

Евгений Ходченков
Анастасия Синичкина

МИЛЛИОН ДЛЯ ДОЧКИ

Уроки финансовой грамотности
для всей семьи

18
ЛЕТ

10
ЛЕТ

7
ЛЕТ

3
ГОДА



Умный бизнес

Евгений Ходченков

**Миллион для дочки.
Уроки финансовой
грамотности для всей семьи**

«Издательство АСТ»

2022

УДК 336:159.9
ББК 65.261

Ходченков Е.

Миллион для дочки. Уроки финансовой грамотности для всей семьи / Е. Ходченков — «Издательство АСТ», 2022 — (Умный бизнес)

ISBN 978-5-17-156800-9

Наверное, мало кто не хотел бы жить в достатке и обеспечить хорошее будущее своим детям. Можно ли что-то сделать прямо сейчас, если у вас средняя зарплата, вы с утра до ночи на работе, но очень хотите дать своему ребенку выигрышные стартовые позиции? Практическое руководство по созданию семейного капитала от опытных предпринимателей и инвесторов Е. Ходченкова и А. Синичкиной поможет вам открыть для себя новые источники дохода и научиться ориентироваться в мире финансов. Вы пройдете одиннадцать ступеней на пути к капиталу, каждый этап укрепит вашу финансовую грамотность, вы научитесь инвестировать и научите обращаться с деньгами своих детей, составите свой личный финансовый план и план передачи капитала своим детям. Прочитав эту книгу, каждый родитель сможет переломить привычный сценарий «бедности по наследству», сформировать здоровые финансовые привычки и стать вдохновителем для своего ребенка. В формате PDF А4 сохранен издательский макет книги.

УДК 336:159.9
ББК 65.261

ISBN 978-5-17-156800-9

© Ходченков Е., 2022

© Издательство АСТ, 2022

Содержание

Давайте знакомиться	7
Об авторах	8
О проекте	13
Что нужно сделать: 11 шагов на пути к созданию капитала	16
Шаг 1. Определите свою точку А	21
Конец ознакомительного фрагмента.	22

Евгений Ходченков, Анастасия Синичкина

Миллион для дочки. Уроки финансовой грамотности для всей семьи

© Синичкина А., 2022

© Ходченков Е., 2022

© ООО «Издательство АСТ», 2023

Давайте знакомиться

Вы держите в руках уникальную книгу о деньгах, написанную родителями для родителей и актуальную в сегодняшних реалиях. Прежде чем написать ее, мы скупили много книг на тему семейных финансов и финансового образования детей и нигде не нашли практического руководства к действию. Поэтому написали свое.

В повседневной жизни трудно найти рекомендации, что сделать прямо сейчас, если у вас средний заработок, вы живете в России или СНГ и хотите дать своему ребенку выигрышные стартовые позиции и сформировать достойный финансовый интеллект.

Хотя, будем честны, эта книга подойдет для жителя любой страны, потому что многие вещи в ней универсальны и не зависят от места жительства.

Нам регулярно задают вопросы о финансовом образовании детей: просят порекомендовать книги или курсы на эту тему. И раньше нам нечего было на это ответить. А теперь будет – ведь мы написали книгу как родители для родителей. Нам самим бы хотелось прочитать ее много лет назад.

Мы – соавторы этой книги – бизнес-партнеры и друзья, у нас разный родительский опыт и условия. На ее страницах мы поделимся с вами опытом, историями, открытиями и тем, как идем к своим финансовым целям, создаем детский капитал и знакомим детей с темой денег. Наша книга – путеводитель, который поможет вам и вашим детям пройти по дороге к финансовому благополучию быстрее, эффективнее и с меньшими потерями. А перед началом путешествия давайте знакомиться!

Об авторах



Евгений ХОДЧЕНКОВ

Опытный инвестор, предприниматель и популярный спикер. Основатель группы компаний «Город Инвесторов» и инвестиционного клуба «Активы». Много лет я занимаюсь инве-

стициями в недвижимость в Санкт-Петербурге, Москве и Сочи; в ценные бумаги; IPO; консультирую на тему создания личного и Семейного Капитала, инвестиций.

Свой первый миллион долларов я заработал к 30 годам. Возможно, в какой-то степени мне повезло оказаться в нужное время в нужном месте, но главное – это был результат упорной работы.

Я хочу дать своим детям сильный старт, а именно привить те навыки, которые позволят им получить преимущество в будущем. В 2014 году я стал отцом в первый раз. Аннабель родилась в Испании – у нее испанское имя и испанское свидетельство о рождении. Мы с женой прожили в этой стране четыре счастливых года, в один из которых и родилась наша дочь. Тогда я осознал, что теперь мои жизненные приоритеты и ценности сильно изменятся. Именно наши с Аннабель нежные отношения «отец – дочь» вдохновили меня не только на создание для нее инвестиционного портфеля, с тем чтобы дать ей надежную базу для взрослой жизни, но и на создание целого проекта «Миллион для дочки» и даже на написание этой книги.

Когда Аннабель была совсем маленькой, ползала по ковру и радостно угукала, я думал, что она и деньги – сущности с разных планет. Но, когда дочь начала ходить и разговаривать, я осознал, что она личность. А потом она стала спрашивать, сколько стоят игрушки, почему мы выбираем те или иные вещи, и я решил, что тема финансов рано или поздно возникнет и нам придется так или иначе разговаривать о деньгах. Что, как вы понимаете, очень непросто. И я постоянно представлял, как говорю с моей дочерью о деньгах, объясняю и рассказываю ей о том, откуда они берутся, как их лучше всего потратить и так далее. Вспоминая свое детство, я лишь недавно задумался, что со мной о деньгах говорили лишь как о чем-то плохом, ну максимум нейтральном. Мне хотелось, чтобы моя дочь выросла с другим отношением к финансам. И я решил написать эту книгу.

Когда Аннабель исполнилось четыре года, я перенес сложнейшую операцию. Я в прямом смысле находился между жизнью и смертью. Тридцать дней я лежал под капельницами в общей палате Государственной Краснодарской больницы, и вот именно тогда я решил создать персональный портфель для моей дочери. Это случилось 2 апреля 2018 года.

О том, что мне нужна срочная операция, я узнал в день рождения дочери. Известие стало для меня переломным моментом: похоже, пришло время остановиться и многое переосмыслить. Весь 2018 год стал для меня трансформационным. Я пересмотрел семейные ценности, стратегию нашего капитала и пришел к тому, что надо создавать инвестиционный портфель для дочери. Я подсмотрел эту идею у западных авторов книг по финансовой грамотности, но даже не думал о том, чтобы сделать проект публичным. Просто стал углубляться в тему, прочитал книги Джеймса Хьюза «Богатство семьи» и «Как научить ребенка обращаться с деньгами» Дžoлайн Годфри (самая сильная книга по детской финансовой грамотности на моей памяти!).

Рассказываю о своих проектах, сделках и интересных событиях в своем блоге. Больше полезной информации можно найти в Телеграм-канале «АКТИВЫ» [1.1].

Во время написания книги у меня родилась вторая дочь. Для старшей, Аннабель, я начал создавать стартовый капитал, когда ей исполнилось пять лет. С младшей, Софией, я получил шанс начать еще раньше, и это здорово. Чем раньше вы начнете, тем больше сделаете. Не ждите идеального момента, не думайте, что инвестиции – трудное дело. Просто начните.



Анастасия СИНИЧКИНА

Предприниматель, организатор, инвестор, многодетная мама.

Пятнадцать лет назад у меня была неплохая карьера в международной компании по выпуску мобильных игр, но после рождения ребенка я решила оставить работу. В декрете я осознала, что не хочу возвращаться к работе по найму и готова изменить свою жизнь, начав что-то новое.

Знакомство с Евгением в 2012 году – я была участником его тренинга – радикально изменило вектор моего развития. За эти годы я запустила несколько прибыльных бизнес-проектов, кардинально изменила финансовые привычки и круг общения.

Сейчас я совместно с Евгением являюсь владелицей одного из самых динамично растущих русскоговорящих сообществ инвесторов «Город Инвесторов» и инвестиционного клуба «Активы».

Я родилась в среднестатистической семье, родители работали на заводе в маленьком городе Златоуст на Урале. Сначала я ходила в обычную среднюю школу и только потом благодаря своей настойчивости смогла поступить в лингвистическую гимназию. И это, наверное, стало моим первым большим прорывом. Родители меня никуда не устраивали, в моей жизни не случилось внезапного наследства или бизнеса, который мне передали бы в управление. Все, что я имела в детстве, юности и зрелой жизни, – все это сделано мною лично и с поддержкой моих близких.

Сейчас у меня трое детей, за плечами 14 лет в бизнесе, опыт организации ряда крупных всероссийских и международных конференций, фестивалей и тренингов. И каждый из них явился ступенькой, способом для изучения или освоения нового, преодоления своих страхов, возможностью попробовать себя в чем-то еще.

Пожалуй, сейчас точно могу сказать, что каждый день я проживаю жизнь своей мечты, со страстью занимаюсь тем, что люблю, и нахожусь там, где мне и моей семье хорошо.

В своем блоге [1.2] я пишу про любовь к жизни. Про людей, про желания и мечты, про подарки жизни и открытия.

Но так было не всегда. В какой-то момент, когда я перетекла из первого декрета во второй, моя жизнь стала напоминать фильм «День сурка». Я гуляла с ребенком в небольшом парке недалеко от нашего дома в спальном районе Алтуфьево на окраине Москвы. Сюжет, словно записанный на пленку: привычный маршрут до леса, привычная остановка у знакомой булочной с ароматными, уже привычными на вкус пирожками, путь на привычную детскую площадку с привычным общением с другими мамами, где мы привычно обсуждаем прививки, подгузники и «развивашки».

И тут я поняла. Я ХО-ЧУ И-НА-ЧЕ!

Я очень четко осознала, что это не та жизнь, которую я выбираю.

Наверное, меня услышала Вселенная – совершенно неожиданно и, как мне казалось тогда, случайно на почту пришло приглашение пройти онлайн-марафон «Деньги за семь дней» и научиться зарабатывать в Интернете, для этого нужно было выполнять задания и отчитываться о результатах. Я не раздумывая вписалась в эту историю. Главным призом, завершающим это мероприятие, являлась поездка на финансовый реалити-тренинг в Испанию. Чтобы получить заветный билет, нужно было либо показать самый крутой результат, либо выиграть конкурс отзывов о марафоне.

Я поставила перед собой цель: я ОБЯЗАНА полететь на реалити-тренинг в Испанию. Меня не отпускало ощущение, что это событие точно изменит мою жизнь. И я выиграла в конкурсе отзывов! Однако оказалось, что выиграть – не самое сложное. Уже после победы выяснилось, что надо покинуть дом почти на месяц. Казалось, что у меня абсолютно нет никаких шансов провести столько времени в Испании. Я сидела в декрете с двумя детьми, которых не с кем оставить. Муж постоянно находился на работе, бабушки и дедушки жили в других городах и тоже работали, а младший ребенок был еще грудным. А наше финансовое положение ну никак не предусматривало затраты на авиабилет. Все обстоятельства были против, близкие твердили, что я НЕ МОГУ поехать. Но я помню, как точно, с несгибаемым намерением сказала всем: **«Я знаю ТЫСЯЧУ ПРИЧИН, почему я не могу поехать. А теперь давайте придумаем, КАК ЭТО СДЕЛАТЬ»**. Я организовала всех, кого только можно. Где-то отыскали средства, муж и две бабушки взяли отпуска и по очереди сидели с детьми. Таким чудом я оказалась на том реалити, где познакомилась с Женей, и вернулась совсем другим человеком.

До сих пор помню момент, который стал для меня определяющим. В первый день Евгений пришел к нам с заданием: написать 10 своих желаний. Абсолютно любых, не стеснясь, без ограничений.

Я отчетливо помню три из них. Первым был дом у моря. И вот в 2021-м наша семья переехала в собственный дом у моря в Сочи. Могла ли я предположить в далеком 2012-м, что это станет реальностью?

Второе желание – отправить родителей в путешествие за границу, ведь они ни разу там не были. Это тоже случилось позднее.

Третье желание в этом же списке я указала с конкретными датами: через полгода буду работать в проекте Евгения Ходченкова, а через год стану его бизнес-партнером. Хотя это и было дерзко с моей стороны, но все совпало с точностью до месяца. Спустя пару лет, после того как Евгений пригласил меня поработать в проекте, а потом мы стали бизнес-партнерами,

было удивительно найти блокнот с тем списком желаний. Как вы, наверное, поняли, «Миллион для дочки» – один из наших совместных проектов, но не единственный.

Я уже говорила, что у меня трое детей. Мы начали создание детского капитала в нашей семье для старшей дочери Софии. Сейчас ей почти 14 лет, совсем скоро она выпорхнет из родительского гнезда. София очень разносторонний ребенок: с самого раннего возраста она занималась музыкой, театром, синхронным плаванием, капоэйрой и много чем еще. А еще она достаточно рано начала проявлять интерес к теме финансов – как только мы с мужем почувствовали этот интерес, тут же начали выдавать ей карманные деньги.

За эти годы у меня скопился потрясающий багаж интересных практик и наработок в теме финансовой грамотности для детей, и в этой книге мне хочется поделиться с вами своим родительским опытом и вдохновить вас и ваших детей на совместное творческое погружение в мир финансов. **Я верю, что наша книга станет отправной точкой для погружения в мир инвестиций и создания детского капитала. И, несмотря на любые обстоятельства и возможные препятствия, у вас все обязательно получится!**



О проекте

Как-то раз мы, соавторы этой книги, встретились в Сочи зимой. Было по-южному тепло, мы гуляли по набережной и разговаривали о наших проектах. И, как часто бывает, беседа перетекла в обсуждение бытовых вопросов и темы воспитания детей. Настя поделилась:

– Знаешь, было бы круто создать капитал для детей. Например, по миллиону каждому ребенку.

В этот момент Женя открывает свой блог и показывает, что только вчера указал в описании профиля, что копит миллион долларов для дочки. Тут же родилось название «Миллион для дочки», и мы решили, что будет здорово делиться результатами, а главное – знаниями, с другими родителями.

В тот же день мы создали блог проекта, накидали какие-то идеи, спросили в личных аккаунтах, заинтересует ли наших подписчиков подобный проект. Все моментально откликнулись. Многие знакомые, даже из дальнего окружения, активизировались и стали писать, что это полезно. Что уж говорить про родных и близких.

Мы увидели, что, когда просто говоришь кому-то: «Инвестируй», это редко срабатывает. Но все меняется, и люди откликаются, как только скажешь:

СДЕЛАЙ ЭТО ДЛЯ СВОЕГО РЕБЕНКА!

«Миллион для дочки» – социальный эксперимент, или реалити-шоу, где мы показываем силу инвестирования в реальном времени. Мы не говорим людям, что делать. Мы транслируем то, что делаем сами, и показываем, как реагируют наши дети. Чтобы эксперимент могли повторить люди с различным достатком и запасом времени, у нас родилось две разные финансовые цели.

Цель Анастасии: создать капитал в миллион рублей для старшей дочери Софии, откладывая не более тысячи рублей в неделю, инвестируя их под сложный процент из года в год по рекомендациям от Евгения и его партнеров.

Цель Евгения: создать капитал в миллион долларов для своей дочери Аннабель к ее 18-летию, инвестируя 10 тысяч рублей в неделю.

А какая цель у вас?

Основа наших действий – это встроенный навык откладывать на автомате и инвестировать. Мы дали слово показывать его своим подписчикам. Каждый месяц мы публично демонстрируем список Активов, которые были приобретены в портфель.

Каждый из нас открыл специальный счет для своего будущего «Миллиона для дочки». Сумма пополнений: тысяча рублей в неделю для портфеля Софии, дочери Анастасии, и 10 тысяч рублей в неделю для портфеля Аннабель, дочери Евгения. На эти суммы каждый из нас покупает Активы каждую неделю и отчитывается о покупках.

Почему раз в неделю? Важная цель «Миллиона для дочки» – **создать привычку инвестировать у родителя и этим примером заразить ребенка**. Каждый день подбирать Активы слишком сложно, а делать это раз в месяц – неэффективно, привычка не выработается.

Желающие могут выбрать один из заявленных выше путей и следовать ему либо найти промежуточный. Активы, которые мы покупаем, на самом деле доступны многим жителям России и стран ближнего зарубежья с доходом от 50 тысяч рублей в месяц.

Вы можете подписаться на наш проект [2]. Мы делимся своим опытом, финансовыми играми для детей, обсуждаем актуальные вопросы воспитания и обучения финансам.

Но, кроме этого, проект «Миллион для дочки» дал начало новому сообществу увлеченных родителей, которые хотят повысить свой уровень финансового интеллекта. Так мы решили создать инвестиционный клуб «Активы».

В клубе наши резиденты осваивают здоровые финансовые привычки, учатся строить собственный финансовый план, инвестировать и достигать финансовой независимости. Резиденты клуба вовлечены в процесс, начинают иначе смотреть на финансы, задаются определенными целями. Поэтому в нашей книге вы будете встречать комментарии резидентов клуба «Активы». Можно сказать, не только мы говорим с вами, но и они тоже. Вот несколько сообщений от наших резидентов, чтобы вы могли почувствовать атмосферу.

Я проходила марафон Евгения Ходченкова по инвестированию, где составила Личный Финансовый План. Но своему сыну не говорила. Просто рассказывала, что куда распределяю, на что трачу деньги. А у сына, оказывается, тоже есть план.

Он купил акции «Детского мира». Стал откладывать на еще один лот их акций. Когда накопилось еще немного денег, я увидела, что подешевели бумаги «Татнефти», денег на покупку ему как раз бы хватило. Я предложила ему купить акции «Татнефти». А он ответил: «Мама, у меня план! Я коплю на акции „Детского мира“». Вот тогда я обалдела, и так моему материнскому сердцу стало тепло... Ребенок не просто говорит, что он делает. Он перенимает мои привычки и с пониманием совершает шаги.
Наталья М.

Моя цель была сохранить и приумножить капитал, а самое главное – создать источник дохода, который позволит находиться рядом с маленькими детьми и расти вместе. Я искала способ в целом изменить подход к финансам, побороть страх и ограничения в своей голове. Именно в этот период я вступила в клуб «Активы». Я почувствовала, как деньги работают на меня. А не я ради денег. Тот опыт и трансформация мышления, которые происходят в клубе, стали очень значимы и кардинально изменили мою жизнь: я распределила свои финансы по секторам, открыла Инвестиционный Счет, стала зарабатывать на кредитной карте на отпуск и путешествия и всегда выделяю деньги на обучение, благотворительность и удовольствия.
Татьяна С.

Девчата, хочу поделиться с вами своим инсайтом! Раньше я как думала, покупая билетик лотереи: выиграю миллион, смогу почти полностью закрыть ипотеку! Вроде все логично! Но вчера, пока засыпала, я вдруг поняла, что это мышление бедного человека! А мышление богатого выглядит так: я этот миллион вложу в недвижимость, которую советуют в клубе. За год миллион как минимум удвоится! И тогда миллион в ипотеку, а второй – опять на работу! И так мне стало приятно, что мое мышление меняется!
Анна Л.

Как понять, что детям нужны те усилия, которые мы прилагаем? Может возникнуть странный, но при этом очевидный (!) вопрос: а что, если нашим детям это не нужно? И отсюда вытекает главный ответ, который и определяет смысл нашей книги. Любая сумма (будь то миллион, 5 или 10) – это лишь следствие нашего мышления, наших привычек и наших действий. Задача родителя – переломить привычный сценарий «бедности по наследству», сформировать здоровые финансовые привычки и стать вдохновителем для своего ребенка. Учить не через наставления, а через собственный пример. Сам по себе миллион – не конечная цель нашего эксперимента.

Главное – заинтересовать ребенка своим примером, заразить его темой управления финансами, чтобы к 18 годам он понимал, как можно распоряжаться своими Активами, как их создавать и преумножать.

А что касается созданного миллиона, мы, авторы книги, поддерживаем идею передать сбережения дочерям в виде Активов, а не пачки денег, перетянутой резинкой. А как сделать так, чтобы они не разлетелись по ветру (мы знаем, что данный вопрос беспокоит многих родителей), мы обязательно поговорим по ходу книги!

Чтобы вам было легче внедрять полученные знания, мы подготовили подарки для всех читателей книги. Вы можете забрать их на этой странице: promo.gorodinvestorov.ru/4mdd



Что нужно сделать: 11 шагов на пути к созданию капитала



Уже много лет Евгений задает один и тот же вопрос участникам различных мастер-классов и встреч: «Сколько денег вы заработали за последние 30 лет?» А следом еще один простой вопрос: «Какая часть этих денег сейчас в вашем распоряжении?» Речь не о подвале, доверху забитом пачками денег: машины, квартиры и прочие Пассивы мы тоже берем в расчет. В лучшем случае у людей осталось 3–5 % от всей суммы. Куда исчезла оставшаяся часть?

Многие люди не умеют взаимодействовать с деньгами. Они пытаются распорядиться огромными суммами, которые могли бы обеспечить безбедную жизнь им, комфорт их родителям и успешный старт детям. Но деньги проходят через их руки и идут дальше – к тем, кто умеет ими распоряжаться.

Только представьте: если бы вы откладывали всего лишь по тысяче рублей каждую неделю с момента рождения вашего ребенка, к его совершеннолетию, с учетом сложного процента, вы бы накопили пять миллионов рублей. На эти деньги можно купить квартиру или оплатить престижное образование. Всего по тысяче рублей в неделю! Согласитесь, примерно столько же вы оставляете каждый раз в продуктовом магазине или покупая стаканчик кофе по утрам в ближайшей кофейне. А как насчет того, чтобы накопить для своего ребенка миллион?

Сколько это – миллион рублей? А долларов? На что вы могли бы потратить такую сумму? А лучше – во что вложить? Но главное: сколько бы вам потребовалось времени, чтобы накопить этот миллион, и что для этого нужно сделать?

Когда человек со средним достатком впервые задается такими вопросами, он, скорее всего, махнет рукой и решит: это фантастика, не стоит и начинать. И становится даже немного обидно, ведь он упускает шанс изменить и свое мышление, и свою жизнь. Миллион – вполне конкретная цель, и путь к ней может изменить все ваши подходы не только к деньгам, но и к жизни.

Эта книга – путеводитель, который поможет вам добраться из точки А, в которой вы сейчас находитесь, к точке Б – финансовому благополучию и стартовому капиталу для своего ребенка.

Путь, описанный в нашем путеводителе, состоит из 11 шагов. Какие-то из них получатся легко, а на каких-то вы можете забуксовать. Что-то придется пройти самому, а где-то понадобится помощь. Вы справитесь! Ведь чтение этой книги – уже начало пути. А сейчас мы дадим своего рода карту пути – расскажем, что вас ждет в книге.

Шаг 1. Определите свою точку А

Сначала вам необходимо понять, что у вас уже есть. Это касается не только суммы на счете, вкладов и недвижимости. Это касается и мышления, и финансовых привычек. Понимание того, чем вы владеете, нужно для того, чтобы осознать, где вы сейчас находитесь и как будете двигаться по направлению к цели.

Шаг 2. Проработайте мотивацию для изменения

Изменения чаще всего даются сложно. Особенно если это устоявшиеся привычки. Сделать это немного легче, если вы понимаете, для чего вы меняетесь, что вас вдохновляет. Сейчас мы поговорим не только о мотивации, но и о том, что формирует нашу картину мира, – об информации и окружении.

Шаг 3. Освойте финансовую грамотность

Нет смысла учить чему-то детей, если вы сами не верите в это и делаете наоборот. Дети копируют наши привычки и поступки. Поэтому важно продемонстрировать им здоровые финансовые привычки, которые помогут сохранить и приумножить капитал. На этом шаге мы поговорим о базовой финансовой грамотности.

Шаг 4. Создайте Множественные Источники Дохода

Если табуретка стоит на четырех ножках и одна из них сломается, то усидеть на ней будет уже невозможно – она начнет падать. А если таких ножек 10 или даже больше? Ну сломалась одна, и ладно, табуретка-то все равно стоит! Здесь то же самое: если ваш единственный источник дохода – зарплата, то увольнение резко скажется на благосостоянии семьи. К тому же Множественные Источники Дохода помогут быстрее сформировать нужный капитал. На этом шаге мы поделимся практиками, которые помогут вам найти в самых обычных вещах источник дополнительного дохода.

Шаг 5. Начните инвестировать

Страх инвестирования действительно существует. Мы не понаслышке знаем, о чем говорим: этот страх испытывали многие новички нашего инвестиционного клуба до того, как начали покупать акции. И на первый взгляд он рационален, ведь, если вы уже дошли до него, значит, уже начали разбираться в личных финансах и не хотите их терять. Мы расскажем здесь, с какими стереотипами и страхами встречаются начинающие инвесторы, почему инвестиции – это не так уж сложно и вы точно можете за них взяться. На этом шаге вы узнаете, зачем нужно инвестировать, что для этого можно делать и где получить поддержку.

Шаг 6. Познакомьте ребенка с деньгами и научите финансовой грамотности

На этом шаге научите ребенка тому, что вы узнали сами, – финансовой грамотности. Да, это должны сделать вы, а не школа. А мы поделимся, как сделать обучение интересным, используя игры, книги и традиции. Мы приготовили для вас игры, в которые вы можете играть с детьми.

Шаг 7. Разрешите детям иметь свои деньги

Карманные деньги детей вызывают много споров. Но, если детям не выдавать деньги, они не научатся ими распоряжаться. Здесь мы поговорим, для чего детям нужны настоящие деньги и как с их помощью сформировать нужные навыки и научить ребенка тратить с умом, копить на мечту и делать наш мир лучше.

Шаг 8. Научите ребенка создавать деньги и инвестировать

После того как ребенок научится распределять, тратить и копить деньги, он поймет, что сможет позволить себе больше, если денег у него тоже будет больше. Как их получить? Например, зарабатывать и инвестировать. И здесь взрослые покажут, как можно создавать деньги, какие есть варианты подработки и даже бизнеса, а еще смогут познакомить с инвестированием.

Шаг 9. Разрешите себе ошибаться

Никто не гарантирует вам успех с первой попытки. Не важно, сколько раз вы упадете, – важно, сколько раз встанете. На этом шаге мы поговорим про ошибки: что делает с нами страх ошибиться, во что точно не стоит вкладываться, какие ошибки в инвестировании совершают чаще всего и что делать, если вы все-таки ошиблись. А еще вы узнаете о распространенных ошибках родителей, которые прививают финграмотность своему ребенку. Эти знания помогут вам обойти финансовые «грабли» и стать уверенней на своем пути.

Шаг 10. Составьте финансовый план

Финансовое развитие будет эффективным и понятным, если у вас появится план. Здесь поговорим о том, как составить Личный Финансовый План, что в нем нужно учесть и почему нет шаблона, который подойдет абсолютно всем. На этом шаге мы предложим вам составить собственный план, а если ваш ребенок – подросток, то можно попробовать составить его вместе.

Шаг 11. Продумайте, как передадите капитал ребенку

Часто нас спрашивают: «Вы что, просто возьмете и передадите миллион 18-летней девушке?» Вопрос передачи капитала ребенку вызывает много споров и решается по-разному: покупка недвижимости, передача портфеля ценных бумаг или ключевые условия, при которых ребенок сможет получить Активы. Мы поделимся своим опытом и историями резидентов клуба. Очень важно построить стратегию передачи капитала ребенку – именно это вас ждет на последнем шаге нашего путеводителя.

Таким путем мы пойдем в нашей книге и предлагаем вам пройти его с нами вместе. Не просто читать о финансовой грамотности, а действительно внедрять ее в свою жизнь, не только слушать рассказы о том, как другие инвестируют, но и начинать инвестировать самому. Для этого нужно работать с книгой.

Это книга-тренинг. Как с ней работать?

1. **Читайте по одной главе.** Выделите время, чтобы спокойно прочесть главу и разобраться в материале. Это практическая книга, и читать ее лучше поэтапно: прочитали главу, переварили, начали применять в жизни.

2. **Делайте заметки.** Смело берите маркер и выделяйте ключевые мысли прямо в книге. Это поможет сделать книгу вашим рабочим инструментом. Каждый читатель обращает внимание на разное: что актуально для одного, может быть уже пройденным этапом для другого. А такая работа поможет сделать выжимку, полезную именно вам. Используйте специально отведенные места в книге для ваших ответов и заметок.

3. **Обсуждайте прочитанное с семьей.** Многие из того, о чем мы пишем, касается финансовых привычек семьи, распределения совместного бюджета. Это стоит обсуждать с членами вашей семьи – мужем, женой, подрастающими детьми. Так вам будет проще создавать стратегию Семейного Капитала, обсуждать планируемые траты и отказываться от импульсивных покупок. В одиночку вы не сможете изменить финансовые привычки всей семьи, действуйте вместе и сообща!

4. Применяйте знания на практике. Знания, которые вы не применяете на практике, обесцениваются. Иметь миллион и знать, как накопить миллион, – разные вещи, согласитесь? Вы не сможете поменять все свои финансовые привычки за один день. Не бывает такого, что вы дочитали книгу до последней страницы и жизнь полностью изменилась. Изменяете качество своей жизни вы сами! Поэтому обращайтесь внимание на то, что вы можете применить в своей жизни уже сегодня, и внедряйте это в свою жизнь непосредственно в моменте прочтения книги.

5. Пользуйтесь дополнительными материалами. В книге мы делаем отсылки на дополнительные материалы – блоги с прямыми эфирами, курсы, подборки игр или книг. Используйте эту возможность глубже изучить тему и получить от книги немного больше. Чаще всего мы даем ссылки, хештеги для социальных сетей или QR-коды.

- Найти информацию по хештегу можно, вписав его в строку поиска в социальной сети.
- Перейти по ссылке в QR-коде можно, если навести на него камеру (для iPhone), выбрать QR-сканер в инструментах (для Android) или установив приложение для считывания: для этого найдите в App Store или Google Play приложение по ключевому слову «Сканер QR-кодов».

В книге мы используем условные обозначения, они помогут вам выделить из всего текста определенный материал.



Игры с детьми. Мы уже говорили, что можно и нужно обсуждать книгу с семьей, в том числе с детьми. Правда, дети легче воспринимают знания в игровой форме. Поэтому по материалу книги мы подготовили игры, в которые вы можете поиграть с ребенком.



Вопросы для размышлений. Такие вопросы помогут вдумчиво читать книгу и переносить полученные знания в свою жизнь. Случается, что мы закрываем книгу, но все еще продолжаем о ней думать. С помощью таких вопросов вы сможете продолжить работу над собой и после прочтения: определить отношение к чему-либо, отследить привычки, выбрать правильный для себя путь.



Практика. Выполнение несложных заданий по материалу, который вы читаете, делает книгу полезной и результативной для вас. Постарайтесь выполнять задания в моменте и не откладывать в долгий ящик.

Сейчас вы начинаете свой путь к финансовому благополучию, капиталу для своего ребенка, стартуете из своей точки А. В следующей главе мы расскажем, как ее определить и как понять, откуда вы начинаете двигаться к цели. В добрый путь!



Шаг 1. Определите свою точку А



Я никогда особенно не задумывался о деньгах – при-шли, ушли, снова пришли, и так по кругу. Просто старался покупать вещи подешевле, вовремя платить по ипотеке и выжить после отпуска, на который спускал кучу денег. Не хватает в конце месяца? Подработаю или ужмусь, у всех бывает.

Все поменялось, когда родилась дочка. Я понял, что теперь у меня есть ответственность перед этим маленьким человеком: болтаться между зарплатами больше не получится. Чем старше она становилась, тем больше мне хотелось, чтобы у нее всего хватало: игрушек, вкусностей, впечатлений. Я видел ее и вспоминал свое детство, в котором всегда чего-то не хватало, угощения были только по праздникам, а подарки – по поводу.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.