

Александр Жуковский

# Миллионер

без



правил

Как  
разбогатеть  
в **XXI** веке



БИЗНЕС-ЛИТЕРАТУРА

Александр Жуковский

**Миллионер без правил.  
Как разбогатеть в XXI веке**

«АБ Паблишинг Трейд»

2015

## **Жуковский А.**

Миллионер без правил. Как разбогатеть в XXI веке /  
А. Жуковский — «АБ Пабблишинг Трейд», 2015

Часто, читая журналы или смотря телевизор, мы встречаем рассказы о том, как кто-то разбогател. Кто-то, узнавая такие истории, злится, кто-то думает, что это «развод» и такого не бывает в реальной жизни. Придумали сказку про то, что можно стать богатым и счастливым, и рассказывают ее людям. Но есть и такие, кто думает: «Почему не я?». Действительно, а почему бы и нет? Создавая эту книгу, мы хотели рассказать вам о том, как реально стать миллионером, что для этого нужно сделать и как сохранить заработанное. Посмотрите внимательно в зеркало – на вас смотрит потенциальный миллионер. И Ваш путь к миллиону должен начаться с идеи и мечты.

© Жуковский А., 2015

© АБ Пабблишинг Трейд, 2015

# Содержание

Глава первая. С чего начинается путь к миллиону?	6
Конец ознакомительного фрагмента.	8

**Александр Жуковский**  
**Миллионер без правил.**  
**Как разбогатеть в XXI веке**

© Жуковский, А., 2015

© Издательство АВ Publishing, 2015

ООО «Креатив Джоб», 2015

\* \* \*

## Глава первая. С чего начинается путь к миллиону?

Современная история знает тысячи примеров людей, которые воплотили свою мечту в жизнь. Наверняка многим из вас знаком термин «стартап». Многие современные «акулы бизнеса» считают его оскорбительным, кто-то думает, что это что-то несерьезное.

Вообще, бытует заблуждение о том, что вообще такое стартап. Распространенное мнение о стартапе – это сайт в сети Интернет, который продает какую-то уникальную услугу или товар, с «изюминкой», в общем.

На самом деле это не совсем так.

Давайте вернемся немного в историю. Впервые термин «стартап» появился в 1939 году в Америке, штате Калифорния, в небольшом городке Санта-Клара, где было сосредоточено производство в сфере компьютерных технологий. Два студента Дэвид Паккард и Уильям Хьюлетт открыли небольшую компанию и назвали свой проект старт ап (от английского «начало, начинать») – компания с небольшими вложениями. Все, что могли вкладывать студенты, – это свою стипендию, денег на найм людей тоже не было, всю работу по воплощению своей идеи в жизнь они выполняли самостоятельно. Теперь же они нам известны как основатели огромной и успешной компании Хьюлетт Паккард или ЭйчПи. Думается, что вряд ли есть человек, не знающий про оборудование этой марки. На сегодня техника марки ЭйчПи известна не только в США, но и далеко за ее пределами. Двое студентов, имевших в запасе небольшую сумму денег и огромное желание работать и развиваться, прошли путь от маленького бизнеса до крупного предприятия, приносящего своим владельцам миллионы.

У современного капитализма молодое лицо: если бизнесмены прошлого века могли похвастаться заработанными миллионами после тридцати пяти лет, а чаще только после сорока, то миллионеры века двадцать первого едва преодолели двадцатипятилетний рубеж.

Американцы в понятие «стартап» вкладывают намного больше, чем жители любой другой страны мира. Наверное, поэтому удачных примеров американских стартапов гораздо больше.

Сутью хорошего стартапа будет две составляющих: это идея и команда. Мы продаем именно свою идею, Сначала она будет существовать только на бумаге, но потом ее реализация будет ключевой задачей вашего проекта, и именно для ее решения потребуется команда.

Приводить истории успешных проектов можно очень много, интернет пестрит рассказами миллионах, заработанных разными людьми. В качестве примера очень удачного стартапа мы можем взять всемирно известный проект Стива Джобса. Компания Эпл, занимающая лидирующее место на рынке мобильных девайсов, – тоже стартап. А начинал Стив Джобс в небольшой мастерской, и для изготовления своей первой партии компьютеров он взял в кредит достаточно крупную сумму денег. Его команда, с которой он проработал долгое время, складывалась не сразу. Стив Джобс славился тем, что был «генератором гениальных идей». Реальный факт из биографии его фирмы: тех, кто не верил в идеи Стива, он просто менял на других сотрудников. Однажды так была уволена целая смена работников.

История Стива Джобса, главы крупной корпорации, рассказана сотни раз, но при этом его воля и желание достичь конечной цели не перестают удивлять сотни людей по всему миру. Ведь даже после смерти Стива Джобса дело его живет.

Таких примеров успешных стартапов – сотни. Один из них – студия «Уолт Дисней». Нет человека, который не знает или не смотрел фильмы и мультфильмы этого холдинга. Но мало кто в курсе, что студия Дисней, которая сейчас объединяет в себе несколько крупных киностудий со всемирно известными именами (Марвэл, Пиксар), начиналась как стартап.

Из-за недостатка идей Уолта уволили из газеты, в которой он работал. Владелец крупнейшего в будущем холдинга, который сейчас приносит миллионы, открыл его в собственном

гараже. У него не было денег ни на аренду помещения, ни на широкий штат специалистов. А теперь еще две истории. Первая об Энтони Роббинсе. Многим это имя ни о чем не скажет. Энтони Роббинс – это человек цели, умеющий достигать намеченного и рассказывать об этом другим. Да, кстати, не только рассказывать, но и учить. Энтони вырос в небогатой американской семье и прошел путь от простого сотрудника небольшого издательства до его руководителя. Он автор бестселлера «Книга о власти над собой». Он создал систему, благодаря которой Вы можете добиться всего, о чем мечтаете, реализоваться в любой области. Личное обучение у Тони Роббинса стоит один миллион долларов, причем его прием расписан на 2 года вперед. В свое время у него прошли обучение Михаил Горбачёв, Билл Клинтон, Принц Чарльз. Пример Тони Роббинса – это пример человека, который удачно продал свою идею, заработав на старте крупную сумму денег. Сейчас Энтони Роббинс входит в сотню самых влиятельных людей планеты по версии журнала Форбс.

Вторая история – это история человека по имени Рэнди Гейдж. В России он известен как автор книги «Почему вы глупы, больны и бедны...» Несмотря на то, что книга издана в 2006 году, она считается одним из самых продаваемых в США изданий. Вся жизнь этого человека – это череда падений, после которых начался взлет.

Рэнди Гейдж родился в городе Маддисон, штат Висконсин в небогатой многодетной семье. За алкоголизм и употребление марихуаны его выгнали из школы, после чего он попал в тюрьму, где отбывал срок за кражу. В 16 лет после условно-досрочного освобождения он устроился в пиццерию посудомойщиком, где дослужился до управляющего. В 30 лет, казалось бы, на пике своей карьеры, когда он был совладельцем сети пиццерий, он вынужден был продать свою фирму за долги. Человек, оставшийся без работы, с крупной суммой кредитов, не впал в уныние, а попробовал начать все заново. Сейчас Рэнди Гейдж – мультимиллионер, автор многочисленных книг и методик по саморазвитию. Нынешний президент США Барак Обама в свое время оканчивал курс Рэнди Гейджа.

У многих из вас может возникнуть мысль: «Опять Америка, зачем мне успешные американцы? У них там все в шоколаде, конечно, можно реализовать идеи хоть на миллиард. Другой уровень жизни, доходов и возможностей». Возможно, это и так, но есть еще несколько человек, здесь, в России, история которых достойна примера. Сергей Кузнецов и Егор Руди – студенты-выпускники ЭмФЭТЭИ. Свой бизнес они решили открыть в 2006 году. Компания, которую они основали, называлась «Эрудитор Групп». Их первый стартап назывался «Ваш репетитор». В Москве и Санкт-Петербурге это очень известный ресурс. Идея проекта была достаточно простой – объединить в общую базу всех репетиторов в этих городах. Ровно через год проект с минимальными вложениями и командой в 7 человек стал известен по всей России. Сейчас «Ваш репетитор» имеет представительства в одиннадцати крупных городах-миллионниках, а холдинг «Эрудитор Групп» имеет еще 5 фирм, работающих в разных сферах деятельности, представительства в СНГ, и последние 2 года активно инвестируется из фондов Интэл Кэпитал.

## **Конец ознакомительного фрагмента.**

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.