

ИСКУССТВО КОМПЛИМЕНТОВ

КАК С ПОМОЩЬЮ МАГИИ СЛОВ
ЛОВКО ОЧАРОВЫВАТЬ
ЛЮДЕЙ



АРТ ГАСПАРОВ

СОДЕРЖИТ
НЕЦЕНЗУРНУЮ
БРАНЬ

18+

Арт Гаспаров

Искусство комплиментов: как с помощью магии слов ловко очаровывать людей

*http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=68982186
SelfPub; 2023*

Аннотация

Это практическое руководство, которое научит вас с помощью мощных знаний современной психологии виртуозно делать комплименты. Благодаря правильно подобранным словам вы будете попадать в самое сердце собеседника. Узнаете, как ловко располагать к себе людей на бессознательном уровне и мощно стимулировать симпатию даже у самых сложных и неэмоциональных людей. Вы поймете, почему не работают короткие комплименты, что такое этажи комплиментов, какие комплименты больше всего хотят услышать люди и какие нельзя говорить. И ещё вас ждёт конструктор комплиментов. Все ваши комплименты отныне и впредь будут точными, искренними и эффективными. И никогда не будут вызывать подозрений у тех, кому они адресованы. Вас ждут сотни лучших, оригинальных примеров, подсказки и полезные советы, которые поднимут ваше общение с дорогими, важными и нужными людьми

на совершенно другой уровень. Люди захотят слышать ваши ласковые и меткие слова снова и снова.

Содержание

| | |
|-----------------------------------|----|
| ЧАСТЬ ПЕРВАЯ: ВСТУПЛЕНИЕ | 7 |
| ГЛАВА 2 | 11 |
| ГЛАВА 3 | 13 |
| ГЛАВА 4 | 15 |
| ГЛАВА 5 | 18 |
| ЧАСТЬ ВТОРАЯ | 21 |
| ГЛАВА 6 | 23 |
| ГЛАВА 7 | 25 |
| ГЛАВА 8 | 27 |
| ГЛАВА 9 | 29 |
| ГЛАВА 10 | 31 |
| ГЛАВА 11 | 33 |
| ГЛАВА 12 | 35 |
| ГЛАВА 12 | 37 |
| ГЛАВА 14 | 39 |
| ГЛАВА 15 | 41 |
| Конец ознакомительного фрагмента. | 42 |

Арт Гаспаров

Искусство комплиментов: как с помощью магии слов ловко очаровывать людей ПРИВЕТСТВУЮ ВАС, ДОРОГОЙ ЧИТАТЕЛЬ!

Комплименты – это отличный способ показать людям, что мы ценим их, любим их и дорожим нашими с ними отношениями. Использование правильно подобранных слов и фраз в разных формах похвалы поможет вам мощно укрепить связи с вашим окружением.

В этой книге я собрал для вас несколько сотен психологически сильных комплиментов, которые вы можете сказать людям, чтобы показать, как они важны для вас, и быстро расположить их к себе на интуитивном уровне. С помощью этих комплиментов вы сможете всегда поддерживать в ваших отношениях самый высокий уровень симпатии.

А еще, как и многие мои другие книги, – эта книга тренажер. Прочитав ее, вы поймете магическую формулу комплиментов и научитесь сами делать потрясающие фразы, которые не оставят равнодушным ни одного человека.

ОБ АВТОРЕ КНИГИ АРТ ГАСПАРОВ

Выпускник МГИМО, дипломат по профессии, эксперт в отношениях

Автор учебника МГИМО «Переговоры, как профессия и призвание», книги «77 Ежедневных Манипуляций», книги «99 Секретов Общения» и пяти других популярных книг по психологии и отношениям

Автор топового блога «Искусство Переговоров», Автор года Яндекс Дзен, суммарная аудитория во всех социальных сетях 600 000+ человек

Основатель Первой книги строительной компании, помогающей писать серьезные книги экспертам и предпринимателям

ЧАСТЬ ПЕРВАЯ: ВСТУПЛЕНИЕ

ГЛАВА 1

ЭМОЦИОНАЛЬНЫЙ ФУНДАМЕНТ И ТЕРРИТОРИЯ ВОСТОРГА

Что такое эмоциональный фундамент и как грамотно с ним работать?

Эмоциональный фундамент – это базовый набор эмоций, чувств и ощущений, которые человек большую часть времени испытывает в общении с нами. Несложно догадаться, что если на 90% эмоциональный фундамент состоит из положительных эмоций и чувств, то и человек будет к нам относиться положительно.

Теперь, когда вы знаете о существовании эмоционального фундамента, вы можете осознанно, с помощью правильных действий, направлять чувства человека в доброжелательную и благоприятную сторону.

Ваша задача делать все возможное, чтобы человек в период встречи с вами испытывал как можно больше положительных эмоций.

Вот что вы можете для этого сделать:

Выбирайте для встречи и общения красивые и уютные места

Проводите встречу за вкусным приемом пищи или приятным развлечением

Одевайтесь стильно и опрятно, чтобы человеку было приятно с вами находиться рядом

Признавайте успехи и достижения человека, искренне интересуйтесь тем, что для него важно

Делайте во время разговора правильные комплименты, высоко оценивайте личность человека, его взгляды и действия.

Закрывайте вовремя разговор, чтобы человек не успел перенасытиться общением с вами. Если вы все приятно обсудили, не повторяйте мысли по кругу.

Искренне радуйтесь в моменте встрече с человеком, как будто вы не видели его сто лет. В принципе чаще демонстрируйте восторг по отношению к собеседнику. Это сильнейший механизм сближения, о котором мы ниже подробно поговорим.

И ещё один важный момент. Сближать могут и отрицательные эмоции. Если вы поддерживаете человека в его негодновании, в том, что ему не нравится, вы закладываете правильные кирпичи в ваш эмоциональный фундамент. Ведь вы на стороне собеседника, разделяете его чувства, поддерживаете его. Его разум на уровне подсознания просто не смо-

жет запретить вам процесс очарования.

Что такое территория восторга?

Самым скоростным и проверенным способом, который помогает нам быстро расположить к себе человека, является территория восторга.

Когда мы искренне демонстрируем собеседнику наше удивление, восхищение и изумление, наш восторг в адрес всего, что он делает и говорит, мы с ноги открываем дверь в его сердце.

А еще люди привыкают к подобным, сильным эмоциями. Скажите, кого вы чаще захотите видеть в своем окружении: человека, который говорит вам банальные комплименты или человека, который искренне восторгается всем, что вы думаете, делаете и говорите. Говорит индивидуальные, яркие, авторские комплименты, насквозь пропитанные его искренними чувствами...

Восторг – одна из самых сильных эмоций, которая максимально глубоко располагает человека. Главное правило восторга – вы должны искренне настроиться на момент восторга. Если восторг будет наигранным, магия не сработает.

В отношениях старайтесь как можно чаще проявлять высшую степень своего воодушевления, свою исключительную радость, интерес и восхищение.

Искренне испытывайте в моменте общения сильный подъем радостных и позитивных чувств в адрес мыслей, действий и поступков других людей. Говорите с восторгом ком-

плименты. Делайте так и вы увидите, как быстро окружающие будут в вас влюбляться, дорожить вашим временем и вниманием.

ГЛАВА 2

КАК УВЕРЕННО РАСПОЛАГАТЬ К СЕБЕ

Экспресс советы перед тем, как мы перейдем к комплиментам

Внимательно слушайте собеседника. Слушайте его на максимальном уровне чуткости, отзывчивости и сопереживания. Искренне разделяйте в моменте разговора те чувства, которые он испытывает.

От радости и увлеченности, до грусти и озабоченности.

Интересуйтесь человеком. Нам всегда нравится, когда окружающие искренне интересуются нашей жизнью. Так усиливается ценность нашей личности. Об этом еще до Карнеги говорили 2000 лет назад.

Прием «Идеальная не идеальность». Продемонстрируйте в моменте свое несовершенство. Идеальные люди всегда настораживают, смущают и отталкивают. Идеальных людей в природе не существует. Только в кино, и то это не точно. Вы можете чего-то не знать, что-то не уметь, где-то уступать и быть хуже окружающих. В чем-то вы лучше, а в чем-то нет.

Не принижайте свою значимость, но и не стесняйтесь обращать внимание на все те моменты, где нужный вам человек что-то делает лучше, чем вы. Обратите внимание через комплимент, и собеседник точно это оценит.

Прием «Чаша согласия». Вытаскиваете во время разговора из человека как можно больше утвердительных ответов и обходите стороной все моменты в разговоре, где можно встретить расхождения во взглядах и вкусах. Узнайте сперва, что думает собеседник и затем грамотно адаптируйте свое мнение.

Прием «Маугли». Подчеркните, что вы с человеком «одной крови». В важных вопросах вы не просто с ним согласны, вы в принципе думаете так же, как и он. Продвигаете те же самые идеи и взгляды. Вы самый точный единомышленник.

Подчеркивайте, что вы верите в человека больше, чем кто-либо и что у него обязательно все получится. Когда мы верим в человека, мы располагаем его к себе на интуитивном уровне. Это один из самых мощных механизмов сближения. Особенно, если вы сможете донести мысль, что вы верите в него больше всех людей в его окружении.

ГЛАВА 3

ПОЧЕМУ ТАК ВАЖНО ДЕЛАТЬ ЛЮДЯМ КОМПЛИМЕНТЫ

Мы часто не задумываемся о роли комплиментов в нашей жизни. Тем не менее, именно комплименты помогают нам поднять наши отношения с окружающими на совершенно другой уровень. А ведь наше будущее во многом зависит от того, как мы общаемся с людьми.

Так почему же так важно делать комплименты?

Во-первых, комплименты укрепляют наши отношения. Когда мы делаем комплименты, мы показываем другому человеку, что высоко ценим его личность. Это прямое попадание в чувство важности и значимости человека, в его природное стремление получить одобрение и признание со стороны других людей.

Во-вторых, комплименты поднимают настроение. Вне всяких сомнений, человек начинает чувствовать себя лучше, когда слышит приятные слова в свой доблестный и благородный адрес.

В-третьих, комплименты отлично мотивируют. На бессознательном уровне человек стремится соответствовать тем положительным качествам, которыми мы наделяем его через

похвалу и на которые обращаем особое внимание.

В-четвертых, комплименты помогают преодолеть страхи. Когда мы слышим комплименты, мы чувствуем себя более уверенно. Одобрение и поддержка через приятные слова помогают нам поверить, что мы не одни наедине со своими трудностями и проблемами. Мы становимся более храбрыми и уверенными.

А еще комплименты снижают уровень стресса. Создают доброжелательную атмосферу, в которой мы чувствуем себя расслабленно. На фоне комплиментов мы испытываем меньше стресса. И, как следствие, – у нас крепче здоровье, лучше настроение, выше работоспособность. Комплименты помогают нам наслаждаться самыми разными моментами жизни, более качественно и приятно проживать наши дни.

ГЛАВА 4

КАК ПРАВИЛЬНО ДЕЛАТЬ КОМПЛИМЕНТЫ

Комплименты похожи на огонь. Если вы умеете обращаться с огнем, вы можете принести в дом тепло и приготовить вкусную пищу. А если не умеете, то вы можете испепелить и сжечь все вокруг.

Переборщите с комплиментом, и вас будут считать льстецом, лицемером, подлизой и подхалимом. Неправильно подберете комплимент и случайно обидите человека. Попросите что-то вслед за комплиментом и вас отправят в разряд ядовитых манипуляторов.

Как же правильно делать комплименты?

Избегайте двусмысленности. Например, фраза: «Ты сегодня хорошо выглядишь» имеет подтекст, что в другие дни человек выглядит не так хорошо. А кто-то даже может надумать себе, что он выглядит плохо. Или комплимент от мужчины: «Ты умная для девушки» может сильно задеть, так как предполагает, что у женщин нет таких же умственных способностей, как у мужчин.

Говорите реальные комплименты, то есть те, которые со-

ответствуют настоящим особенностям и достижениям человека. Или такие комплименты, в которые человек поверит на бессознательном уровне. И которым интуитивно захочет соответствовать. Никто не поверит, что вам нравится «каждая молекула и каждый миллиметр чужого тела». Или, к примеру, что человек «Самый талантливый художник в мире».

Не соединяйте комплимент с просьбой. Просьба или призыв к какому-либо действию перечеркивают весь комплимент, который сразу на подсознании воспринимается негативно. Помню историю, как девушка плюнула в чай мужчине, который сказал ей в стиле: «У тебя такие красивые и умелые руки, пойдя, завари мне самый вкусный чай. Не зря же тебя боженька наделил талантом работать этими важными частями тела». Люди разные и по-разному всегда реагируют.

Не соединяйте комплимент с советами или практически-ми рекомендациями. Хотите сказать любимому, что он отлично выглядит – скажите это. Но не надо говорить, что он/она будет выглядеть еще лучше, если увеличит частоту походов в спортзал.

Лучше всего делать комплименты не к внешности или предметам, а к действиям человека, к его мыслям, увлечениям и поступкам, к его опыту, чертам характера, успехам и достижениям. Об этом мы обязательно будем много и по-

дробно говорить в книге.

Несколько примеров достойных комплементов для разминки

Отметьте, какой талант собеседника вас особенно восхищает:

«Меня поражает ваше умение добиваться своего любой ценой»

Подчеркните, чему и вы, и другие люди могут позавидовать:

«Вашей скромности можно позавидовать»

Скажите собеседнику, что вы и не догадывались, что он молодец в чем-либо: «Я и не знал, что ты так хорошо разбираешься в людях»

ГЛАВА 5

КОМПЛИМЕНТЫ ПОД МИКРОСКОПОМ: ЧТО НА САМОМ ДЕЛЕ ЦЕПЛЯЕТ ЛЮДЕЙ

Перед тем как мы перейдем к главной части книги, и вы откроете сотни мощных комплиментов, давайте рассмотрим комплименты под микроскопом. Что же именно в комплиментах, в действительности, цепляет людей. Разберем некоторые ключевые моменты на конкретных примерах.

«Сегодня у тебя это получается лучше, чем вчера»

Фраза способствует усилению мотивации человека и вызывает чувство внутренней гордости за персональные достижения.

«Здорово, ты так классно сам с этим справился» Самостоятельность и индивидуальность – основа личности. А если эта основа еще и результаты приносит, которые окружающие замечают и оценивают... Для человека – это бесценно!

«Я горжусь нашей дружбой / знакомством / совмест-

ными делами»

Гордость – одно из самых ярких проявлений радости и глубокого удовлетворения. Когда нами гордятся, мы испытываем сильнейшие положительные эмоции.

«Мне нравится смотреть на мир твоим взглядом»

Точечный удар в самое сердце человека, в его чувство значимости и желание быть оцененным по достоинству. Личность человека на первом месте.

«С того момента как в этом мире появился ты, он определенно стал лучше»

Еще одно мощное признание значимости человека и его генеральной полезности.

«Ты единственный такой в этом мире. Больше таких людей нет! Ты действительно уникален»

Уникальность – одна из главных основ смысла жизни человека. Даже если он об этом и не догадывается. И если фраза «Ты самый лучший художник в мире» звучит подозрительно, то честное признание базовой уникальности заходит в разум собеседника на ура.

«Быть твоим другом – одна из самых любимых частей моей жизни»

Ваша жизнь на какую-то часть состоит из другого чело-

века. Напомнить ему об этом и демонстративно подчеркнуть его роль – это очень сильно. Опять попадаем в природное стремление получить признание и одобрение со стороны окружающих.

«Ты вдохновляешь меня на то, чтобы быть лучше»

Перед этой фазой невозможно устоять. Вдохновить кого-либо – это практически волшебная сила. Представляете, какой сильной должна быть личность человека, чтобы вдохновлять окружающих. И вы открыто обращаете на это внимание собеседника.

Дорогие читатели, на самом деле, все комплименты, которые вы уже успели прочитать в этой первой части книги – это сильные, отличные комплименты. Но по сравнению с комплиментами, которые вас ждут в главной части книги – это детский сад и штаны на лямках. Готовьте смокинги и роскошные платья. Мы идем с вами на прием в первую лигу...

ЧАСТЬ ВТОРАЯ

КОМПЛИМЕНТЫ К ЧЕРТАМ ХАРАКТЕРА

Друзья, добро пожаловать в мир самых сильных, ярких и пронзительных комплиментов. Самое главное, что вам сейчас надо понять... и для многих это будет разрыв шаблона... Комплименты не обязательно должны быть короткими.

Самые сильные комплименты состоят из нескольких предложений, где каждое следующее предложение усиливает предыдущее. Каскад комплимента состоит из двух, трех или четырех предложений, которые вы аккуратно вставляете в ваш разговор с человеком. Вставляете между делом, и гарантированно получаете нужный результат. Даже самый черствый человек оценит ваши слова.

Все, что вам нужно сделать, это подгадать удачный момент. Нужно время и состояние человека, в котором он позитивно отреагирует на ваши слова. И, конечно же, понимать, какой именно комплимент вы будете заносить в его голову и сердце.

Так, к примеру, если человек расстроен чем-то, обижен или раздосадован, ему лучше говорить одни комплименты. А если он находится в прекрасном расположении духа, – то

совсем другие. В любом случае важно помнить о главном: никогда не говорите человеку комплимент, если есть риск, что он его не услышит. Например, если он занят другими делами, плохая связь и т.д.

Ну что, приступим! Смело берите следующие комплименты себе на заметку и адаптируйте их под ваши самые разные диалоги и разговоры.

ГЛАВА 6

КОМПЛИМЕНТЫ К ОПТИМИЗМУ

Твоя способность находить добро и радость даже в самых сложных ситуациях поражает меня заново каждый раз. Твой пример помогает нам всем увидеть свет в темных моментах. Спасибо тебе, что всегда наполняешь мое сердце теплом и надеждой.

Я всегда восхищался твоей способностью так быстро и просто находить положительные моменты в трудных и мрачных ситуациях. Ты умеешь видеть свет в темноте, и когда ты рядом, я всегда чувствую уверенность в будущем.

Ты умеешь подбодрить и поддержать, когда кажется, что все потеряно. Как ты находишь радость в мелочах, заставляет меня поверить, что у каждого из нас есть шанс на счастье, радость и успех.

Ты не ограничиваешь себя и не позволяешь препятствиям тебя остановить. Твой оптимизм дарит мне веру в лучшее. Рядом с тобой я верю, что все возможно, и у меня растут

крылья. Ты даже представить себе не можешь, как сильно ты меня вдохновляешь!

Я ценю твой подход к жизни, как ты легко и уверенно доказываешь, что даже в самых сложных ситуациях можно найти что-то положительное. Своим несгибаемым оптимизмом ты вдохновляешь меня верить в лучшее и в людей.

ГЛАВА 7

КОМПЛИМЕНТЫ К МУДРОСТИ

Твоя мудрость поражает меня. Твои советы всегда находят отклик в моем сердце, и я всегда прислушиваюсь к тебе. Как здорово, что я всегда могу положиться на твой здравый смысл и умение находить правильные решения.

Твоя мудрость дает мне надежду на то, что в мире есть еще люди, способные мыслить широко и делать мир лучше. Я благодарен богу и вселенной, что у меня есть такая прекрасная возможность учиться у тебя ценным знаниям и перенимать твой глубокий опыт.

Твоя мудрость и эрудиция не знают границ. С тобой я вижу мир с другой стороны и понимаю вещи, которые мне ранее были недоступны.

Как чудесно, что в мире есть люди, способные мыслить так ясно и так широко. Ты словно Солнце освещаешь Землю своими знаниями. Я часто думаю, что, если бы все вокруг были такими же мудрыми, наш мир точно стал бы гораздо лучше.

Твоя мудрость невероятно вдохновляет меня на новые идеи и подталкивает к постоянному развитию. Ты единственный, кто может остановить мои мысли и показать мне такие варианты, которые мне самому никогда бы не пришли в голову.

ГЛАВА 8

КОМПЛИМЕНТЫ К ЧУТКОСТИ

Твоя чуткость – это настоящий дар. Я всегда ощущаю, что ты понимаешь меня на уровне души. Это очень ценно для меня и делает наше общение незабываемым.

Твоя чуткость, как солнечный луч, пробивающийся сквозь тучи, и прогревающий души тех, кто ощущает холод. Ты согреваешь меня изнутри, даришь мне силы и уверенность в том, что я не одинок. Это бесценно.

Ты так тонко чувствуешь настроение других. Твоя чуткость, как цветущий сад, который расцветает в моем сердце, наполняя меня радостью, теплом и уютом.

Твоя чуткость – словно крылья бабочки, нежно и осторожно прикасающиеся к сердцам окружающих. Ты умеешь услышать даже самое тихое дыхание, и это делает тебя поистине удивительным собеседником.

Ты умеешь создавать теплую и душевную атмосферу вокруг себя, и делать людей счастливее. Как же круто ты улав-

ливаешь тончайшие нюансы в общении. Про таких, как ты люди обычно говорят: «Душа общества»

ГЛАВА 9

КОМПЛИМЕНТЫ К ДОБРОТЕ

Не знаю, говорили ли тебе или нет, но твое сердце – это источник вдохновения для многих людей. Включая и меня. Я совершенно точно уверен, что твоя доброта поможет сделать наш мир лучшим местом для жизни.

Твоя доброта навсегда останется в моем сердце и в памяти тех, кто тебя окружает. Твои действия и слова всегда делают мир лучше и светлее.

Твоя забота создает вокруг тебя невероятно теплую атмосферу. Ты один из самых добрых людей, которых я знаю в своей жизни.

Ты так качественно умеешь поддержать и помочь в трудные моменты, что мне всем сердцем хочется брать с тебя пример. Твоя доброта не знает границ, и я знаю, что ты точно делаешь мир более дружелюбным и приятным.

Твоя доброта – это пример для всех нас. Ты всегда находишь время и силы, чтобы помочь другим. Меня это дей-

ствительно впечатляет и вдохновляет брать с тебя пример.

ГЛАВА 10

КОМПЛИМЕНТЫ К ТЕРПЕНИЮ

Твое терпение – один из лучших примеров мудрости и самообладания. Я восхищаюсь твоею способностью сохранять хладнокровие в любой ситуации.

Как ты терпеливо умеешь находить пути решения сложных проблем. Это действительно впечатляет. Твоя выдержка – идеальный образец и пример для подражания, который просто не может не привести к благополучию и успеху.

Как же хорошо у тебя получается держать себя в руках, когда все вокруг сходят с ума. Ты действительно обладаешь терпением, которое позволяет тебе сохранять ясность ума даже в самых трудных ситуациях. Это настоящий дар.

Я восхищаюсь твоим терпением. Ты действительно вдохновляешь меня своей выдержкой. Твои качества не перестают меня удивлять. Это поистине уникальная черта характера. Я даже не представляю, как бы я справился в такой же ситуации, что и ты.

Твоя выдержка – это настоящее искусство, которое восхищает меня. Ты настоящий мастер терпения, который умеет находить выход даже из самых сложных и непростых ситуаций. Браво!

ГЛАВА 11

КОМПЛИМЕНТЫ К ОБАЯТЕЛЬНОСТИ

Ты словно магнит для людей. Я не могу пройти мимо тебя, не остановиться и не улыбнуться в тебе. Когда ты рядом, вся атмосфера наполняется теплом и радостью. Прекрасного тебе дня!

Твоя обаятельность – это зеркало твоей души. Ты всегда излучаешь теплоту и доброту. Каждый раз, когда я встречаю тебя, я чувствую себя так радостно и доброжелательно.

Как же легко и естественно ты общаешься с людьми. Ты умеешь обращаться с людьми так, как будто каждый из них твой друг. Твоя обаятельность и доброта заставляют людей чувствовать себя особенными и любимыми.

Ты словно Солнце, освещающее жизнь каждого, кого ты встречаешь. Твоя обаятельность заряжает людей энергией и отличным настроением. Рядом с тобой я чувствую себя живым и свободным.

Твоя энергия заразительна. Когда ты появляешься, все начинают чувствовать себя лучше. Твоя обаятельность проявляется не только в твоём образе, но и в твоём интеллекте и чувстве юмора.

ГЛАВА 12

КОМПЛИМЕНТЫ К ЧЕСТНОСТИ И ПОРЯДОЧНОСТИ

Я благодарен тебе за то, что ты всегда остаешься верным своим принципам. Так много людей вокруг готовы на любые уловки и подлости, чтобы добиться своих целей. Но только не ты! Твоя честность и порядочность – драгоценный камень в мире булыжников.

Я всегда восхищаюсь твоей честностью и порядочностью. Ты всегда говоришь правду и справедливо обращаешься с людьми. Как здорово, что ты можешь быть собой и не притворяться ни перед кем. Я искренне горжусь нашей дружбой и знакомством.

У тебя так хорошо получается оставаться верным своим принципам в любой ситуации. Ты один из лучших примеров для всех нас, как правильно жить и работать. Убежден, что своим примером ты сделаешь наш мир лучше.

Я знаю, что ты всегда уверенно говоришь правду, даже если она не очень приятна. Твоя честность и порядочность

делают тебя искренним человеком, достойным доверия. Ты человек, который всегда действует справедливо и по совести. Это делает тебя особенным.

Ты один из самых честных и порядочных людей, которых я когда-либо встречал в жизни. Я высоко ценю твою способность быть справедливым в любой ситуации. Благодаря этому золотому качеству ты всегда принимаешь верные решения и держишься правильного пути.

ГЛАВА 12

КОМПЛИМЕНТЫ К СЕКСУАЛЬНОСТИ

Ты обладаешь той редкой формой сексуальности, которая притягивает взгляды, но не оставляет ощущения вульгарности, пошлости и непристойности. Твое откровенное чувство элегантности поднимает мое возбуждение на самый высокий уровень.

Твоя фигура – это произведение искусства, где формы и линии создают совершенную гармонию и притягивают взгляды. Когда я тебя вижу, я хочу забыть обо всем остальном на свете и сосредоточиться только на тебе.

Твой взгляд – это последний оплот искушения. Я не могу отвести взгляд от самой большой загадки природы и красоты.

Ты создан (а) для того, чтобы стать самым главным искушением для мужчины (женщины). Удивительный баланс между красотой и страстью. Перед таким яблоком не устоит ни один смертный.

Я восхищаюсь твоей сексуальной уверенностью, которая делает тебя еще более привлекательной. Я не могу сопротивляться вожделению и твоей магической силе. Ты ослепляешь мой разум, словно солнце в белоснежных полях.

ГЛАВА 14

КОМПЛИМЕНТЫ К НАДЕЖНОСТИ И ОТВЕТСТВЕННОСТИ

Твоя надежность и ответственность просто поражают меня! Ты всегда держишь свои слова и выполняешь все свои обещания без исключения. Ты один из немногих людей в этом мире, кто заслуживает самого глубокого и искреннего доверия.

Твоя надежность – настоящий пример для подражания! Я восхищаюсь, как ты берешь на себя ответственность за свои слова и всегда доводишь до конца начатое.

Я знаю, что могу рассчитывать на тебя. Ты всегда выполняешь свои обязанности на высшем уровне. Все что ты обещал, ты всегда делаешь вовремя и наилучшим образом.

Твоя надежность и ответственность обеспечивают непревзойденное качество во всех твоих делах. Ты всегда знаешь, что нужно сделать, и доводишь начатое до конца с большим

энтузиазмом и ответственностью.

Ты обладаешь нечеловеческой ответственностью. Все что ты начинаешь делать, ты делаешь с огромным усердием и вниманием к деталям.

ГЛАВА 15

КОМПЛИМЕНТЫ К САМОСТОЯТЕЛЬНОСТИ

Твоя самостоятельность поражает и вдохновляет меня. Ты обладаешь удивительной способностью решать проблемы, которые другие люди считают неразрешимыми, и уверенно идешь к своим целям, даже если это не просто.

Я восхищаюсь твоей способностью думать самостоятельно и принимать важные решения, даже в сложных ситуациях. Ты всегда уверен в своих решениях и не боишься идти против течения.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.