



ВНЕ
ТЕЛА

Михаил РАДУГА

Клиническая смерть
Рейнкарнация
Люди-звери
Загадки суицида
Вещие сны

ПЕРВЫЕ ПОСЛЕ БОГА

КНИГА О ДЕНЬГАХ



Сергей Морозов, Любовь Морозова

ЗАГАДКИ
ЧЕЛОВЕКА

ЗАГАДКИ ЧЕЛОВЕКА
ПЕРВЫЕ ПОСЛЕ БОГА

.....



**Любовь Морозова
Сергей Морозов
Михаил Радуга**

Первые после Бога: книга о деньгах. Загадки человека

*Текст книги предоставлен правообладателем
http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=69568048*

*Первые после Бога. Книга о деньгах. Загадки человека. Сборник из двух
книг: Вось; СПб.; 2023
ISBN 9785944311641*

Аннотация

Миллионерами не рождаются – ими становятся. И в этой книге вы получите ответ на важный вопрос: «Как?»

Законы природы таковы, что все люди не могут быть бедными или иметь средний достаток. Некоторые – и их подавляющее большинство – «вынуждены» быть богатыми. Почему бы не войти в их число? И достаток, как и бедность, – это, в первую очередь, внутреннее состояние человека. И увеличение заработка не изменит состояние бедности на состояние достатка – нужно менять свое отношение к деньгам, свои «денежные» установки, свои «денежные» привычки. Из этой книги вы узнаете, что нужно, чтобы достаток «преследовал» вас точно так же, как раньше «преследовала» бедность. Читайте, практикуйте, преумножайте –

и тогда поговорка «После Бога деньги первые» обретет для вас новый смысл.

В мире существует множество тайн и загадок, которые во все времена волновали воображение человека мыслящего. Есть ли жизнь за гранью смерти? Существует ли переселение душ? Что ожидает человеческую душу за пределами физического мира? Что такое сновидения – игра ума или нечто большее? Как объяснить природу вещего сна?

Михаил Радуга, основатель Центра внетелесных путешествий, опираясь на собственный опыт и суммируя мнения авторитетных исследователей, предпринимает попытку разобраться в этих и других вопросах человеческой природы. Каждая из пяти глав книги посвящена одной из наиболее интригующих тайн: клиническая смерть, реинкарнация, люди-маугли, загадки суицида, вещие сны. В книге представлен богатейший материал, опираясь на который, читатель сможет приоткрыть завесу тайны и составить собственное мнение о природе перечисленных феноменов.

Содержание

Первые после Бога	6
Глава 1	9
Глава 2	33
Глава 3	50
Глава 4	60
Глава 5	69
Глава 6	83
Конец ознакомительного фрагмента.	87

**Сергей Морозов, Любовь
Морозова, Михаил Радуга**
**Первые после Бога. Книга о
деньгах. Загадки человека**
Сборник из двух книг

* * *

Все права защищены. Никакая часть данной книги не может быть воспроизведена в какой бы то ни было форме без письменного разрешения владельцев авторских прав.

Первые после Бога

ПЕРВЫЕ ПОСЛЕ БОГА

КНИГА О ДЕНЬГАХ



Сергей Морозов, Любовь Морозова

Глава 1

Деньги, немного истории

Древний спутник человечества. Деньги как результат осознания. От быка к золотому тельцу. Тайна пятого измерения. Вес таланта. Печальная история царя Мидаса. Деньги на Руси. Поддельщики металлов. Психические эпидемии: тюльпаны, голуби, джинсы... Деньги реальные и виртуальные. Как Ходжа Насреддин платил за запах плова



Из глубины веков шествуют деньги, сопровождая человечество на пути его развития. На вопрос, как возникли день-

ги, привычно отвечают, что между людьми «...возникает потребность обменивать не непосредственно один товар на другой, а при помощи одного товара, имеющего наибольшее распространение и постоянно участвующего в обмене. Так возникает всеобщая форма стоимости» [1].

В процессе обмена разнородных товаров один на другой у людей действительно возникает масса проблем, поскольку очень трудно провести эквивалентный обмен. Однако человеческий мозг способен выделять среди множества разнородных объектов нечто общее, какой-то общий признак. Этот неуловимый момент человеческого мышления принято называть осознанием. Осознание – это принятие существования чего-то, прежде не признанного [2].

Так когда-то, словно из ниоткуда, будучи осознанными, явились в этот мир: алфавитное письмо, абстрактное понятие «число», нравственные нормы, колесо, лук и стрелы и среди прочего – деньги. Но осознание тоже может иметь свои этапы. Так и произошло с деньгами. Вначале деньгами стал товар, который всем был одинаково необходим.

Это могли быть меха или соль, но чаще всего в прошлом в качестве денег выступал скот [3]. У греков – быки, у римлян – бараны, а у арабов – верблюды. Так что деньги совершенно реально выполняли тяжелую работу, поили и кормили, согревали в холод, перевозили грузы... И еще одним замечательным свойством обладали деньги в те времена: они росли со временем, плодились и умножались.

Время шло, стада множилось, а вместе с этим богатством росло и желание роскоши [3]. «...Когда возникает желание роскоши – меновым товаром становятся драгоценности...» Так созрело следующее осознание в отношении денег. Теперь общим признаком для определения стоимости денег стала масса металла, из которого их делали. Считается, что наличие монет свидетельствует о высокой ступени социального и экономического развития государства, но если нет монет, то это не означает отсутствия государства [4].

Древние народы допускали существование монет в отдаленное, мифическое время, приписывая появление денег своим богам, родоначальникам, культурным героям [5]. Римляне полагали, что монеты были изобретены Сатурном или Янусом [1]. Евреи считали, что деньги чеканил Авраам, затем Навин и далее Давид и Мардохей [5].

В Египте 18-й династии (1580–1314 гг. до н. э.) уже существовала денежно-весовая система. Египтяне применяли кольцообразные слитки золота. В денежно-весовой системе Египта основной единицей был утен, равный 94 граммам золота [3].

У разных народов деньги назывались по-разному: у римлян – *as* (асс, или ассарий), у греков – драхма, у евреев – шекель. Но в переводе все эти названия означают вес. Другие названия денег так или иначе тоже оказываются связанными с системой измерения веса. Например, талант – чашка весов; статер – коромысло весов [6]. Драхма (V–IV век

до н. э.) – горсть, то есть это столько монет, сколько можно взять в горсть.

Первоначально деньги брали на вес, то есть эквивалентом стоимости была их масса. На этом мнении сходятся авторы всех книг о деньгах.

Современная физика тоже оперирует понятием «масса». Единицы массы, длины, времени входят как основные единицы в международную систему единиц физических величин. Все эти единицы независимы друг от друга. Единицами длины измеряют длину, ширину, высоту, то есть трехмерное пространство. Время часто соотносят с четвертой координатой, тогда массу можно соотнести с пятым пространственным измерением [7]. Эта информация помогает понять, откуда рождаются все сложности взаимодействия человека с деньгами и денег с человеком. Ведь любой может держать в руках монету или банкноту. Но как удержать в нашем трехмерном мире пятимерную субстанцию, которую символизируют деньги?

Первым металлом, с которым познакомился человек, была медь. Древнейшие месторождения меди находятся в северной части Двуречья. Они известны почти 9000 лет [8]. В Египте медь начали плавить примерно в XXX веке до н. э., а самый ранний медный рудник относится к 2780–2720 годам до н. э. Но медь – металл мягкий, и со временем ему на смену приходит железо.

По мере освоения железа и использования его для изго-

товления орудий труда и оружия медь идет на изготовление монет.

Второй, традиционно «денежный» металл – это серебро. Места ранней добычи серебра в XX веке до н. э. находились в Малой Азии. Согласно сообщениям Геродота, впервые монеты из золота и серебра ввели лидийцы. Считается, что первую монету отчеканил царь государства Лидия в VII веке до н. э. Эта монета была изготовлена из электрума, сплава золота и серебра. Запасы серебра и золота пополнялись из месторождений Лидии.

О происхождении этих месторождений повествует древняя легенда.

Фригийский царь Мидас, правивший в конце VIII века до н. э., был страстным поклонником бога вина Диониса, не раз сидел с ним за одним столом и знал всех его спутников. Когда однажды крестьяне привели ему какого-то пьяненького старичка, Мидас узнал в нем воспитателя бога Диониса, сатира Силена. Мидас радушно принял его и после десятидневного веселого застолья лично привел Силена к Дионису.

По другому варианту этой легенды, он насильно удерживал Силена, чтобы завладеть его знаниями.

Так или иначе, но обрадованный бог вызвался исполнить любое его желание. Тогда Мидас опрометчиво пожелал, чтобы все, к чему он

прикоснется, превращалось в золото. Дионис выразил сожаление, что ничего лучшего ему не пришло в голову, но слово сдержал.

Вначале Мидас был вне себя от восторга. Он отломил от дуба веточку, и она превратилась в золото, поднял с земли камень, и он превратился в золото, сорвал с дерева яблоко, и оно стало золотым, не хуже яблока из садов Гесперид. Но когда Мидас сел за стол и взял кусок хлеба, съесть его не удалось, так как он тут же превратился в золото. Золото заскрипело у Мидаса на зубах, когда он положил в рот кусок мяса, в золото превратилось вино, когда он захотел выпить глоток.

В отчаянии Мидас обратился к Дионису, моля избавить его от этого проклятия. А так как боги милосердны, если люди признают свою вину и просят о милости, Дионис удовлетворил его просьбу. Он велел Мидасу прийти к реке Пактол и искупаться в ней, чтобы смыть с себя вину за неразумное пожелание. Мидас с радостью послушался, и от его злоключений с золотом осталось лишь это предание да золотой песок в речке, которая сегодня называется Гедир [9].

Лидийские месторождения золота существовали вплоть до начала нашей эры, когда они были исчерпаны.

Несмотря на то что символом богатства обычно считают золото, в древнем мире ситуация была несколько иной. Так

германцы, как писал Тацит, ценили серебро больше золота не по духовному расположению, а потому, что серебряные деньги удобны людям, покупающим предметы обыкновенные и дешевые.

Первые полноценные монеты появились в Греции в VIII–VII веке до н. э., но само слово монета – латинское. Это один из эпитетов богини Юноны, в храме которой был римский монетный двор.

Самые древние монеты – сикли, упоминаемые в Библии, также были серебряными и называются сребрениками. За 20 сиклей сыны Иакова продают своего брата Иосифа (Быт. 37:28). Со времени Моисея вводятся новые сикли – священные, которые в два раза больше прежних. Соответственно появляются и более мелкие части священного сикля: бека, равная половине сикля; реба, равная четверти, и гера – составляющая одну двадцатую сикля.

Человек, оказавшись на древнем базаре, мог купить хорошую лошадь за 150 сиклей, средняя цена раба составляла 30 сиклей. В 594 году до н. э. Солон установил стоимость серебра, так цена одного живого быка составила 5 драхм.

В результате взвешивания большого количества древних монет ученые установили вес некоторых денежных единиц. Так шумеро-вавилонская система, существовавшая во втором тысячелетии до н. э., включала следующие единицы: талант, мина и шекель, относящиеся друг к другу как 60: 60: 1. При этом вес одного таланта, равного 60 мин, оказался ра-

вен 26 196 граммам.

Существенным недостатком серебряных монет было их быстрое истирание, а значит, и потеря веса. Поэтому на смену серебряной приходит медная монета.

Современному человеку может показаться, что инфляция – это бич только нынешних времен. Однако это не так. И в древности стоимость металлов постоянно менялась. Так соотношение стоимости серебра/меди в Афинах в V веке до н. э. составляло $1/72$, при Александре Македонском (IV век до н. э.) $1/96$, а в Птоломеевском Египте (III век до н. э.) $1/161$.

Монеты разных государств имели разные вес и стоимость, что создавало сложности при их обмене. Зато менять это было только на руку. Но их наверняка огорчила унификация монетного дела, проведенная в 336 году до н. э. Александром Македонским. Он ввел единую монету: золотой статер и двойной статер. Кроме того, были выпущены серебряные драхмы и тетрадрахмы. Было также зафиксировано соотношение стоимости золото/серебро, которое составило $1/10$. Впрочем, после смерти Александра Македонского монетная система разрушилась и потеряла свое единство.

Развитие денежной системы на Руси

Слово «деньги» пришло в Россию с Востока. Слово «динга», например, бирманское. Дата появления «денег» на Руси

спорная и относится к XIV веку [10]. Но хотя слово «деньги» появилось в XIV веке, денежное обращение на Руси, конечно, было и ранее. Так в X веке наиболее распространенными были дирхемы, отчеканенные в Средней Азии. В X и XI веках в обращении находятся золотые и серебряные монеты. Затем появляются серебряные слитки-гривны. Самые первые упоминания о гривне относят к X веку [4]. Удалось установить, что вес гривны составлял примерно 68,22 грамма.

В XII веке появляется слиток, называемый рубль. При раскопках в Новгороде найдена берестяная грамота 1200 года, где читается слово «рубль» [11].

Первые монеты чеканят в 1380 году при князе московском Дмитрие Ивановиче Донском в Москве. Монеты были серебряные. Стоденежный рубль появился в 1490 году.

Один рубль составлял 10 гривен, или 200 денег московских, или 100 денег новгородских. В 1534 году для отличия «новгородок» от «московок» на первых стали изображать всадника с копьем в руках, на вторых – всадника с мечом. Изображение человека с копьем и дало название «копейка».

Основной монетой России была медная копейка. Но медные деньги были неудобны для расчетов. Большая сумма была весома в самом прямом смысле этого слова. Кроме того, помимо своих основных финансовых функций, монеты являются и средством пропаганды определенных идей. В конце XVII – начале XVIII века в России такой идеей была идея

абсолютной монархии. И для пропаганды нужна была не маленькая копеечка, а крупная монета типа талера, где можно было бы разместить портрет монарха и герб государства. Иными словами, России нужна была новая монетная система. Эта задача была решена Петром I.

В середине 90-х годов XVII века Петр I побывал с Великим посольством в Европе, посещал несколько раз замок Тауэр, где размещались тюрьма и монетный двор. Смотрителем монетного двора в то время был Исаак Ньютон. Петр вместе с Я. В. Брюсом в апреле 1698 года внимательно изучал работу монетного двора, слушал объяснения Ньютона. В то время в Англии была проведена денежная реформа. Вся монета, обращавшаяся в стране, была перечеканена машинным способом. Получив необходимые сведения, Петр начал денежную реформу. Она решала несколько задач:

Создание гибкой денежной системы с использованием не только серебра, но и других металлов.

Определение приемлемой весовой нормы пробы для серебряных, золотых и медных монет.

Перевод всего денежного дела на машинное производство.

Установление единства денежного обращения на всей территории России, Украины, Прибалтики и в других местах, где до того ходила иностранная монета.

Увеличение доходов казны.

В Москве было построено дополнительно к уже существу-

ющему еще пять монетных дворов, оснащенных машинами разного типа. В 1696 году начали чеканить датированные серебряные копейки. Затем стали вводить датированную медную монету (денежки и полушки). С 1704 года чеканили медные копейки. Ранее даты на монетах ставили крайне редко. Выпуск одновременно одинаково датированных медных и серебряных денег приучал население к равноценности монет и укреплял доверие к медной монете.

Все основные номиналы новой денежной системы вошли в обращение в 1700–1704 гг. Это была серия серебряных монет: 50, 25, 10, 5, 3 копейки. Один рубль был выпущен в 1704 году, он имел вес 28 граммов и был равен по весу талеру.

В основу счета была положена десятичная система: рубль-гривенник-копейка. Производные единицы получались делением основных пополам: рубль-полтина, гривенник-пяттак; копейка-деньга-полушка. Со старым счетом на деньги и алтыны было покончено. (Алтын равен шести деньгам. «Алты» по-татарски означает «шесть».) Теперь денежные суммы исчислялись только в рублях и копейках [12].

Этот стоденежный счет стал родоначальником всех десятичных денежных систем мира. В США к такому счету придут только в 1792 году, во Франции – в 1795 году, в Англии – в 1971 году.

С 1701 года стали чеканить золотые червонные, равные по пробе и весу дукату – золотой международной монете. Выпуск червонных означал создание русской ходовой зо-

лотой монеты, которой ранее в России не было. Весовая проба серебра и золота вначале соответствовала международным стандартам, но затем началось ее понижение. В связи с необходимостью получения большего количества денег для покрытия расходов государства в 1718 году понизили пробу серебра и золота, что привело к порче монеты, а значит, и к падению стоимости денег, росту цен, сокращению доходов.

Решались финансовые затруднения и путем выпуска медной монеты. Тут следует заметить, что Петр I даже в условиях острых финансовых затруднений во время Северной войны и вскоре после заключения мира не решался чеканить медную монету в большом количестве. А меди в стране было достаточно, и в 1723 году стали выпускать тяжелые пятаки. Так 100 рублей весили 6 пудов 10 фунтов, или 100 килограммов. 1000 рублей весили 62,5 пуда, или одну тонну. То есть для доставки 1000 рублей приходилось нанимать две телеги. Соответственно прием и выдача больших сумм требовали много времени, ведь чтобы принять 1000 рублей надо было пересчитать 20 тысяч пятакoв!

В 30–50-е годы XVIII века цена пятака в 5–6 раз превышала стоимость меди на рынке. Этим воспользовались фальшивомонетчики за рубежом. Так в Литве, Польше чеканили монеты, по весу и внешнему виду тождественные русским. Но поскольку медь была дешева, чеканка этих монет тоже обходилась дешево. Далее медные меняли на золотые и серебряные монеты и вывозили их за рубеж. Последствия че-

канки пятаков сказывались на протяжении 30 лет. Только в 1756 году они были изъяты из денежного обращения. Наконец Россия была избавлена от самой «вредительской» монеты.

Но требовалось нечто радикальное. Во многих странах Европы в XVIII веке в ходу уже были бумажные деньги. Так поступили и в России. С вводом ассигнаций страна вступила в новый этап в развитии денежного обращения.

Указ о выпуске банковских билетов достоинством (10, 50, 100, 500, 1000 рублей) был издан Петром III (1728–1762 гг.). Но выпуску банкнот воспрепятствовал переворот Екатерины II. Она учредила 1 января 1769 года два банка для обмена медных денег на государственные ассигнации достоинством 25, 50, 75, 100 руб. Курс ассигнаций обеспечивался медной монетой, и до тех пор, пока эмиссия ассигнаций была соизмерима с возможностью их обеспечения, был высоким, почти эквивалентным серебру.

Но расходы в связи с подготовкой второй русско-турецкой войны и сам ход войны вынудили Екатерину II пойти на удвоение суммы ассигнаций, находившихся в обращении. И, как следствие, курс ассигнаций упал.

В России неоднократно предпринимались попытки ухода от ассигнаций. Так манифест 20 июня 1810 года вводил серебряный рубль, но начавшаяся война «ввела» две системы: бумажную и металлическую. В 1839 году курс серебряного рубля составлял три с половиной рубля ассигнациями

за один серебряный рубль [13]. В 1895 году предполагалось ввести новые золотые монеты «русы». Были даже отчеканены пробные экземпляры, но реформа не состоялась [4].

Вихри мировых процессов не обошли стороной Россию и в XX веке. Первая мировая война, революция, Великая Отечественная война, денежные реформы, перестройка в конце века неоднократно приводили к необходимости деноминации курса рубля. Если пересчитать все деноминации, начиная с 1919 года, когда появились первые советские бумажные деньги – совзнаки, до настоящего времени, то общий масштаб деноминации составил пять на десять в пятнадцатой степени.

Современный человек прекрасно знает, как обозначается доллар, евро, фунт стерлингов, йена... Но мало кто знает, что в дореволюционной России тоже существовал специальный значок для рубля. Этим знаком пользовались во многих документах и даже в дружеской переписке с начала XVII до середины XIX века. Значок представлял собой написанное по правилам скорописи сокращение «ру», в котором первая буква – «р» – была положена на бок, а вторая – «у» – ее пересекала [14].

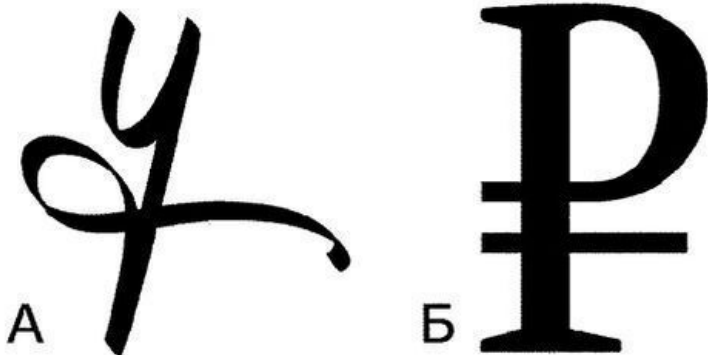


Рис 1. А – старинный знак рубля, Б – современный знак рубля

В декабре 2013 года Банк России утвердил графическое обозначение рубля (символ рубля) в виде прописной буквы «Р» кириллического алфавита, дополненной в нижней части горизонтальной чертой.

Поддельщики металлов

Притягательная сила денег побуждала людей идти на их подделку. Надо заметить, что кара за подделку во все времена была всегда очень сурова. Наиболее древний закон, касавшийся кары за подделку монет, упоминает Демосфен (VI век до н. э.). За фальсификацию полагалась смертная казнь [3].

В России при Петре I продолжала действовать мера нака-

зания, принятая еще Соборным уложением 1649 года: вора́м вливали в горло расплавленный металл, а если преступник не умирал, ему отсекали голову [12]. Однако даже столь суровые и мучительные наказания не останавливали фальшивомонетчиков.

Наверное, одним из самых известных во все века фальшивомонетчиков был Диоген. Да-да, тот самый Диоген (412–323 гг. до н. э.), известнейший и популярнейший ученик философа Антисфена. Он был сыном банкира, который, кроме своих основных обязанностей, занимался еще и подделкой монет. Диоген стал помогать отцу в этом деле. Но однажды их поймали. Несмотря на знатное происхождение, отец угодил в тюрьму, где и умер, а сын был изгнан из родного города Синопа, что в Пафлагонии. Изгнанник ушел в Афины, стал учеником Антисфена, а затем философом. Он стал вести нищенский образ жизни, отличался презрительным отношением к культуре, за что и получил кличку «Пес» [15].

Наиболее распространенным способом фальсификации денег в древности было обтягивание драгоценным металлом менее ценного. Вспомним, что деньги принимали на вес. Поэтому мошенники научились обтягивать монету, изготовленную, например, из свинца, тонким слоем золота. Но с появлением подделок для борьбы с фальсификацией были

разработаны способы испытания монет. Испытатель монет в Древней Греции назывался аргирогномон.

Самым древним приемом считается испытание огнем. Точных сведений об этом способе не сохранилось. Сейчас полагают, что испытатель следил за изменением цвета монеты. Если цвет серебра при нагревании не менялся, оно считалось хорошим, если темнело, то это был сплав. А монета из свинца, обтянутая золотом, скорее всего при таком испытании просто плавилась.

Другой прием связан с использованием так называемого пробирного камня. Упоминания об этом способе сохранились с VI века до н. э. Согласно современным данным, пробирный камень – это разновидность сланца черного цвета, обработанная в виде бруска. В России горные породы, отвечающие необходимым для пробирного камня требованиям, встречаются на Урале и в Карелии. Этот минерал называется шунгит. Кроме того, богатые месторождения кремнистых сланцев расположены на территории древнего государства Лидия, в связи с чем порода приобрела название «лидийский камень» [16].

Для проверки монеты ею проводили черту на камне, и по цвету черты судили о качестве благородного металла. Само понятие «проба», возможно, пошло от названия в латинском языке «*nota*» – проба, черта на пробирном камне.

Еще один способ – это испытание монет на слух, то есть человек слушал звон монет. Работа по проверке качества мо-

нет была сродни искусству, поэтому испытатели даже при всем желании вряд ли могли подробно рассказать о своих методах. Кроме того, разглашение способов испытания тотчас было бы усвоено фальшивомонетчиками. Поэтому испытатели явно не афишировали эту свою ответственную и далеко не безопасную деятельность, держа свои приемы в секрете. В этом, видимо, одна из причин скудости сведений об испытании монет.

Психические эпидемии

С деньгами как инструментом, помогающим людям вести взаимообмен, связано такое явление, как психические эпидемии. Самая известная случилась в Голландии в XVII веке. Она связана с тюльпанами. Луковицы тюльпанов в то время вдруг стали необычайно дорого цениться. Случилось это в 1632 году. За несколько луковиц можно было купить целый дом. Люди писали расписки о предстоящих продажах луковиц, а потом эти расписки перепродавали. Однажды количество расписок превысило количество луковиц, и в 1637 году грянул кризис.

Но почему цветы вдруг стали использовать по новому назначению, как валюту? Причина может быть в следующем: в процессе обмена наступает момент, когда равновесие, взаимообмен вещества и энергии в социуме никак не поддерживать. На одном «полюсе» накапливаются деньги (энергия), которая, кстати, со временем рассеивается в среде (из-за ин-

фляции). На другом «полюсе» множится вещество – товары, которые стареют, выходят из моды и т. п. Товары не покупают! Обмена, несмотря на усилия рекламы, нет. Нет товара, который все люди стремились бы покупать. В результате нарастает напряженность. Между «полюсами» образуется «вакуум». В социуме нарушается энергоинформационный обмен. И тогда нужен новый товар, который станет, пусть на время, всем очень нужным, привлекательным, интересным. Он подтолкнет людей к взаимному обмену. Таким товаром в Голландии и стали тюльпаны.

В СССР после войны была несколько иная ситуация: послевоенная разруха, жизнь по карточкам. Образовался товарный вакуум. Товаром, который его заполнил, оказались голуби. Впрочем, как только жизнь стала налаживаться, голуби, выполнив эту функцию, заняли подобающее им место. В эпоху застоя тоже существовал товарный вакуум. И он, в частности, заполнялся таким товаром, как американские джинсы, цена которых достигала 400–450 руб. при средней месячной зарплате инженера в 120 руб. Необычайно ценились кожаные пиджаки. Начавшаяся перестройка открыла доступ на отечественный рынок зарубежным товарам и ликвидировала эту «психическую эпидемию».

За историю своего существования человечество пережило несколько эпох. В индустриальную эпоху товар был в основном вещественным, весомым, зримым. Затем наступила эпоха торговли энергией. Сейчас разворачивается торговля

информацией. Товар уходит с физического плана, становясь все более виртуальным.

Как же не допустить психической эпидемии, ведь за ней следует кризис?

Возникает резонный вопрос: «Какого товара нет в магазинах?» Всяческих вещей множество, но очень мало умения продавать, или еще точнее – «отдавать». Люди привыкли брать и имеют соответствующее состояние. А состояние «отдать» наработано гораздо хуже. Если продавец владеет состоянием «отдать», то у него будут покупать любой товар – все что угодно. Именно неумение «отдавать» затрудняет взаимообмен между людьми. Поэтому товарный вакуум заполняет тот товар, который несет в себе идею «отдать» и налаживает взаимообмен между людьми. Это его свойство становится столь привлекательно, что товар будет безусловно нужен всем: и «королю» и «нищему». До сих пор таким товаром являются деньги в виде монет или банкнот. Но сейчас их подменяют безналичные расчеты и пластиковые карты. Поэтому функцию налаживания информационного взаимообмена в данное время частично выполняет сотовая связь, социальные сети интернета. Эти услуги пока нарасхват.

Существует еще один фактор, затрудняющий взаимообмен между людьми. Когда человек желает что-то купить, он идет в магазин, выбирает товар, расплачивается и благополучно отправляется домой. Раньше человек платил наличными деньгами. Теперь все чаще расчет производится с

помощью пластиковой карты. Но такой способ расчета при всех очевидных плюсах имеет и серьезные недостатки. Любая поломка компьютерной системы или действие злоумышленника в один миг могут пустить по миру самого состоятельного человека. Появились новые виды преступлений, связанные с пластиковыми картами. Но главное в том, что деньги у человека фактически изымаются, что скрывает еще одну серьезную проблему: использование пластиковых карт может существенно ухудшить ситуацию энергоинформационного обмена в социуме.

Деньги, которые мирно покоятся в кошельке у гражданина, несут в себе три составляющие:

Физическую – это сами банкноты.

Эмоциональную составляющую – это тот энергетический эквивалент, благодаря которому, собственно, и происходит покупка, то есть овеществление желания человека, превращение этого желания в вещественный товар или услугу.

Информационную составляющую, которая связана с денежным номиналом, символикой, изображенной на банкноте, и т. п.

Товары или услуги, которые гражданин намерен приобрести, имеют те же три составляющие. В момент покупки на всех трех уровнях происходит эквивалентный обмен: деньги – товар.

Иная ситуация будет при расчете с помощью пластиковой карты. Здесь в первую очередь имеет место информацион-

ный обмен. Где-то в недрах банковских систем происходит списание суммы со счета покупателя и перевод ее на счет продавца. И покупатель, и продавец не ощущают этого процесса. Что же касается энергетического обмена и обмена на физическом уровне, то они практически отсутствуют, ведь пластиковая карта все та же. Она не изменилась. Может создаться впечатление, что товар вообще достался даром, то есть человек взял товар и ничего не отдал взамен. Еще хуже дело обстоит при виртуальной оплате за виртуальный товар.

Эта ситуация может быть проиллюстрирована известной притчей про Ходжу Насреддина.

Однажды Ходжа отправился на базар. Его нос уловил приятный запах готовящегося плова, и он подошел к торговцу. Тот, увидев Насреддина, воскликнул: «Ты наслаждался запахом моего плова. Плати». «Хорошо, – ответил Ходжа. Он достал кошелек и потряс им у уха торговца. – За запах плова я плачу тебе звоном монет», – сказал Насреддин и пошел восвояси.

Возникшее ухудшение энергоинформационного обмена рано или поздно приведет к появлению товарного вакуума, психической эпидемии и кризису. Однако изменить эти процессы в социуме человек не властен. Но он способен изменить свое отношение к деньгам и по возможности расплачиваться наличными. По крайней мере в отношении его самого энергоинформационный обмен будет налажен гораздо луч-

ше.

Глава 2

Деньги и алхимия

«Алхимия примером служит / Тому, как плутни с дурью дружат...» Когда у короля мало денег, помогает алхимия. Чем занимались алхимики. Философский камень – источник вечной жизни? Загадочная птица – двуглавый орел. Куриные доказательства. «...Мечта алхимиков не так сумасбродна, как думали до настоящего времени...»



Когда речь заходит о деньгах, на ум приходят мысли об алхимии. Сейчас редко о ней вспоминают, разве что в

фантастических произведениях, однако она всегда вызывала яростные споры и постоянно подвергалась всевозможным нападениям как со стороны современников, так и более поздних деятелей науки и культуры [17]. У Данте Алигьери (1265–1321) алхимики-поддельщики металлов помещены в 10-й ров 8-го круга Ада. Себастьян Брант (1457–1521) в своем сатирическом произведении «Корабль дураков» пишет:

**Алхимия примером служит
Тому, как плутни с дурью дружат...
Вот этой, мол, наукой ложной
И золото в ретортах можно
Искусственным путем добыть, —
Лишь надо терпеливым быть.
О, сколь неумные лгуны —
Их трюки сразу же видны! —
Кто честно и безбедно жили,
Все достояние вложили
В дурацкие реторты, в тигли,
А проку так и не достигли...**

Но несмотря на осуждение, алхимия всегда привлекала внимание людей: одних потому, что речь шла о реальном физическом золоте, других из-за лекарственных свойств философского камня, иные видели в алхимии духовный процесс превращения человеческой природы.

Итак, что же такое алхимия? Бред средневековых искателей богатства, чьи глаза слезились, а мозги затуманились от

круглосуточного бдения у алхимической печи? Или все-таки было в этом нечто реальное, заслуживающее самого пристального внимания?

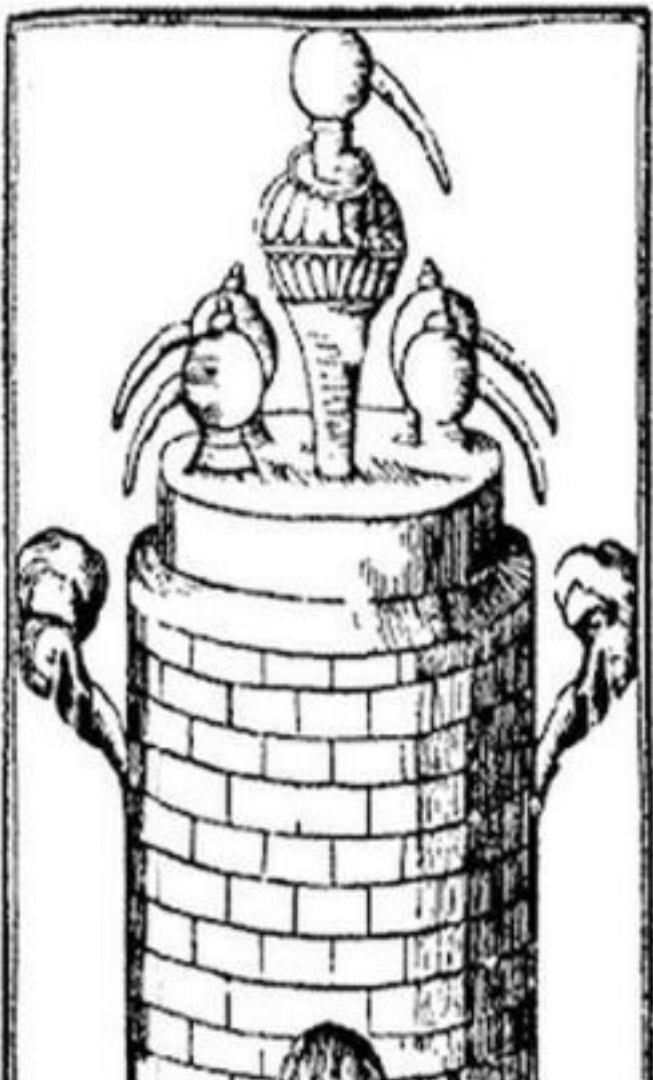


Рис 2. Алхимическая печь

Многие выдающиеся ученые прошлого изучали алхимию и утверждали, что можно получить золото из неблагородных металлов. Однако трудно представить, что эти блистательные умы, на протяжении тысячелетий демонстрирующие здравый смысл и рациональный подход к ключевым проблемам науки, совершенно заблуждались в вопросе превращения металлов.

В качестве примера приведем высказывания И. Ньютона (1642–1727). Примерно с 1678 года Ньютон систематически занимался алхимическими опытами. Первые описания выполненных им экспериментов датируются концом 1660 года. Период с 1680-х по 1690-е годы – время наивысшей активности ученого в занятиях алхимией. Ньютон пытался практически решить вопрос получения материи «...из коей золото образуется в Природе, к коей оно дружественно и которая является, так сказать, матерью золота... я знаю, о чем пишу, ибо я прокаливал в огне разнообразные стеклянные сосуды с золотом и этой ртутью. Они росли в этих сосудах, принимая форму дерева, а затем деревья вновь растворялись, давая новую ртуть. <...> Золото начинает набухать и в таком состоянии разлагаться, выбрасывая побеги и ветви, изменяя окраску, – зрелище, которое меня каждый раз очаровывает...» Данная цитата интересна еще и тем, что приоткрывает

тайну алхимической символики. Речь идет о cauda pavonis (павлиньем хвосте). Алхимики же зачастую в своих книгах просто описывали то, что видели в ретортах, подбирая подходящие аллегорические символы [18].

В Средние века – эпоху расцвета алхимии, ею занимались многие, от монахов и дворян до простолюдинов. И как ни странно, следы этой деятельности сохранились до сих пор в материальном воплощении – в монетах, отчеканенных из алхимического золота или серебра, в медалях, посвященных этим событиям. В настоящее время в различных музеях Европы хранятся 62 монеты и медали, отчеканенные из искусственного золота или серебра. В основном они относятся к XVI–XVII векам.

Монеты из этого металла в свое время находились в обращении, им верили, принимали в оплату. Отличало их лишь одно – алхимические символы, изображенные на них. Такая символика есть на золотых монетах английского короля Эдуарда III (1327–1377). Монета называлась «нобль», что означает «благородный». Считается, что это самая первая известная монета из алхимического металла.



Рис 3. Нобль короля Эдуарда

История ее появления такова.

Король испытывал финансовые затруднения. Чтобы поправить дело, было решено пригласить алхимика, который превратил бы неблагородные

металлы в золото. Таким алхимиком стал Рамон (Раймонд) Луллий. Человек загадочной судьбы, Луллий принял предложение на следующих условиях: во-первых, нужно благорасположение Всевышнего. Во-вторых, полученное золото должно быть употреблено на обращение заблудших в истинную веру. Луллий, заточенный в уединенную лондонскую башню, действуя в одиночку, принялся за работу. Он переработал в золото 20 тонн ртути, олова и цинка, из которых было отчеканено 6 миллионов ноблей. Однако король Эдуард обманул алхимика и обращать заблудших не начал. Протестующий Луллий был посажен в Тауэр, откуда потом сбежал. Прошло время, и помещения, где работал Луллий, были снесены. Рабочие, которые это делали, нашли странный порошок, и многие из них обогатились.

При всей фантастичности этой легенды сложно найти другую версию одномоментного появления такого громадного количества золота [19].

Нобли широко обращались в Европе, да и в самой Англии их еще можно было встретить в середине XVIII века.

Во времена своего наибольшего расцвета алхимия была не только философией и наукой, но и своеобразной религией, исключавшей существовавшие тогда религиозные ограничения. Это позволяло алхимику не только сохранять личную свободу, но зачастую и жизнь. Аллегория получения зо-

лота для этого прекрасно подходила. В результате над алхимиками чаще смеялись, чему, впрочем, они и сами способствовали. В прожженном кислотами кожаном фартуке, с воспаленными от недосыпания и едкого дыма глазами, выдавая себя за алчного искателя золота, алхимик вызывал у окружающих скорее смех и презрение, чем настороженность. Так он мог спокойно заниматься своими делами.

Но при более детальном знакомстве с алхимией становится понятно, что материальное обогащение вовсе не является целью исследователя, мало того, человек, занимающийся алхимией, должен быть достаточно состоятельным. Подтверждением этому служат советы, данные Альбертом Великим для алхимиков. Вот некоторые из них:

Алхимик должен жить один в собственном доме, где 2–3 комнаты должны быть расположены отдельно от других и посвящены исключительно Деланию (то есть алхимическому процессу).

Алхимик должен иметь достаточно средств для того, чтобы оплачивать все необходимые расходы в течение многих лет.

Прежде всего, надо избегать связи с князьями и лордами. Алхимик должен быть сдержанным и молчаливым. Он не должен никому сообщать результаты своего Делания.

Алхимики ставили перед собой ряд задач [19]:

Приготовление философского камня, называемого также Эликсиром, Универсальным Лекарством, который обладает

свойством превращения неблагородных металлов в золото и серебро и выполняет много других великолепных операций.

Создание гомункулуса – живого существа.

Приготовление универсального растворителя.

Палингенез, или восстановление растений из пепла.

Приготовление *spiritus mundi* – таинственной субстанции, главное свойство которой – способность к растворению золота.

Извлечение квинтэссенции, или активного первоисточника всех субстанций.

Приготовление *aurum potabile* – жидкого золота, совершенного средства для излечения.

Алхимические трактаты таинственны. Но главный секрет, как всегда, у всех на виду, ведь основной компонент всего процесса – это сам алхимик. Алхимию надо рассматривать как процесс, происходящий не только в алхимической реторте, но и внутри человека. Только тогда будет достигнут результат.

Парацельс писал по этому поводу: «...До тех пор, пока более высокая алхимия не свершится сперва в душе человека, он не сможет выполнить меньшую в реторте. Это нерушимое правило, хотя оно скрыто в аллегориях и эмблемах герметической философии. <...> Каждый сам для себя открывает истины...»

Но было немало людей, которых во всем этом деле действительно интересовало только материальное обогащение.

Алхимики называли их пафферами. Движимые жадной наживы, стремясь любыми средствами превратить металлы в золото, пафферы открыли много неизвестных ранее веществ [20]. Именно исследования пафферов и лежат в основе современной химии.

Алхимик, в отличие от паффера, вовсе не преследует цель обогащения, превращая металлы в золото. Золото и серебро – это символы интеллекта и души. Алхимия – символ освобождения души. Получение философского камня означает трансмутацию низшей (ее называют животной) природы человека в высшую. В результате своей работы, которая могла длиться десятки лет, алхимик получал философский камень, который рассматривался и как совершенное существо, в котором все противоположности примиряются, и как окончательное состояние души. В качестве символа завершения Работы алхимики использовали изображение двуглавого орла [19].



Рис 4. Двуглавый орел. Герб времен Александра I [21]

Трансмутация – это всего лишь проверка полученного философского камня, а значит и результата собственной работы. Осуществив трансмутацию, алхимик стремился преобразить себя с помощью камня. Однако на этот счет существуют крайне скудные сведения. Считалось, что человек при этом становится бессмертным. Но что бы ни говорили по этому поводу, статистика, хотя бы частично, действительно свидетельствует в пользу камня. В таблице приводится воз-

раст тех алхимиков, которые, как считается, получили философский камень, за исключением убитых и тех, чей возраст неизвестен [20].

Таблица

Имя	Даты жизни	Возраст
Альберт Великий	1193–1280	87
Роджер Бэкон	1214–1294	80
Раймонд Луллий	1235–1315	80
Арнольд из Виллановы	1240–1313	73
Николай Фламель	1330–1418	88
Бернар Тревизанский	1406–1490	84
Джон Ди	1527–1607	80
Михаил Сендивогий	1566–1646	80

Средний возраст перечисленных в таблице алхимиков составил 81,5 год, в то время как средняя продолжительность

жизни человека тогда не превышала 35 лет.

Если в прошлом идея трансмутации элементов и могла считаться абсурдной, то с открытием элементарных частиц положение в корне изменилось. Сейчас превращение одного вещества в другое – дело обычное: в специальных реакторах производится плутоний, то есть, можно сказать, что трансмутация по крайней мере в отношении этого элемента осуществилась. Проводились опыты и в отношении золота. При облучении 100 мг одного из стабильных изотопов ртути (^{196}Hg) замедленными нейтронами американские физики Ингрэм, Гесс и Гайдн еще в 1947 году получили 35 мкг золота. Средств на получение этого золота было затрачено во много раз больше, чем стоило такое же ничтожно малое количество золота, да и ртуть-196 крайне редко встречается в природе. Но, тем не менее, сам факт превращения благородного металла в золото имел место.

В живых организмах трансмутация может происходить проще. Известен эксперимент, проведенный на курицах. Для образования скорлупы курице нужен кальций. Но птицам давали корм, в котором кальция не было. Зато в рацион входила слюда, богатая калием. В результате было обнаружено, что куры способны производить недостающий кальций (атомный вес 20), используя калий (атомный вес 19) и ион водорода (атомный вес 1). Как тут не вспомнить русскую Курочку Рябу!

Процессы трансмутации можно объяснить, если изменить

традиционный взгляд на строение химических элементов. Эту идею более 100 лет назад сформулировал русский ученый Н. А. Морозов [22].

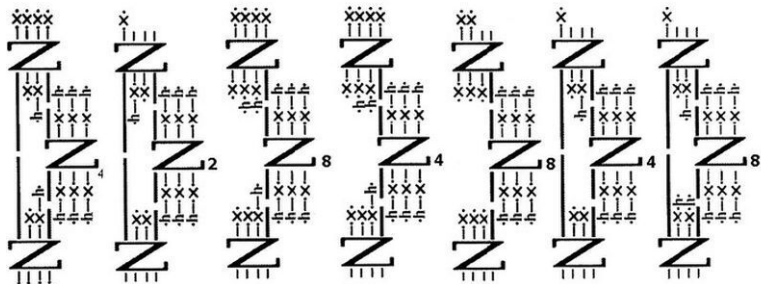


Рис 5. Структурные формулы строения семи известных с древних времен металлов согласно Н. А. Морозову [22]

Анализируя таблицу Менделеева и описания строения органических веществ, он пришел к выводу, что они имеют одинаковую структуру построения. Для химических элементов было выделено три субстанции. Н. А. Морозов назвал их так:

«1. Вещество – h – атомикул водорода. Атомный вес равен 1. По форме – диэдр, то есть треугольная пластинка, имеющая две плоскости с одним положительным и одним отрицательным пунктом сцепления на противоположных концах

его атома (вроде двух полюсов магнита).

2. Вещество X с двумя положительными пунктами сцепления (отрицательные чем-то прикрыты). Атомный вес 2. По форме – тетраэдр. Вещество X можно рассматривать как атомукул, то есть полуатом, гелия.

3. Вещество Z. Атомный вес 4. (Морозов называет его архоний.) В свободном виде на земной поверхности не встречается. Обладает восемью отрицательными пунктами сцепления, расположенными на восьми площадках его октаэдрического атома. Грани тетраэдров и октаэдров равны.

Вещество Z может полимеризоваться по образцу органических радикалов путем замыкания однородными пунктами сцепления, а X и h присоединяются к нему по тем же органическим образцам. В результате теоретически получается вся система минеральных элементов со всеми ее свойствами».

Получается что «...мечта алхимиков не так сумасбродна, как это думали до настоящего времени. Ведь превращает же человек один в другой различные углеводородные радикалы, заменяющие собой атомы в органических соединениях! Почему же невозможно то же самое в мире минеральных радикалов, атомов, сконструированных аналогично с первыми» [23].

Глава 3

Деньги. ступени эволюции: нищета и бедность

*Начало эволюционного пути человечества.
Древний ужас. Биовыживательные бумажки.
Лучше быть здоровым и богатым...*



Если задуматься над смыслом жизни человека на Земле, то придется признать, что все люди здесь в первую очередь

просто биовыживают¹. И эта задача за то время, пока существует человечество, решалась разными способами.

В древности наиболее отчетливо была проявлена первая ступень эволюции, та, с которой все начиналось. Эту ступень можно назвать ступенью нищеты. Каждый человек хорошо себя чувствовал, когда находился в своем племени. Ведь в те далекие времена люди выживали все вместе: стадом, стаей, родом, племенем. Принадлежность к некоторому сообществу создавала ощущение защищенности, безопасности и уменьшала напряжение человека. Так что биологическое выживание человека не было напрямую связано с деньгами.

Нищий прекрасно себя чувствует в массе себе подобных. Он особенно не заботится о деньгах и при необходимости спокойно отдаст их соседу. Важно его пребывание в этой группе людей. Он знает, что не останется без куса хлеба, что точно так, как и он, соседи в случае чего накормят и укроют его в своем жилище от непогоды.

Именно поэтому одним из самых страшных наказаний на протяжении почти всей человеческой истории было изгнание. Еще во времена Шекспира угроза изгнания вызывала у человека сильнейший ужас [24]. Хотя социум в значительной степени уже преодолел эволюционную ступень нищеты, ее проявления и сегодня можно наблюдать в различных секторах.

¹ Данный термин вводится авторами с целью подчеркнуть чисто физиологический аспект выживания человека в окружающей среде. – *Примеч. ред.*

Деньги несут в себе некоторую энергию, и она обладает удивительной способностью проявлять доселе скрытые пороки души человека, такие желания и черты его характера, которые обычно осуждаются окружающими. Люди прячут эти пороки как от окружающих, так и от самих себя. При появлении денег пороки могут стать заметными, а это недопустимо, страшно. Неудивительно, что одно из доминирующих состояний нищего человека: «денег нет, и ничего не хочется» – защищает его от этой правды жизни. Поэтому окружающие могут ошибочно считать нищего высокодуховным. Его желания и пороки до поры скрыты и от него самого, и от других людей. Кстати, это одна из возможных причин, почему человек не хочет стать богатым. Внешнее копирование такой «духовности» другими людьми может проявиться в пренебрежительном отношении к деньгам или отсутствии желания их зарабатывать. Но считать нищего человеком духовным, пожалуй, рановато.

С развитием цивилизации стадность (стая, род, племя) постепенно разрушалась. И одновременно с этим менялось отношение к деньгам. Теперь выживание человека в социуме в большей степени зависит от обладания некоторой суммой денег. Стоит только отобрать деньги, как появляется острое беспокойство. Если в древнем обществе принадлежность к племени и была, по сути дела, самой основой биобезопасности, а изгнание – ужасом и смертельной угрозой, то в современном обществе биобезопасность обеспечивает обладание

деньгами, а ужасом стало лишение оных [24].

Нищий человек живет в массе себе подобных, что и определяет его будущее. Он совершенно скован и не может выбирать будущее, хотя бы на йоту отличающееся от общего будущего рода-племени, в котором живет. Но обладание деньгами изменило человека. Теперь у него появились новые возможности.

Если в вашем кошельке находится некоторая сумма денег, вы можете свободно распоряжаться ею. То есть имеете возможность построить будущее по своему усмотрению и не подчиняться толпе. Некоторым таинственным образом деньги несут в себе энергию будущего, время «завтрашнего дня». Время и деньги – это как бы две стороны одной медали, о чем мы подробнее поговорим позже.

Так, получив деньги в свои руки, нищий ступил на следующую эволюционную ступень и стал бедным. Говорят: «Деньги портят людей». Они их не портят, а проявляют, выносят на поверхность то, что сами люди тщательно скрывают как от окружающих, так и от самих себя. В первую очередь у бедного проявляется масса неукротимых желаний. Таково теперь будущее бедного человека.



Бедность несет в себе состояние, когда всего хочется, а денег нет.

Одно несомненно: бедность – это более высокое состояние, чем нищета. Ведь нищета – это сплошь нерешенные проблемы, не только внешние, но и внутренние, которые пока невозможно разрешить только экономически. Бедный же человек уже обладает чувством собственного достоинства, но пока не может взять полной ответственности за собственную жизнь в силу ряда причин. Одна из таких причин – финансовая несостоятельность, другая – мировоззрение бедного человека.

Но энергии, как внутренней, так и внешней, выраженной

в виде денег, у бедного больше, чем у нищего. И эта энергия выполняет ту работу, которая ей свойственна: проявляет желанья, которые выражаются в виде эмоциональной неудовлетворенности своей жизнью. *Бедность всегда собою недовольна.* Касается ли это количества денег, вещей, жилища, супруга или супруги, детей, образования, специальности, места работы и места жительства, страны проживания, социального устройства общества...

«Деньги искус любят» (В. Даль).

Поэтому бедный человек всегда будет нуждающимся, а поступающих денег может не хватать даже на элементарные нужды, и люди постоянно испытывают сильное «биовыживательное» напряжение. Иногда оно столь велико, что проявляется в теле в виде приступов головокружения, учащенного сердцебиения, потливости ладоней и частых ночных кошмаров. Постоянно испытывается хроническое мышечное напряжение, мешающее правильному спокойному дыханию. Это явление ощущается как «комочек в горле» [24].

Хроническое напряжение мышц и затрудненное дыхание, несомненно, влияют на здоровье. Если начать опрашивать окружающих, то легко установить, что люди скорее отдадут предпочтение здоровью, а не богатству. На вопрос: «Хочешь ли ты быть здоровым и богатым», чаще отвечают примерно так: «Здоровым, конечно – да, а деньги, ну, это дело наживное». Гораздо реже кто-то говорит «да» и здоровью и богатству. Попробуйте спросить друзей и знакомых, и вы убедит-

тес в этом!

Но деньги и здоровье связаны.



Внутреннее состояние человека, которое принято называть «здоровье», всегда соответствует внешнему благополучию.

Если кратко, то так: внутри – здоровье; снаружи – достаток, деньги. Обратное не всегда верно! Поэтому придется сделать печальный вывод:



Бедный человек не может быть здоровым.

Из-за сильного биовыживательного напряжения, вызванного постоянным отсутствием необходимого количества денег, рано или поздно обязательно проявятся болезни. Это подтверждается данными статистики. Богатые, при сходном состоянии здоровья, живут в среднем на три года больше, чем бедные (из телепередачи «Реальный мир» от 8 ноября 2010 года). Так что быть бедным гораздо опаснее, чем богатым.

Случается, что бедному все же улыбнулась удача и у него появились деньги, которые он считает лишними. Хотя «лишние деньги» если и бывают, то только у бедных. Денежная

энергия, направляемая неукротимыми желаниями бедного, начинает хаотично проявлять себя и овеществлять все что угодно. То есть человек просто «сорит» деньгами и вновь оказывается на мели. Поэтому в литературе встречаются примеры, когда через пару лет после крупного выигрыша в лотерею ситуация для человека оказывалась даже хуже, чем до выигрыша [25].

Главное, что на этом этапе развития, будучи бедным, человек не может еще управлять возникающими желаниями, и они выкачивают у него все деньги. И в этом деле людям активно помогает социум.

Достижение устойчивого благосостояния определяется не только добыванием из среды денег различными способами. Оно связано с эволюционным ростом человека. Именно поэтому многие люди, которым удалось заполучить в свое время значительные суммы денег, не достигшие соответствующей ступени эволюции, со временем теряют их. Их мировоззрение, мировоззрение бедного человека, не оставляет им ни малейшего шанса сохранить то, что они добыли с таким трудом.

В своем взаимодействии с деньгами люди преодолевают несколько эволюционных ступеней. Каждой ступени соответствует некоторое внутреннее состояние человека. Переход на следующую, более высокую ступень сопровождается изменением состояния и, соответственно, возможностью распоряжаться большей суммой денег.

Глава 4

Вещи и символы

Сколько денег в вашем кошельке? Время беспощадно к... сотовому телефону. Самое древнее желание: все люди – собиратели. Верный способ занять главенство в стае. Торговля символами. Разочарованный богач.



Количество денег, которыми свободно может распоряжаться человек, как ни странно, не зависит от его доходов

и расходов. Оно определяется только его способностью удерживать и сохранять деньги. А это далеко не так просто, как кажется.

До сих пор в домашних кладовках и на дачных чердаках найдется немало вполне работоспособных вещей. Перебирая это «богатство», а может быть «барахло», невольно задаешься вопросом: «Почему эти старые вещи служили нам десятилетиями, и почему теперь мы выбрасываем вещи часто почти новыми?»

Конечно, некоторые вещи настолько сложны, что их невозможно отремонтировать. Сама эта сложность быстро приближает конец их жизни. Но дело не только в этом. Например, мы покупаем сотовый телефон. Если он вдруг сломается, то скорее всего придется покупать новый. К этому моменту производитель уже успел выпустить парочку-другую новых моделей. А для этой, устаревшей, нет ни запчастей, ни аккумулятора.

Согласно статистике, ныне люди пользуются телефоном в среднем немногим более года, а каждая компания-производитель за год выпускает на рынок десятки новых моделей. То же самое происходит с одеждой и обувью.

Дом, построенный еще в довоенные годы и ни разу неждавшийся серьезного косметического ремонта фасада, конечно, уже успел потерять часть своей штукатурки и всем напоказ выставляет пятна позеленевших от сырости и дождей кирпичей. Но удивительное дело, примостившийся ря-

дом новодел, не проживший еще и десятка лет, тоже весь в трещинах. И автомобили, несмотря на все научные достижения последних десятилетий, не стали более надежными.

Любопытный факт. Древние сооружения оказываются гораздо прочнее и долговечнее современных. Однажды авторам выдалась возможность посетить крепость в городе Судак. Средневековые мастера строили на века в прямом смысле этого слова. Они использовали известковый раствор, а известь гасили в специальных ямах десятки лет. Неудивительно, что стены крепости выдержали многократные землетрясения. Но кое-где штукатурка все-таки отвалилась. Современные реставраторы заделали эти места цементом. Но он простоял только до очередного подземного толчка.

Что же происходит? Придется признать, что времена «долгоиграющих вещей» тают в туманной дымке прошлого, и ныне *перестали* делать вещи слишком надежными. С точки зрения производителя, идеальный потребитель – это тот, кто, купив вещь, тотчас ее выбросит и снова пойдет в магазин. Принцип «использовал и выбросил» постепенно становится всеобщим. Такую концепцию на Западе называли «одноразовое общество».

Производителям вещей нужно, чтобы граждане постоянно покупали их продукцию. Это их бизнес, их прибыль. И это совершенно понятно. Но зачем это нужно покупателям? Что вообще заставляет человека потреблять и потреблять? Ответ на этот вопрос не лежит в сфере экономики. И даже

психология может только частично ответить на него. Истоки нарастающего потребления лежат в глубочайшем, можно сказать, первобытном прошлом человека.

В процессе эволюции каждое живое существо нашло себе экологическую нишу для выживания. Есть существа, которые питаются растениями, другие – хищники.

«Человек начал свой путь на Земле, имея единственную экологическую нишу – нишу собирателя. Небольшие стада – два-три десятка предков человека – бродили по тропической саванне, вблизи водоемов и рек. Дохлая рыба, объедки со стола хищников, моллюски, почки, побеги, камбий со стволов деревьев, ягоды, орехи, черви, насекомые, пресмыкающиеся, изредка – попавшиеся зверьки, птицы, яйца – вот меню собирателя. Наша склонность лакомиться продуктами с разными оттенками тухлятины сохранилась с тех времен. Такие блюда есть у всех народов – от сыра рокфор и камамбер у французов до копальхена у эскимосов. И сейчас еще в джунглях Амазонки, в пустынях Австралии и Южной Африки, на островах Океании существуют племена собирателей» [26].

Природа не дала собирателям специализированные органы-орудия: острые когти, длинные клювы, бесшумные крылья, ядовитые зубы... Зато им все время приходится сталкиваться с нестандартными ситуациями, а это развивает ум. Собиратели всегда очень умны. Они учатся всю жизнь.

Мы все продолжаем собирать, подчиняясь инстинкту, го-

лосу предков человека. Здесь и кроется причина нескончаемого накопления. Ведь чем быстрее вещь можно заменить другой, не важно, вышла ли она из строя или мода сменилась, тем больше вещей можно накопить, собрать за жизнь.

Родители могут ругать ребенка за то, что он притащил неизвестно откуда какую-то ржавую железяку. Ведь железяка не идет ни в какое сравнение с коллекцией их раритетов. Но каждый копит свое. Кто вещи, кто недвижимость, кто информацию, а кто и впечатления, состояния. Люди хотят как можно больше потреблять, потому что стремятся накопить, потому что стремятся к собственному развитию, а оно всегда связано с накоплением, таков закон жизни на нашей Земле.

С древних времен каждый человек рано или поздно сам себе задает и сам же отвечает на вопрос: «Кто я?» Психологи этот ответ называют самоидентификацией. Она обозначает то, как человек видит свое место в мире. Есть ответы, которые не меняются тысячелетиями. Например: «Я – мужчина», или: «Я – мать». А те ответы, которые связаны с социальной самоидентификацией человека, меняются с течением времени. Раньше жители развитых стран в основном определяли себя через свою работу: «Я – рабочий», «Я – врач», «Я – бизнесмен», «Я – учитель».

Но во второй половине XX века в этой области случились некоторые изменения. На первый план стали выходить такие понятия, как стиль жизни, возраст, наличие или отсутствие детей, интересы, а принадлежность к той или иной группе

населения стала определяться в зависимости от потребления той или иной группы вещей, например напитков, пищи, одежды, обуви, музыки. Люди пытаются выразить себя через то, что они потребляют. Вещь при этом становится не потребностью, но символом чего-либо.

Происходит подмена вещи тем, что она символизирует. Например, автомобиль символизирует не столько уровень дохода, сколько образ своего владельца. Хотя сам владелец может быть по уши в долгах, кредитах и жить в коммунальной квартире. То же самое касается одежды, предметов быта, жилья и даже семьи.

Как ни странно, но этот процесс имеет все те же древние корни: установление иерархии в стае, а потом и в обществе. Так что по сути ничего не изменилось. Вспомните: «Встречают по одежке...» Одежда в прошлом во многом определяла статус человека в обществе. Если у вас есть вещь, которой нет у других, и ее им трудно или невозможно достать, или вы побывали в таком месте на Земле, (а может, уже и в космосе), где другим не бывать, и демонстрируете это, то вы почти автоматически получаете более высокий статус среди окружающих вас людей [26].

А для производителей идея продавать не вещи, а символы оказалась необычайно выгодной. В классической экономике считается, что человек потребляет для того, чтобы удовлетворять материальные потребности: хорошо питаться, жить в тепле и уюте, быстро передвигаться и т. д. Значит, задача

производителя заключается в том, чтобы автомобиль ездил долго и не ломался, а одежда согревала и медленно изнашивалась, пища и напитки насыщали, а не губили здоровье...

Но когда на первый план выходит торговля символами, забота о надежности и безопасности отходит на второй план. Производители рекламируют идею, символ, а продают товар, мягко говоря, мало имеющий к ней отношение. Главная задача производителя и рекламы – внушить человеку, что, купив данный товар, он найдет в нем желанный символ.

Покупатель вовлекается в процесс потребления ради попытки найти самого себя в этом мире, найти те символы, которые отражают особенности его личности. Но обман тут не проходит. Перечисление вещей, которыми человек владеет, все равно не дает ответа на вопрос, кто он. Ведь вопрос это философский, и ответ лежит в совершенно другой области. Через покупки невозможно обрести собственное «Я». Но поскольку никто ничего по этому поводу толком не знает, человек повторяет действие, к которому его принуждает реклама: покупает предлагаемый товар. Покупает снова и снова: все чаще меняет автомобили, телевизоры, мебель, дома. Как уж тут удержать при себе деньги!

Экономисты скажут, что в такой модели взаимодействия общества и производителя есть стимул для экономики. Так точно, есть! И все бы ничего, если бы не одна малозаметная, на первый взгляд, деталь: запас *любой субстанции* в природе ограничен! Тут в первую очередь на ум приходит инфор-

мация об ограниченных энергоресурсах Земли и запасах сырья. Так и есть! И это головная боль экологов. Но существует и еще один, скорее всего, невосполнимый ресурс каждого человека – его личная энергия. Назовем ее энергией желаний.

Однажды может наступить момент, когда, даже имея значительные материальные средства, человек вдруг понимает, что у него есть все, но нет чего-то самого главного. У него закончились даже желания. Но не оттого, что произошло осознание нового качества жизни, а оттого, что исчерпаны объекты материального мира, которые смогли бы развеселить страдальца. Про такого человека говорят, что он «продал душу...» Это разочарованный «богач». Не смог он «спасти и сохранить».

Глава 5

Неосвязаемые препятствия на пути к достатку

Кто планирует нашу бедность. Внутреннее спокойствие может быть дороже денег. Особенности российского отношения к деньгам. Психологические приемы борьбы с неприятностями. Человек способен обладать только той суммой денег, которая им осознана.



Существует целый ряд психических, а потому неосязаемых препятствий на пути к достатку. Они-то и удерживают

человека в состоянии бедности.

Человек социума живет в вихре мыслей, рожденных социумом, тем не менее считается, что он может управлять мыслями, мало того, что этими мыслями он может планировать собственное будущее, создавая материальное и иное благополучие. Но на практике оказывается, что человеку трудно удержать желаемую мысль, он отвлекается, переключает свое внимание на присутствующий ментальный шум и увлекается «суетными» мыслями. В социуме полно людей бедных, а их мысли крутятся около постоянных страхов о том, что у них ничего нет и что бы они ни предприняли, из этого ничего не получится, и денег нет – и не будет. Эти и тому подобные мысли являются планированием нежелательных событий в будущем, рождая на пути к достатку психический барьер, сплетенный из эмоциональных реакций, возникающих у людей при контакте с деньгами.

Итак, *первое препятствие* – это общее состояние людей в окружающей среде, которое планирует пребывание человека скорее в бедности, чем в достатке.

Но даже вполне спокойный и уравновешенный человек, сам того не подозревая, может планировать бедность, бессознательно отказываясь от денег. Так проявляется *второе препятствие*.

Причина в том, что у каждого из нас есть определенный внутренний порог, который указывает, при каком уровне материальной обеспеченности человек чувствует себя ком-

фортно, а когда возникает дискомфорт.

Предлагаем вам на практике определить этот порог, совершенно не испытывая при этом никакого дискомфорта!

ПРАКТИКА. Определите ваш нынешний доход. Запишите основные статьи расхода и затрачиваемое примерно количество денег. Затем удвойте, пусть пока только на бумаге, ваш доход. И снова распишите по статьям различные расходы. Вновь удваивайте доход и вновь расписывайте расходы. Скорее всего, у вас появятся новые статьи расходов. Не скупитесь, смело фантазируйте, но однажды, когда иссякнет фантазия, вы все-таки остановитесь. Теперь загляните в начало следующей главы. Там ответ, показывающий, каков ваш уровень комфортного потребления материальных благ.

Существует мнение, что этот порог можно приподнять и, соответственно, владеть большей суммой денег. Для этого надо представлять, что вы уже обладаете этими вещами и это доставляет вам радость и удовольствие. Но вся беда в том, что любая вещь со временем приедается и радость исчезает, тем более, если эта вещь существует всего лишь в вашем уме. Впрочем, почему бы и не попробовать?



Человек способен обладать только той суммой денег, которая им осознана.

В этом случае он внутренне спокоен. Это означает, что он не испытывает внутреннего дискомфорта при обладании своими деньгами, не боится их утратить. Дискомфорт и разнообразные страхи, связанные с деньгами, возникают у нас не только при их недостатке или отсутствии денег, но и при их избытке!

Если в результате некоторого стечения обстоятельств у кого-то окажется сумма денег, превышающая осознанную им, то есть превышающая его порог комфортного потребления материальных благ, то, подчиняясь возникшему состоя-

нию дискомфорта, которое вызывает сильный страх, человек приложит все возможные усилия, чтобы избавиться от этого источника дискомфорта, то есть от денег.



Внутреннее спокойствие оказывается дороже денег.

Люди, у которых в прошлом деньги были отняты силой или украдены, испытывают особенно сильный дискомфорт и страх.

Избавиться от денег проще простого. Тут широчайшее поле деятельности. Чаще всего их раздают родным, знакомым, на благотворительность, вкладывают в провальный

бизнес, покупают ненужные вещи, теряют, проигрывают, создают благоприятные условия для кражи и т. п. В результате количество денег уменьшается, а вместе с ними уходят дискомфорт и страхи. Итак, одной из причин, поддерживающих состояние бедности, может быть желание избавиться от страхов, желание спокойной жизни. Чтобы частично ослабить эти страхи надо найти личный способ сохранения денег. И здесь социум тоже предлагает широкий спектр услуг.

Третьей преградой, закрывающей человеку путь к деньгам, являются внушенные ему убеждения относительно денег, бедности и богатства.

Убеждений, закрывающих дорогу к деньгам, масса. Только их перечисление могло бы занять страницы толстой книги. Но чтобы преодолеть препятствие, его надо знать хотя бы в общих чертах. Поэтому мы остановимся на тех убеждениях, что чаще всего встречаются.

Один из основных источников получения внутренних установок – это та среда, в которой человек родился и вырос. С момента появления на свет любой ребенок оказывается под воздействием внешних влияний. Сознание растущего человека не в состоянии их должным образом оценить. Так еще в раннем детстве начинают формироваться различные убеждения. Когда ребенок начинает ходить и обучается туалетным процедурам, он определяет свое место в иерархии человеческого общества: кому он должен подчиняться и кем управлять. Кто для него навсегда будет старшим и чей

авторитет непререкаем, а кто младшим, кем можно помыкать [24]. Этот процесс чаще всего происходит в семье. При этом автоматически копируется и модель отношения к деньгам человека, которого ребенок считает старшим.

Для ребенка родители – непререкаемый авторитет. Попробуйте вспомнить, что говорят (или говорили) ваши родители по поводу денег. Утверждения типа: «Не жили богато, нечего и начинать», осуждение людей, имеющих деньги: «У него в голове одни деньги!» – эти и другие подобные мысли вполне могли выработать внутреннее убеждение, отрицающее деньги и достаток, который они несут. Итогом подчинения этим убеждениям и стало нынешнее материальное положение.

Сходные убеждения могли быть созданы другими значимыми для человека людьми. Это бабушки, дедушки, школьные учителя, старшие товарищи, друзья, подруги и даже герои любимых книг или кинофильмов.

Убеждения любимых и значимых для ребенка людей вырастают в его плоть и кровь, и он вольно или невольно копирует поведение взрослых, в том числе и их отношение к деньгам. Эти убеждения человек считает своими, хотя их когда-то внушили ему окружающие люди. Подобным образом действует и различная информация, к примеру, произведения искусства. Да и сам человек, наблюдая окружающий мир, тоже может прийти к некоторым выводам и сформировать для себя набор правил, определяющих его последующие

поступки.

В России отношение к деньгам всегда было особенное. С одной стороны: «Бедно живет, да по-божьи», «Что беднее, то щедрее», «У богатого черт детей качает», «Лишние деньги – лишняя забота». А с другой: «После Бога – деньги первые», «Денежка не Бог, а полбога есть», «Богатому все праздник», «Богаты, так здравствуйте, а убоги, так прощайте», «Богатство ум рождает» (В. Даль).

В советские времена многие считали, что деньги имеют мало ценности. Очень своеобразно относился к золоту В. И. Ленин (ПСС, т. 44, с. 225–226), предлагавший после победы мирового коммунизма делать из золота отхожие места, но пока золото надо беречь и продавать дорого.

Да, в те времена ценности были другие. Но общественный строй сменился, и вместе с этим коренным образом изменилась вся ситуация, касающаяся денег. Они стали вполне реальной ценностью: «Первые после Бога»!

Причина финансовых проблем может быть в том, что человек продолжает придерживаться старых стереотипов мышления. Эти стереотипы по-прежнему создают негативные установки относительно денег.

Воздействует и другая информация, касающаяся денег и взаимоотношений людей. Пребывая в социуме, мы вынуждены подстраиваться под него и принимать бытующие там убеждения, в том числе и в отношении денег. Все это действовало и продолжает действовать.

Еще один источник, формирующий отношение к деньгам, это идеология и духовные учения. Каждый в той или иной степени подвержен их влиянию. Причем, любое следование предлагаемому закону или сопротивление ему оказывает воздействие на будущее человека. Любое изменение в законе меняет будущее. Мир постоянно предлагает людям самые разные системы верований – политических, религиозных, духовных и множество других. В каждой системе есть свое отношение к деньгам, которое начинает воспринимать человек, живущий в той или иной системе верований.

Во времена СССР гражданин мог испытывать самые разные страхи, но один достаточно серьезный страх – *страх перед Богом, отсутствовал*. Идея коммунизма предполагает, что потребности человека удовлетворяются обществом, тогда и деньги, наверное, будут не нужны: «От каждого по способностям, каждому по потребностям».

Пришедшая на смену идее коммунизма идея капитализма, напротив, придает деньгам очень большое значение, они его фетиш, кумир, цель существования.

В соответствии с общественным строем, в той или иной стране формируются понятия о бедности и достатке. Миллионы советских людей в «эпоху развитого социализма» считали себя вполне обеспеченными. Сегодня многие россияне со средним, по нынешним меркам, достатком считают себя бедными не оттого, что у них нет еды, одежды и жилья, а потому, что им кажется, что на Западе они могли бы жить луч-

ше. Человек может ощущать себя неудачником только из-за того, что не может в жизни следовать стандартам, задаваемым, к примеру, телевидением или глянцевыми журналами.

Не меньше самих критериев богатства и бедности важно отношение общества к этим понятиям. Так в античной Спарте роскошь вызывала презрение. В Древнем Китае быть богаче окружающих считалось неприличным. В средневековой католической Европе хоть и проповедовался библейский принцип о том, что «проще верблюду пройти сквозь игольное ушко, чем богатому войти в рай», мало кто следовал ему по доброй воле. А с позиций протестантской этики честно нажитое состояние было благом. Если Бог любит человека, то сделает его богатым [27].

В обществе потребления, которое сформировал капитализм, социальный статус человека зависит от его достатка. Личные качества ценны лишь потому, что они помогают достичь благополучия. Это хорошо иллюстрирует американская поговорка: «Если ты такой умный, то почему ты такой бедный?» Сама бедность в западной модели потребления – это граница, перейдя которую, человек перестает чувствовать себя полноценным членом общества.

Что же делать, как избавиться от этого навязываемого со всех сторон управления? Нужно осознать наличие такой внутренней программы. Что такое осознание? Осознание – это принятие существования чего-то, прежде непризнанного [2]. На словах все элементарно, на практике, к сожалению,

все несколько сложнее.

Лучше понять идею осознания поможет простой пример. Практически каждый человек в своей жизни переживал такую ситуацию. Еще в школе вам наверняка попадалась задача, которую было никак не решить. Не помогали объяснения друзей, а возможно, и помощь учителя. То есть после объяснений вы уже знали решение, даже могли по памяти его пересказать, но чего-то не хватало. Вы знали решение только механически, а по сути – не понимали. Но вот при очередном объяснении случилось маленькое чудо: решение вдруг стало ясным и абсолютно понятным. Это и есть бледный отблеск того, что называется осознание.

Можно ли осознать внутренние установки, репродуцирующие бедность? В принципе это возможно. Собственно, для того мы их и перечисляли. Но такое осознание – редкий гость.

Поэтому психологи часто предлагают другой прием: перекодировка нежелательных воспоминаний с помощью мысленного изменения течения событий. Для этого человек должен вспомнить событие и мысленно изменить его. Результат, как правило, неустойчив, потому что *в прошлое нельзя попасть*. Вся окружающая среда, построенная на основе этого уже случившегося прошлого, со временем обязательно вернет человека к прежнему состоянию, и станет так, как должно быть!

Еще один популярный психологический прием – позитив-

ные утверждения, или аффирмации. Это приятные человеку позитивные утверждения, противоположные по смыслу имеющимся у него негативным установкам по отношению к деньгам и достатку. Эти аффирмации придется повторять несколько тысяч раз (с ума можно сойти!). Считается, что тогда негативные установки будут вытеснены из подсознания, а их место займет нужная позитивная программа. Этот метод, как правило, тоже не дает устойчивого результата. Непонятно, куда девается негативная установка. Но не это главное. В течение миллионов лет эволюции у человека выработался механизм, позволяющий ему выживать. Этот механизм связан с эмоциональными реакциями, которые возникают у нас в момент контакта со средой. И возникают они в сознании почти мгновенно. А уже затем на их основе оформляются тихоходы-мысли. Скорость срабатывания эмоциональной реакции может в тысячи раз превышать скорость развертывания мысли. Аффирмации четко срабатывали бы, если бы удалось формировать нужные эмоциональные реакции. Впрочем, тогда они были бы вовсе не нужны.

Есть еще одна неприятность. Придумывая свою собственную аффирмацию, можно случайно принести в жизнь новые проблемы. Дело в том, что слова лукавы. Мы часто не совсем точно понимаем смысл того или иного слова. Воспользуемся толковым словарем и возьмем для примера фразу, которая так или иначе пролетала в голове любого человека: «Хочу много денег». «Хотеть» – иметь намерение, ощущать

потребность, добиваться осуществления. С этим словом все более-менее в порядке. «Много» – в большом количестве, достаточное количество, не больше чем... Так что значит «много денег»?

Другой пример. «Хочу больших денег». Большими могут быть банкноты большего размера, чем настоящие деньги, к примеру те, что напечатаны в рекламных целях на обычной бумаге. А разве хочется таких больших денег? Есть замечательный рассказ Е. Парнова «Три желания», который иллюстрирует крайнюю сложность при формулировании желаний. Рекомендуем его прочитать.

Человек живет в физическом мире. Здесь любое его действие наиболее эффективно. Здесь он может действовать осознанно. Поэтому преодоление психического барьера начинается в тот момент, когда имеющиеся знания человек трансформирует в действие, то есть начнет поступать как состоятельный человек.

Глава 6

Первые шаги на пути к достатку

Взгляд на деньги через призму масштаба. Действительно ли мы хотим быть состоятельными. Бесплезные траты денег. Как залатать дыры в собственном бюджете. «Любите деньги бескорыстно». Достаток – это внутреннее состояние человека.



Все хотят денег, причем сразу и много. Бытует мнение: будет достаточно денег, можно моментально решить все свои

проблемы. Но, как всем хорошо известно, это далеко от истины. Существует иной подход: *постоянный и надежный денежный поток*. Денежный поток богатого человека никоим образом не зависит от его непосредственной деятельности. Денежные потоки богатого льются всегда. Заполучить большие деньги одновременно – это один масштаб денег. А удерживать в течение длительного времени даже меньший по величине денежный поток – это другой масштаб денег.

Решение любой жизненной проблемы не находится на уровне проблемы, оно лежит на более высоком уровне. Это касается и достатка. Нужно создавать предпосылки для денежного потока. Не так уж важно, за счет чего сформировалось состояние бедности. Его можно изменить на состояние человека, живущего в достатке. Для этого придется предпринять некоторые действия.

Но вот вопрос, действительно ли мы хотим быть состоятельными? Ведь бедность люди часто оправдывают, говоря: «От трудов праведных не наживешь палат каменных», или: «Деньги портят характер». Уловок хоть отбавляй: «Если ты будешь богат, то люди станут любить только твои деньги, а не тебя», «Много денег – это сплошные тревоги и заботы»...

Любой человек эволюционирует и однажды начинает менять состояние бедности на более высокое состояние – состояние достатка. Переход от бедности к достатку, богатству, не что иное как отражение в нашей повседневности мирового эволюционного процесса. Путь к богатству требует изме-

нения себя, и человек это интуитивно чувствует. А будучи бедным, можно на многое закрыть глаза и продолжать бездействовать. В этом одна из причин оправдания бедности. Тогда свою бедность можно свалить на карму, на судьбу или на Бога.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.