



НАУЧИСЬ  
КУРИТЬ  
БАМБУК

АЛЕКСЕЙ ТОЛКАЧЕВ

СОДЕРЖИТ  
НЕЦЕНЗУРНУЮ  
БРАНЬ

18+

# Алексей Толкачев

## Научись курить бамбук

*[http://www.litres.ru/pages/biblio\\_book/?art=69211243](http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=69211243)*

*SelfPub; 2023*

### Аннотация

С большими деньгами приходят большие проблемы... или необязательно? Вместе с ростом бизнеса увеличиваются вызовы предпринимателя, но этот же рост открывает ему и возможности, недоступные раньше. Нужно лишь уметь ими воспользоваться. Как не сгореть, когда собственное дело начинает поглощать все время, успевать прожить яркую жизнь, ради которой оно создавалось, и научиться курить бамбук? Новый роман расскажет о продолжении пути главного героя, который стал предпринимателем и задался следующей целью – расти с помощью инвестиций. Пройдя через опыт взлетов и падений в бизнесе, устав от постоянного риска потерять свои деньги, он решает заняться инвестированием в недвижимость. Пока герой развивается благодаря советам наставника на страницах книги, сам роман может стать настоящим наставником для читателя. Следите за сюжетом и выполняйте упражнения вместе с ним!

# Содержание

Пролог	4
Глава 1. Делая вдох, не забывай о выдохе	6
Новоиспеченный блогер	6
Благодарность	12
72 часа	18
Ипотека и прочие дела семейные	20
Домашнее задание	26
Задания	26
Глава 2. Ментор Гоу	28
Уроки по инвестициям	28
Нетипичный программист	32
Китайская мышь, изменившая Мир	36
Задания	41
Глава 3. Наставники повсюду	42
Старт в «Ментор Гоу»	42
Навык говорить	45
Ган-да-пас	49
Наставники повсюду	54
Задания	59
Глава 4. Усложнять просто. Упрощать сложно	60
Жизненный раздрай	60
Конец ознакомительного фрагмента.	63

# Алексей Толкачев

## Научись курить бамбук

### Пролог

– Макс, это ты? – я сделал пару осторожных шагов навстречу другу и остановился. – Ты как здесь оказался?

Огляделся по сторонам. А я-то сам как здесь оказался? Макс стоял ко мне спиной прямо на краю обрыва. Он смотрел вдаль на спокойную гладь океана. Да. Это точно был океан. Я просто это знал.

Волны практически не били о скалы. В воздухе ни малейшего дуновения ветра. И непонятно, это океан делает Макса таким умиротворённым или наоборот? Я поёжился. Вдруг в момент чувствовалось, что он реально подчинил себе природу. Всё, что окружало нас.

Я снова зашагал. А сердце так и билось. Я даже слышал его. Еще бы! Ведь мы с Максом не виделись несколько месяцев! А я знал, что с ним всё хорошо. Вот же засранец, напугал всех.

– Макс, ты чего молчишь? Ты где вообще был всё это время? Где потерялся? Что произошло? – стоя почти вровень с мужчиной, я не видел его лица.

– А меня и сейчас нет, – ответил он тихо.

– Хах, – скажет тоже.

– Потерялся не только я. Потерялось всё, что было: люди, бизнес, деньги. Но, понимаешь, – Макс резко посмотрел на меня. В глазах его было безумие. – Понимаешь, это всё не важно. Важно лишь то, что ты меня нашел.

Я слегка отпрянул в сторону. Он реально пугал. Но что он может мне сделать?

В следующий миг Макс схватил меня за руку, шагнул вперёд и потащил за собой. Я от страха даже кричать не мог. А Макс в это время хохотал как безумец. Он повернул голову, посмотрел на меня снова и подмигнул, открывая парашют. И как он вдруг оказался за моей спиной?! Я увидел приближающуюся гладь воды и в долю секунды ощутил, как лямки парашюта грубо оттянули меня назад.

– Научись курить бамбук, Глеб, – эхом послышался голос Макса где-то.

Я покрутил головой, пытаюсь найти его. Может, он скрылся за моим парашютом?..

Мгновение, и прозвенел будильник. Я открыл глаза, вытер пот со лба. Неудивительно! В такую жару умудрился укутаться в теплое одеяло. Сердце бешено стучало. В памяти стали всплывать кадры из сна. Бамбук – последнее, что вспомнил. Приснится же такое!

# Глава 1. Делая вдох, не забывай о выдохе

## Новоиспеченный блогер

Открыв глаза, я всматривался в потолок и не мог понять, была ли встреча с Максом на самом деле. Наконец осознав, что нахожусь в своей постели, потянулся за телефоном. 6:15 утра.

Сквозь щелку между штор проглядывали лучи солнца. Я тихонько встал, соорудил из своего одеяла оградку, чтобы свет не разбудил Алёну, нащупал ногами тапочки и побрёл в ванную. Старательно вглядываясь в темноту, пытался не наступить на нашего терьера по кличке Паучок. И какого хрена мы не купили белого?! Надо будет перекрасить как-нибудь, когда Алёна на работу уйдёт.

Из головы так и не выходил сон про Макса. Яркая, реалистичная картинка стояла перед глазами. Может это уже паранойя? Надеюсь, в скором времени я не свихнусь, и меня не упекут в психушку. Хотя, после того, как я пару недель назад почти три квартала бежал за мужиком, похожим на Макса, уже ничему не удивлюсь.

В гостиной на стуле меня ждали тренировочные вещи, ак-

куратно приготовленные с вечера. На них возлежал его сительство Паучок. Я собрал волю в кулак, отключил сострадание и согнал его с трона. Запрыгнул в трико, натянул футболку с прошлогоднего марафона по бегу, в лифте зашнуровал кроссовки. И уже в 6:30 направился в сторону Воробьевых гор. Со стороны я явно выглядел парнем, который опоздал на автобус до метро.

Пока бежал, Макс так и не выходил из головы. С момента, как он пропал прошло почти два месяца. Ума не приложу, где он находится? И жив ли?

Сколько ни приезжай к нему в офис, все сотрудники лишь разводят руками. А Руслан, управляющий, вообще говорит, что скоро их фирму прикроют. Якобы никто не может решить возникшие проблемы с налоговой, субподрядчиками, задержками поставок и прочим. Кстати, он упомянул пару раз, что к ним заходила Ольга, жена Макса. Смотрела бумаги, фотографировала на телефон и уходила, так ничего толком и не сказав. Единственное, дала наставление, чтобы сотрудники работали в том же режиме и не паниковали.

Номер Ольги Руслан давать мне наотрез отказался. Сказал, что за это его обещали уволить. Мутная история какая-то. Думаю, он просто слишком мнительный и сильно преувеличивает.

Все яхты, которые попали в шторм в тот злосчастный день нашлись, в том числе и та, на которой был Макс. СМИ утверждали, что все живы. Наверняка врут, чтобы не сеять пани-

ку! «Перестань смотреть новости! Скорее тронешься умом от всего негатива, который они распространяют, нежели по-черпнёшь для себя что-то полезное!», – я услышал голос Макса так, будто бы он бежал рядом. Я обернулся на всякий случай, и ускорился к пункту назначения. Здесь соглашусь. От этих новостей я не только сон потерял, но и голоса потусторонние начал различать.

А ведь я все эти дни действительно, как замороженный, включаю телик, утром и вечером стабильно. В результате вечером стал думать не над завтрашними делами, а над государственной ближневосточной стратегией. Вслушиваюсь в каждое слово. Действительно, проще вернуть здоровый сон, чем низкую ставку рефинансирования. Пора завязывать с этим.

Ого. Пока прокручивал свои мысли, не заметил, как добежал до пригорка. Рассвет уже вот-вот начнётся. Успел.

Открыл «Инстаграм», записать пару сториз, как делаю зарядку. В прошлый раз такой контент неплохо зашел. Ого! Десять сообщений в директе. Что за ажиотаж такой? Может, люди вспомнили об обещании что-то менять в своей жизни с понедельника и решили начать со здорового питания? Будучи на Шри-ланке я принял твёрдое решение заниматься бизнесом. Доставка продуктов питания была первой мыслью, которая меня посетила. Ну а чего? Поначалу склады свои не нужны, настроить хорошо приложение, договориться с гипермаркетами, нанять двух башковитых курьеров, и

вперёд. Ну и буквально спустя две недели после отпуска я мог уже гордо называть себя «предприниматель».

Если честно, вообще год назад не думал, что буду когда-нибудь вести блог. У Алёны же были на меня свои планы... Она прошла курсы по «Инсте» и заверила, что мне самому нужно появляться в профиле. «Люди должны знать, у кого они покупают!», – деловито парировала она. Я сначала спорил, кому интересно в «Инстаграм» смотреть на батонны с молоком? Как мои булки, даже если они с маком, могут конкурировать с булочками Кардашьян? Но после того, как Алёнка искусно продала мне идею, взял и всё же создал рабочую страничку. В принципе, конверсия с нашего сайта была неплохая. Но: «Если ты не в тренде, то на пять шагов отстаёшь от конкурентов», – именно так заключил мой личный продажник.

В целом, результатом я остался доволен. Настроил таргет, упаковал аккаунт. Первое время он был чисто рабочий. Потом подумал, что вообще могу там говорить и показывать? И что полезного давать людям? Не танцы же с масками котика устраивать. Вот и решил начать с тренировок, как день планирую и всё в этом духе. Кстати, отклик увидел. Клиенты стали теплее что ли относиться, даже советовать нас и рекомендовать, делать отметки. Вот так ты и стал блогером, Глеб! Долгий путь учебы, работы над собой, построения бизнеса, чтобы прийти к занятию двенадцатилетних школьников.

Я поржал над собой и открыл сообщения в директе:

«Огонь, Глеб! Так держать!»

«Кто-то в субботу отойти не может с похмелья после пятницы, а ты километры наматываешь. Мотивируешь!»

«Глеб! Вот наблюдаю за тобой уже две недели! А есть у тебя какие-то лайфхаки, чтобы держать себя постоянно в режиме?»

«Делись, Глеб, что за энергетики пьешь, что столько сил с утра пораньше?!»

С каждым сообщением я чувствовал, как щеки наливались краской. Хорошо, что эту стесняшку никто не видит. Ответил всем и продолжил тренировку, дико довольный собой.

На обратном пути снова думал о Максе и о том, как много он вложил в меня!

– Если б не ты, был бы я сейчас таким? Вряд ли. А помнишь, нашу первую встречу? У меня тогда выпали из рук и разбились бутылки с пивом. Ох, и стрёмно мне тогда было. А чай облепиховый? Это же самый вкусный чай, который я когда-либо пробовал! Макс, Макс, как же мне тебя не хватает... Если бы хоть знать, где ты и как ты. Уж я бы точно примчался в любой уголок света! – бубнил я себе под нос.

«Чтобы жить, ты делаешь вдох и выдох. Вдох – когда учишься, узнаёшь что-то новое, пробуешь, доводишь до идеала. А выдох – отдаёшь свои знания в мир. Как без вдоха и выдоха невозможно жить, также и без принятия и отдавания нельзя существовать. «Учись отдавать, Глеб», – снова услы-

шал голос Макса.

– А что я могу отдать-то?! Это ты такой опытный, невероятно успешный, который добился многого! – сказал с обидой. Только непонятно кому.

– Не обесценивай! – строго сказал наставник. – Подумай, чему ты уже научился. И что можешь отдать уже сейчас.

– Усы, лапы и хвост, – вспомнил Матроскина из Просто-квашино и заржал, как ненормальный, на полупустой улице.

Женщина, проходящая мимо с плюшевым хаски, шаркнулась от меня в сторону, как веган от двойного бургера. Я бы тоже подумал, что у парня крыша поехала: бежит и спорит сам с собой.

# Благодарность

Холодный душ после пробежки окончательно взбодрил и зарядил на предстоящий день. Когда я открыл дверь ванной, взгляд сразу же приковала Алёна. Она кружила перед зеркалом и внимательно разглядывала себя то с одной сумочкой, то с другой. Женщины...

– Завтрак приготовила, иди поешь. Я побежала на работу! – Она подбежала ко мне, чмокнула, и отпрянула, протирая выбранную сумку. – Мокрый!

– Понятное дело, я только после душа, – ухмыльнулся. – Слушай, а как думаешь, каким своим опытом я бы мог поделиться с людьми?

Алёна задумчиво подняла глаза вверх, параллельно застегивая босоножки.

– Это ты о чем? Типа что ты знаешь, чего не знают другие? – Я скрестил руки на груди и пожал плечами. – Ну... не знаю. Может, дисциплине, тайм-менеджменту. Вы же там с Максом какие-то задания делали в своё время. – Она посмотрела на наручные часы, – Ох, мне бы точно такие навыки не помешали. Снова опаздываю! Всё, убежала! – Алёнка потрепала Паучка, который крутился у неё под ногами, отправила мне воздушный поцелуй и испарилась. Ну да, терьеру всю любовь и ласку, а мне поцелуи в воздухе.

В подъезде послышался спешный стук каблучков и с гро-

хотом открывающиеся двери лифта. Я же так и остался подпирать стенку в холле, размышляя над словами Алёны. Ну, в принципе идея. Только теперь осталось решить, как её реализовать.

Завтрак, как всегда, отменный: яичница с жидким желтком – всё как я люблю. Пока ел, листал ленту «Инстаграм». Выскочила реклама. Лысый парень, похожий на Джейсона Стетхема, улыбаясь, заверял, что с помощью уникальной методики сможет научить меня круто говорить на публику, и тогда моя жизнь станет лучше. «“ИндигоГо” – с нами ты заговоришь. Регистрируйся прямо сейчас».

Я улыбнулся в ответ и обновил ленту. Денис Прохоров, он уже как пару лет продаёт курсы по таргету, выложил новое видео. А что если..?

Нашел его в контактах.

– Алло, – услышал бодрый голос Дениса. Я вздрогнул от неожиданно быстрого ответа.

– Ты будто меня всё утро ждал. Привет, Ден!

– Не поверишь, только вчера тебя вспоминал. – Услышал, как он улыбается. – Здорово, Глеб!

– Не буду отнимать твоё время. Знаю, что ты хорошо разбираешься в инфопродуктах. У меня тут идея одна появилась. Вот подумал с тобой посоветоваться.

– Не вопрос. Можем пообедать вместе в Чайхане на Арбате. Удобно там?

– Отлично!

С Денисом мы были знакомы еще с первого курса Гуманитарного Института. Интересно, что больше половины с нашего потока так и не пошли по специальности.

В студенческие времена Ден не был таким харизматичным и компанейским. Помню, как полгруппы ребят глумились над ним, то плечом толкнув, проходя мимо, то очки закинут на шкаф. Не сказал бы, что мы с Деном были друзьями не разлей вода, но общались хорошо. И даже однажды я огрѐб, пытаясь вызволить его из драки.

Всѐ изменилось на третьем курсе, когда парень съездил по студенческой визе в США. Он приехал абсолютно другим. Поменял стиль, очки пропали, зато появились линзы, Ден стал более уверенным, открытым. Девчонки на него подругому смотреть начали. Я даже сам временами ловил себя на мысли, что стал завидовать его популярности.

Сегодня у Дена большая команда, с десяток человек, они занимаются инфобизнесом. Жена красавица. Зимовки на Бали. В общем, история Золушки, только в мужском воплощении. Что уж там сделали с ним эти американцы, одному богу известно.

До обеда я занимался текущими вопросами по интернет-магазину. Написал коммерческое предложение нескольким гипермаркетам, составил вакансию на сборщика продуктов и курьера, сделал заметки по масштабированию проекта. Время пролетело быстро.

Мне часто вспоминаются слова Макса: «Когда у тебя своё

дело, самое главное периодически голову поднимать и смотреть в окно. А то ненароком можно на пару дней завязнуть в рутине».

Я посмотрел на время. Скоро нужно было выдвигаться на встречу с Денисом. А может...ну его? Может, и не надо? Ну какой из меня преподаватель? Да еще и работы столько. Начало недели как-никак. Рефлексия продолжалась ровно полминуты. Я наблюдал за секундной стрелкой на наручных часах. Ладно. Будь, что будет. В конце концов это просто разговор двух старых приятелей. Подскочил с места, схватил рюкзак, дал наставления Никите, моему помощнику, и поспешил на метро.

– В целом да, идея интересная. – Денис откинулся на спинку диванчика и сделал глоток капучино. – Вопрос дисциплины сегодня актуален. Смотрю на людей и вижу, что зачастую они не могут сосредоточиться на чём-то одном. Распыляются, совершают действия, которые не всегда эффективны.

Ден резко замолчал и посмотрел на меня.

– Чего?

– Ничего. Действуй!

– А с чего начинать-то? – Я нахмурился.

– Для начала с концепции, плана, команды.

– О боже, это что, мне теперь еще команду набирать?

– А как ты хотел? Ну, хочешь около метро свои курсы рассказывать, а люди будут в шапку тебе наличку кидать. – Ден

допил оставшийся в кружке кофе. – Тебе нужно будет искать еще кураторов, думать, каким образом принимать оплату, записывать сами уроки. Ну, – он пожал плечами, – или, как вариант, продюсера найти, но это будет стоить денег.

Мы помолчали немного. Я о своём. Ден, думаю, тоже. Официант в белой рубашке подошел к столику и стал лениво складывать на поднос пустые чашки с тарелками.

– Слушай! – крикнул я и подскочил на диванчике. Парнишка официант чуть не выронил поднос из рук, после чего рассеянно посмотрел на нас. Я подождал, пока он отойдет. – Я сегодня утром видел рекламу курса, называется...сейчас вспомню, «Индиго». – Закрыв глаза, и начал воспроизводить картинку, – «ИндигоГо»! Может, мне у них спросить, кто им эту платформу создавал?

– Хорошая идея, – одобрительно кивнул Ден, – в общем, мне бежать уже нужно. Ты обязательно напиши этим ребятам. Лучше прямо сейчас, чтобы не забыть. И, если что, спрашивай, я на связи.

– А, да-да, конечно.

Я привстал, мы пожали друг другу руки. И, после того, как парень ушёл, ещё какое-то время сидел, просто тупо глядя за окно.

Не знаю, насколько эта идея адекватна, но то, что мне хочется её реализовать, – это сто процентов. Как некая благодарность Максусу, что ли. Меня передёрнуло от мысли, что, возможно, его больше нет. Я потрянул головой, будто это мог-

ло растормошить все печальные думы. Рассчитался и отправился домой.

Ден прав – нужно готовое решение. Писать курс самостоятельно с нуля я буду очень долго. И вряд ли вообще его допишу, скорее брошу, так и не начав. Плюс это всё равно выйдет дороже, чем спокойно заплатить профессионалу.

## 72 часа

После разговора с Денисом я написал автору программы «ИндигоГо». На моё удивление, несмотря на то, что у него было сто тысяч подписчиков, ответил мне в тот же вечер. Он без проблем дал контакт своего партнёра Дмитрия, с кем работал сам. И, держа в голове правило 72 часов, я сразу же позвонил парню. Он без вопросов согласился встретиться, благо жил в Москве.

После того, как мы поговорили, я стал размышлять. Это ж сколько получается времени прошло с момента, как в голове зародилась эта идея? Меньше суток!

Правило 72 часов работает безотказно! Сколько раз такое было раньше, когда дико хотел чего-то с вечера, а на утро пыл ослабевал. Да даже те же каждодневные пробежки. Чем больше проходит времени от поселения мысли до начала шагов к её реализации, тем больше наш мозг начинает искать отговорки. А как только он, хитрый жук, видит наши сомнения, то подкидывает еще больше идей, чтобы оставаться на том же уровне. Вспоминая слова Макса: «Так уж устроены мы, люди, так устроен наш рептильный мозг. Всё новое и неизведанное кажется ему опасностью. Лучше всё оставить как есть. Как-то же выживали все эти 20, 30, 40 лет своей жизни!» Да, Макс, ты оказался прав и на этот раз. Если бы я сегодня так и не пошёл на встречу с Деном, то, скорее всего,

оставил бы затею до следующего подобного порыва. И это в лучшем случае.

# Ипотека и прочие дела семейные

Мой бизнес по доставке продуктов двигался в целом неплохо. Но как же хотелось добавить скорости... Пока что один значимый плюс моего ухода из найма я определил – нет надобности торчать в офисе с утра до вечера, будто твоя задача придавливать стул к полу, чтобы он не взлетел. Надобности-то нет. Однако, так или иначе, дни напролёт я зависал на работе. Поначалу, как и полагается, справлялся со всем сам. Но уже спустя пару-тройку недель понял, что без ассистента никуда. Никитос – отличный парень, он первый откликнулся на вакансию на «ХэдХантэре». И как-то быстро мы с ним сработались. Он сразу же настроил трафик, раскрутил соцсети, предложил сделать коллаборацию с несколькими магазинами. В планах еще были гипермаркеты.

Вот бывает такое, думаешь, надо сделать одну вещь, которая вроде бы, по сути, не такая срочная прямо сейчас. Но, с другой стороны, важная. Вот и я оказался в такой ситуации. Понимал, что нужно как-то с Никитой прописать должностные инструкции, чтобы проще было опираться на них. Но руки так и не доходили. Да и определиться я пока не мог, на какую должность его поставить. Сегодня он был для меня многорукий многоног.

Я потянулся к блокноту сделать заметку, чтобы не забыть составить договор. Но вздрогнул, от того, что задремал.

телефон. Вот сколько раз говорил себе отключать звук! На экране красовалась фотография Алёнки на пляже. Я улыбнулся, вспомнив наш крутой отпуск, и в приподнятом настроении ответил.

– Глеб, ты помнишь, что сегодня нужно ипотеку оплатить?

– А, да-да, точно. После обеда внесу платеж.

– Хорошо. Вечером не хочешь в кино сходить? – было слышно, как Алёна улыбается.

– Прости, любимая, у меня встреча запланирована по приложению. Помнишь, я тебе о нём рассказывал вчера? – Поджал губы. Надеюсь, не обидится.

– Ну ладно, Марине предложу. Может, она пойдёт, – ответила растерянно, – кстати, как назовешь своё детище?

– Эм, – я задумался, – может быть... «Приди к цели с наставником»?

– Не! Слишком длинно.

– Ну тогда «Наставник плюс»?

– Может, «Ментор плюс»?

– Ментор гоу! Точно!

– Забавно, – хихикнула, – ну всё, обед заканчивается. Пока!

Я улыбнулся, откинувшись на кресле. Это и правда походило на выбор имени для будущего ребёнка. Хотя, конечно, с этим у нас с Алёной не такие тёплые воспоминания...

Когда мы устроили тур по странам, прямо на побережье

Шри-Ланки я сделал предложение любимой. Ага, прям как романтик из ванильного фильма. Ну а чего? Просто однажды проснулся, посмотрел, как она тихо сопит рядом, и понял, что хочу провести с этой женщиной всю свою жизнь. Товарищи ещё на свадьбе шутили надо мной, якобы я просто на солнышке перегрелся, что так скоро решил жениться.

Мы с Алёной бурно обсуждали кого позовём, с какой стороны сколько приедет родственников и друзей, место, платье, цвета. Даже поспорили по поводу музыки на танец молодожёнов.

Хоть и на тот момент Макс уже неделю не выходил на связь, я был уверен, что с ним всё хорошо. И, естественно, они с женой были в первых списках гостей. Я рисовал себе картину, как он жмёт мне руку после того, как тётенька из ЗАГСа объявит нас с Алёнкой мужем и женой. Как говорю ему слова благодарности, что если бы не он, то, вероятно, так и просиживал бы штаны перед телеком с бутылкой пива.

Но побывать на важном для меня мероприятии Макс так и не удалось... Отложить свадьбу мы не могли по той простой причине, что прямо в аэропорту, отправляясь домой, узнали, что ждём ребёнка! Алёну резко затошнило. Она еле успела добежать до туалета. После чего я посоветовал сделать тест на беременность. На полоске отразились две полоски, одна ярко розовая, вторая еле заметная. Сначала мы в шоке смотрели друг на друга и хлопали глазами. Ну, а спустя минуту счастьем не было предела. Я был готов расцеловать

каждого, кто находился от меня в радиусе метра. Но когда на меня стали коситься охранники, бросил эту затею.

Сразу по прилёту в Москву пошли в гости к родителям Алёны, чтобы поделиться радостью. «А я как чувствовала, что сегодня будет хороший день! Гуся с яблоками запекла!», – улыбалась Наталья Сергеевна. Ну а будущий тесть без слов просто крепко пожал мне руку и похлопал по плечу, стойко сдерживая слёзы.

Как и полагается, родители стали спрашивать, где мы будем жить. Что нам теперь нужно расширяться, детская и все дела. Ну, и главный аргумент – чтобы было что-то своё, а не съёмное. Я и сам уже думал о том, чтобы брать квартиру. Но, конечно же, смог позволить себе только ипотеку.

Как-то в разговоре один мой товарищ высказался относительно такого вложения, заверив, что ипотека – дело гиблое, и лучше инвестировать эти деньги. Хотя моё мнение абсолютно совпадало с родительским – недвижимость всегда останется, а эти инвестиции... Иди разберись еще с ними, куда правильно вложить? А вдруг экономический кризис? И вообще можно ли на этом что-то заработать? Понятно, совсем не хочется тридцать лет торчать в рабстве. Но я наметил себе чёткий план, которому буду следовать и делать всё, чтобы скорее погасить остаток.

Работая в автосалоне, мне удалось кое-что накопить, что пошло как раз на первоначальный взнос. Родители тоже неплохую сумму подарили на свадьбу, которая также была

оприходована на первоначалку. Вот так теперь меня смело можно считать среднестатистическим гражданином с ипотекой.

Давно заметил, что жизнь, как американские горки: то ты не высоте, то вдруг тебя беспощадно несёт в пропасть. Буквально за пару недель до свадьбы произошло нечто ужасное для нашей семьи.

В один из дней я получил сообщение от Алёны: «Приезжай срочно». Как сейчас помню, как в груди перехватило дыхание. Сердце застучало так, что, казалось, выпрыгнет. Схватив вещи, я вылетел из офис-центра.

Подъезжаю к дому, возле подъезда стоит скорая помощь. Ноги тут же подкосились. «Только не к нам! Только не к нам!», – крутилось в голове, пока поднимался на этаж. Бригада, к сожалению, действительно была в нашей квартире. Тишина. Только слышны всхлипы Алёны и перешёптывания медиков.

Алёна смотрела на меня глазами, полными слёз. Я же молчал и просто держал её за руку. Посадив в машину скорой, сам отправился следом на такси.

В больнице минуты ожидания казались часами. Когда из операционной вышел врач, я чуть ли не набросился на него. За приоткрытой дверью на кушетке сидела Алёна и рассеянно смотрела на стену.

– Скажите, что случилось?

– Вы кто? – Строго спросил доктор.

– Я муж Алёны Степановой.

– А, да-да. Мне очень жаль, у девушки выкидыш. – Тот разговор помню дословно. Всё казалось, как в замедленной съемке. Виски дико пульсировали. Да что я? Как там Алёна? Вот что было важно!

– Почему?!

– Ну, голубчик, первые три месяца беременности вообще самые опасные. В медицинской практике это статистика. – Он развел руками. После добавил, – не переживайте, вы люди молодые, здоровые. Восстановится барышня, и обязательно будет у вас малыш. – Улыбнулся, явно выученно, и ушел.

Спустя пару дней на семейном совете было принято решение – свадьбу не отменять.

Хоть физически Алёна и восстановилась быстро, но не эмоционально... Да, на свадьбе она казалась весёлой, однако я замечал моментами её застывший взгляд.

Вот так детище «Ментор Гоу» напомнило мне вдруг о трагичных событиях, от которых до сих пор мурашки по коже.

## Домашнее задание

*Дорогой читатель! Если ты знаком с первыми двумя книгами авторов «Экстремальный тайм-менеджмент» и «Личная власть», то наверняка уже хочешь быстрее приступить к выполнению заданий. Если же нет – для того, чтобы не только следить за историей Глеба, но и менять вместе с ним свою жизнь к лучшему, советуем выполнять все задания, представленные в конце главы. Пройди свой путь вместе с уже любимившимся героем!*

### Задания

*1. Подумай об отдавании, о благодарности. Составь список «Что я могу дать этому миру?». В этом списке будет всё то, что у тебя уже хорошо получается: навыки, знания, информация. Возможно, из этого получится отличный инфопродукт, который вскоре приведёт тебя к новому этапу.*

*2. Как только у тебя появилась новая идея, в течение 72 часов приступай к её реализации. Вспомни, как часто тебе приходила гениальная идея, но ты её откладывал и потом всё сводилось на нет.*

*3. Подумай, какие шаги для своей идеи ты можешь сделать прямо сейчас? Выпиши их сразу! Постарайся на энергии эмоционального скачка задать правильный тон. Это са-*

*мая лучшая энергия, чтобы начать.*

*4. Выпиши все дела и задачи, которые тебе делать в кайф, а какие нет. Если понимаешь, что нужен таргетор или сммищик, но сам заниматься этим не хочешь, лучше найди профессионала. Подумай, что уже сейчас можешь делегировать. Это сэкономит твое время, а вскоре принесет больше денег.*

# Глава 2. Ментор Гоу

## Уроки по инвестициям

– Ого! – вскрикнул Никита, вытащив меня из не очень приятных мыслей.

– Ты чего? Заключил договор с «Азбукой Вкуса»? – пошутил я. Хотя, от такой новости сам бы здесь отбивал четку.

– Да нет, на сегодня пока что только два небольших супермаркета откликнулись на предложение. Зато вот мои акции на «Тинькофф» выросли на сорок процентов, прикинь!

Перебирая ногами, я подкатился на кресле к Никите. На экране его телефона красовались графики с цифрами.

– Это что? Ставки на спорт?! – презрительно спросил, зная, что это мутная тема.

– Да какие ставки? Говорю же, акции! – Никитос ткнул указательным пальцем в график. Это фондовый рынок.

– А что на фондовом рынке могут покупать все? Я думал, только компании крупные какие-то.

– Конечно! – теперь уже Никита посмотрел на меня практически с презрением. – Я и сам раньше так думал. Чаще всего обычным людям...

– Как? Смертным, ты хотел сказать? – я оборвал Никиту

на полуслове.

– Ага, – он заржал. – В общем. Многим кажется, что только небожители с капиталами от нескольких миллионов долларов могут участвовать в торгах на фондовом рынке. На самом деле это доступно для большинства людей. А барьер такой возникает из-за отсутствия знаний. По факту можно просто открыть приложение брокера «Тинькофф Инвестиции», пройти там регистрацию и купить, например, акции «Макдоналдс». Огромная корпорация, которая по всему миру продаёт бургеры и картошку фри, и ты можешь участвовать в получении их прибыли, всего-навсего купив акции. И это можно сделать на тысячу, пять-десять тысяч рублей. Всё, и ты стал совладельцем компании.

– Ну так это ж дорого! Сколько стоит одна акция?

– Давай посмотрим прямо сейчас. – Никита забил название компании в поисковике приложения. – Вот, пожалуйста, 250 долларов.

– Ну, в принципе не так и заоблачно, – сказал я, в уме умножая на курс доллара.

– Так и я о чём! Дальше. Есть дивидендные акции, это когда компания отчитывается о прибыли и может выплачивать своим акционерам дивиденды. Например, «Сбербанк». У них есть дивиденды, которые выплачиваются ежеквартально. И, по сути, это может делать любой человек. Просто мало кто обладает финансовым образованием, понимаешь? Но самое главное в этом вопросе – это разрешить себе на-

чать думать о том, что ты можешь стать совладельцем таких крупных компаний. А технические знания и навыки – это уже второстепенное. Ими можно влёгкую овладеть и пользоваться этими возможностями.

Одна акция «Сбера» стоит в районе 250 рублей. Они могут откатываться вниз, взлетать вверх. В силу разных обстоятельств. И, если начать мониторить рынок и ситуацию в стране и в мире, то, в принципе, можно предположить движение. Например, в декабре «Сбер» писал в отчете, что за одну акцию они будут выплачивать дивиденды порядка 20 рублей. Вот самая что ни на есть инвестиционная возможность. Покупаешь акцию, и сразу, с точки зрения дивидендов, получаешь восемь процентов годовых, то есть примерно столько же, сколько и в банке, но, помимо дивидендов, с ростом акций растет и твой капитал!

– Неплохо... – Я открыл «Апстор» на телефоне и стал скачивать приложение. На досуге поизучаю. – Но ведь получается, здесь все равно разбираться нужно, что к чему, вникать в тему.

– Ну, а как ты хотел? Купил акцию одну и сидишь на Бали, бамбук куришь? – парень заржал. А мне стало неудобно от того, что я вообще «чайник» в инвестициях. – Понятное дело, чтобы получать прибыль в любом деле, для начала нужно понять его суть. Да даже если говорить про твой бизнес с доставкой продуктов. Ты здесь что, бамбук куришь? Может, конечно, вечерами, когда я домой уйду.

– Ага, в шкафу спрятал, с бабой Зиной дымим, она полы моет, а я забиваю, – я подмигнул, улыбаясь.

– Ха, смешно. В общем, давай ближе к теме, ты всегда инвестируешь на перспективу, на рынке нет быстрых денег. Ну, как нет? Они есть, но лучше всегда играть вдолгую. Зато уже через полгода акции могут отлично выстрелить. Мне нравится, – Никита пожал плечами. – Я, например, в прошлом году себе айфон новый так купил.

– Круто! – Я похлопал его по плечу и откатился на стуле обратно.

– Ну а чего? Ты не тратишь свои деньги, вкладываешься, а в итоге можешь через какое-то время купить то, что хочешь, плюс начальная сумма остаётся.

– Интересно. А я реально думал раньше, что на фондовом рынке могут торговать только какие-то супер крутые бизнесмены и волки с Уолл Стрит. А тут мой ассистент сидит и буквально из воздуха делает деньги.

– Эй! Я бы попросил! Не из воздуха, – Никита постучал себя по голове, – а благодаря аналитическому складу ума.

– Ладно, аналитик, давай за работу.

# Нетипичный программист

С программистом мы решили встретиться в «Шоколаднице» в шесть. Я подъехал чуть раньше. На бумаге пытался структурировать свою идею, но получалось не особо.

Ровно в 18:00 в дверях кафе показался подтянутый, высокий и вполне себе стильный парень. Я сразу узнал в нём Дмитрия, так как предварительно внимательно изучил его «инсту».

Он совсем не выглядел как типичный программист. Обычно при этом слове возникает образ хипстера в очках, вытянутой кофте и с рюкзаком. Рюкзак у Димы был. Только от «Луи Витон»! Вот так айтишник!

Я привстал из-за стола и поднял руку. Парень улыбнулся и направился в мою сторону.

– Дмитрий, – протянул ладонь для приветствия.

– Глеб, очень приятно!

– Итак, Глеб, у меня через час следующая встреча, ничего, если мы сразу приступим к делу? – Он достал из рюкзака термос для воды и отпил.

– Да, конечно. – Я развернул свой листочек в его сторону. – В общем, как и писал в сообщении, хочу создать платформу, где будут даваться полезные уроки по дисциплине, тайм-менеджменту. А здесь попробовал кое-что накидать, если поймёшь мой почерк, конечно.

– На самом деле это интересная задумка. Мне она сразу понравилась. Но почему именно эта идея? Как ты пришел к этому?

– Ну, – я пожал плечами, – с недавнего времени мне стали задавать вопросы по этим темам. Тогда я подумал, почему бы не создать продукт. Он будет помогать людям ставить амбициозные цели и, главное, достигать их. А вообще у меня был, – к горлу подступил ком, – есть наставник. И в своё время он мне давал, можно сказать, подобный тренинг. Я выполнял задания, после которых моя жизнь круто изменилась.

– А, то есть вы вместе хотите продвигать проект?

Я на пару секунд замолчал.

– Можно сказать, и так...

– Хорошо, смотри, я со своими ребятами уже поразмышлял сегодня. Вообще мы не продаём платформы, но с тобой можем поработать. Это будет выглядеть так, что ты – автор, а мы, соответственно, как продюсерский центр.

– Понял. А от меня что потребуется?

Ещё с утра я решил основательно подготовиться к нашей встрече, чтобы не показаться галимым чайником. Поэтому снова набрал Дена, он ведь разбирается во всех этих продюсерских вещах: договор, оплата, проценты и так далее. Товарищ посоветовал определить для себя три позиции: идеальная, средняя и минимальная. Идеальная в моём случае будет, как оплата 50/50. Средняя – в районе 30%. И минимальная 20%. Так что терпеливо ждал, что ответит Дмитрий.

– Смотри, мы на себя берем полностью все затраты на маркетинг, команду и прочее. А твоя задача, как автора, просто сделать классный продукт. Мы можем договориться о десяти процентах тебе, как автору, с прибыли курса.

Я поджал губы и уставился на пару секунд в стол. Да уж, это даже на мой минимальный расклад не тянет. Ден говорил, что в основном продюсеры так и делают, сильно занижают процент. Что ж, будем торговаться.

– Не-а, – я покачал головой в разные стороны, – давай на 40%.

– А ты не промах, – Дима рассмеялся. – Хорошо. Давай рассуждать. Ты ведь понимаешь, что взаимодействие с авторами может быть разным. Одно дело, когда у тебя есть и база, и ресурсы свои для запуска, тогда продюсеру платится небольшой фикс, и все довольны. Есть вариант такой, что процент платится продюсеру с объёма продаж. Но это нам тоже не подходит, так как ты автор молодой, нераскрученный. Сам понимаешь. Так что, раз уж на то пошло, я могу предложить тебе 15 процентов, не больше.

– Но я готов и дальше участвовать в проекте. Не только записать продукт. Я буду делать рекламные интеграции, договариваться с партнёрами и так далее. То есть буду далеко не пассивное место занимать на корабле. Давай остановимся на 35 процентах. – Я с прищуром смотрел на Дмитрия. Похоже ему тоже нравилась эта игра в турецких коммерсантов.

– Глеб, мы берём на себя все необходимые задачи, кото-

рые чаще всего делает автор. Это упаковка проекта, реклама, оплата сервисов. Целая команда из десяти человек будет работать над тем, чтобы этот проект двигать. – Не уступал собеседник.

– 30. – Я широко улыбнулся. На девчонок действует, может, и здесь прокатит?

– 20. – О! Дошли до минимума! Играем дальше.

– Окей, 25 процентов, но тогда с тебя ужин, – Дима громко заржал, я подхватил.

– Меня устраивает! – И добавил после того, как проржался: – Тогда наши дальнейшие действия – тебе нужно подготовить структуру, план, что именно будет в курсе. А мы пока с командой распишем бюджет. Далее состыкуемся и начнём.

– Договорились, – мы ударили по рукам и попрощались.

Весь вечер я сиял от осознания, как же всё быстро и складно получается. И, пока не прошел этот эмоциональный подъем, решил быстренько набросать все уроки Макса, которые мне удалось вспомнить. Пока писал, такая ностальгия напала... Прошло уже больше двух лет с нашей первой встречи, а помню всё, будто как вчера.

# Китайская мышь, изменившая Мир

– Глеб, я уже говорил тебе об этом, продажи реально падают. Мне кажется, что это во многом связано с тем, что сейчас происходит в мире. – Никита зашел в офис и сразу начал разговор. Словно слово «привет» он оставил в кармане других джинс.

– Чего? Ты о чём? – я непонимающе спросил.

– Приехали! Ты что? Телевизор не смотришь? – Парень пододвинул ко мне стул, плюхнулся на него и шумно отхлебнул кофе из бумажного стаканчика с креативной надписью маркером «Ваше Величество» из кофейни на первом этаже здания. Внимательно посмотрел на меня.

– Неа. – Я продолжил стучать по клавиатуре, забывая отчётность в программу. – И тебе не советую. Я уже несколько дней как отказался от этих новостей. Хоть глаз дёргаться перестал.

– Ну ты даёшь! Новый вирус нашли в Китае. Поговаривают, что типа местный парнишка съел суп с мышкой и заразил всю страну. А она уже и остальной мир. Всех повально стали на карантин сажать, кто прибыл из Поднебесной. Аналитики прогнозируют остановку всех крупных заводов, границы закрывать будут. Я вот даже подумываю вложиться в акции каких-нибудь компаний, которые занимаются онлайн-кинотеатрами типа Netflix и онлайн-обучением. Если

всех закроют по домам, они должны неплохо вырасти.... – Никита сказал это с интонацией заговорщика, как будто мы сейчас полезем в огород к соседу тырить ранетки.

Я отвлёкся от работы, посмотрел на него пару секунд и, не выдержав, громко засмеялся.

– Какой Китай? Какая мышка? Ты чего, фильмов про апокалипсис насмотрелся? В новостях не сказали на улицу не выходить, потому что там Мила Йовович рубит зомби, и ей не надо мешать делать свою работу?

– Мда, Глеб, совсем со своими проектами света белого не видишь. Путин утром сегодня подписал решение о самоизоляции! Пока что не принудительно. Но, думаю, что дальше уже будут более жёсткие меры принимать. Сейчас. – Никита достал телефон и стал судорожно что-то искать. – Вот! Смотри. Уже некоторые страны закрывают границы, рейсы повально отменяют, туроператоры за головы хватаются. Плюс через несколько дней начнут закрывать все кафе и рестораны. Якобы все места, где есть скопления людей. А в магазины вход только в масках. Уже на дверях объявления висят, что без масок не обслуживают.

Я смотрел на Никиту и хмурил брови. И правда в своей рутине можно всю жизнь пропустить. Метеорит упадёт, а я даже не замечу.

– О... Ну ты и темнота. – Никита ухмыльнулся.

– По ходу, что да!

– Ладно, предоставлю тебе самому эту возможность – по-

грузиться в последние события и смакануть от души. – Парень сказал это с сарказмом. – Но я вообще-то о другом сейчас. Помнишь, ты говорил поразмышлять о масштабировании? И вот о чём я подумал. Что скажешь о доставке еды? Я проанализировал рынок и вижу, что реально всё больше людей не хотят готовить дома или нет времени ходить в кафе в рабочее время.

– Так. – Я потрянул головой, чтобы переключиться на рабочий лад. – Да. Делаем! Отличная идея. Если, как ты говоришь, всех сейчас по домам закроют, люди будут заказывать. Надо срочно набирать больше курьеров в штат. Договориться с кафе и ресторанами о сотрудничестве. Им это тоже на руку будет. Так как работать всё равно надо. Делай, делай, Никитос!

Никита поменялся в лице. Теперь на нём не было и капли сарказма. Он помолчал и в полтона ниже сказал.

– Глеб, ну ты и мозг! Я бы до такого точно не додумался... Вот у тебя башка шарит!

– Проанализируй всё и к вечеру мне цифры выдашь, когда подготовишь всё.

– Уже мчу! – Никита плюхнулся на кресло, закатал рукава на джемпере и принялся строчить в блокноте.

Ну, а я решил заняться штатом. Сказал, прям как губернатор Аризоны. Но, так или иначе, предстояла большая работа. Мало того, что наш один-единственный курьер уже не справлялся с потоком заказов, и требовались новые. Так еще

и эта тема с пандемией. Черт бы её побрал. Но в каждой ситуации будем искать новые возможности. Засучили рукава и вперед. Я посмотрела на Никитоса, который всем своим видом генерил идеи.

Кроме курьеров нужны были менеджеры и сборщики. Надеюсь, через «ХэдХантер» мы быстро их найдём. Закончив с размещением вакансий, я приступил к письмам в администрацию гипермаркетов. Выбрал одни из крупных, Лента, Ашан и Окей.

– На обед идёшь? – Никита незаметно подошел ко мне. Я посмотрел на часы. Совсем не заметил, как пролетело время.

– Нет, – повернул голову в его сторону и услышал хруст в шейном позвонке. А потом резкая боль.

– Это у тебя?!

– Кажется, да... – я обхватил шею руками и простонал. – И кажется, тебе придётся идти в аптеку за обезболивающей мазью.

Никита быстро вышел из офиса. Я же остался сидеть в том же положении, с повернутой вправо головой. Это что? Жизнь меня так готовит к рубежу в тридцать лет? Если да, то я не хочу стареть! Или это просто я такой нежный и хрупкий? Не хватало еще спорт сейчас забросить и с тростью начать ходить.

На почте слышались уведомления. В перекошенном состоянии, открыл письма. Уже пошли первые заявки по ва-

кансиям. Отлично!

– Глеб, я всё! – Никита забежал с мазью. Парень даже не пообедал сам. Заботливый какой.

Забыв о шее, я повернулся к нему, и, зараза, снова застоялся от дикой боли.

Спустя полчаса неприятные ощущения более-менее утихли. Я смог написать ответные письма ребятам и договорился о собеседовании на завтра.

Хочется верить, что всё пройдёт. Но всё же решил не шутить с этим и после обеда отправился напрямиком в клинику.

Терапевт сказал, что это самый обычный остеохондроз. Ну ничего себе, самый обычный! У меня чуть искры из глаз не полетели, когда был самый пик боли.

Мне выписали мазь, которую я и так уже купил, велели поколоть витаминчики и вдогонку дали брошюрку с упражнениями на спину. Врач заверил, что каждый второй страдает от таких недомоганий ближе к тридцати. Тем более с сидячей работой.

– Вы ведь, молодёжь, когда спортом занимаетесь, задействуете совсем другие мышцы. Качаете там свои банки в тренажёрных залах. Забываете всё, что только можно. А потом бежите к врачам, то спина болит, то шею защемило, – причитал врач мне вслед.

– Ага, то лапы ломит, то хвост отваливается. До свидания! Спасибо! – Я вышел из кабинета.

В такси сидел и разглядывал брошюру, которую дал мне

терапевт. Там фигурка человека показывала упражнения, которые нужно было делать каждый день. Ну, как зарядка в детском садике, честное слово. Как это может мне помочь со спиной и шеей?! Водитель остановил машину, я огляделся, мы подъехали к дому. Закинул листочек в рюкзак и, как старый дед, схватившись за поясницу, вышел из машины.

## Задания

*1. Подумай о том, как можешь масштабировать свой бизнес. Если бизнеса еще нет, как еще можешь увеличить свой доход. Если сегодня зарабатываешь 30 тысяч рублей. Сделай для себя растяжку. Попробуй в следующем месяце увеличить доход на 10-20 процентов.*

*2. Скачай приложение «Тинькофф Инвестиции», если ещё не знаком с этим направлением. Поизучай его, посмотри, сколько стоят акции, сколько они стоили месяца, год назад. Подумай, с какой суммы мог бы начать. Как видишь, даже имея 250 рублей, можно стать совладельцем «Сбербанка».*

*3. Любой кризис – это площадка для старта. Именно в кризисные ситуации можно увидеть, кто чего стоит. Подумай, как ты можешь набрать скорость, и иди к результатам!*

# Глава 3. Наставники повсюду

## Старт в «Ментор Гоу»

С командой Дмитрия мы сработались достаточно быстро.

Рано утром в воскресенье, пока я еще спал, Дима позвонил мне и озадачил вопросом:

– Глеб, попробуй угадать, сколько заявок мы собрали за первый месяц?

– Да не знаю даже. – Я постарался негромко зевнуть. – Ну, может, пятьдесят, – ответил хриплым после сна голосом.

– 150! – гордо сказал Дима.

– Серьезно?! – Сон сразу же как рукой сняло. Встал аккуратно с кровати, чтобы не разбудить Алёну, и побежал на кухню.

– Абсолютно! Конечно, мы пока в небольшом минусе, но вполне вероятно, что следующий месяц будет лучше.

– А вообще, какая окупаемость нормальная для таких проектов? – За окном уже встало солнце, которого не было видно в комнате из-за плотных штор.

– Ммм. Ты знаешь, – по тону, Дмитрий был расположен к разговору, – я однажды был на семинаре и услышал там об одной интересной вещи. Я тебя не отвлекаю, кстати?

– Да говори уже. Сна всё равно уже нет.

– Хорошо. Ну так вот. Там выступала женщина, которая запускала онлайн-кинотеатр «Окко». Так, дай вспомнить, как её зовут... Яна, Яна. Яна Бардинцева. Да! Ну, знаешь да, эту подписку? По ней за 199 рублей в месяц можно смотреть любые фильмы.

– Угу, – я вытащил из коробки на столе печенье и стал жевать. Паучок услышав хруст, метнулся ко мне, присел на задние лапы и замахал хвостиком, как электровеником. Собака, которая обожает печенье и сладости! Вот как ему отказать? Пока Алёна не видит, дам ему парочку.

– Так вот, я ей задал два вопроса: «Сколько по времени является нормальным удержание и отток пользователей?» и «Какая окупаемость считается нормальной?» Она ответила, что всегда первоначально клиент пользуется, а потом идёт перелом. Далее снова пик, снова падение, и через какое-то время уже стабилизируется. То есть понимаешь, о чём я тебе пытаюсь сказать?

– Неа, – с набитым ртом ответил.

– То, что сейчас у нас пошли заявки, совсем не означает, что в следующем месяце будет так же или их будет больше. Вполне нормально, если какой-то процент отвалится. И этого стоит ожидать.

– Ага. Понял. – Паучок подбежал за второй порцией. Вот это наглость.

– Хорошо. На второй мой вопрос Яна ответила так: «Некоторые сервисы начинают окупаться уже через шесть

месяцев. Но если вы не приходите к окупаемости через 14-18 месяцев, значит, что-то не то делаете». Так что, у нас есть, как минимум, ещё полгода, чтобы понять, в ту ли сторону мы движемся.

– Интересно... Ну а твои прогнозы?

– Погоди, я еще не договорил. Яна рассказывала про свою платформу. Ребята вложились в рекламу и 18 месяцев были в минусе! Представляешь? Только на 19-й начали зарабатывать.

– Это ж какую выдержку надо иметь! – Присвистнул я, уже примерно понимая, к чему ведёт Дима.

– Вот и я о чём. Здесь ведь, видишь, главный фактор – насколько ты сам уверен в своём продукте. На самом деле многие предприниматели сдаются именно на первоначальном этапе, если реклама не окупается сразу же. И это касается не только инфопродукта или онлайн. По факту, это огромное заблуждение, нужно смотреть шире и дальше. Если по бизнес-модели окупаемость должна быть на второй, третий, четвертый месяц, а то и позже, это нормально. Однако в нашем с тобой случае, думаю, это будет уже через пару-тройку месяцев.

# Навык говорить

Мне необходимо было записать блок видео-заданий. Я управился аж за неделю. Несколько дней понадобилось для структуры и один, чтобы всё отснять. Ну не красавчик? Хотя, конечно, мой детский восторг от самого же себя Дима быстро свёл на нет. Предупредил, что скоро нужны будут ещё уроки, и чтобы я шибко не расслаблялся.

Кстати, также ребята оценили, что в рекламном ролике я был, ну, очень убедителен. Раз холодная аудитория, не знающая меня, переходила по ссылке и покупала подписку. Однозначно не зря в своё время, по совету Макса, выходил из зоны комфорта и выступал, где только мог.

– Ты всегда и везде продаёшь себя: начальнику, девушке на первом свидании, партнёру по бизнесу, да кому угодно! И чем чётче и грамотнее будешь говорить, тем проще слушатель примет твою точку зрения, – говорил Макс на нашей очередной встрече. – Почему Гандапас так раскрутился? Понятное дело, он лидер и известный бизнес-тренер. Но начал он именно с преподавания ораторства. Чем, собственно, и привлёк свою аудиторию.

Всё больше применяя в своей жизни эти навыки, я замечал, как они помогают. Да даже если вспомнить, как легко мне удалось снизить аренду офиса. Хотя изначально казалось, что хозяин, мужик из 90-х, никогда не пойдёт на-

встречу.

– Слушай, Глеб, а у тебя откуда такой навык ораторского искусства? – Рома, наш видеооператор, подошёл ко мне после съёмки.

– Эм... Я бы, конечно, не назвал у себя это искусством, – я поржал, – ну а вообще мне в этом однажды сильно помог курс для ораторов. Его можно в интернете легко найти, вроде бы называется «Как говорить публично». В нём есть короткие уроки с заданиями, и на каждом выступлении ты применяешь всего лишь одну фишку. Например, нужно ходить, а не стоять на месте, когда вещаешь. Второй навык, насколько помню, – это жестикуляция. Третий – тембр голоса. И так там наслаивается одна фишка за другой.

– Круто! А ты много выступаешь? – Рома уже сворачивал аппаратуру.

– Да нет. Мне просто однажды мой друг, по совместительству наставник, устроил челлендж, чтобы я за месяц освоил по одному навыку. И он мне как-то такое задание дал. Уверен, чтобы поглумиться, в первую очередь. – Я улыбнулся с ностальгией. – Пройтись по нескольким людным местам и что-нибудь вещать. Ещё и записывать надо было себя на камеру, чтобы потом факты предоставить. Ну, я и ходил, пугал народ. Нужно было за день минимум пять выступлений таких сделать. И вот под конец дня в одном из торговых центров, в «Атриуме», на фуд-корте на 3 этаже, встал возле «Бургер Кинга» и читал стих: «Скажи-ка, дядя, ведь неда-

ром, Москва, спалённая пожаром...», – мы вместе заржали.

– Во даёшь! Я бы на такое не решился.

– Так здесь и было основное – это преодоление себя с точки зрения того, чтобы уметь захватывать внимание людей и управлять этим вниманием.

– А я даже сториз снять не могу в «Инстаграм». Снимаю себе ролики, выкладываю их в ленту. Люди в восторге, комментируют, репостят. Спрашивают, буду ли я курс свой делать? А я что? Я же понимаю, куда мне до преподавания? Экать, да мэкать буду. Опозорюсь, – тяжело вздохнул Рома.

– Смотри, у новичков чаще всего адреналин зашкаливает, когда они начинают выступать. Потому что страх выступления на публику, даже если она онлайн, считается чуть ли не равным страху смерти. Вот в этом курсе я тоже такую фишку нашёл, как можно с этим справляться. В идеале сделать физическую нагрузку (присел раз десять, отжался, да даже хотя бы прошёлся туда-сюда быстрым шагом), это помогает. Если такой возможности совсем нет, надо подвигать челюсти вперёд-назад, – я стал показывать Роме упражнение, выдвигая нижнюю челюсть вперед и назад. – Таким образом ты тоже начинаешь меньше нервничать. Я пробовал и физические нагрузки, и с челюстью упражнения, меня это как-то отвлекало и помогало справиться со стрессом. Главное, начать, пойти в страх. А там ресурс ого-го какой!

– Согласен... Ну если у тебя такие уроки будут в «Ментор Гоу», то я уже твой ученик, – Рома пожал мне руку.

– Замётано!

Настал момент, когда студенты «Ментор Гоу» начали оставлять свои первые отзывы и делиться результатами. Это было верхом блаженства и гордости!

«Меня зовут Светлана. Глеб! Я так вам благодарна за «Ментор Гоу»!!! Я внедрила 10-минутные активности, энергии просто куча! Но самая моя большая гордость: Я ПРОДОЛЖИЛА НАКОНЕЦ ПИСАТЬ КНИГУ!!! ЭТО И БЫЛ МОЙ ГЛАВНЫЙ СТИМУЛ! Я никак не могла к ней приступить!»

«Привет, Глеб! Меня зовут Павел. У меня получилось внедрить планирование и разбить на группы доход. Я уже получил первые результаты. И сейчас мы ждём сделку на 750 тысяч чистой прибыли. Невероятно просто! Мне удалось вырасти по доходу. Закрывать долги. В общем и целом всё улучшилось. А завтра я еду с женой на фотосессию, которую откладывал полгода!»

Когда Дима скинул мне парочку отзывов, я даже умудрился пустить скупую мужскую слезу. Сентиментальность, мать её.

# Ган-да-пас

Я ходил по офису взад и вперед и не мог вспомнить, что за важное дело у меня сегодня помимо трёх собеседований. Вот бывает же такое. И в календаре не могу найти...

Никита с утра пораньше оживленно разговаривал по телефону. По его голосу я понял, что звонок рабочий. Он приблизился ко мне, губами беззвучно поздоровался и пожал руку.

– Да, конечно! Мы обязательно подготовим все договоры и вышлем вам в течение часа, спасибо! Всего доброго!

Я внимательно смотрел на него. Он же, делая вид, что не замечает, продолжал раздеваться и присвистывать мелодию. Кажется, «Ягода-малинка».

– Это ты с кем говорил? – Не выдержал я.

– А? Ты про что? А, про мой звонок. Ха! – Таинственно ухмыльнулся как фокусник, который берёт у тебя часы и купюру. – Дело в том, что вчера я чуть задержался в офисе. Потом решил перед уходом проверить почту рабочую и увидел очень интересное письмо.

Театральная пауза.

– Ну... не томи! – я нервно задёргал ногой.

– Нам ответили «Метро», они готовы рассматривать сотрудничество с нами. Попросили оставить номер для связи. Ну, я и написал свой. И сейчас мы должны немедленно вы-

слать им свои условия.

– Seriously?! Ты не шутишь?! – Я вскочил и стал бегать по офису из угла в угол. – А какие условия мы можем предложить? А какие цифры написать? А какие объемы?

– Я всё распишу, успокойся, – спокойно ответил Никита, уже просматривая заявки на доставку. – И, да, помнится мне, неделю назад ты попросил напомнить тебе: во вторник «Гандапас».

– Что Гандапас? – я замер посередине комнаты.

– А я почём знаю? – парень пожал плечами.

– Ган-да-пас! – хлопнул я себя по лбу.

Еще полгода назад мне ответил Радислав, что готов со мной встретиться. Но планы изменились, и почти четыре месяца он был в Америке. В этот период я активно следил за его деятельностью, даже временами он отвечал на мои комментарии под его статьями.

Буквально пару недель назад мне написала его ассистент, что Гандапас приглашает меня на мероприятие, которое так и не состоялось в своё время. И что? Я ведь совсем забыл, что оно сегодня! Вот тугодум! И наверняка, если не попаду на него, то неизвестно, когда оно ещё состоится из-за всех этих дел с карантином. Я должен там быть!

В «Азимут-отеле» нужно было быть уже через три часа. Да как же мне теперь всё успеть?! С одной стороны, собеседование через сорок минут, с другой – «Метро», с третьей – Гандапас! Был бы Макс сейчас рядом, точно бы дал дель-

ный совет. Так, надо для начала успокоиться. Это всегда помогает, выйти из себя и посмотреть как бы сбоку. Нет невыполнимых задач. И эти тоже мне по плечу! В конце концов у меня же есть помощник. Да ещё какой!

В назначенное время на собеседование пришел всего один человек. Остальные двое слились. Что, с одной стороны, и хорошо, потому что приехать в нужное время по нужному адресу для курьера можно считать тестовым заданием. Спасибо хоть на этом. Да как так-то?! Ведь я всех ждал, потратил уйму времени, чтобы подготовиться, и толком другими вопросами не мог заняться. А ведь нам ещё нужно будет каждого обучить, рассказать все процессы и ввести в курс дела.

– Вот чёрт! – я закрыл дверь, проводив кандидата. Парень, вроде бы, толковый. Будем надеяться, что сработаемся.

– Ты чего? – спросил Никита.

– Да не успеваю ничего. Ещё и гору резюме раскидать надо. А на мероприятии нужно быть уже через полчаса. – Я посмотрел на часы на руке. – Похоже, снова придётся ночью оставаться.

– Я посижу. От «ХэдХантер» только оставь пароль.

– Правда? – я моментально почувствовал облегчение в груди.

– Ага, у меня же нет жены. Зато есть две рыбки, но им и без меня есть, о чём поговорить, – рассмеялся он.

– Никитос, спасибо! Ты моё спасение! Смотри, письмо в «Метро» я отправил. Тебе нужно дождаться от них ответа.

Плюс ещё прозвонить всех ребят, кого я выбрал. Посмотреть новых и пригласить на собеседование. Но постарайся сделать так, чтобы они пришли все в один день и в один час. Так мы сэкономим время.

Об этом я как-то на одном семинаре услышал, когда выступал спикер, собственник бизнеса. Такая простая вещь, по сути: вместо того, чтобы тратить весь день или того больше, можно посмотреть на всех претендентов за раз.

– Ну, нифига себе! – вскрикнул Никитос. Я уже сложил ноутбук и документы в рюкзак.

– Чего это ты?

– Да там резюме у тебя, фигова туча! Их... штук сто, не меньше.

– Ха. Рассказать анекдот? – я допил холодный кофе.

– Ну попробуй, хоть посмеюсь, – буркнул Никита.

– Миллиардер дал задание своему главному помощнику взять на работу генерального директора в один из холдингов. И вот через пару недель пришло несколько сотен резюме от первоклассных специалистов. Босс спрашивает помощника: «Ну, что выбрал?» Тот показывает на толстую пачку необработанных резюме: «Да у меня ещё работы на месяц, надо ведь лучшего выбрать». Босс подходит, берёт сверху небольшую пачку, остальные выбрасывает в урну. Помощник в шоке: «А как же остальные?!» Миллиардер отвечает: «Значит, им не повезло. А с неудачниками мы не работаем». – Я рассмеялся. Ибо, если ты не смеёшься над своими же анекдота-

ми, зачем их вообще рассказывать?

– В смысле? Я могу тупо отобрать десять резюме и остальные удалить и даже не смотреть? – Никита с недоверием посмотрел на меня.

– Ну, нет конечно! Шуток не понимаешь? С тобой поосторожнее надо быть. – Я ухмыльнулся и вышел из кабинета.

# Наставники повсюду

Семинар Радислава прошел на одном дыхании. Удивительный человек! Так держать публику на протяжении длительного времени. Ещё бы! Он ведь сам этому и обучает, ораторскому мастерству. А то есть люди, которые учат, например, раскрутке «Инстаграм», с шестнадцатью подписчиками в аккаунте.

В который раз убеждаюсь, если у тебя возникает какой-то вопрос в голове или задача, то будто нарочно всё вокруг подстраивается под тебя. И если быть внимательнее ко всему происходящему, можно запросто услышать тот самый ответ на тот самый вопрос. Вот и сегодня, ещё с утра я размышлял по поводу того, что не успеваю, просто разрываюсь, как Радиславу задали вопрос из зала:

– Радислав, скажите, пожалуйста, я веду бизнес, у меня в подчинении пара сотрудников, и набралось множество операционки, которая съедает время. Когда лучше ею заниматься? Потому что я пришёл к тому, что стратегические вопросы отошли на второй план, – спросил молодой человек с переднего ряда.

– Всё просто, посчитайте своё время работы в час, сколько стоит один ваш час. И подумайте, готовы ли сейчас нанять человека, который будет закрывать ваши операционные дела.

Точно! И как я раньше об этом не догадался?! Я ведь действительно стал зашиваться. И у меня даже Никита есть! Я могу нанять нового менеджера, а Никитоса сделать своей правой рукой. Справляется он неплохо. Глядишь, и до управляющего дойдёт! Вот что называется быть в потоке, когда отовсюду получаешь нужные ответы!

Спикер объявил о перерыве, и я уже предвкушал личное знакомство с Радиславом. Только буквально через минуту он растворился в толпе, как кубик рафинада в капучино. Пройдя зону фуршета, я так и не нашёл его.

– Извините, – обратился к мимо проходившей девушке с бейджиком «Менеджер Ирина» на груди.

– Да, – она обернулась ко мне. Девушка так ослепительно улыбалась, что захотелось взять номерок её стоматолога.

– Мы должны были встретиться с Радиславом, но, к сожалению, я его потерял. Не могли бы вы помочь мне?

– Да, конечно. Как вас зовут?

– Глеб Степанов.

– Ах, да, Глеб, Радислав Иванович говорил о вас. Они обедают в вип-зоне. Пройдёмте, – Ирина жестом указала на коридор.

Мы прошли небольшую комнату, сквозь которую попали в ещё более маленькую. Я представил, что дальше меня, как Алису в Стране чудес, подведут к совсем маленькой дверце и попросят откусить волшебный гриб. Но девушка открыла передо мной вполне обычную дверь и пригласила войти. Внут-

ри было тусклое освещение, огромный дубовый стол, который просто ломился от закусок, салатов и чайных принадлежностей. Вокруг стола на диванчиках располагались семь человек и в полтона разговаривали. На подлокотнике спиной ко мне сидел мужчина, которого я сразу же узнал. Он рассказывал другому принципы лидерства. По крайней мере, именно эти слова я услышал до того, как он обернулся. Дверь хлопнула за мной.

– Радислав, здравствуйте, я Глеб, – сделав два шага вперёд, протянул руку.

– О, Глеб, приветствую! – Он привстал и пожал мою ладонь. – Ну, вот мы и встретились, очень рад. Здесь у нас все свои, поэтому располагайся, чай, кофе, бутерброды бери сам, не стесняйся!

Да уж, если бы я ещё в таком мандраже мог что-то съесть. Сердце стучало в грудную клетку с требованием выпустить его наружу.

– Спасибо!

Радислав внимательно слушал мою историю, каким я был и как пришёл к своим хоть и небольшим пока, на его фоне, результатам. Как занялся доставкой продуктов питания и решил создать «Ментор Гоу».

– Главное, что ты наметил себе путь. – Он похлопал меня по плечу. – Я часто говорю на своих тренингах и семинарах, что люди иногда заблуждаются, ставя себе какие-то нереальные цели: ну, например, ты сегодня зарабатываешь тридцать

тысяч рублей, а через год хочешь выйти на миллион. Нет, конечно, это возможно! Однако, все мы понимаем, чтобы к этому прийти тебе нужно вкалывать просто 24 на 7 если не на 8. Согласись? – Я кивнул в ответ. – Плюс, почему успех неизбежен в твоём случае? – Радислав с дружелюбным прищуром смотрел на меня.

– Даже не знаю, если честно, – я пожал плечами.

– Ты много говорил о наставнике. И самое главное, чему он научил тебя – управлению временем! Ох, какой это ценный продукт, я бы сказал, ценнейший в мире, потому что невозполнимый. Ведь большинство людей не умеют создавать этот ресурс, они его только прожигают. А всё это от незнания, как именно управлять этим. Каким образом богатые люди покупают время? Они вместо того, чтобы купить что-то прямо сейчас, например, новый айфон или машину покруче, инвестируют. Для чего? Чтобы в будущем эти деньги выросли в несколько раз, и тогда появилась возможность заниматься тем, что по душе и не работать.

Интересно, всё больше я стал слышать об инвестициях. Всё больше меня окружают люди, которые этим занимаются. Может это и есть путь к той финансовой свободе, которую я хочу?

– Так что, Глеб, я искренне верю в тебя, и в то, что у тебя всё получится! Ну, и тем более с таким наставником, как твой. Как говоришь его зовут?

– Макс. Максим Громов.

– Громов, говоришь? Знаю такого. – Мужчина расплылся в улыбке. – Человек с большой буквы! Мы с ним еще в девяностых были знакомы.

– Правда? – удивился я.

– Ага! Я даже не уточняю подробностей, кто он и как он, потому что в своём роде такой Максим Громов один единственный. И тебе, Глеб, нереально повезло, что он стал твоим наставником. Был бы у меня такой в своё время, я бы пришёл к тому, что имею, думаю, раз так в пять быстрее. – Он посмеялся, – кстати, как он сейчас?

– Ну, – я подбирал слова, – мы потеряли с ним связь. Несколько месяцев назад он был на яхте в Атлантике, и там начался шторм, тогда мы с ним и разговаривали в последний раз. А позже в новостях я услышал, что несколько яхт потерпели крушение. Больше о нём с того времени ничего неизвестно.

Я замолчал, Радислав тоже, будто не смел нарушать тишину. В это время из комнаты уже вышли все люди, а я даже не заметил этого. Вот что значит быть поглощённым беседой с интересным человеком.

– Знаешь, Макс тот ещё несокрушимый человек. И я просто не верю, что с ним произошло что-то серьёзное, – сначала мне показалось, что он просто хочет подбодрить меня, но после, он добавил. – Когда мы общались с ним очень плотно, а я тебе уже говорил, это было в далёкие девяностые, он из таких передраг выбирался. Это кто-то другой может рас-

прощаться с жизнью или, как минимум, сдать, но точно не Громов. Он как та лягушка на картинке. Её хочет проглотить цапля, но лягушка, будучи головой уже внутри клюва, одной лапой держит птицу за горло, второй щекочет, а ногами ценник рисует, чтобы её потом в зоопарк продать. Вот это Макс! Так что, мой дорогой Глеб, что-то мне подсказывает, что вы со своим наставником точно ещё увидите.

## Задания

*1. Подумай, каких навыков тебе не хватает для достижения лучших результатов в своём деле. Возможно, это ораторское искусство. На «Ютуб» есть множество бесплатных видеоуроков, которые помогут в освоении этого навыка.*

*2. Найди человека в своем окружении либо того, кто для тебя пример, выпиши все вопросы и договорись об интервью. Если ты пока не можешь этого сделать, то прочти его биографию и путь к успеху. Подумай, как бы он поступил на твоём месте. Какие советы ты бы мог дать себе, если бы был им.*

*3. Пропиши, сколько стоит час твоего времени. Исходя из этого, найми человека, который будет экономить это время, закрывая дела в рутине.*

# Глава 4. Усложнять просто. Упрощать сложно

## Жизненный раздрай

С самого начала запуска «Ментор Гоу» я лично проверял домашние задания каждого ученика. Раз в неделю записывал видеосообщение, типа: «Молодец! Колесо жизни сделал правильно, но на задание «Режим сна» обрати внимание, так как выгорание нам не нужно. Ну и ориентируйся на одном важном деле.

Если отвлекаться на десятки других, таким образом к результату придёшь гораздо позже».

В каждого мне хотелось вкладываться по максимуму. А взамен получал сотни благодарностей. Я наконец понял до конца смысл фразы «делай выдох». Вот он – мой выдох! У меня будто крылья за спиной выросли.

Но в один момент я словил себя на мысли, что в этом потоке сам начал нарушать свои же правила. Например, засыпать на два, а то и три часа позже прежнего. Сперва один день, потом через день, а потом практически каждый.

Однажды просто почувствовал себя жонглёром, которому подкинули все десять шаров. И вот он пытается справиться

ся с ними, так как, если остановится, упадут все. Так или иначе, шары один за другим, оказываются на земле. «Ментор Гоу» стал занимать слишком много места в моей жизни. И это сразу же отразилось на остальных сферах. В первую очередь, выручка по бизнесу упала на 20 процентов.

Что самое обидное, прибыли от приложения я так и не видел. То есть она была, мне стабильно выплачивали мой процент, но я сразу же вкладывал его снова в рекламу. Проект можно было отнести к блоку «долго-много», где дела требуют продолжительности, но в перспективе могут дать отличный результат. Но с учетом того, что это была не моя основная деятельность, я начал ощущать, что «Ментор Гоу» с каждым днём выкачивал из меня энергию. Слышал однажды, что с чем мы боремся, то нас и побеждает в итоге. Например, человек, который всю жизнь борется с мусором и пытается сделать мир чище, в итоге всё чаще сталкивается со своим врагом. Люди вокруг начинают свинячить, дворники плохо выполняют свою работу. Всё, он проиграл. Я не хотел, чтобы со мной случилось то же самое. Когда я вроде бы как встал на путь, чтобы сделать больше дисциплинированных и мотивированных людей, в результате сам же погряз в трясине неуспеваемости. Моя жизнь постепенно стала рушиться. И к счастью, я вовремя это заметил.

Алёна всё чаще проводила вечера одна, даже когда я находился дома, всё равно не уделял ей полноценно внимания. Как только до меня дошло, что я без тормозов мчу вниз, от-

ветка пришла моментально. Я это называю «Закон Вселенной», точнее, Макс так называл. В одно утро Алёна раздраженно спросила:

– Глеб, а тебе не кажется, что ты фигней занимаешься? – Я собирался в офис и как раз смотрел на свои мешки под глазами от недосыпа.

– Что ты имеешь в виду? – непонимающе спросил я.

– Это приложение тебе не приносит ничего, кроме недосыпа. А ты вцепился в него! Мы и так с тобой мало видимся, а ты себе еще одну игрушку придумал! Здорово, конечно, что ты так дорожишь памятью о Максе, но ты не знаешь, жив он вообще или нет, и если жив, не кажется ли тебе, что ты ему не нужен?! Иначе, ты бы давно уже знал, где он! – Прежде милое личико Алёны раздувало от негодования. И, самое главное, я понимал, с чего она так взелась. Но признать этого сразу не смог.

# Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.