ТОМ БАТЛЕР-БОУДОН

ИСКУССТВО МЫСЛИТЬ МАСШТАБНО

Дэвид Дж. Шварц

0530P

Том Батлер-Боудон Искусство мыслить масштабно. Дэвид Дж. Шварц (обзор)

Серия «10-минутное чтение»

http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=11953350

Аннотация

«Искусство масштабно» мыслить формате 10-минутного чтения: обзоры лучших книг, только Шварц полезное. Дэвид считается важное из ведущих американских специалистов по мотивации. В годы процветающего послевоенного индустриального общества его книгу буквально ценили на вес золота. В ДВУХ СЛОВАХ: Неудача или успех по большей части зависят от того, на что вы, по вашему мнению, имеете право, поэтому попробуйте мыслить масштабно. ЦИТАТА: «Думайте масштабно. Величина вашего успеха определяется масштабом ваших убеждений. Ставьте маленькие цели и ожидайте маленьких достижений. Ставьте большие цели и получайте большой успех. Помните об этом! Большие идеи и большие планы часто легче реализовывать». КНИЖНАЯ ПОЛКА: Успех | СЕКЦИЯ: Рожденные выигрывать.

Том Батлер-Боудон Дэвид Дж. Шварц. «Искусство мыслить масштабно» (1959)

«Думайте масштабно. Величина вашего успеха определяется масштабом ваших убеждений. Ставьте маленькие цели и ожидайте маленьких достижений. Ставьте большие цели и получайте большой успех. Помните об этом! Большие идеи и большие планы часто легче реализовать. И уж конечно, не труднее, чем маленькие идеи и маленькие планы».

В двух словах

Неудача или успех по большей части зависят от того, на что вы, по вашему мнению, имеете право, поэтому попробуйте мыслить масштабно.

В схожем ключе

Фрэнк Беттджер «Как я преодолел неудачи и достиг успеха в продажах»

Клод М. Бристоль *«Магия веры»* Наполеон Хилл *«Димай и богатей»*

Брайан Трейси «Достижение максимума»

Только представьте, что есть люди, зарабатывающие в пять раз больше вас. Они что, в пять раз умнее? Или ра-

ботают в пять раз больше? Если вы отвечаете «нет», тогда перед вами встает вопрос: «Что в них есть такого, чего нет во мне?» В своей книге, распроданной тиражом нескольких миллионов экземпляров, Дэвид Шварц выдвигает предположение, что главный фактор, отличающий их, – это то, что они мыслят в пять раз масштабнее. Мы больше, чем мы думаем, являемся производным общепринятого образа мыслей,

и мышление это по большей части мелкое, а не масштабное.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, <u>купив полную легальную</u> версию на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.