

Ричард Темплар

ПРАВИЛА БОГАТСТВА



Ричард Темплар

Правила богатства. Свой путь к благосостоянию

Текст предоставлен издательством

http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=6115216

Правила богатства: Свой путь к благосостоянию: Альпина Бизнес

Букс; Москва; 2008

ISBN 978-5-9614-2065-4

Аннотация

О чем книга

О том, как стать богаче. Все мы хотим быть состоятельными и преуспевающими, однако, как правило, рассуждаем об этом теоретически, не представляя конкретных путей достижения богатства. Одному мешает собственная лень, другому – убеждение, что состояние нельзя нажить праведным путем, а третьи просто смиряются со своей бедностью. Автор рассказывает о том, как преодолеть все препятствия и достичь благополучия.

Почему книга достойна прочтения

- Автор раскрывает правила, которым следуют по-настоящему богатые люди и о которых не подозревает большинство из нас.
- Взяв на вооружение эти правила и добавив к ним немного настойчивости и трудолюбия, вы сможете найти свой собственный путь к процветанию.

- Прочитав книгу, вы убедитесь в том, что у вас есть те же права и возможности для получения желаемого, как и у любого человека на Земле, а разбогатеть никогда не поздно.

Для кого эта книга

Для всех, кто хочет достичь финансового благополучия для себя и своей семьи.

Содержание

Благодарности	7
Введение	8
Мыслите как богатый человек	13
Правило 1	15
Правило 2	18
Правило 3	21
Правило 4	24
Правило 5	27
Правило 6	30
Правило 7	33
Правило 8	36
Правило 9	38
Конец ознакомительного фрагмента.	39

Ричард Темплар

Правила богатства. Свой путь к благосостоянию

Переводчик *В. Сомило*

Редактор *П. Суворова*

Технический редактор *Н. Лисицына*

Руководитель проекта *Н. Лауфер*

Корректор *Е. Чудинова*

Компьютерная верстка *А. Фоминов*

Художник обложки *А. Мищенко*

© Richard Templar, 2007

The Rules Of Wealth. A Personal Code For Prosperity

Издано по лицензии Pearson Education Limited

© Издание на русском языке, перевод, оформление. ООО

«Альпина Бизнес Букс», 2008

Темплар Р.

Правила богатства. Свой путь к благосостоянию / Ричард

Темплар; Пер. с англ. – М.: Альпина Бизнес Букс, 2008.

ISBN 978-5-9614-2017-3

Все права защищены. Никакая часть электронного экземпляра этой книги не может быть воспроизведена в какой

бы то ни было форме и какими бы то ни было средствами, включая размещение в сети Интернет и в корпоративных сетях, для частного и публичного использования без письменного разрешения владельца авторских прав.

Благодарности

Прежде всего я хочу поблагодарить Дэна Клейдена, директора Clayden Associates – Independent Financial Advisers (www.claydenassociates.co.uk), который с самого начала принимал участие в процессе создания этой книги и дал мне множество полезных советов. Он один из лучших финансовых консультантов, которых я встречал за время своей профессиональной деятельности.

Эту книгу я также хотел бы посвятить своему тестю – благородному, доброму и щедрому человеку, который умеет эффективно управлять своими деньгами. Он может послужить примером для каждого из нас. Формулировкой своих правил я во многом обязан ему.

Введение

Давайте говорить откровенно. Все мы хотим быть богатыми и преуспевающими. Мы восхищаемся людьми, которые уже сумели этого добиться. Как им это удалось? И сможем ли мы сделать то же самое?

Секрет заключается в том, что богатые люди следуют некоторым правилам, тогда как большинство из нас их не придерживается. Это касается как образа мыслей, так и образа действий. В данной книге приводится свод подобных правил, следуя которым вы тоже сможете добиться желаемой цели. Приведенные мною правила появились в результате длительных наблюдений за поведением богатых людей. Это, если хотите, своего рода симпатическая магия. Если мы будем вести себя, как богатые люди, то рано или поздно сами станем такими же. Этот принцип успешно работает во всех сферах жизни, и он верен не только по отношению к богатству.

Проще говоря, данная книга раскрывает следующие темы:

- что люди делают для того, чтобы заработать деньги;
- как они ведут себя в процессе этой работы;
- как они держатся за свои деньги;
- как они их тратят;
- как они их инвестируют;
- как они их используют для себя;

- как они их используют для других.

В любом случае мы все хотели бы разбогатеть, не прилагая к этому никаких усилий. Каждый год в игорных заведениях Соединенного Королевства проигрывается фантастическая сумма – 50 миллиардов фунтов стерлингов. Это говорит лишь об одном: существует огромное количество людей, желающих получить «легкие деньги». Впрочем, сумма в 50 миллиардов проигранных фунтов говорит и о другом – большинству людей это не удается. Но они не останавливаются. Любое казино работает на процентах, как и всякий бизнес.

Например, «честная» рулетка приносит в среднем 28 % прибыли. Это значит, что из каждых 100 фунтов, проходящих через игорный стол, 28 оседает в кармане владельца казино. 72 фунта возвращается к игрокам, правда, не обязательно к тем, кто ставил эти деньги. Некоторые проигрываются вчистую. Кое-кто выигрывает. Некоторые остаются «при своих». Но есть один игрок, который выигрывает всегда, – это казино. Вот такой факт.

Из своего опыта работы в казино я сделал следующий вывод. Всех игроков можно разделить на четыре основные категории.

- Те, у кого есть лишние деньги, от которых они желают избавиться¹.

¹ Некоторые из этих людей фактически занимаются отмыванием денег. Но они заблуждаются, полагая, что таким образом им удастся сэкономить на налогах.

- Те, кто твердо верит в свою удачу.
- Те, кто проигрывает для того, чтобы иметь основание чувствовать себя несчастным.
- Те, кто доведен до отчаяния и срочно нуждается в деньгах.

Если вы относитесь к какой-либо из перечисленных категорий, эта книга не для вас. К сожалению, я не могу предложить вам рецепт получения легких денег. Тем не менее есть общие рецепты, благодаря которым вы сможете значительно повысить свое благосостояние.

Принципы и стратегии, представленные в данной книге, не указывают путь к быстрому и легкому богатству, но их понимание даст вам шанс разбогатеть, оставаясь честным человеком. В некотором смысле вы сможете стать тем самым казино, которое всегда остается в выигрыше. Итак, что же нужно для этого сделать?

Здесь существует множество правил. Но ни одно из них в отдельности не дает гарантии успеха – только взятые в комплексе они повышают ваши шансы на победу. Она не может быть скорой, подобно выигрышу в казино, но ее вероятность гораздо выше. Кроме того, вам не грозит опасность превратиться в законченного игромана.

Не хочу бить на жалость, но в свое время я был беден как церковная мышь. Я знал других людей, у которых было все.

Я также абсолютно твердо знал, что мне рано или поздно удастся вырваться из тисков бедности. На этом пути я совершил множество ошибок, и так продолжалось до тех пор, пока я не остановился и не задумался: чем же поведение богатых людей отличается от поведения большинства из нас? И сегодня я счастлив поделиться с вами результатами своих наблюдений и размышлений.

Я заранее предполагаю, что вы хотите:

- разбогатеть;
- сделать это законным образом;
- направить часть заработанного богатства на пользу другим людям;
- оставить кое-что себе;
- не растерять в погоне за деньгами нечто более ценное.

Я также предполагаю, что вы готовы приложить определенные усилия для достижения этой задачи.

Чтобы помочь вам в достижении поставленных целей, я разделил эту книгу на пять частей:

- «Мыслите как богатый человек»;
- «Достигните богатства»;
- «Приумножьте богатство»;
- «Сохраните богатство»;
- «Поделитесь своим богатством».

Следует начать с того, чтобы научиться думать так, как ду-

мают богатые люди. Это основа основ. У каждого из нас есть свои убеждения, касающиеся денег. Большинство из нас считают, что даже если деньги не приносят счастья (хотя в глубине души мы верим в обратное), они, по крайней мере, позволят нам страдать в комфорте. Почти все верят, что деньги дадут нам возможность приобрести множество вещей, которые сделают нас счастливыми. Не мое дело вас разубеждать. Я лишь хочу указать вам путь к процветанию, чтобы вы на собственном опыте смогли убедиться в своей правоте или неправоте.

Ну что, начнем? Я не знаю, поможет ли вам моя книга. Но в любом случае всегда к вашим услугам искренне желающий вам процветания

Ричард Темплар

Мыслите как богатый человек

Деньги – это концепция. Вы не можете их реально увидеть или пощупать (конечно, если не держите в руках слиток золота). Увидеть и пощупать можно лишь некие физические символы денег – например банкноту или чек. Да, это всего-навсего кусочки бумаги, но они обладают огромной силой и властью.

Концепция денег приходит к каждому из нас вместе с множеством индивидуальных убеждений и предрассудков. Мы верим в то, что деньги – это хорошо, или в то, что деньги – это плохо. Желание иметь деньги – это хорошо или плохо? Любить деньги – хорошо или плохо? Тратить деньги – хорошо или плохо?

В своих первых правилах я предлагаю взглянуть на деньги с такой точки зрения: одна из причин, по которой люди не могут разбогатеть, заключается в их предвзятом отношении к деньгам. Если в глубине души (пусть даже неосознанно) мы верим в то, что деньги – это плохо, а богатство – вещь несправедливая, то сами создаем себе препятствия на пути к нему.

Я также собираюсь рассказать о том, сколько усилий вам придется приложить, чтобы заработать деньги. Это как спорт – чем больше вы тренируетесь, тем выше результат. Под лежащий камень вода не течет. Деньги достаются путем значи-

тельных целенаправленных усилий.

Вам нужно четко определить, чего вы хотите, почему вы этого хотите, как собираетесь получить желаемое и что будете делать, когда добьетесь поставленной цели. И никто не говорит, что это легко...

Правило 1

Заработать деньги может каждый: здесь нет избранных и нет дискриминации

У денег есть одно прекрасное качество – они не склонны к дискриминации. Их не волнует ваша национальность или цвет кожи, им безразлично ваше происхождение или положение в обществе, им даже все равно, что вы о них думаете. Каждый ваш день начинается с чистого листа, и не имеет значения, чем вы занимались вчера. Сегодня наступает новый день, и у вас есть те же права и возможности для получения желаемого, что и у любого человека на Земле. Единственное препятствие на этом пути – это вы сами и ваши собственные мифы о деньгах (см. правило 5).

**У ВАС ЕСТЬ ТЕ ЖЕ ПРАВА
И ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ
ПОЛУЧЕНИЯ ЖЕЛАЕМОГО, ЧТО И
У ЛЮБОГО ЧЕЛОВЕКА НА ЗЕМЛЕ.**

Каждый из нас отщипывает свой кусок из общего мирового богатства. Что еще здесь имеет значение? Деньги не могут

знать, кто ими владеет или управляет. Они ничего не знают о квалификации, амбициях или социальном положении своих владельцев. У них нет ни глаз, ни ушей, ни других органов чувств. Они инертны, бездушны и бесстрастны. Их можно использовать, тратить, экономить, инвестировать. Ими можно соблазняться и ради них можно работать. У денег отсутствует дискриминационный аппарат – они не могут судить, достойны вы владеть ими или нет.

Я видел многих очень богатых людей и могу сказать, что у них есть одно общее качество, а именно – между ними нет ничего общего. (За исключением того, что все они придерживаются этих правил.) Богатые люди – это чрезвычайно разношерстная компания. Среди них есть настоящие джентльмены, и есть неотесанные мужланы. Богатый человек может быть как интеллектуалом, так и полным невеждой. Среди них есть люди достойные и люди безнравственные. Но каждый из них однажды выступил вперед и сказал: «Я хочу вот это, заверните». А что обычно говорит бедный человек? «Нет-нет, спасибо, это не для меня, я этого недостоин. Я не смею. Я не должен. Я не имею права».

Поэтому данная книга бросает вызов вашим убеждениям, связанным с деньгами и богатством. Мы все полагаем, что бедные люди являются таковыми в силу сложившихся обстоятельств, воспитания, образования, социального положения и т. д. Но если вы все же приобрели эту книгу и решили создать для себя определенный уровень комфорта и безопас-

ности, это значит, что у вас есть все задатки для того, чтобы стать богатым человеком. Это тяжело, но это выполнимо. И вот вам первое правило: богатым может стать каждый, нужно лишь приложить к этому усилия. А все остальные правила должны подсказать вам, в каком направлении следует действовать.

Правило 2

Дайте свое определение богатства

Итак, что такое, по-вашему, богатство? Вы должны прежде всего определить, что это такое, если собираетесь стать богатым человеком. Мои наблюдения говорят о том, что богатые люди обычно знают ответ на этот вопрос.

У меня есть друг – очень состоятельный и достойный человек. Однажды он поделился со мной своими соображениями по поводу того, что такое в его представлении богатый человек. Так вот, с точки зрения моего друга, богатым может считать себя тот, кому удастся удовлетворять все свои потребности, не затрагивая при этом основного капитала. Причем это не значит, что человек живет на проценты от этого капитала. Нет, по-настоящему богатый человек может жить на проценты от процентов! По-моему, звучит неплохо.

В настоящий момент мой друг совершенно точно знает, сколько долларов в час ему приносят проценты от процентов. Поэтому, отправляясь, скажем, в ресторан, подсчитывает: а) стоимость обеда и б) сумму, которая ему «накапала» за время обеда. Если б превышает а, он счастлив.

Возможно, что планка, поставленная моим другом, покажется вам несколько завышенной. Может быть, вы не желаете замахиваться столь высоко. И это правильно. Можно задать себе конкретную цифру. В старые добрые времена

каждый хотел стать миллионером, и можно было совершенно точно определить, добился человек желаемого или нет. Сегодня многие люди, владея домами стоимостью миллион долларов, вовсе не считают себя богатыми. Ну что ж, можно поставить следующую планку, – скажем, миллиард долларов.

Лично у меня есть собственное определение богатства. Богатый человек – это тот, кто имеет ровно столько денег, сколько ему нужно. Сколько именно? Трудно сказать, поскольку потребности человека обычно растут быстрее, чем его финансовые возможности. Но если говорить серьезно, я почувствовал себя комфортно с тех пор, когда начал считать деньги не фунтами, а тысячами фунтов. Я примерно знаю, сколько тысяч заработал, сколько тысяч мне нужно и сколько тысяч могу потратить.

Для некоторых людей понятие богатства ассоциируется с возможностью оплатить любые непредвиденные расходы, связанные с экстренными ситуациями. Если что-либо произойдет с их домом или членами семьи, они будут обладать достаточными финансовыми возможностями, чтобы противостоять ситуации. Но как вы сами определяете понятие богатства? Количеством личных автомобилей? Тем, что у вас есть прислуга? Счетом в банке? Стоимостью дома? Портфелем инвестиций?

Здесь не существует правильных либо неправильных ответов, здесь важно другое – найти конкретный ответ лично для себя. Если мы не поставим перед собой цели, то не смо-

жем прицелиться. Если у нас нет пункта назначения, мы не выйдем из дому либо будем ходить кругами. Не задав четкого направления, как мы сумеем отслеживать наш путь и что будем считать мерилom успеха? И как же вы сможете определить, принесла ли вам пользу эта книга?

*НЕ ЗАДАВ ЧЕТКОГО НАПРАВЛЕНИЯ, МЫ НЕ СМОЖЕМ
ОТСЛЕЖИВАТЬ НАШ ПУТЬ И НЕ БУДЕМ ЗНАТЬ, ЧТО
СЧИТАТЬ МЕРИЛОМ УСПЕХА.*

Правило 3

Поставьте перед собой четкие цели

Определив, что для вас значит богатство, вы задали себе «место назначения». Теперь вам необходимо поставить четкие цели, то есть составить расписание «путешествия». Это несложно. Если вы знаете, что вам необходимо добраться до определенного места, имеет смысл установить:

- время выхода из дома;
- время ожидаемого прибытия в назначенный пункт;
- маршрут движения;
- действия по прибытии в пункт назначения.

То же относится к богатству. Следует заранее определить, что для вас значит богатство, как вы намереваетесь его добиться и сколько времени для этого потребуется. Кроме того, вы должны уяснить, что же собираетесь делать с полученным богатством.

**ЗАРАНЕЕ ОПРЕДЕЛИТЕ, ЧТО
ДЛЯ ВАС ЗНАЧИТ БОГАТСТВО,
КАК ВЫ НАМЕРЕВАЕТЕСЬ ЕГО
ДОСТИЧЬ И СКОЛЬКО ВРЕМЕНИ
ДЛЯ ЭТОГО ПОТРЕБУЕТСЯ.**

Итак, вы определили, что для вас значит богатство. Теперь вы видите, насколько важно поставить перед собой четкие цели? Подумайте о том, каким образом вы собираетесь достичь богатства и какое время это займет. Затем сформулируйте четкую цель. Формулировка может быть простой: «К своему сорокалетию я должен стать миллионером. Я заработаю эти деньги на недвижимости, управляя собственной строительной компанией».

Легко, не правда ли? Впрочем, это мне было легко, поскольку я всего лишь привел пример. На практике все может быть гораздо сложнее, поскольку вы, скорее всего, никогда конкретно об этом не думали. О, я почти уверен, что вы лелеяли смутные мечты типа «как хорошо быть богатым/знаменитым/успешным». Но лишь очень немногие люди – богатые, успешные и знаменитые, по моим наблюдениям, решают эту проблему в плане «что», «когда» и «каким образом». И если вы хотите стать богатым человеком, вам следует поступать точно так же. А я думаю, что вы хотите, иначе просто не дочитали бы книгу до этого места. Ну что ж, начало

положено.

А сейчас формулируйте свою цель. Я подожду.

Ну как, получается? Я подскажу: прежде всего она должна быть реальной, честной и достижимой. Под реальной целью я имею в виду следующее. Вы, конечно, можете поставить перед собой цель стать самым богатым человеком в мире, и я от всей души желаю вам этого достичь. Но, говоря откровенно, подобная цель кажется мне далекой от реальности.

Честная цель означает прежде всего честность перед самим собой. Вы действительно должны быть готовы жить и работать ради поставленной цели. Если вы будете лгать самому себе, то ничего не добьетесь. Точно так же вы ничего не добьетесь, если будете лгать другим.

Что я подразумеваю под достижимостью? Предположим, вы ничего не знаете о недвижимости, не хотите этому обучаться, у вас нет соответствующего капитала и возможности получить ссуду. Тогда цель разбогатеть на недвижимости будет нереальной, нечестной и недостижимой.

Ну что, вы поставили перед собой реальную, честную и достижимую цель? А теперь, не медля ни секунды, приступайте к ее осуществлению.

Правило 4

Держите ваши планы в секрете

Итак, вы решили отправиться в дальнейшее путешествие. Но пока вам не стоит разглашать свои планы. Возможно, что на некотором этапе у вас возникнет необходимость обсудить свои действия с финансовыми наставниками и консультантами (см. правило 64), но в самом начале пути лучше держать язык за зубами. На это есть несколько причин.

- Мнение других людей часто бывает негативным, и у вас возникнут ненужные сомнения.
- Зачем вам лишние конкуренты?
- Не стоит раздавать направо и налево свои лучшие идеи.
- Нет ничего хорошего в том, что все вокруг обсуждают ваши дела.
- Вас могут принять за проповедника, пытающегося обратить других в свою веру.

На самом деле никому неинтересно, что вы собираетесь предпринять, поэтому на вопрос «Как поживаешь?» коротко отвечайте: «Нормально». И упаси вас Бог подробно рассказывать, как обстоят ваши дела.

Обладание тайной согревает душу.

Оповещая всех о своих грандиозных планах, вы можете породить зависть и желание вам помешать. Кроме того, вы в

некотором смысле говорите всем «до свидания». Вы заявляете, что прежний образ жизни вас больше не удовлетворяет и вы начинаете новую жизнь. Естественно, что многим это может не понравиться. Поэтому держите язык за зубами. Это ведь не потребует от вас излишних усилий, не правда ли?

Пусть это будет нашей маленькой тайной. Изучайте и соблюдайте правила, изложенные в данной книге, но не рассказывайте о них всем и каждому. Если вы считаете, что кто-нибудь тоже сможет извлечь из этой книги пользу для себя, подарите ему экземпляр. Самое интересное заключается в том, что даже горячая проповедь вашей новой веры не заставит большинство людей сдвинуться с места.

ВЫ РЕШИЛИ ОТПРАВИТЬСЯ В ДАЛЬНЕЕ ПУТЕШЕСТВИЕ, НО ПОКА ВАМ НЕ СТОИТ РАЗГЛАШАТЬ СВОИ ПЛАНЫ.

Вместо того чтобы взять себя за волосы и вытащить из болота вечной бедности, люди предпочитают лежать на диване и смотреть телевизор. Поэтому, советуя вам держать язык за зубами, я думаю прежде всего о вашей пользе. Истинно религиозный человек предпочитает не афишировать свою веру. Люди очень не любят проповедников, пытающихся указать им путь истинный. Они ненавидят тех, кто советует им задуматься о своей жизни или указывает на их недостатки. Достижение богатства – процесс интимный. И не потому, что

в нем есть нечто порочное, – просто некоторые вещи предпочтительнее делать в одиночестве.

Правило 5

В большинстве своем люди слишком ленивы, чтобы быть богатыми

Вы должны рано вставать, целый день много трудиться и ложиться в постель с мыслями о работе. Да, деньги иногда действительно растут на деревьях. Да, некоторым людям удастся выиграть в лотерею или сорвать джекпот. Иногда им на голову сваливается наследство, оставленное давно забытыми родственниками. Кое-кто добивается славы и делает состояние там, где он даже не помышлял. Но все это не для вас.

Точнее, существует вероятность того, что с вами ничего подобного не произойдет. Если ваша цель звучит так: «Выиграть в лотерею и больше ни о чем не заботиться до конца своих дней», не стоит дальше читать эту книгу. Выбросьте ее. Лучше купите побольше лотерейных билетов. Но если ваша цель более реалистична, продолжайте читать дальше.

В большинстве своем люди слишком ленивы, чтобы быть богатыми. Они могут говорить о своем желании разбогатеть, но на самом деле этого не хотят. Они могут сделать вялый шаг в этом направлении, купив лотерейный билет, но совсем не готовы тяжело и упорно работать. Их отпугивает перспектива чем-то жертвовать, чему-то учиться, прилагать постоянные усилия и концентрировать их в одном направлении.

Большинство из них (конечно, вы не входите в их число) оправдывает свою лень тем, что погоня за богатством – это сделка с дьяволом (см. правило 6). Но действительно ли деньги стоят того, чтобы ради них трудиться? Насколько оправданны подобные усилия? Я полагаю, все зависит от того, зачем вам нужны эти деньги (см. правило 8).

Большинство людей вообще не желает работать. Конечно, они не стали бы возражать, если бы деньги свалились к ним с неба. Все было бы прекрасно – не нужно вкалывать до седьмого пота, не нужно тратить физические и душевные силы.

**В БОЛЬШИНСТВЕ СВОЕМ ЛЮДИ
СЛИШКОМ ЛЕНИВЫ, ЧТОБЫ БЫТЬ
БОГАТЫМИ. ОНИ МОГУТ ГОВОРИТЬ О
СВОЕМ ЖЕЛАНИИ РАЗБОГАТЕТЬ, НО
НА САМОМ ДЕЛЕ ЭТОГО НЕ ХОТЯТ.**

Я предлагаю вам внимательно взглянуть на любого достаточно богатого человека. Это может быть Билл Гейтс, Ричард Брэнсон, Алан Шугар, Уоррен Баффетт, Гордон Рамси, Джеймс Дайсон, Петр Кельнер² – список можете продолжить самостоятельно. И что же вы увидите в первую очередь? А то, что все эти люди много и упорно работают. Они

² Бьюсь об заклад, что вы не слышали об этом человеке. Он первый миллиардер Чешской Республики.

могут делать деньги на компьютерах, торговле, кинофильмах, пылесосах, поп-музыке, радиостанциях – на чем угодно. Но всех их отличает одно: каждый из них способен сделать за день больше, чем большинство людей – за месяц.

У денег есть одно чудесное свойство – они лежат и ждут, пока их кто-нибудь подберет (вспомните правило 1). А подбирает их тот, кто рано встает и упорно трудится.

Я надеюсь, что вы станете одним из таких людей. В моей команде не место лодырям и пустозвонам. Мне нужны настойчивые, трудолюбивые, амбициозные и мотивированные люди, способные делать деньги. И обладающие чувством юмора, разумеется.

Правило 6

Сформулируйте ваши убеждения и выясните их происхождение

Все мы выросли в окружении мифов о деньгах. Можно сказать, что мы впитали их с молоком матери. У меня в ушах до сих пор звучат фразы типа «копейка рубль бережет», и я до сих пор так и не понял, что это значит. Возможно, что мне просто повезло. Мои мифы о деньгах – это сплошная ерунда, состоящая из пословиц и поговорок. Но большинство людей имеет стойкие убеждения наподобие нижеперечисленных:

- Деньги – источник всех зол³.
- Деньги – это грязь.
- Я недостойн того, чтобы стать богатым.
- Любое богатство создается нечестным путем.
- Деньги развращают.
- О деньгах говорить не принято. Никогда не рассказывайте, сколько вы зарабатываете, сколько у вас денег, сколько вы заплатили за ту или иную вещь. (Конечно, это не касается деловых переговоров.)
- Невозможно иметь деньги и оставаться чистым духов-

³ Я бы сказал, что источник всех зол – это чрезмерная любовь к деньгам. Насколько сильно именно вы любите деньги?

но⁴.

- Разбогатеет, вы потеряете всех своих друзей.
- Деньги не стоят затраченных усилий⁵.
- Не в деньгах счастье.
- Чем больше человек имеет, тем больше ему хочется.
- Бедность имеет свои преимущества.
- Я не создан для богатства – в противном случае я бы уже давно разбогател.
- Я отношусь к такому типу людей, которые не могут стать богатыми.

А теперь задумайтесь над этим списком. Нет ли в перечне и ваших убеждений? Загляните себе в душу, а затем проделайте то, что называется «скучной работой». Возьмите лист бумаги и запишите на нем те утверждения, которые нашли отклик в вашей душе. Можете добавить что-нибудь от себя. А потом попытайтесь понять, откуда у вас эти убеждения. Вы пришли к ним сознательно, в результате длительных размышлений, неоднократно убедившись в их справедливости? Или вы впитали их бездумно, не подвергая анализу?

Отбросьте те убеждения, в справедливости которых вы не уверены, и те, которые кажутся вам бессмысленными. А главное – откажитесь от тех, которые могут послужить препятствием на пути к поставленной цели: стать богатым че-

⁴ Каждый вкладывает в это выражение свой смысл.

⁵ См. правило 5.

**ОТБРОСЬТЕ УБЕЖДЕНИЯ, В
СПРАВЕДЛИВОСТИ КОТОРЫХ
ВЫ НЕ УВЕРЕНЫ, И ТЕ, КОТОРЫЕ
КАЖУТСЯ ВАМ БЕССМЫСЛЕННЫМИ.
У ВАС ДОЛЖЕН ОСТАТЬСЯ
ЧИСТЫЙ ЛИСТ БУМАГИ.**

А теперь запишите на нем следующее:

- Деньги – это хорошо.
- В желании разбогатеть нет ничего дурного.
- Я намерен стать богатым человеком.
- Я готов трудиться ради достижения поставленной цели.

У богатых людей нет предубеждений, свойственных нам, бедным людям. Они либо избавились от них, либо никогда их не имели. И когда мы освободимся от подобных убеждений, у нас тоже появится шанс разбогатеть.

Правило 7

Богатство – результат не сиюминутных усилий, а всей проделанной работы

Работая тяжело и упорно, вы повышаете свои шансы стать богатым человеком. Вы должны понять, что деньги – это плата за ум и энергичную работу. Чем больше разумных усилий, тем больше денег. Не существует такого комитета, который будет решать, заслуживаете вы награды или нет и достаточно ли вы хороши для того, чтобы вручить вам деньги. Деньги – это прямое следствие ваших усилий.

**НЕ СУЩЕСТВУЕТ ТАКОГО
КОМИТЕТА, КОТОРЫЙ БУДЕТ
РЕШАТЬ, ЗАСЛУЖИВАЕТЕ
ВЫ НАГРАДЫ ИЛИ НЕТ.**

Глядя на богатых людей, мы часто пускаемся в рассуждения о том, заслуживают ли они своего богатства. Мы все к этому склонны. Я читал об интернет-букмекере Кэлвине Эйре, который фантастически разбогател на азартных онлайн-играх. Только в Соединенных Штатах у него около 16

миллионов клиентов.

Подобная ситуация очень не нравится Министерству юстиции США, и оно прилагает все усилия, чтобы закрыть эту «лавочку». Но, к его большому сожалению, Эйр не является гражданином США и там не проживает. Вы можете прочитать о нем на веб-сайте www.Forbes.com (там публикуются сведения о по-настоящему богатых людях). Посещайте его почаще, и вам удастся многое узнать о том, как люди делают деньги.

Но вернемся к Эйру. Он разбогател на том, что нашел удивительную лазейку в законодательстве. Занимаясь нелегальным бизнесом, он не может быть привлечен к ответственности, поскольку не проживает на территории США. Вы его осуждаете? Я – нет. Я просто изучаю подобную информацию и прикидываю, как мог бы ею воспользоваться. Конечно, азартные игры – это не самое достойное занятие. Но и в данном случае полученные им деньги являются следствием упорной работы.

Однажды я смотрел телепередачу о парне, который моет и полирует автомобили различных знаменитостей. За мойку одной машины он берет пять тысяч фунтов – и это без полировки. Как вы думаете, его деньги – это вознаграждение за труд или следствие проделанной работы? Вряд ли он рассматривает их в качестве премиальных. Это цена, которую он установил и которую клиенты платят, поскольку этот парень – лучший в мире мойщик автомобилей. Это следствие

его бизнес-идеи, его искусства и его усилий.

Правило 8

Рассматривайте богатство как друга, а не как врага

При написании этой книги я часто задумывался о своем личном отношении к деньгам, и в процессе размышлений выяснил много интересного.

Все мы должны так или иначе управлять своими деньгами. У нас есть банковские счета, кредитные карты, долги и залладные. Каждый день мы сталкиваемся с множеством денежных атрибутов. И все мы хотим большего. В чем же тут проблема?

А все проблемы, прежде всего, у нас в головах. Как и вы, я управляю своими средствами, трачу деньги и откладываю их на черный день. И я хочу управлять своими деньгами с наибольшей эффективностью, получая от них максимальное удовольствие.

Поэтому прежде чем давать вам советы, я должен был провести строгую ревизию собственных воззрений, мифов и укоренившихся заблуждений. И я пришел к следующему выводу: сами по себе деньги ни хороши, ни плохи. Их нельзя назвать ни другом, ни врагом. Они вовсе не порождение дьявола, как многие привыкли считать. Но без них жизнь рассыпается. Деньги – это масло, которое сглаживает жизнь

каждого из нас. Хорошим или плохим может быть лишь то, что мы делаем со своими деньгами (см. правило 9). Мы сами можем превратить их в друга или во врага.

ДЕНЬГИ – ЭТО МАСЛО, КОТОРОЕ СГЛАЖИВАЕТ ЖИЗНЬ КАЖДОГО ИЗ НАС.

Повторяйте за мной: «Деньги – это хорошо. Деньги – это прекрасно. Деньги – это необходимо. Деньги – это друг, а не враг». Повторяйте это про себя, иначе ваши близкие решат, что вы сошли с ума. Научитесь не противиться деньгам, а получив их, не испытывайте смущения.

Наконец, вам нужно понять, что стремление заработать деньги вовсе не означает, что вы должны изменить своим убеждениям. Если хотите, оставайтесь крайне левым радикалом – ради бога. Один из богатейших людей Великобритании является министром в правительстве лейбористов (лорд Сейнсбери). Богатство ничему не мешает. Оно не принизит ваших душевных достоинств, не уничтожит кармическую гармонию и не помешает вашим будущим реинкарнациям – это я вам обещаю.

Навредить вам может лишь то, что вы делаете со своими деньгами, а не деньги сами по себе. Изначально деньги – это друг, а не враг.

Правило 9

Решите, для чего вам нужны деньги

Это решение – часть процесса постановки целей. Здесь тоже не существует правильных или неправильных ответов. Например, решение заработать много денег для того, чтобы потратить их на кокаин, лично мне кажется глупым. Но это дело вкуса. Вам тоже может показаться, что я трачу свои деньги нерационально. Все мы тратим деньги на то, что, по нашему мнению, принесет нам удовольствие и сделает нас счастливыми. У каждого из нас есть свой источник удовлетворения, и не в моих правилах критиковать чьи-либо вкусы.

Итак, для чего вам нужны деньги? Почему вы хотите разбогатеть? Ответы на эти вопросы многое расскажут о ваших скрытых мифах о деньгах и о вашей точке зрения на то, что же они собой представляют.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.