

БОБ ПРОКТОР

Сэнди Галлахер



**СЕКРЕТ
ПРИВЛЕЧЕНИЯ
ДЕНЕГ**

Боб Проктор

Секрет привлечения денег

«Попурри»

2022

Проктор Б.

Секрет привлечения денег / Б. Проктор — «Попурри», 2022

ISBN 978-985-15-5370-5

Боб Проктор более шестидесяти лет занимался изучением законов и парадигм денег. В этой книге он предлагает читателю переосмыслить свои отношения с финансами, обратившись к труду Уоллеса Уоттлза «Наука привлечения денег». Доступным языком автор выражает наиболее сложные для понимания идеи Уоттлза и описывает практические способы применения всех этих идей в жизни.

ISBN 978-985-15-5370-5

© Проктор Б., 2022

© Попурри, 2022

Содержание

Предисловие Сэнди галлахер	6
Глава первая	11
Конец ознакомительного фрагмента.	13

Боб Проктор, Сэнди Галлахер

Секрет привлечения денег

Перевод с английского выполнила *Екатерина Бакушева* по изданию:
Bob Proctor and Sandy Gallagher. THE SECRET OF THE SCIENCE OF GETTING RICH.
Change Your Beliefs About Success and Money to Create The Life You Want – G&D Media.

Original English language edition published by G&D Media.

© 2022 by Bob Proctor.

All rights reserved.

© Перевод, издание на русском языке. ООО «Попурри», 2023

Предисловие Сэнди галлахер

Наука о богатстве – это не просто нагромождение случайной информации. Это методичный, тщательно проработанный план по достижению богатства во всех аспектах жизни.

На фоне того, что происходит в современном мире, нам отчаянно хочется разобраться, как отличить хорошее от плохого. А ведь именно наше мышление определяет, что такое хорошо, а что такое плохо. Нам предоставлен выбор: либо сосредоточиться на хорошем, либо заикнуться на плохом.

Клемент Стоун, создатель Combined Insurance Company of America, придерживался правила всегда говорить: «Это хорошо», что бы ни происходило. Ему сообщали: «Твое здание сгорело» – он отвечал: «Это хорошо».

Почему он так себя вел? Потому что с подобным подходом что-то хорошее можно найти в любой ситуации. Это прекрасный урок.

Книгой, вдохновившей Боба Проктора заняться изучением темы успеха, стала классическая работа Наполеона Хилла «Думай и богатей». В ней говорится: «Начните мыслить категорией достатка. Дисциплинированный ум может прямо сегодня приступить к созданию значительного дохода».

Боб перестал задумываться о счетах и долгах и стал думать о достатке, поставив перед собой цель разбогатеть. Новый подход изменил все: Проктор изучил рекомендации своего наставника, начал им следовать, и его доход резко пошел вверх. Когда Боб только приступил к знакомству с этими материалами, он в год зарабатывал 4000 долларов, а за один год его доход вырос до 175 тысяч долларов.

Если при чтении данной книги вы добросовестно подойдете к изучению, осмыслению и практическому применению изложенного материала, вы сможете в месяц зарабатывать столько, сколько раньше зарабатывали за год. Боб Проктор, разумеется, пошел намного дальше.

Одной из самых достойных восхищения черт Боба является его дисциплинированность – способность дать себе установку и неукоснительно ее придерживаться. Начните мыслить категорией достатка и отнеситесь к постижению изложенных идей со всей ответственностью. Чем более ответственным будет ваш подход, тем больше пользы вы извлечете из книги. Все сводится к достатку. К преуспеванию. К самореализации.

Дисциплинированность – это способность дать себе установку и неукоснительно ее придерживаться.

Ллойд Конант и Эрл Найтингейл создали целую индустрию мотивирующих аудиопрограмм о достижении успеха. В 1968 году, когда Боб пытался получить грин-карту и обосноваться в Соединенных Штатах, Ллойд Конант пригласил его на ужин.

Боб поинтересовался: «Ллойд, как ты основал компанию?» Тот ответил: «Я начал свой бизнес благодаря вот этой книге». «Этой» книгой была «Наука привлечения денег» Уоллеса Уоттлза, опубликованная в 1910 году. Когда Ллойд Конант заполучил книгу, он ее буквально проглотил – прочитал за ночь – и потом снова и снова возвращался к ней и перечитывал.

Боб был потрясен услышанным до глубины души и сказал: «Я обязан ее прочитать». Ллойд подарил ему собственный экземпляр. Проктор никогда не расставался с книгой и продолжал к ней обращаться на протяжении многих лет.

Книга Уоттлза подтолкнула Ронду Берн к созданию воодушевляющего фильма «Секрет», вышедшего в 2006 году. Ронда знала, как усердно Боб Проктор штудировал эту книгу, и поэтому уговорила его сняться в фильме.

В том году упомянутая книга изменила и мою жизнь, поскольку 18 августа 2006 года я посетила свой первый семинар Боба Проктора в Ванкувере, штат Вашингтон, и никогда этого не забуду.

Тогда я работала юристом и специализировалась на корпоративных ценных бумагах. Если точнее, я занималась слиянием и поглощением банков, помогала им с первичным размещением акций и другими операциями с ценными бумагами. Карьера у меня складывалась отлично: я была долевым партнером в фирме, а мой доход исчислялся шестизначной цифрой. Казалось, моя жизнь похожа на сказку.

Едва выйдя на сцену и начав говорить, Боб моментально завладел моим вниманием. Его слова околдовали меня, словно он снял мою голову, хорошенько потряс ее и снова поставил на место. В сознании произошла кардинальная переоценка всех составляющих моей жизни. В тот момент передо мной зажегся яркий свет и мир перевернулся.

После трехдневного семинара Боба на тему науки обогащения моя жизнь претерпела колоссальные изменения. Боб постоянно спрашивал: «Чего ты на самом деле хочешь? Не думай о том, что для тебя хотят другие. Не думай о том, что тебе кажется реальным. Загляни в свое сердце. Если бы возможно было абсолютно все, чего бы ты хотела? Как ты хочешь прожить свою жизнь? Чего мечтаешь достичь?» Мой экземпляр книги «Наука привлечения денег» представлял собой небольшой зеленый томик в твердом переплете. Я открыла его и написала: «Я хочу войти в узкий круг этой компании. Я хочу стать ближайшим советником Боба Проктора. Я хочу разработать совместную с ним программу и реализовывать ее в других компаниях, конференц-залах и кабинетах руководителей». Записав все это мелким почерком, я захлопнула книжку. Мне не хотелось, чтобы кто-то видел слова, написанные мной, и я не собиралась никому о них рассказывать.

В голове роилось множество мыслей: «Что ты себе возомнила? Ты всего лишь юрист. Боб Проктор тебя даже не знает. А как быть с твоим пенсионным фондом и долевым партнерством?» Все эти сомнения напоминали, почему не стоит хотеть того, чего я в действительности хотела.

Но я не отступила и приняла твердое решение. Идея так меня захватила, что я поставила цель ее осуществить. На завершении семинара я выступила перед участниками и заявила: «Не знаю как, но я собираюсь это сделать, потому что такова моя мечта». Сегодня мне принадлежит половина Института Проктора – Галлахер, у нас с Бобом великолепные партнерские отношения – о лучшем деловом партнере и мечтать нельзя, у нас отличная команда, которая занимается любимым делом и помогает людям по всему миру.

Все станет возможным, если вы вплотную займетесь данной программой. Она не предполагает сплошного веселья и развлечений. Вам придется вдумчиво анализировать понятия и размышлять о тех конкретных шагах, о которых пойдет речь в книге, и о том, как их можно применить к вашей собственной жизни. И тогда у вас все получится. По сути, вы даже сможете создать свою собственную экономику. Подумайте об этом – с помощью науки обогащения вы сможете создать свою экономику!

Возьмем двух человек, проживающих в одном доме. У первого – сплошная Великая депрессия, у второго – процветающая экономика. Как такое возможно? Второй следует правилу руководствоваться прекрасной картиной того, к чему стремишься. Он эмоционально вовлечен в свою идею, которая меняет присущие ему вибрации, а они, в свою очередь, притягивают к нему все необходимое для того, чтобы воображаемая картина воплотилась в жизнь. Он создал собственную экономику. А первый человек все видит в негативном свете – мол, почему он не может сделать то или иное? Он заиклен только на плохом.

Они оба правы. Помните, во всем присутствует и хорошее, и плохое, поэтому, какую бы позицию ни заняли, вы окажетесь правы. Но на какой стороне вы хотите быть? Разумеется, на той, что приведет вас к желаемым результатам.

Если будете следовать описанной программе, выполнять все упражнения, размышлять об озвученных идеях, ваше будущее заиграет новыми яркими красками.

Любому из нас нужна свобода. Почему мы так отчаянно ее жаждем? Потому что мы создания духовные. Дух предназначен для развития, свободы, полноты самовыражения. Мы мечтаем выразить свое сокровенное желание, дать выход огромной части собственной личности.

Мы жаждем свободы как в отношении времени, так и в отношении денег. Вспоминая период работы юристом на Уолл-стрит, я понимаю, что там у нас с коллегами не было ни той, ни другой. Мы отлично зарабатывали, но при этом попросту тянули лямку. Мы не знали иной жизни.

Помните, во всем присутствует и хорошее, и плохое, поэтому, какую бы позицию ни заняли, вы окажетесь правы. Но на какой стороне вы хотите быть?

Вот почему нужна осознанность. Вы удивитесь, сколько времени у вас освободится, когда вам больше не придется беспокоиться о деньгах (чем постоянно занимается большинство людей). Даже когда мой доход исчислялся шестизначной цифрой, я все равно думала: «Как заработать еще больше? Как предоставить больше услуг? Как помочь большему числу людей?» Я билась головой о стену, считая, что должна работать еще и еще, поскольку юристы получают почасовую оплату, а в сутках ограниченное количество часов. Тогда моя осознанность еще не достигла того уровня, чтобы я могла увидеть иной путь.

Уровень осознанности решает все. От него зависит ваше умение богатеть. Если не сумеете изменить его, то не измените и достигаемые результаты. Осознанность и сознательность стоят на первом месте.

Представьте свое сознание как точку. Если вы хотя бы немного расширите осознанность, то увидите, как точка превращается в расширяющийся круг. Так расширяется ваш мир. Только взгляните, каким большим он стал. Всего одно небольшое изменение – и ваш мир стал намного больше.

Осознанность приходит с опытом. Все, что мы видим, слышим, осязаем, обоняем, расширяет нашу осознанность. Знания, почерпнутые из этой книги, расширят ваше сознание, позволят сформировать новый образ мышления.

Уровень осознанности повышается благодаря эффективному обучению в сочетании с первоклассным профессиональным коучингом на протяжении разумного периода времени.

Наша задача – непрерывно расширять свою осознанность. Думайте об этом следующим образом: если человек, зарабатывая 100 тысяч долларов в год, хочет зарабатывать столько же в месяц, как ему этого добиться? Необходимо обрести осознанность. Он зарабатывает 100 тысяч долларов в год не потому, что так хочет, а потому, что не знает, как заработать 100 тысяч долларов в месяц. Думаете, если он осознает, как заработать 100 тысяч долларов в месяц, он скажет: «Нет, пожалуй, останусь-ка я с прежним заработком»? Ни в коем случае. Почему нет? Потому что мы духовные создания, а дух предназначен для развития и более полного выражения.

Мы хотим приносить больше пользы. Хотим творить добро. Если 100 тысяч в год мы превратим в 100 тысяч в месяц, то получим дополнительный миллион плюс возможность сделать нечто хорошее. А с миллионом долларов можно сделать массу всего хорошего.

Как же повысить уровень осознанности? За счет эффективного обучения в сочетании с первоклассным профессиональным коучингом на протяжении разумного периода времени. Вы обязаны заниматься каждый божий день. Пусть осознанность растет и растет: она принесет с собой знание того, как зарабатывать деньги.

Я получила хорошее образование и многое знала. Окончив юридическую школу, получила награду American Jurisprudence Award как лучший студент в сфере банковского права. Я проработала юристом в ведущих фирмах на Уолл-стрит 22 года, у меня была успешная и солидная практика.

Достигла ли я успеха? Безусловно. Но эти 22 года на юридическом поприще бледнеют в сравнении с 15 годами, которые я посвятила изучению науки обогащения в партнерстве с Бобом Проктором. С тех пор мой доход неимоверно вырос. Мой образ жизни сейчас намного ярче и прекраснее: я дружу с самыми разными людьми по всему миру и каждый день тружусь в составе замечательной команды. Я обожаю свою жизнь. Все, что у меня есть, пришло благодаря дисциплине, обучению и повышению осознанности. Если вы отнесетесь к программе со всей серьезностью, вас ждут чудесные результаты.

Грустно, когда ребенок боится темноты. Но еще грустнее, когда многие взрослые боятся света. И даже не знают, чего боятся.

Мы не должны бояться света. Мы должны нести с собой больше света, освещая темноту и повышая осознанность.

Вот вам истинная правда: *все, что вы ищете, ищет вас*. Когда Боб впервые озвучил данную мысль, я подумала: «О чем он вообще говорит?» Думайте об этом следующим образом: если вы эмоционально вовлечены в идею, она отпечатывается в вашем подсознании как большой красивый образ того, чего вы желаете. Тем самым вы меняете свои вибрации и притягиваете к себе все необходимое. Вы стремитесь к великой цели, и та притягивает к вам все, что нужно. Таким образом, *все, что вы ищете, ищет вас*. Дело именно в стимуляции и резонансе.

Повторюсь, секрет выстраивания той жизни, о которой вы мечтаете, кроется в осознанности, поэтому необходимо трудиться для повышения ее уровня. Горькая правда состоит в том, что большинство людей не горят желанием трудиться. Но если вы готовы каждый день уделять время повышению осознанности и углубленному изучению материала, который обеспечит вас практическими идеями, вы никогда не проиграете. Более того, вас ждет солидная награда.

Все начинается с решений. На протяжении книги вас будут призывать принимать те или иные решения. Вам придется спрашивать себя: «Хочу ли я это сделать? Готов ли тратить на это время? Нужна ли мне такая цель?» Ваш разум будет насыщаться невероятной информацией, повышающей осознанность, а идеи будут просто витать в воздухе. На первом семинаре я была ошеломлена – я словно вибрировала на совершенно ином уровне. Хотя я сидела в комнате для семинаров, мой разум проносился по конференц-залам и кабинетам, планируя будущую программу.

Советы, как извлечь максимум пользы из книги

- Каждый день выделяйте время, чтобы расширять осознанность и изучать материал.
- Решения, касающиеся идей, принимайте быстро. Старайтесь менять их как можно реже (или вообще не менять).
- Раскройте разум и впустите идеи в самую его глубину.
- Спросите себя: «Чего я хочу? Чего желаю всем сердцем?»

Так будет и с вами. Вам придется просить себя принимать решения: не затягивайте с ними, не возвращайтесь назад и не передумывайте. Решения, касающиеся идей, принимайте быстро и старайтесь менять их как можно реже (или вообще не менять). Это один из главных ключей к успеху.

На семинаре в Ванкувере 18 августа 2006 года я приняла твердое решение. И я бесконечно рада, что всего добились и не отступила. В этом кроется мощная сила.

Примите быстрое решение и поставьте себе цель жить так, как вам в действительности хочется. Я благодарна судьбе за то, что в 2006-м познакомилась с Бобом Проктором, и в результате нас связало деловое партнерство. Боб был просто потрясающей личностью.

Раскройте разум и впустите идеи в самую его глубину. Раскрыв разум и прислушавшись к вопросам Боба: «Чего ты хочешь? Чего ты на самом деле хочешь?», я отпустила свое воображение, приняла решение и совершила несколько бесстрашных поступков. Награда меня ждала фантастическая, и того же я хочу для вас.

Глава первая

Богатство – ваше право и ваша обязанность

Когда Ллойд Конант подарил мне экземпляр книги «Наука привлечения денег», мой мир перевернулся. Я принялся усиленно учиться и понял то, что для большинства людей остается загадкой до конца их жизни.

В процессе чтения книги вы поразитесь новым для себя идеям и начнете мыслить нестандартно. Возможно, вас будут посещать мысли вроде: «Это какое-то безумие. Он и вправду в это верит?»

А я не только верю, но и постоянно руководствуюсь данными идеями в своей жизни. Утром я встаю очень рано, в 05:00 или 05:30, и сразу же принимаюсь за учебу. И не останавливаюсь, поскольку знаю, что имею дело с неиссякаемым источником знаний.

Как написано в Библии: «Приобретай мудрость, и всем именем твоим приобретай разум» (Притчи 4:7).

Разум и понимание – прямая противоположность сомнениям и тревогам. Если вы тревожитесь, если вас терзают сомнения в отношении самого себя, добейтесь понимания. Вот что имеет первостепенное значение: «Всем именем твоим приобретай разум». Вы будете притягивать его по мере того, как начнете насыщать и питать свой ум излагаемым материалом и войдете в эту вибрацию. Однако притяжение – вторичный закон, не первичный.

Одним из первичных законов является закон вибрации, гласящий: «Все находится в движении; ничто не покоится». Вам видится, что предметы в комнате вокруг вас неподвижны, – но они двигаются, и двигаются так быстро, что представляются неподвижными. Ваше тело также движется столь стремительно, со скоростью 40 миллионов клеток в секунду, что кажется, будто пребывает в покое. (Энергию, покидающую тело, даже можно сфотографировать. Еще в 1934 году русский изобретатель Семен Кирлиан разработал новый способ фотографии, позволяющий запечатлеть данный процесс.) Нам нужно усвоить раз и навсегда, что наша Вселенная функционирует не случайным образом, а в соответствии с законом.

Когда в 1961 году я принялся изучать эту информацию, я был глубоко несчастен, болен и беден. За плечами у меня было два месяца учебы в средней школе, скудный трудовой стаж и негативное мировоззрение. И при этом мне хватало нахальства считать авторов подобных книг безумцами.

Мы склонны критиковать или высмеивать то, чего не понимаем. Поначалу я не мог объяснить ничего из сказанного этими людьми, поэтому обозвал все написанное сумасшествием и отбросил за ненадобностью.

На данном этапе я рекомендую вам взять блокнот и ручку и записать следующую мысль: *никогда и ничего не стоит отвергать*.

А снизу припишите: *никогда и ничего не стоит принимать на веру*. Вся прелесть в том, что нам с вами дана возможность выбирать. Пусть вы не согласны с идеей, но не отвергайте ее. Покрутите ее в голове. Поразмыслите над ней. Мышление – высшая наша способность, но, к сожалению, мы не в полной мере ей пользуемся.

Ничего не отвергайте. Прислушивайтесь к любой мысли. Это вовсе не означает, что вы должны ее принять. Обдумайте ее, рассмотрите со всех сторон.

Авторы Стюарт Эдвард Уайт и Харвуд Уайт отмечают, что мы обретаем мудрость весьма любопытным путем. Раз за разом истина всплывает прямо у нас под носом. Мы читаем ее в написанном виде. Переживаем описываемые ощущения. Постепенно соглашаемся с данным советом и одобряем его разумом, но внутри нас ничего не происходит. И вот однажды то или иное обыденное событие, впечатление, слово или встреча ставят нас в тупик и вынуждают

остановиться. Мысль проникает в самые глубины нашего сознания. Ослепительный свет озаряет давно ожидающую истину, и мы удивляемся тому, как долго она ускользала от нашего понимания.

Когда ничего не происходит внутри, ничего не произойдет и снаружи. Если хотите, чтобы ваш банковский счет вырос, сперва вам придется измениться внутри. Если хотите выстроить более любящие отношения, сперва вам придется измениться внутри. Если хотите расширить бизнес, сперва вам придется измениться внутри.

Правила Боба Проктора для работы с данной книгой

1. Ничего не отвергайте.
2. Ничего не принимайте на веру.
3. Прислушивайтесь ко всему.
4. Думайте и размышляйте обо всем.
5. Применяйте идеи, которые кажутся вам разумными.

Наполеон Хилл изучил и проанализировал биографии 500 самых выдающихся личностей и в результате вывел общие закономерности в достижении успеха. Сформулированные Хиллом законы легли в основу его книги «Думай и богатей»: в ней он собрал базовые принципы мышления 500 самых выдающихся людей, известных во всем мире, таких как Генри Форд, Кинг Жиллетт, Томас Эдисон и другие. Период изучения охватывал годы с 1908-го по 1937-й. Но одно только чтение и заучивание наизусть не принесут вам успеха, сколько бы вы ни читали. Главное – это понимание и практическое применение мудрых мыслей.

Ллойд Дуглас написал книгу под названием «Великолепная одержимость» (The Magnificent Obsession). Я все думал: как одержимость может быть великолепной? Мне казалось, что это слово имеет негативную окраску. Пришлось заглянуть в словарь. Вот приведенное там определение одержимости: «неотступная, будоражащая озабоченность зачастую неразумной идеей».

Одержимость – неотступная, будоражащая озабоченность зачастую неразумной идеей.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.