

Андрей Парабеллум + Алекс Айвенго

# Путешествуй и богатей

Как заработать миллион  
всего за 2 часа в неделю

Travel Living



 ПИТЕР®

Андрей Парабеллум

**Путешествуй и богатей. Как  
заработать миллион всего за  
2 часа в неделю. Traveliving**

«Питер»

2013

УДК 316.6  
ББК 88.5

## **Парабеллум А. А.**

Путешествуй и богатей. Как заработать миллион всего за 2 часа в неделю. Traveliving / А. А. Парабеллум — «Питер», 2013

Это книга-путеводитель в мир тревеливинга – мир путешествий, свободы, сотрудничества и процветания. Здесь нет начальников и подчиненных. Вы сами выбираете, с кем работать, а с кем нет. И конечно, вы можете зарабатывать быстрые деньги – доказано результатами наших учеников. Звучит как мечта? Проснитесь! Мир изменился, так живут уже тысячи людей! В этой книге: • как избавиться от ограничений, мешающих вашей новой жизни; • 5 источников дохода в путешествиях; • распорядок дня в путешествиях, который дает максимальную свободу без ущерба делу; • алгоритм, как в точности был заработан наш первый миллион в Интернете за 3 дня; • первые шаги с абсолютного нуля до первых денег. Самое главное – вы экономите как минимум 30 000 рублей: именно столько платили участники за наши тренинги, а вы получите упражнения бесплатно на страницах этой книги! Пробуйте новые знания, зарабатывайте, путешествуйте и делитесь с миром своими успехами! «Эта книга родилась как итог наших успешных экспериментов. Мы – Андрей Парабеллум и Алекс Айвенго – убеждены, что каждый, кто готов ставить высокие планки и идти за своей мечтой, сможет жить и зарабатывать в путешествиях, наслаждаясь каждым днем. Много ли для этого нужно? Для начала – выключить зомбоящик и оторвать свой зад от дивана. Еще не помешает пройти тренинг у хорошего коуча. Но даже если вы просто прочтаете нашу книгу, революцию в сознании гарантируем. Вам станет ясно, откуда берется денежный поток в Интернете и как извлечь максимальную пользу из собственного серого вещества, то есть мозга». Алекс Айвенго – предприниматель и путешественник. За два года посетил почти 40 стран, его ученики заработали более 24 390 040 рублей. Частый гость СМИ: ELLE, «Комсомольская правда», Молодежный канал, радио Маяк, VIM-AVIA, ТВЦ. Создатель реалити-шоу «На Свободу». Андрей Парабеллум – гражданин России и Канады, бизнес-тренер и консультант, автор продвинутых методик организации, маркетинга и продажи услуг,

товаров и информационных продуктов. Убежденный сторонник практических навыков и противник теоретических знаний.

УДК 316.6

ББК 88.5

© Парабеллум А. А., 2013

© Питер, 2013

## Содержание

Предисловие. Ума палата? Живи богато! Что вам даст эта книга	7
Для кого написана эта книга?	8
С чего все начиналось	9
Андрей Парабеллум о пользе блогов	10
HERO STORY Алекса Айвенго	11
Как снять страхи и ограничивающие убеждения	13
Основная работа как главный тормоз	14
«Заложник бизнеса»	15
Забота о пожилых родителях	16
Счастливое детство	17
Андрей Парабеллум: мои дети обучаются дома	17
Алекс Айвенго и адепты семейных путешествий	17
Конец ознакомительного фрагмента.	18

**Андрей Парабеллум, Алекс Айвенго  
Путешествуй и богатей. Как  
заработать миллион всего за  
2 часа в неделю. Traveliving**

© ООО Издательство "Питер", 2014

## **Предисловие. Ума палата? Живи богато! Что вам даст эта книга**

*Многие считают, что стоит браться лишь за возможное, я же брался за невозможное, и это всегда давало мне преимущества.  
Леонардо да Винчи*

Эта книга родилась как итог наших успешных экспериментов. Мы – Андрей Парабеллум и Алекс Айвенго – убеждены, что каждый, кто готов ставить высокие планки и идти за своей мечтой, сможет жить и зарабатывать в путешествиях, наслаждаясь каждым днем. Много ли для этого нужно? Для начала выключить зомбоящик и оторвать свой зад от дивана. Еще не помещает пройти тренинг у хорошего коуча. Но даже если вы просто прочитаете нашу книгу, революцию в сознании гарантируем. Вам станет ясно, откуда берется денежный поток в Интернете и как извлечь максимальную пользу из собственного серого вещества, то есть мозга.

Давайте определимся сразу: мы говорим про конкретный заработок онлайн, а не предлагаем заниматься ерундой типа «Давайте писать в блог и размещать рекламу». А еще мы против низкооплачиваемой черной работы в поездках, хотя есть масса людей, которые путешествуют и работают, допустим, официантами, барменами, аниматорами, танцовщицами или бэбиситтерами (няньками). Это их выбор, мы ни в коей мере никого не осуждаем. Каждый выбирает занятие, которое ему ближе либо позволяет плыть по течению. У нас другой путь: кому-то нравится работать руками (или всем телом, как в случае с танцами и развлекухой в отелях), а нам нравится работать головой. Так почему-то лучше получается, да и веселее, да и денег больше приносит в разы!

У каждого действия должен быть ощутимый результат. Часто наилучший результат – это деньги. Применяйте инструменты, которые мы даем в этой книге, и вы получите реальные результаты. В книге мы рассматриваем множество источников заработка в путешествиях с помощью вашего интеллекта и смекалки. А если точнее – мы расскажем, как можно превращать свои знания в деньги. Каждый обладает опытом, знаниями и навыками и может делиться с другими людьми своими наработками. Лучше всего это делать за деньги, еще лучше – за большие деньги. Эта книга о том, как вам быстро начать зарабатывать в путешествиях, включая мозги на полную катушку.

Все данные технологии были отработаны нами на практике. Мы даем вам лучшее из того, что пригодится в путешествиях. Максимальная мобильность, максимальное количество денег и драйва. Используя эти технологии, можно с легкостью делать от 30 до 300 тысяч рублей в месяц. Этого хватит, чтобы вы могли поехать в путешествие вашей мечты, забыв о режиме жесточайшей экономии.

Живите на широкую ногу, вы этого давно хотели, сейчас это стало реально. Все проверено на себе!

Здесь вы найдете не только конкретные инструменты для получения стабильного дохода, но и жизненные истории и наши приключения в путешествиях, где затрагиваются темы чуть более глубокие, чем простое зарабатывание денег. Это для тех, кто ищет в поездках по всему свету не только отдых или развлечение, а самого себя. Ищите – и вы найдете в книге ключи к своему новому «я», помимо максимально безопасных вариантов туризма и заработка в пути.

## Для кого написана эта книга?

*Делай только то, что дается тебе без усилий, но делай это из  
всех сил.*

*Эрнест Цветков. Великий менеджер*

**Эта книга для предпринимателей** – если вы работаете в своем бизнесе как проклятый и опасаетесь оставить фирму больше чем на две недели, хотя можете хоть в кругосветное плавание отправиться. Вы получите новую модель для вашего следующего бизнеса, который даст вам гораздо больше свободы. А если вы уже можете руководить своим бизнесом удаленно – эта книга на 100 % для вас. Особенно она вам пригодится, если во время отпуска вы берете с собой оба телефона и постоянно изнываете от стресса.

**Для крутых профессионалов** – если вы наработали в своей теме опыт, съели собаку, набили шишки, знаете, что можно, а чего нельзя. У вас есть самое главное – результаты. Вам прилично платят, но приходится стоять в пробках и отдыхать всего пару недель по 2–3 раза в год. В этой книге мы дадим вам много инструментов: расскажем, как превратить знания в деньги, как вырваться из офисной рутины.

**Для фрилансеров** – если вы уже давно работаете сами или в команде, а хочется стабильного бизнеса, хочется не думать о том, будут завтра заказы или нет, а если будут, то на какие суммы, вы тоже найдете здесь для себя полезные советы. Один из них можно дать сразу – обучайте новичков. Берите деньги за свой опыт. Как это делать – вы прочитаете дальше.

**Для тренеров и коучей** – если вы устали от перелетов в регионы и погони за новыми клиентами, а хочется красивого стиля жизни, чтобы клиенты сами хотели к вам прилететь, например, на Бали или в Европу, вставали в очередь, рассказывали о вас всем своим знакомым, то эта книга для вас.

Эта книга для вас, если хотите получить больше свободы, богатства и веселья в своей жизни. А также построить такой лайфстайл, за который будут платить ваши новые клиенты в жажде прикоснуться к нему и научиться быть хоть немножечко похожими на вас. Полезного и приятного вам чтения!



## С чего все начиналось

*Все вдохновение состоит в том, чтобы ежедневно в один и тот же час садиться за работу.*

**Гюстав Флобер**

Для нас обоих путь начался с того, что просто однажды каждый провел свой первый интернет-семинар. А дальше – понеслось как снежный ком!

## Андрей Парабеллум о пользе блогов

*Будьте реалистами – требуйте невозможного.*  
**Че Гевара**

Однажды я решил написать свою книгу, но раскачивался очень долго. Практически несколько лет. И в один прекрасный день написал о своем намерении в ЖЖ: «За следующие три недели я напишу книгу, кому интересно – делайте со мной, я могу и вас научить».

На этот импровизированный бесплатный «тренинг» записалось 118 человек.

За короткие три недели моя книга была написана. И одновременно со мной свою книгу написали, сверстали и оформили 56 человек.

С этого все и началось.

Потом люди начали задавать вопросы о том, что такое инфобизнес, что происходит в Америке, куда движется рынок. Так родился первый платный интернет-тренинг.

Потом он перерос в трехмесячный тренинг по построению своего инфобизнеса «ФМ 1.2», с которого начинали многие, кто сегодня уже широко известен в своей нише.

Когда я начинал инфобизнес в России, я не был «гуру», «признанным экспертом» в этой теме, у меня не было никаких специальных дипломов или сертификатов...

Я просто разбирался в этой теме намного лучше тех, кто приходил ко мне за новыми знаниями и новыми возможностями.

Подумайте сами, ведь для старшеклассника даже ничего не смыслящий первокурсник уже является авторитетом.

А какой-нибудь профессор с тремя высшими образованиями будет казаться далеким, скучным и ничего не понимающим в проблемах старшеклассников.

Вы можете использовать интернет-семинары (вебинары) не только как инструмент продаж для оптимизации бизнеса, но и для многого другого.

Можно построить целый бизнес для себя или своей команды с высокими гонорарами на основе интернет-семинаров, как это первоначально сделали мы и наши клиенты.

Дело в том, что обычный бизнес, как правило, привязывает вас к офису (неважно, владелец вы или наемный менеджер). Вы можете возразить, что можно выстроить и автоматизировать все рабочие процессы и контролировать их удаленно, то есть трудиться не в полную силу. Но, как показывает реальная практика, в 90 % случаев это сложно – в основном из-за страха собственника потерять бизнес, поэтому многие процессы и процедуры замыкаются на владельце фирмы. Кроме того, привычная модель управления людьми требует буквально ежедневного присутствия в офисе каждого сотрудника.

С другой стороны, никому не хочется проводить в офисе большую часть жизни. Ни собственнику, ни наемнику.

У вас есть возможность построения второго бизнеса в Интернете без необходимости вообще появляться в офисе.

## HERO STORY Алекса Айвенго

*Постарайся получить то, что любишь, иначе придется полюбить то, что получишь.*

**Бернард Шоу**

Раньше я, как и большинство людей, сидел в офисе. От рассвета до заката в течение четырех лет я работал с китайскими поставщиками, и мне это осточертело. Достали пробки, нехватка денег (хотя платили по московским меркам нормально), потребительские кредиты и ежемесячные выплаты за машину.

В один прекрасный вечер провел трехчасовой семинар в Интернете на тему бизнеса с Китаем. Пришло 20 человек, каждый заплатил по 100 долларов. Это было как просветление: 3 часа разговора о привычных вещах – и на счету две тысячи долларов. Деньги были в основном электронными (Яндекс-деньги, Webmoney), но их можно легко и быстро перевести на банковскую карту и снять в банкомате.

После этого я экспериментировал с разными темами для вебинаров. Хорошо сработала тема «Создание Своего Дела» при цене билета на вебинар 450 долларов. Записалось 22 человека.

Тема самодисциплины, личностного роста и эффективности, как выяснилось, тоже хорошо продается.

У меня были необходимые связи – я знал, где покупать востребованные товары и как их продавать, а также навыки «упаковки» товаров и услуг. Кроме того, я приглашал на свои вебинары различных специалистов: по ведению бухгалтерии, по «холодным» продажам, по персоналу и мотивации начинающих предпринимателей.

Вы тоже можете «упаковать» свои знания. Все проблемы, которые вы решали в бизнесе, могут быть сложными, например, для тех, у кого вообще нет бизнеса. Или для начинающих предпринимателей. Если вы обладаете практической мудростью – ее можно монетизировать (преобразовать в хорошие деньги).

Практически любой ваш опыт может быть легко описан как типовое решение. Занимаетесь маркетингом? Продажами? Логистикой? Бухгалтерией? Копирайтингом? Вы специалист по запуску новых проектов?

Вы можете использовать диктофон, сделать аудиокнигу и поместить ее на свой сайт в обмен на адреса электронной почты потенциальных клиентов. Потом написать несколько писем тем клиентам, которые заинтересовались, и провести на эту же тему интернет-тренинг. А после этого предлагать свой индивидуальный консалтинг и коучинг.

При желании можно продать все, как в анекдоте:

продавец «Евросети» продал дьяволу душу. И стильный чехольчик...

На основе своего опыта скажу, что легче всего начинать с вебинаров, записывая их с помощью специальных программ. Потом можно написать на основе видеофайлов книгу и составить пошаговую программу индивидуальных занятий с клиентами (о разных схемах «упаковки» своих знаний речь еще впереди).

Сейчас остро стоит проблема создания своего бизнеса в конкретных рыночных нишах. Поэтому семинары об основах бизнеса так популярны. Если вам есть чем поделиться со слушателями и есть успехи, упакуйте красиво свои знания – для алгоритма вашего успеха всегда найдется покупатель. Дело в том, что люди готовы платить за возможность стать успешными, но в какой-то определенной рыночной нише, с предсказуемым результатом.

Вебинары могут стать для вас отличным дополнительным доходом. «Лишними» деньгами. Причем деньги от этого источника доходов напрямую зависят от успешности вашего бизнеса. Если вы, к примеру, предприниматель уровня Олега Тинькова – несколько миллионов рублей в месяц можете прибавить. Это вообще не проблема. Потому что вы эксперт экстра-класса, яркая и сильная личность, и результативность вашего бизнеса – высочайшая.

Если же у вас малый бизнес, то и дополнительный доход вначале будет небольшим, но стабильно растущим, если упорно трудиться. А набравшись знаний, повысив свой уровень эксперта, со временем вы расширите круг клиентов.

А там и гуру станете – чем черт не шутит!

На момент написания этих строчек моим офисом является кафе на Гоа, с Wi-Fi, свежим соком (на дворе – январь). Никаких пробок и стресса. Утром – йога на берегу океана, потом массаж, купание, и я готов работать. Все два часа в неделю. И это не сказка, а тяжелый эксперимент над собой. Дальше в книге я расскажу о нем в деталях. Рядом за соседним столиком сидят англичане и курят что-то подозрительное. :)

Как я зарабатываю сейчас? Я даю пять консультаций по Скайпу клиентам, которые ежемесячно платят мне по 30–40 тысяч рублей каждый, плюс провожу два вебинара вечером для группы из 20 человек, каждый из которых платит по 5000 рублей ежемесячно.

Раз в три месяца делаю более крупные рекламные кампании для интернет-тренингов с продажами более чем на миллион рублей. Яркий пример – продажи курса «Хозяин Судьбы» для моего партнера по бизнесу Сергея Змеева. Продал 100 мест на тренинг за три дня на сумму 1 230 070 рублей.

Это полностью покрывает мои текущие расходы. К слову сказать, на эти деньги в азиатских странах можно жить, как король, и ни в чем себе не отказывать.

Я не самый эффективный человек. Признаюсь, часто мне сложно себя раскатать. И поэтому эта модель мне идеально подходит.

## **Как снять страхи и ограничивающие убеждения**

*Единственное, чего следует бояться, – это самого страха.*  
**Франклин Делано Рузвельт**

Перед тем как мы приступим к изучению методик получения дохода в путешествиях, стоит обратить внимание на те страхи, которые гнездятся в вашей голове и изливаются с экрана телевизора. Если вы бесстрашны, легки на подъем и любите пускаться в приключения, смело пропускайте эту главу.

## Основная работа как главный тормоз

Часто мы слышим, как люди говорят: если работа мешает путешествовать и отдыхать, надо менять (или бросать) работу. Поначалу непонятно, КАК решиться на такой отчаянный шаг? Конечно, резких скачков здесь делать не стоит, надо плавно переходить на другой стиль жизни, подготавливать почву. У моих учеников на то, чтобы их дополнительные доходы от инфобизнеса стали равны зарплате на основной работе или доходам от бизнеса, в среднем уходит от полугода до года.

Проведем параллель: катамаран на воде устойчивее, чем лодка. Почему? Потому что он больше, массивнее, надежнее, у него есть второй корпус. Так и вам стоит начать прорабатывать и внедрять несколько дополнительных источников дохода, чтобы его общий объем постепенно перекрыл зарплату на основной работе или прибыль от основного бизнеса.

### **Но как разгрузить себя на работе, чтобы оставалось время на новые проекты?**

Если вы наемник, то на основной работе можно доплачивать коллегам, которые возьмут на себя 90 % ваших обязанностей. Вам останется только принимать какие-то конкретные стратегические решения, например, с каким поставщиком продолжать сотрудничество, а с каким прекратить. Таким образом, вы выгружаете из головы все лишнее, а ассистент тем временем выполняет большую часть вашей рутинной работы. На самом деле для него это будет позитивным опытом – он быстро обучается, получает дополнительные навыки, да еще и доплату за свой труд. Когда вы уволитесь, вполне вероятно, что он займет вашу должность.

Это модель коучинга как метода управления – вы обучаете подчиненных, и они делают 90 % вашей работы, а вы получаете максимальное время для того, чтобы заниматься инфобизнесом. Более того, из своей зарплаты можно платить коллегам за выполнение мелких поручений – например, сходить на склад сделать инвентаризацию. Таким образом, чтобы выстроить баланс между источниками доходов, можно сделать следующее.

### **Домашнее задание:**

Возьмите листочек бумаги и напишите, какие функции на данный момент вы выполняете на основной работе, которая мешает вам развивать свой проект.

Справа напротив каждого процесса напишите, кто может сделать вашу работу.

Увольняться в никуда – это для многих слишком рискованно. Так что подготовьте почву для перемен!

## **«Заложник бизнеса»**

Если вы в своем бизнесе крутитесь по 16 часов в сутки, то путешествия каждый месяц кажутся нереальными. Самый большой ваш страх – потерять свой бизнес.

В этой ситуации перестройка бизнеса должна осуществляться в несколько этапов:

1. Выстраивание и стандартизация ключевых бизнес-процессов. Таким образом, чтобы они стали предсказуемы, измеряемы и управляемы.

2. Выстраивание рычагов управления процессами, результатами, финансами и людьми. Таким образом, чтобы их можно было передать другим.

3. Выстраивание рычагов управления менеджерами, директорами и всей компанией в целом. Таким образом, чтобы все процессы можно было контролировать удаленно.

И на каждом этапе вы просто ОБЯЗАНЫ уезжать. Даже только для того, чтобы проверить устойчивость вашего бизнеса.

Сначала на выходные. Потом – на несколько дней. На неделю. А далее – по желанию. :)

Раз в месяц – обязательно. Даже если только на несколько дней.

Это даст вам возможность взглянуть на свой бизнес (и на себя в нем) со стороны, найти слабые места задолго до того, как они станут критическими, и предотвратить большие проблемы.

А главное – это полностью поменяет вашу энергетику и отношение к жизни.

Такие мини-отпуска научат вас легче относиться к сложным жизненным ситуациям, и, что самое странное, вы начнете больше делать и намного больше успевать, отдыхая в различных новых местах и познавая жизнь не через экран телевизора или компьютера, а напрямую, из первых рук.

## **Забота о пожилых родителях**

Очень часто, когда рассматривается вопрос о работе и частых путешествиях, многие ссылаются еще и на то, что не могут бросить пожилых родителей. Или на то, что их надо содержать. Здесь возникает вопрос: чего именно родители от вас ждут – больше денег, комфорта или, может быть, внимания? На самом деле все вопросы решаемые. Достаточно понять, кто во взаимоотношениях ребенок, а кто родитель. Часто эти роли со временем меняются, и от вас просто ждут больше знаков внимания, иногда – больше материальной поддержки, все зависит от конкретной ситуации в семье. Как вариант, можно взять и вывезти родителей с собой на недельку-другую. В любом случае, если у вас появится больше свободы и больше денег, вам проще будет наладить отношения со своими близкими.



## **Счастливое детство**

### **Андрей Парабеллум: мои дети обучаются дома**

Старший сын в школу ходил около года, дочка – всего несколько месяцев. Школа на самом деле дает помимо иллюзии «обучения» еще и навыки социализации, но зачастую эта социализация либо идет во вред процессу (и результатам) обучения, либо подменяет авторитет старших псевдо-авторитетом толпы «крутых» ребят в школьном дворе. В лучшем случае ребенок научится общаться со своими сверстниками (плюс-минус год-два), эти навыки закрепятся в университете – и так он по жизни и пойдет дальше, общаясь только с себе подобными. А обучение в реальной жизни бок-о-бок с родителями, их друзьями, детьми, старшими, младшими и ровесниками дает привычку находить общий язык и темы для разговора практически с любым человеком, вне зависимости от его возраста, национальности и вероисповедания.

Особенно это заметно в совместных путешествиях и поездках. Мы с детьми несколько лет подряд проводили зимы в Орландо, поближе к солнцу, Диснейворлду, Юниверсал Студиос, мини-гольф и морю (в 45 минутах езды на машине).

Первые 3–4 часа в день дети учились дома – с помощью Интернета и учебников, с репетиторами или без них, а после обеда мы вместе ехали куда-нибудь тусить.

Создать такой стиль жизни, работая с 9.00 до 18.00, практически невозможно. Особенно в таком мегаполисе, как Москва.

А если после нескольких таких удачных многомесячных поездок вы уже решились на полноценный переезд, то все домашнее можно потихоньку перевезти на новое место, раз есть такое желание. Или построить там новое «родовое гнездо», оставляя обжитое старое для периодических визитов на родину.

### **Алекс Айвенго и adeпты семейных путешествий**

Многих ответственных родителей волнуют вопросы: «А можно ли брать в длительные поездки маленьких детей? Вдруг они заболеют? А как же мы пропустим занятия в детсад или школе?» Я специально находил людей, которые вполне удачно путешествуют с детьми и наслаждаются семейным отдыхом. Путешествие с детьми обладает своей спецификой: нужно надолго задерживаться в одном месте, чтобы помочь деткам постепенно адаптироваться к новой обстановке и новому климату. Вот если вы, допустим, собираетесь в Индию, то езжайте минимум на два месяца и арендуйте целый дом. Кстати говоря, вам это стоит будет дешевле, чем отдых в отеле. Если конкретно, то в Индии можно снять домик за 15 тысяч рублей в месяц. Продолжая разговор об индийских каникулах, скажу: только представьте – дети вырастают, а вокруг солнце, море, песок и позитив. Это же гораздо более счастливое детство, чем, например, в Москве или российской глубинке! Сам провел детство в Томске, и наиболее ярким воспоминанием была поездка в Крым. А что, если таких поездок много? Будет ли жизнь ребенка одним сплошным праздником? Уверен, что да.

## **Конец ознакомительного фрагмента.**

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.