинуть его на задний план».

Если вашим желанием является накопление богатства, вам придется сформировать у себя правильное *финансовое сознание*. По словам Хилла, это означает, что «сознание настолько сильно пропитано ЖЕЛАНИЕМ денег, что человек уже начинает ощущать себя так, будто он имеет эти деньги». Когда вы детально и наглядно визуализируете свое желание, у вас появляется столько решимости, что вы убеждаете себя в том, что вы добьетесь успеха в воплощении его в жизнь. Эта твердая уверенность в способности реализовать свое желание имеет крайне важное значение. Это первая определяющая черта мышления миллионера. Сознание – это чрезвычайно мощное орудие: ваши мысли и вызванные ими эмоции определяют ваши результаты. Хилл предлагает следующую формулу использования ваших мыслей для воплощения желания в реальность:

Формула Наполеона Хилла для преобразования желания в богатство

1. Определите в своем сознании, какую конкретно сумму вы желаете иметь. Недостаточно просто сказать: «Я хочу много денег». Вы должны определить конкретную сумму. (В отношении конкретности есть психологическая причина, которая будет изложена в последующей главе.)

2. Определите, что конкретно вы намерены отдать в обмен на деньги, которые вы желаете получить. (В жизни ничего не дается просто так.)

3. Установите конкретный срок для накопления той суммы, которую вы желаете иметь.

4. Составьте конкретный план для осуществления вашего желания и сразу же начинайте приводить его в действие, независимо от того, готовы вы или нет.

5. Изложите ясно и кратко на бумаге, владельцем какой суммы денег вы намерены стать и за какое время, что вы готовы отдать в обмен на эти деньги, а также ясно опишите план, посредством которого вы собираетесь их накопить.

6. Читайте вслух все, что вы написали, дважды в день – один раз перед тем, как лечь спать, и еще раз после того, как встанете утром. КОГДА БУДЕТЕ ЧИТАТЬ, ПОЧУВСТВУЙТЕ И УБЕДИТЕ СЕБЯ В ТОМ, ЧТО ВЫ УЖЕ ВЛАДЕЕТЕ ЭТИМИ ДЕНЬГАМИ.

Эта формула невероятно эффективна, потому что она задействует силу мысли для реализации вашего потенциала и креативности. Хилл объясняет: «Любая доминирующая идея, схема или цель, которая удерживается в сознании через повторение мысли и подкрепляется эмоционально жгучей мыслью о том, как ее реализовать, переходит в подсознательную часть разума и действует почти мгновенно через всевозможные доступные естественные и логические средства». Другими словами, закрепив свое желание в сознании в конкретном виде и усилив его конструктивными эмоциями, вы можете сформулировать практический план по достижению своей главной цели, набраться решимости осуществить этот план и неуклонно придерживаться его до тех пор, пока он не будет реализован.

Определите систему мотивов

Для того чтобы усилить ваше стремление к богатству, полезно определить, что представляет из себя ваше «зачем», то есть почему в первую очередь вы хотите разбогатеть. Вот основные причины, почему людям нужны деньги:

1. Деньги обеспечивают базовые потребности человека в еде, одежде, жилье и медицинском обслуживании.
2. Деньги обеспечивают безопасность на случай, если в будущем вы окажетесь физически не в состоянии зарабатывать.
3. Деньги обеспечивают доступ к средствам наслаждения жизнью, таким как путешествия и развлечения.
4. Деньги могут быть использованы для помощи другим людям и поддержки дел, которые этого заслуживают.

В Соединенных Штатах вы имеете право жить там, где захотите, питаться в любом ресторане по вашему выбору и путешествовать любым возможным удобным транспортом. Но одно дело иметь право, другое дело быть в состоянии это делать. Для удовлетворения потребностей и желаний нужны деньги, и если вы окажетесь без финансовых ресурсов, ваш выбор будет ограничен – у вас будет мало экономической свободы.

Определите, какой мотив или сочетание мотивов будет поддерживать в вас решимость достичь вашей конкретной главной цели. Хилл говорит: «Необходимо горячее желание для достижения конкретной цели. У вас не будет горячего желания, если у вас нет мотива, который может буквально зажечь вас, и чем больше таких побуждающих мотивов, тем более вероятно, что вы установите связь с подсознанием». Хилл приводит девять основных мотивов личных достижений:

1. Любовь.
2. Желание секса.
3. Желание материального богатства или денег.
4. Желание самосохранения.
5. Желание свободы для души и тела.
6. Желание самовыражения.
7. Желание жизни после смерти.
8. Желание мщения.
9. Эмоция страха.

Последние два мотива являются разрушительными импульсами и обычно контрпродуктивны. В частности, страх может держать вас в бедности всю жизнь, подавляя вашу личную инициативу.

Выберите мотивы, которые будут вдохновлять вас на действие и давать вам достаточно сильное «зачем» для преодоления дискомфорта, вызванного изменениями. Поскольку счастье стать богатым в одночасье – это большая редкость, накопление богатства может сопровождаться очень серьезными неудобствами, так как нужно потратить время, запастись терпением и отказаться от сиюминутных удовольствий с тем, чтобы со временем обрести душевное спокойствие. Вам нужен мотив, который станет обоснованием и даст эмоциональный толчок для того, чтобы продолжать упорно действовать и находить удовлетворение и смысл в стремлении достичь успеха.

В своем труде «Человек в поисках смысла» Виктор Эмиль Франкл рассказывает о трех с половиной годах, проведенных в четырех нацистских концентрационных лагерях, включая Аушвиц, и отмечает, что среди выживших много было тех, кто имел серьезную причину для того, чтобы хотеть жить.

Он пишет: «Нет ничего в мире – я могу это утверждать, – что столь же эффективно помогало бы человеку выжить даже в самых неблагоприятных условиях, как уверенность в том, что смысл жизни существует». Для Франкла его мотивация проистекала из его желания воссоединиться с семьей и продолжить делать ту работу, которой он занимался до того, как его бросили в нацистский концлагерь. Эта работа была для него огромным смыслом и побудила его написать: «Человек, осознающий ответственность, которую он несет перед другим человеческим существом, с любовью ждущим его, или тот, кто имеет незавершенную работу, никогда не сможет отказаться от своей жизни. Он знает, зачем жить, и сможет вынести почти все “как”».

Возможность оказывать услуги другим в той или иной форме или быть щедрым является особенно сильным стимулом. Любой мотив, заставляющий вас думать не только о себе, по своей сути более убедителен, потому что добавляет ответственность к стремлению разбогатеть.

Почему вы хотите стать богатым? Убедитесь, что ваша причина (или ряд причин) достаточно важна для того, чтобы вдохновить вас на неуклонный и устойчивый рост. Когда вы знаете, зачем хотите скопить богатство, на первый план, как правило, выходит вопрос, как вам это сделать. Позвольте мне напомнить слова, сказанные в 19 веке экспертом в области успеха Сэмюэлем Смайлом:

«Люди, полные решимости найти свою дорогу в жизни, всегда найдут достаточно возможностей, а если они не найдут их, они создадут их сами».

– Сэмюэл Смайлс —

Основное в этой главе

- Три необходимых фактора для обеспечения успеха:
 - ✓ Горячее желание.
 - ✓ Кристаллизация горячего желания в конкретную цель.
 - ✓ Достаточные действия для достижения этой цели.

• Желание – это отправная точка любого достижения. Оно должно быть сильнее, чем просто надежда или хотение. Оно должно стать всепоглощающей страстью вашей жизни.

• Развивайте финансовое мышление, представляя, что вы уже владеете той суммой денег, которую вы желаете.

• Поддерживайте свое желание системой мотивов, которые, будучи убедительным ответом на вопрос «зачем?», позволяют вам преодолеть дискомфорт, вызванный переменами, для того чтобы вы могли осуществить свои мечты. Хилл выделяет следующие девять основных мотивов (два последних – негативные):

- ✓ Любовь.
- ✓ Желание секса.
- ✓ Желание материального богатства или денег.
- ✓ Желание самосохранения.
- ✓ Желание свободы для души и тела.
- ✓ Желание самовыражения.
- ✓ Желание жизни после смерти.
- ✓ Желание мщения.

✓ Эмоция страха.

Мастер-план миллионера

• Выберите свою конкретную главную цель. Чтобы сделать это, ответьте на вопрос: какой смысл вы вкладываете в слово «состояние» или «богатство»? Богатство может быть ментальным, духовным, эмоциональным и финансовым. Вам нужно определить для себя, какое ваше самое глубокое желание. Что наполняет вашу жизнь истинным смыслом и дает вам в конечном счете душевный покой?

• Если ваша конкретная главная цель не заключается в накоплении определенной суммы денег, какую роль играют деньги (если вообще играют) в вашей жизни для выполнения вашего предназначения?

• Какой мотив или комбинация мотивов дает вам наибольшее вдохновение для того, чтобы полностью и на долгое время посвятить себя достижению своей главной цели?

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.