

Геннадий Павленко

Как делать деньги



Крепкий психологический
мотивационный пендель

Геннадий Павленко

Как делать деньги

http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=69669070

SelfPub; 2023

Аннотация

Кто такой богатый человек? Что мешает каждому стать или ощущать себя таковым? Книга психолога Геннадия Павленко помогает перепрограммировать своё мышление на достижение успехов в финансовой сфере. В отличие от большинства книг, это не рассуждалка о том, что бедность в голове. Это настоящее практическое руководство, которое поможет освоить азы, выбрать свой путь заработка и раскрутить собственное дело.

Содержание

Как делать деньги?	5
Глава 1. Как всегда не получится	7
Не надо нищим подавать. Себе оставьте	9
Глава 2. Как продать творчество за деньги	22
Два способа стать богатым	22
Кто кому что дает	29
Идеальная жизнь	32
Эксклюзивная жизнь – это всегда творчество	34
Глава 3. Как укусить локоть, не поломав руку	35
Проблемы с фантазией? Найди время для нее...	37
Проблемное мышление	39
Безумная активность	42
Схема прибыльного бизнеса (дела)	44
Как придумать бизнес. Контрольные вопросы	46
Как разбудить Творчество?	49
Глава 4. Маловато не будет	51
«Чем я себя хочу развлекать?»	56
Определяемся с целями	60
История из недалекого будущего	62
Глава 5. Блюдечко. Конечно, с каёмочкой	71
Ждать лучшего будущего опасно	71
Направленность твоей силы	75

Начать... Начать? Начать!!!	78
А вот и сложности...	85
Интересно, на самом ли деле ты хочешь жить лучше?	87
Как захотеть захотеть	90
Глава 6. А ларчик просто открывался	92
Так как же все-таки делать деньги?	92
Надежное будущее	96
Уникальность	99
Глава 7. Не верь. Не бойся. Не проси	103
Ограничивающая религия предназначения	106
Несколько простых способов создать новую религию	109
Про грешников. То есть про Вас	114
Как создать бога	117
Рождение бога	119
Идейность призвания	123
Глава 8. Как продать семью, любовь и детей за дорого	125
Ценность нашей жизни	125
О ценном. О семье. Совершенно безнравственная часть	128
Схема идеи-вируса	131
На что мы способны	135
Куплю семью. Дорого	138
Конец ознакомительного фрагмента.	139

Геннадий Павленко

Как делать деньги

Как делать деньги?

Люди часто задаются вопросом: «Где бы взять денег?», но не удосуживаются понять, о чем же они спрашивают? А ведь хороший вопрос. По идее, задавая такой вопрос, человек уже знает ответ, но чего-то не хватает... Для чего не хватает? А чтобы взять их, и взять на самом деле.

В связи с тем, что разговор пойдет о деньгах, хочу напомнить, что, когда я в начале книги пишу «Людам с тонкой душевной организацией, и убежденным в том, что деньги – это зло, лучше не читать», это значит, что таким людям эту книгу, действительно, читать не стоит. Это не реклама. Это просто дружеское предупреждение. Почитайте лучше что-нибудь полегче.... Про карму, например...

И еще, для общего понимания: в этой книге я говорю о богатстве. Богатым человек становится тогда, когда **он сам считает себя богатым по своим собственным критериям**, а не по общественно одобренным и общепринятым.

У нас у всех свои потребности и свои желания. Если Вы свои, еще раз повторяю, свои потребности удовлетворяете, желания реализуете и Вы довольны – Вы богатый человек,

чтобы там общество не думало. На то оно и общество, чтобы думать. А нам жить надо. Да? А бедным ведь, можно себя и с миллионами в кармане чувствовать. В общем, помните о том, что я сейчас сказал, когда будете встречать фразу «богатый человек» и, соответственно, «бедный человек».

Самое главное, что стоит учитывать при оценке себя – считаете ли Вы себя богатым для того, чтобы не пришлось вдруг, неожиданно, делать деньги и удовлетворять свои желания ИЛИ Вы, действительно, богатый человек. Короче, врать себе – НЕ НАДО.

Глава 1. Как всегда не получится

А теперь представьте себе такую ситуацию: волею судеб, то есть волей кого-то или чего-то, заинтересованного Вашей скромной персоной, Вам создали совершенно ненормальную жизнь, а заключается она вот в чем: от Вас каждый год требуют увеличения Вашего благосостояния в 2 раза.

Как это? Объясняю. Например, в прошлом году Ваш доход был 20.000 долларов (Был меньше? Ну что же Вы так... Больше? Сами напросились...)

К концу этого, 2004 года Вам нужно сделать 40.000

К концу 2005 – 80.000

К концу 2006 – 160.000

К концу 2007 – 320.000

и так далее на протяжении 10 лет. После этого заинтересованные лица, вероятно, перестанут обращать на Вас внимания.

Что будет, если требуемой суммы у Вас не будет? О... Тут все очень просто. Видимо рэкетеры начитались Стивена Кинга. Вот их условия:

В конце этого года Вам отрежут «по живой» по одному пальцу на каждой руке.

В конце 2005 года отрежут (так же, вживую, может быть ударом топора, одну ногу).

В конце 2006 года убьют кого-то из родных (обычно зло-

деи выбирают самого дорого человека, ребенка, например).

В конце 2006 года заразят кого-то из близких страшной и мучительной болезнью и расскажут ему, по чьей вине его заразили.

И так далее. Фантазия у наших «злодеев» поистине безгранична.

Ну, а для того, чтобы показать все серьезность своих намерений, то есть избавить Вас от иллюзий, эти хорошие люди через месяц после этой, воистину, судьбоносной встречи, когда Вы уже и думать забыли о каком-то «росте доходов», находят Вас и негодуют от того факта, что за месяц Ваше благосостояние не выросло. В качестве профилактики «забывчивости» они отрезают у Вас половинку пальчика. Так же, вживую. Наверное, Вам будет досадно. Да?

И вот, пальчик, а точнее, половинка, которая от него, бедного, осталась, забинтована и стреляет болью, а над вами дамочловым мечом висит их обещание вернуться через три месяца и «проконтролировать процесс...». Оказывается, в первый год они уделяют Вам особое внимание. Видимо, сказывается их большой опыт в подобных делах.

Ну, вот и все. Блин. Такая спокойная, привычная, тихая и бедная жизнь испорчена!!! Что делать?!

Пауза на то, чтобы Вы представили ситуацию «как если бы она была правдой». Зачем представлять? Объясняю.

Не надо нищим подавать. Себе оставьте

Когда нищих на улицах встречаете, у Вас в душе шевелиться хоть что-то? Желание помочь им возникает? Деньги или что-то другое даете? Нет? Ну, Вы прямо-таки бездушный какой-то человек! Даете им деньги? Да Вы что?! Ой, ой, ой!!! Вы же совсем неправильно делаете. Еще раз эту фразу прочитайте: «НЕПРАВИЛЬНО Вы делаете», и вот почему.

Для того, чтобы почувствовать жалость, нужно «влезть в шкуру» этого нищего или того, к кому мы жалость чувствуем. Нужно прямо-таки по Станиславскому «в роль» войти всем своим существом, хотя бы на мгновение.

Вы представляете себя в старости таким вот нищим, и жалость у Вас в душе шевелится, и денежку Вы подаете. Так кому Вы подаете денежку? Себе. Вы себя уже сейчас делаете нищим в будущем. Не факт, конечно, что Вы им станете, но предпосылки для этого все есть. Почему?

А потому что образы наши, внутренние, силу имеют сотворения. О чем чаще думаем, то и происходит. А если думаем с эмоциями, то вариант того, что это произойдет, увеличивается во много раз. Как это «с эмоциями»? А вот Вы ассоциировались с нищим, жалость почувствовали, это и есть «думать с эмоциями», и Ваше подсознание команду получило «Надо стремиться сюда». А ему, подсознанию, все рав-

но куда стремиться, что к славе, что к нищете все равно, и оно стремиться. А вы потом ему другую команду, хочу богатым быть. И сталкивается все это в Вас в противоречии. Если бы подсознание могло, оно бы вылезло, трахнуло кулаком по столу и заявило бы: «Да разберись ты, наконец, чего ты хочешь!». (Теперь понимаете, почему я так много в своих курсах с воображением работаю? Ради Вас стараюсь.

Так вот, нищим сочувствовать, то есть, входить в их роль, не надо. Опасно это для Вашего будущего. А вот наблюдая человека богатого, успешного и счастливого (хорошо, когда это все в одном лице) радоваться и мысленно жить его жизнью стоит. Зачем? Чтобы подсознание знало, что вот именно этого Вы хотите, а не чего-то другого. Чем чаще вживаетесь в богатого человека, тем лучше подсознание знает, чего Вы жаждете. Вы же хотите быть богатым человеком?

К чему это я все рассказываю? А к тому, что ситуация в начале этой главы, на первый взгляд, может быть и ужасная, но ассоциироваться с ней стоит. Для чего? А мотивация это хорошая, чтобы жизнь начать улучшать.

Ведь что интересно у большинства людей, так это то, что успешное будущее их не мотивирует. «Чтобы я, встал с дивана и начал делать деньги?! Да Вы что, глупости-то городите. Какие могут быть деньги, когда такой диван?!». А вот если им взять, да пальчик и отрезать, да еще и пообещать прийти и еще отрезать, то сразу скучно становится дивану. Никто на нем не лежит, о жизни не рассуждает. Носится где-то че-

ловек, деньги делает. «Пропал друг...», – жалостно вздыхает диван.

Но это лишь один вариант действий: встать с дивана и начать делать. Он, пожалуй, самый непривычный, а вот, пожалуйста, нечто более стандартное.

Вариант 1. Сбежать туда, где никто не найдет.

Но, так как люди эти всемогущи, найдут везде и для профилактики что-то плохое с Вами сделают. Попытают, например.

Это от себя можно сбежать, в свои иллюзии о том, что у Вас все хорошо, что многие люди и делают, находят рядом того, у кого еще хуже, и говорят: «Ну... вон люди и хуже живут, так что у меня еще более-менее...».

Вариант 2. В конце года попытаться объяснить, почему у Вас ничего не получилось в надежде, что Вас поймут и простят.

Вас поймут. И простят. И отрежут пару пальцев. Потому что год первый. В следующем году готовьте ногу.

Это себе мы можем объяснить причину неудачи, а эти люди ничего понимать не хотят. Они в Вас верят, гадкие, и жалобные стоны их не разбирают.

Вариант 3. Жить стоически, то есть, не обращать внимания на все эти проблемы. Подумаешь, палец...

Интересно, сколько Ваших близких надо изуродовать, чтобы Вы наконец-то взяли себя в руки и начали претворять в жизнь четвертый вариант (о нем дальше).

А ведь отсутствие у Вас денег – это реальный физический ущерб. Когда Вы не можете нормально питаться, отдыхать там, где отдохнуть можно, и когда дети Ваши растут в нищете, Вы себя уродуете собственными руками. Так что «благодетели» наши, в принципе, ничего не делают из того, чего с собой не делали бы Вы. Только они делают это настолько явно, что это не получается не заметить. Пальчик-то ва-ва...

Вариант 4. Увеличивать свой доход.

Вариант 5. Если придумаете что-то еще, пишите. Вам отрубят пару пальцев вне очереди.

Почему и зачем? А что бы от успеха не бегали.

Ну и, после всех этих теоретических рассуждений, что Вы скажете? Какой вариант выберете? Даже точнее, заметьте, к какому варианту Вас потянуло еще до того момента, как ум включился и стал помогать рассуждениями?

Вас все-таки прельщает Вариант 1?

Вы неисправимый романтик и мечтатель, павший жертвой своих глюков на поле культурной битвы за умы и сердца. Фильмов Вы насмотрелись, другими словами. Это в кино всегда находится выход. А в жизни все гораздо прозаичнее.

Ну, куда Вы поедете, и где будете прятаться? У Вас деньги на это есть? В деревню, к бабушке? Или в соседний город, к другу? Или снимите квартиру, закроетесь, и будете сидеть пока... деньги не закончатся?

Да и вообще, а чего это Вы так старательно убегаете от возможности стать богатым? Вам что, вера не позволяет? Вам кажется, что богатые люди все бездельники, которые только и хотят нажиться на бедных, несчастных бедолагах, которые спины на них гнут всю жизнь?

Да, может быть и так. А вот вы станьте богатым и покажите, что неправильно так жить. А покажите не словами своими, а делами реальными. Разбогатеите, останьтесь хорошим человеком и докажите им всем, сволочам, что неправильно так жить, а вот как Вы – правильно. А слова болтать, завидуя их жизни... Это, знаете, когда собака от бессилья кусает кого не попадя... Печально, но много людей так живет...

Вам приглянулся Вариант 2?

Это, скорее всего, говорит о том, что Вы привыкли искать причину своих неудач где угодно, в том числе и в себе для того, чтобы слабость свою оправдать.

Люди же сейчас умные стали. Они читаются книжек психологических и знают, что у них, например, комплекс какой-то или тяжелые воспоминания детства им жить не дают, или карма какая, или убеждения негативные. Вот у них есть повод объяснить, почему у них так все плохо. И горды они

этим, так как причину не где-то, а в себе нашли. Правильно искали, там, где надо. Но еще один шаг они не сделали. Ведь психология – она не для объяснения причин, а для исправления стоящих перед человеком психологических задач предназначена.

На Западе люди оценивают психологов и всех остальных «ухотерапевтов» по результатам их работы. Если клиенты психолога стали богатыми людьми, к такому психологу ходить стоит. А если его клиенты все пятки стоптанные своих башмаков прячут, то с этим «психом» все понятно. Он только объяснить поможет, но не решить. И психологи тамошние, зная о таком отборе, клиентов себе когда выбирают, они не берут тех, кто приходит, чтобы убедиться в полной своей никчемности. Они берут тех, кто хочет стать лучше и успеха в жизнь хочет больше. С такими людьми они работают. А неудачники, да еще и прожженные... Ну, и хр...н с ними, пускай существуют как хотят.

У нас, в России, мне кажется, сказывается извечная русская тяга тяготясь задаваться вопросом «В чем причина проблем?». Нет у нас привычки задавать вопрос «Как изменить ситуацию к лучшему?». Ну да ладно, возвращаемся к нашим... пальцам, которые еще на месте.

Вы выбрали вариант 3?

Решили терпеть, стиснув зубы? Знаете, недавно интересный факт вычитал: в России во время Великой Отечествен-

ной войны славили тех, кто героически погиб, защищая, охраняя, помогая и т.д. Поэтому в советских войсках разговоры (и мысли) о том, что «если что, то я себя гранатой вместе с ними...» были нормальны, а вот в Англии, например, восхваляли профессионалов. А на войне профессионал – это кто? А это тот, кто прошел самый тяжкий бой и живым остался. Умереть – задача не хитрая. А вот остаться живым под шквальным огнем – это признак удачливости и профессионализма (или задатков профессионализма). Поэтому если в английских войсках кто-то начинал говорить о самопожертвовании, сразу отправляли к психиатру.

Не будем оценивать этот факт, но осознаем, что стоическое терпение в нищете – это признак культурного наследия, а еще тяжелой болезни, а не героизма.

Нищета, бедность – это тяжелая болезнь духа, и передается она по наследству. Признаки болезни нам известны – хроническая нехватка денег. Хватает только на выживание, но не больше.

Причина болезни нам тоже известна – «проблемы в голове». И что, Вы прямо-таки бросились эти проблемы лечить? Ой, да не смешите вы меня.

Люди любят читать, но не любят делать. Они читают, да еще и покрикивают, что вот мол, мало написал, а ведь так хорошо пишешь, давай, мол, пиши больше. А толку с их чтения? Предложишь им, давай мол, упражнение выполним, курс пройдем, успешными станем, так столько всяких «А

вдруг...» возникает, лучше и не предлагать. Себе дешевле выйдет.

Посмотрим, человек родился в бедной семье. Он всю жизнь прожил бедным и детей своих приучил к бедности, и он гордится, что его родители так жили, он так живет, и дети так будут жить. «Мы, Ивановы, живем бедно, зато честно» (или «бедные, зато духовные...», воистину, безграничны таланты народные бедность оправдывающие...).

Но врет ведь он. Врет, зараза, всем, и детям, и близким, и себе, и не краснеет же при этом ни капельки. А?! О чем вранье? Так не договаривает наш Иванов, что жить так ему не хочется, что тягостно это и муторно. Он про это не говорит. Представьте, что он сказал бы: «Я живу бедно, мне плохо, голодно и стыдно, но я горжусь тем, как я живу, и поэтому хочу, чтобы мои дети так жили». Вы можете представить, чтобы любящие родители пожелали своим детям такую жизнь? Представьте, родительское напутствие: «Сынок (дочка), пускай твоя жизнь будет еще беднее чем у нас. Пускай у тебя здоровье откажет лет в тридцать, а дети твои будут ползать в пыли и просить подаяние. Если ты станешь такой, мы тобой будем гордиться!». Ну, как Вам, напутствие?

А ведь они именно это и говорят, когда на вопрос детей «Папа, мама, а почему у нас так мало денег?», отвечают: «Ну и что! Зато мы честные. А они, эти хапуги... Их бог покарает!». «Бог покарает», – это уже апелляция к последней инстанции. Мне прямо видится, как бог сидит и делает за-

писи: «Ага, Иванов просил Смирнова покарать. За то, что Смирнов ему неудобство душевное доставлял своим богатством... Ага... Покараем Иванова, чтобы зла ближнему не желал...». Зато честно. По-божески.

Врет наш Иванов, что хорошо ему живется, а чтобы оправдать себя, терпением своим гордится. «Мы, Ивановы, терпеливые... Но когда терпенье лопнет...» (от себя дополняю: когда ему надоест, интересно, быть бедным? Никогда. Он же терпеливый...)

Он так привык жизнь терпеть, что даже и мысли у него нет, что жизнью можно наслаждаться. А когда где-то слышит он об этом, или читает, для него это как откровение: «Блин! Жизнь! Наслаждаться! Хочу!!!». Но, через некоторое время натура берет свое, и он опять жизнь начинает терпеть, как будто существование его – это пытка, и перетерпеть ее – это высшая доблесть.

По мне так высшая доблесть – сделать свою жизнь праздником, но нет, находятся правильные люди, которые поправляют меня в моих заблуждениях и очень серьезно замечают, что «Неверно это – жизни радоваться. Как можно радоваться, когда вон, дети в Африке голодают, да и вообще, проще надо быть, товарищ, никто не радуется вокруг. Поэтому ты мешаешь нам жизнь терпеть. Ты нас своей радостью из равновесия душевного выводишь. Изыди, Сатана!».

Добрые люди, у меня есть для Вас хорошая идея, которая поможет Вам терпеть свою жизнь еще лучше (быть более

терпеливыми к трудностям, которые Вы себе стоически, то есть, как подлинные мученики, создаете). Вам, всего-то, надо потерпеть до конца жизни. А это каких-то 60 лет (больше бедные не живут. У них организм отказывается жить в нищете). А что такое 60 на фоне столетий? Искорка... Так что, терпеть можно... Смерть скоро придет...

А с другой стороны... Ну, а зачем терпеть? Не лучше ли прямо сейчас взять да прекратить эту надоевшую жизнь? Самому, а не перекладывать это решение на плечи нашей милой Смерти. Или и это решение тоже принять сил нет? Ну... дожились.

Интересный факт. В России есть служба, которая занимается исследованием мнений (ВЦИОМ называется). Так вот по их исследованиям самая большая опасность для безопасности страны – это негативное отношение россиян к богатству, принятие и оправдание бедности, и «мышление бедного человека».

И это неудивительно. Осознайте, Америка богата не потому, что богат президент, а потому что каждый человек стремится быть богатым. В результате – страна богата. Вы хотите жить в богатой стране? А что Вы для этого делаете?

Контрольные вопросы (в голову):

Когда, конкретно, Вы станете богатым человеком?

Сколько, конкретно, денег у Вас будет (сумма, которая обозначает для Вас богатство)?

Что вы делаете для того, чтобы стать богатым?

Это эффективные действия или «иллюзия эффективности»?

Что вы делаете для того, чтобы настроить себя на успех?

На какое количество лет у Вас составлен бизнес-план Вашей жизни?

А?

Предполагаю... Нет, скажу так, осмелюсь предположить, что практически все пункты для Вас расплывчаты и похожи на серые призраки, тихо подвывающие в сером же тумане...

Скорее всего, у Вас нет ответов на эти вопросы. Есть? Я удивлен и рад общаться с таким успешным человеком. Тогда Вам еще пара вопросов:

На сколько процентов от ста, Вы уверены, что у Вас все получится?

Насколько Вы уверены в своей уверенности?

А насколько второй ответ правдив?

Дорогой Друг, давай признаем честно, мы настолько лживы по отношению к самому себе и так хорошо научились не замечать свои «недостатки», что и говорить на эту тему совершенно бесполезно. Да и о чем говорить, на самом деле? «Вы со мной хотите об успехе поговорить? Да?! Молодой человек, да будет Вам известно, я самый супер-пупер профессор и кандидат физлдоывадлодлывао наук. Что Вы МНЕ можете сказать?! А бедный я потому, что зарплату вовремя не платят, гады. Все. До свиданья, молодой человек».

Вариант 4. Взять да и увеличить свой доход.

У... Прямо-таки взять да увеличить? Да не честно же это, быть богатым, когда столько людей бедствует.... У.... О чем ты говоришь, Гена? Гена – ты не прав.

Это очень опасное заблуждение, подстраиваться под людей, денег не имеющих. Почему бы не равняться на первых? Тогда и фраза будет звучать как-то так: «Неправильно это, быть бедным, когда вокруг столько людей богатых. Я что, хуже них?». А если считаешь, что ты хуже них, то надо с самооценкой работать, только и всего.

Но чаще люди на словах соглашаются. То есть, ты им говоришь, что вот мол, как хорошо быть успешным человеком, они башкой кивают, в глазах понимание, а в кармане фига. «Нет, пожалуй, ты прав, и я с тобой, на словах, соглашусь, но на деле... На деле я тебе докажу, кто прав. Вот возьму, и назло тебе останусь бедным. Пускай тебе будет хуже! И все твои эти разговоры, о том, что надо себя настраивать на успех... НЕ ВЕРЮ!!! Никому не верю!!! И себе тоже не верю!!! Все меня, бедного, хотят обмануть...».

Вот примерно так можно выразить «мысли народные», то есть, думы, которые тяжело думаются в голове у достаточно большой части читателей этой рассылки.

Не верю! И это тотально.

Да и не верьте, на здоровье. Вот только здоровья у Вас скоро не будет. Придет дядя с ножиком, чик, и нету пальчиков. А через годик нету ножки и так далее, и тому подобное. А не

придет дядя, так организм Ваш, бедный, который Вы столько лет мучите, Вам сам чего-нибудь отчебучит, если уже не отчебучил. И что делать будем?

Богатеть. Что же еще.

Вот о богатстве и поговорим, точнее, о двух способах стать богатым.

Глава 2. Как продать творчество за деньги

Два способа стать богатым

Способ первый. Будем копить.

Как большинство людей покупают себе дорогие вещи? Копят и покупают, а как же еще. Кредит, опять же, можно взять. Но все это – накопление.

Человек имеет какой-то годовой доход, откладывает часть в кубышку и через год, хлоп, может поехать куда-нибудь в Италию дней на десять. Затем еще год копит, хлоп, в Индию поехал. И так всю жизнь.

Уметь сохранять деньги и увеличивать свой капитал, штука для жизни без сомнения нужная. Но не надо путать «умею сохранить и преумножить» с «умею накопить».

Копить, значит быть уверенным в том, что ты не можешь получить нужную тебе сумму сразу и без всяких накоплений. А если ты в этом уверен, то так и будет. Закон жизни.

Копить – это значит работать (на себя или с кем-то, не важно) и иметь постоянный, ну, может быть чуть растущий уровень дохода. Это значит, искать и находить такую работу, где взрывной рост доходов невозможен в принципе. Что

ищем, то и имеем. Искал бы «взрывной рост», нашел бы.

Копить – это значит трудиться в условиях конкуренции, то есть, заниматься тем, чем занимается еще сотня тысяч людей вокруг. А когда много людей делают одно и то же дело, плата за это дело, естественно, сразу падает. Закон рынка. Ведь ты не эксклюзивен. Будешь выпендриваться, завтра на твое место пятьдесят желающих набежит, и копить тебе вообще будет не с чего. Поэтому, работай, мой друг, и не дергайся.

(Стоит заметить, я не выступаю против работы. Я говорю о том, что вместо того, чтобы работать «серийно», лучше работать «эксклюзивно»).

Жизнь в накоплении – это жизнь в «крысиных бегах», то есть погоня за кусочком сыра, одним, заметим, кусочком, в условиях жесткой конкуренции.

Жизнь в накоплении говорит о том, что этот человек серийен, но никак не эксклюзивен. Серийный человек много не стоит. Он дешев именно в силу своей серийности. Закон маркетинга. Не будем читать прописные истины о том, что «серийными людьми» нас делает общество, всю жизнь воспитывает в серийности. Это знают все, и это уже неинтересно. Да? Но сказать о том, как люди свою серийность делают эксклюзивной – стоит.

Как серийность сделать эксклюзивностью? Да очень просто. Купите себе самокат зеленого цвета, когда у всех он розовый, и вот Вы уже не такой как все. Или рожу, извините,

лицо, сделайте не как у всех, хмурым, а немного надменным, и вот уже совсем другой коленкор.

Общество заботливо заботится о нас и предлагает нам множество способов стать эксклюзивными. Рекламу смотрите? С друзьями разговариваете? Ну, об одежде, о том, где надо учиться, где работать, где отдыхать и т.д.? Все эти разговоры и рекламы призваны внушить Вам идею, что как только Вы займете нечто, Вы сразу станете отличным от других. Прямо-таки супер-пупер эксклюзивным человеком. Но, иллюзии иллюзиями, а реальность – реальностью. Если Вы делаете то, что может делать множество других людей и делаете это без творчества, без фантазии, Вы не эксклюзивны. Вы серийная штамповка и все Ваши кухни-квартиры-машины-Греции-Турции-шубы и валенки – это все «понты» и не более того.

Вспоминаю детство, сижу в песочнице с другом, куличики делаю.

– У меня вон смотри, какая лопатка, красная, мне ее мама в ГУМе купила!

– А-аа. А мне эту лопатку бабушка из Киева привезла, поэтому она правильная, а тебе твою в ГУМе купили. Бе...

Вся жизнь «серийного человека» – это понты, сидящие на понтах и понтами погоняющие. А самое главное – это **НЕОПЛАЧЕННЫЕ ПОНТЫ.**

Если ты Пол Маккартни, Стэнли Кубрик, Форд или Билл Гейтс, тебе не надо понтоваться. Тебя и так весь мир знает.

Это – оплаченные понты, то есть, такой образ, за которым стоит реальная эксклюзивность.

А если ты Вася Пупкин из Москвы, в коей таких Вась десять миллионов, то тебе надо ого-го какие понты навести, чтобы крутым себя почувствовать.

А если ты не из Москвы, а из... откуда-то издалека, то тебе надо сказать, что в Москве живут одни уроды, а мы, вот, ... кчане, живем в супер-пупер духовном городе, а все эти москвичи просто помешаны на деньгах, и они не люди вообще, а не понять кто. Сказал? Теперь ты можешь гордиться собой и своим городом. Ну и что, что жить здесь невозможно?! А там, в Москве, еще хуже, потому что одни уроды живут!

Для чего люди так думают? А чтобы жизнь свою бедную оправдать. Вот, пример на порядок обширнее. Держите шапки. Слетать будут...

Для того чтобы оправдать факт, что жизнь в России хуже, чем в **нормально управляемых** странах, надо сказать, что вот там людей злые капиталисты мучают ужась как, поэтому там жизни нет, и не верьте Вы в сказки людей, которые там живут. Они жизни не знают. А вот Россия имеет свой особый путь, и когда весь мир рвется вперед в научно-техническом прогрессе, а страны захватывают новые рынки сбыта, мы все уйдем в леса и будем строить там домики из самана, и это даст России свой, особый, путь развития, поэтому все эти уроды-капиталисты просто еще не знают, с кем связались.

(Саман – это глина, перемешанная с травой. Такие жили-

ща строили до начала прошлого века бедные крестьяне в остальных деревнях Европы).

Дорогой Друг, пойми меня правильно, я не против России, я ее люблю, я не против Москвы, прекрасный, бодрый город, я не против всех остальных городов, я не против идеи «родовых поселений». Но зачем понтоваться своей мнимой эксклюзивностью? Ну, нравится тебе жить в лесу, ну и живи, кто мешает? Зачем кричать всем, что, если Вы как я не делаете, значит, Вы недоделанные и Вам надо заново родиться. Зачем?!

Пример с «исходом в леса». Так сейчас мир устроен, что путь в передовые страны (это такие страны, которые правят миром и задают ему, миру, путь развития) – это развитие наукоемкого производства и малого бизнеса. Какое в лесу производство? Какой бизнес? Картошку сажать? Всей страной? Но суть не в картошке, а в том, что «исход в леса» – это тоже понты. Вот мы, какие, в леса исходим, а Вы, которые в городе остаетесь, не можете изойти, а раз Вы не с нами, значит, Вы против нас, поэтому Вы уроды, а мы хорошие.

Подсказываю людям, которые «исходить в леса» не хотят. Тех, кто исходит, можно считать «убегаящими от жизни» в свои иллюзии о том, что в лесах «я всех победю». Они просто в городе не сумели свою жизнь наладить, теперь им кажется, что в лесах у них все будет на уровне.

А тем, кто «в леса исходит», подсказываю, что тех, кто остается, можно считать духовно отсталыми натурами и, во-

обще, зажавшимися капиталистами, которые сидят на шее честного и пьяного сельского пролетариата.

Мы дружим против них, называется такая стратегия управления массами. Разделяй и властвуй. Кто Вас разделяет, тот Вами и властвует.

И вот опять мы увлеклись немного, но возвращаемся настойчиво к способу делания денег, который обещает быстрое обогащение.

Способ второй. Возьмем сразу и много.

Как быстро сделать много денег? Просто. Делайте то, чего никто не делаете или делайте то, что уже делают, но каким-нибудь необычным способом. Закон маркетинга. Других секретов нет.

Вот прям завтра и начинаем так жить. Вопрос только один остался нерешенным – а что делать-то? Да?

У... это хороший вопрос. Сейчас я дам на него ответ. Только сначала приготовьтесь к его восприятию. Успокойте дыхание... сделайте вдох – выдох... вдох – выдох...

Внимательно прочитайте ответ: А я не знаю, что **Вам надо делать**. Я знаю, что я делаю, что хочу делать, и что буду делать, а что надо делать Вам, я не знаю. Я же не Вы.

Осознайте, Дорогой Читатель, Вы хотите получить совет из серии «Займись тем-то и получишь миллион...». Такие советы в жизнь не реализуются, пусть даже и самые прекрасные. Фишка в том, что для меня мой совет хорош, по-

тому что он мой. Для Вас мой совет нечто пустое, так как он мой, опять же, а не Ваш. Ничего. Чуть дальше мы начнем тренировать деловое мышление. Вот там позабавимся.

Я, конечно, лукавлю. Если бы мы с Вами посидели вместе часиков несколько, вы бы пришли к выводу, что Вам надо делать. Но мы этого делать не будем. Почему? А не хочется мне. Ну, серьезно. Для того, чтобы стать эксклюзивным, надо быть к этому готовым, то есть, иметь такое душевное устройство, которое:

1. Позволяет таким человеком стать.
2. Помогает таким человеком стать.
3. Прямо-таки не дает быть серийным (как только начал жить, как все, сразу хреново на душе стало. Вот так и не дает...).

А ВЫ себе такое обустройство в душе уже обустроили? А чего нам тогда сидеть? Результатов-то не будет. А мне, как человеку о себе заботящемуся, нужны результаты, чтобы я видел, что не зря сидел. Да и время мое дорого стоит.

Но это были так... цветочки... сейчас мы с Вами в самый чертополох полезем.

Кто кому что дает

Не будете Вы отрицать, если я скажу, что мы – дети своей страны? То есть, имеем те ценности-принципы-убеждения, которые имеет население России, с небольшими, конечно же, отклонениями. Этого Вы отрицать не будете? Это научный факт, и не надо фактов отрицать. Хорошо, уточню – мы дети своей культуры. Так лучше? Ну и замечательно...

Итак, что значит, быть человеком своей культуры, применительно к нашему разговору? А это значит, ждать, что кто-то раздобрытся и – раз, и выкатит нам мешок денег просто «от доброты душевной». Это не шутка. Это горькая правда.

Даже если тебе, Дорогой Читатель, 18 лет, ты все равно дитя этой культуры. Ведь культура передается не от президента к тебе, а от твоих родителей и твоего окружения прямо в душу твою закладывается.

Скажи мне, кто твой друг, и я скажу кто ты. Посмотрите, Ваши друзья – богатые люди? Среди Ваших друзей подавляющее большинство богатых людей? Вы общаетесь с богатыми людьми регулярно?

Скорее всего, Ваши друзья обычные люди и совсем небогатые. Да? Откуда тогда у Вас возьмется богатство? Ведь наше окружение формирует наше мировоззрение. А наше мировоззрение формирует нашу жизнь. Это и есть – культура. А Вы думали культура только в театре? Нет. Она вокруг.

Всегда.

Так вот, в нашей культуре принято ждать, что кто-то что-то даст. Начальник – повышение. Работодатель – зарплату хорошую. Президент – жизнь лучшую.

В нашей культуре не принято брать самому повышение, большую зарплату и лучшую жизнь.

Прочитайте это еще раз: **Вы привыкли ждать, что Вам кто-то что-то даст. Вы не привыкли брать сами.**

Чтобы легче было понять, возьмем древнее общество. Например, Древний Рим. Люди четко делятся на две касты – свободные люди и рабы. Раб – это человек, зависящий от своего хозяина. Хозяин может дать ему есть, а может и не дать. Хозяин может дать жизнь, а может и забрать. Раб всегда ждет, что ему даст хозяин. А хозяин – это свободный человек. Он что хочет, то и берет. Хочет, у раба берет, а хочет – у жизни. А если берет, то по максимуму. Чего на мелочи размениваться?

Уже чувствуете, к чему я веду? Конечно, догадываетесь. Если человек привык ждать, когда кто-то ему что-то даст, он занимает позицию... «жертвы» (не будем обзывать рабами). А если человек привык брать то, что он хочет, он Хозяин Жизни. Так?

Возьмите прямо сейчас и оцените, кто Вы: Жертва (обстоятельств, своего характера и чего угодно) или Хозяин Жизни. Только честно оцените.

А теперь постарайтесь безоценочно прочитать, чтобы осо-

знать: если Вы Жертва – как ВЫ можете быть богатым? Ведь богатство Вам никто не даст. Его можно только взять.

Разницу замечаете? Я не сказал: «заработать» «сделать» или что-то в этом духе. Я сказал «взять».

Богатство не зарабатывается. Богатство просто берут. Богатство появляется в результате возможностей, которые человек себе создал. Создал возможность, взял богатство и живешь счастливым.

Идеальная жизнь

На заметку Вам: Сейчас принято много говорить (в газетах, в рассылках и т.д.) о том, как плохо и тяжело быть бизнесменом. Работа с утра до вечера, без выходных и без проходных (я сам таким был 4 года, знаю). Так вот, если бизнесмен так работает и пусть даже зарабатывает на этом много денег – хреновый это бизнесмен (и я таким был). Да и не бизнесмен это вовсе, а работник, который пашет на свой бизнес. А пашет потому, что бизнес этот постоянно накрыться хочет, и чтобы он не накрылся, его постоянно приходится латать. Этакая жизнь «ка бы че не случилось...». А накрыться бизнес хочет потому, что человек занимается тем, к чему у него душа не лежит. Он, может быть, втайне от себя мечтает быть знаменитым путешественником, но, выбрал себе стезю бизнесмена и горбатится на свой бизнес. Именно поэтому он и не создает такой бизнес, который бы работал, как часики. Лень ему. Не его это.

И когда говорят о тяжелой жизни бизнесменов, говорят именно о таких бизнесменах, которые не своим делом занялись. А хотите, я Вам расскажу, как живут настоящие бизнесмены? (Прочитайте еще раз вступление к статье, где я говорю о том, что такое «богатый человек»).

Человек живет там, где ему хочется жить, и вообще не думает о том, как ему еще сделать денег. У него деньги разме-

щены в различных местах, где деньги делают деньги (банки, биржи и т.д.) А человек вялится на солнышке и размышляет, чем ему хочется сегодня заняться и чем он себя любимого сегодня развлекать будет. Плохая это жизнь?

На мой взгляд, очень хорошая. Если человек свободен от рутины зарабатывания денег, он свободен для творчества. Именно эти люди придумывают, как еще жизнь облегчить, чтобы на заводе у них не 5000 рабочих работало, а 25, а все остальное автоматы делали. А те, которых уволили, потом жалуются на жизнь, а им бы радоваться, что им представилась возможность всю жизнь свою изменить.

Нет работы, какое счастье, значит, можно заняться чем-то, что будет творчеством!

Эксклюзивная жизнь – это всегда творчество

Я не говорю, что богатые люди праведны во всем. Нет, конечно. Так и среди бедных не все добрые и пушистые. Уродов везде хватает. Однако, как я уже сказал, почему бы Вам, Дорогой Читатель, не стать богатым человеком и не показать всем, как надо быть богатым человеком правильно?

Ведь богатая жизнь, богатство, дают много возможностей для улучшения жизни не только своей, а и людей вокруг. Если у тебя все хорошо, почему бы тебе еще и людям пользу не принести? А когда у тебя все плохо, какая там польза для людей, тут бы выжить как-нибудь. Покажите этим негодьям, как жить правильно.

Глава 3. Как укусить локоть, не поломав руку

Для того, чтобы показать всем, как надо жить правильно, будучи богатым, надо сначала взять свое богатство. И эти слова не просто «красивый оборот». Ваше богатство действительно существует. Где-то на Земле, у разных людей в карманах, в кошельках, на банковских счетах, в банках и чулках лежат Ваши деньги. Люди с радостью Вам их отдадут, как только Вы предложите им что-то, что окажется архинужным людям. Очень важным, необходимым, прямо-таки жить без этого нельзя. Вот как только Вы создадите ЭТО, так сразу и можете брать свое богатство. А как иначе?

Все деньги в мире распределены между людьми. У кого-то лежат Ваши деньги. У Вас находятся чьи-то деньги. Чтобы взять свои деньги, Вам нужно дать человеку то, что ему, действительно, нужно (он, правда, может об этом и не знать, а тут уж Вам следует помочь ему разобраться в Вашем предложении и **помочь ему увидеть его выгоду** – это еще называют рекламой и продажами).

Если Вы создадите то, что людям не нужно или начнете предлагать то, что уже другие предлагают, то Ваши денежки будут оседать не только в Ваших карманах, а и в карманах других нуждающихся граждан.

Вывод: Чтобы взять свои деньги, сначала надо дать то, что никто не дает.

Как этого добиться? Фантазия, милый друг, только фантазия нам поможет. Чтобы расшевелить фантазию существует масса способов. Сейчас мы испробуем психологические, а чуть дальше технологические.

Проблемы с фантазией?

Найди время для нее...

Вот скажи мне, милый мой человек, сколько часов в день ты позволяешь себе валяться, ничего не делать, а только лишь мечтать, строить планы, фантазировать и витать в грезах?

Когда на работу едешь? О работе мечтаешь? Ну, знаешь ли, это никуда не годиться. Ведь твоя фантазия, которая тебя озолотит и обогатит, она же всегда рядом с тобой. Тебе ее только взять надо. А взять ее можно только в своем воображении. А воображение готовым надо иметь. А у тебя мысли сейчас чем заняты? Всем, чем угодно, только не мечтами и фантазиями о своем лучшем будущем.

Набирает твой номер фантазия, а там гудки постоянные: «Занято». Чем занято? Да бредом всяких. Одну и ту же мысль ты обдумываешь по пять раз на дню. Забываешь, что уже ее обдумал, и снова начинаешь. А фантазия, мечта, идея, ждет, ну, когда же ей можно будет войти, а там все время «Занято».

Ты ведь и сам не раз в сердцах бросал трубку, когда на том конце занято уже второй час. И не звонил больше. Да? Но идея твоя, она куда благосклонней к тебе относится. И она войдет, как только ты освободишь место для нее. Но ты место-то хоть освободи. Ну, дай себе хотя бы час-два в день

поваляться, помечтать, пофантазировать, но только не думай в это время о работе и о своих отношениях. Это все решение текущих дел.

Люди такие странные создания. Они полностью поглощены настоящим моментом, то есть решают насущные проблемы, а о будущем, если и думают, то ожидая еще больше проблем в этом самом будущем. Это называется «проблемное мышление».

Проблемное мышление

Самое интересное в том, что таким мышлением они себе проблемы и создают. Как? Ты знаешь как. Если ты имеешь план, то, думая о какой-то цели, ты спрашиваешь себя: «Какие проблемы могут меня ожидать и что мне сделать, чтобы они не возникли» (я надеюсь, что ты так мыслишь. А если не мыслишь, это подсказка к действию).

Делая что-то, чтобы проблемы не возникали, ты создаешь себе беспроблемное будущее или светлое будущее, это как тебе больше нравится.

Решая проблемы насущные, то есть возникновение которых ты допустил тем, что не помыслил о них какое-то время назад, ты лишь исправляешь свои ошибки. Но учишься ли ты на них? Нет. Не учишься. Ты же светлое будущее не создаешь. Это порочный круг: чем больше ты решаешь насущные проблемы, которые создал в прошлом, тем меньше времени уделяешь будущему. Тем самым ты создаешь в будущем еще больше проблем, которые в будущем сожрут все твоё время, которое тебе следовало бы использовать на создание следующего светлого будущего.

Что делать? Да очень просто. Не решать большинство насущных проблем. Вообще. Тотально.

Как в армии, знаешь? Если что-то сказали делать, погоди, не торопись, приказ могут и отменить. Так и с пробле-

мами. Те, которые угрожают твоей жизнедеятельности, решать, конечно, стоит. А те, которые «из пальца высосанные», да и хр...н с ними. Сами рассосутся, и ничего страшного не произойдет. Ну, подумаешь, посмотрит кто-то косо. Или там лишишься чего по мелочи. Да и черт с ним. Зато освободившееся время (и место в голове) ты можешь отдать планированию будущего и восприятию новых идей. Вот такая простая технология успеха.

Ведь люди любят, когда ты им время уделяешь, вот они и создают тебе проблемы. А сделать это просто: скажи человеку, ты сделал это, значит, ты плохой, и вот он уже начинает прыгать перед тобой и доказывать, что и никакой он не плохой вовсе, а очень даже хороший. И будет он перед тобой столько прыгать, сколько ты захочешь. И нафига, спрашивается, ему это? Какая ему разница, каким ты его считаешь, хорошим или плохим? У него от этого что, денег прибавится? Нет. Просто на душе легче станет. А вот это уже, милый друг, называется «зависимость от мнения окружающих», и с этим надо разделяться решительно и беспощадно. Иначе будешь ты жить, стараясь угодить другим, а времени на себя у тебя не останется.

Скажи себе: «Пошли они все на хрен, сегодняшние проблемы вместе с этими людьми обиженными. Надоело! Я хочу создавать свое светлое будущее» И создавай.

Это стратегия успешного, зависящего только от себя че-

ловека. Подсказать идею, как перестать быть зависимым от мнения окружающих? Нет, упражнения я давать не буду. Это на курсе «Абсолютный Игрок», а вот идею подскажу: скажи мне, Дорогой Читатель, кто имеет право судить тебя? Ты сам? Вряд ли. Ты ведь сам себя не создал? Люди? А кто такие эти люди, чтобы тебя судить? Они праведники? Только Бог, если он существует, может тебя судить. А Бог, если и существует, то он в тебе, потому что вся Вселенная в тебе. А если Бог в тебе, а ты часть Бога, то оценивать себя (судить) можешь только ты сам при одном условии – если помотришь на себя честными и всевидящими глазами Бога. Честным будь с собой, и ты всегда будешь знать, праведно ты поступаешь или нет. А все остальные «судильщики», они пускай сначала с собой разберутся...

Безумная активность

Совершенно точное название. Безумная – это в смысле «без ума». Активность – она и в Африке активность. А все вместе имеет еще одно значение – постоянное, тотально желание что-то делать и делание того, к чему желание толкает.

Все люди, добившиеся успеха, они не трудоголики, как принято думать, им просто скучно сидеть дома и смотреть телевизор или пиво с друзьями пить, или с подругами о смысле жизни и об этих негодях мужчинах, разговаривать. Им скучно. Успешным людям хочется что-то сделать. Им прямо-таки хочется что-то осуществить и увидеть это реализованным.

И при этом им совершенно безразлично, что там друзья обидятся или подруги не поймут. Какое им дело, успешным людям. Обидятся, скатертью дорога. Если мерой дружбы стало то, сколько я времени другу уделяю, так это не дружба уже, а прямо обязанность какая-то. Нафига они нужны, такие друзья, которые обижаются и мешают быть успешным своими обидами? Пускай живут в своем болоте. Так считают успешные люди.

Возвращаемся к слову «без-умная» (активность). Идеи, которые приходят в голову, бывают, ну, совершенно фантастическим. Обычные люди их привычно отвергают, как «бред сумасшедшего», а люди успешные их берут и задают

один простой вопрос: «Как из этого можно сделать деньги?». Расшифровываю вопрос: «Как эту идею превратить в механизм, который будет что-то давать кому-то, а этот кто-то будет давать за это деньги?».

Схема прибыльного бизнеса (дела)

Механизм – это схема бизнеса (дела, любимого дела, творческого дела – как угодно можно называть).

Что-то – результат творческого подхода к своей идее, продукт творчества.

Кто-то – целевая группа, то есть, люди, то есть те, кто будет потреблять то, что ты создал. Чем их больше, тем лучше.

Вот и вся механика делания денег. Надо придумать что-то, за что кто-то даст деньги и будет доволен тем, что это получил.

Ничего сложного. А... забыл... Есть одна сложность. Называется «удрученное мышление». Это знаете, когда человеку рассказываешь «Вот, представляешь, я такую штуку придумал. Сделаем, и все о'кей будет!», а он в ответ жалостно так вздыхает: «Да кому это надо... Никому...». Если рядом с Вами есть такие люди, бегите от них. Если Вы сам такой человек, научите себя думать следующим образом: «Да, эта идея еще сыровата. Я вижу сложности вот здесь и вот здесь. Как мы можем эту идею улучшить, чтобы она заработала? Что для этого надо иметь, знать, уметь? Где мы это можем взять?».

Разница понятна? Да? Видеть ошибки и возможные проблемы – это здорово. А к этому хорошо еще уметь позитивно на эти сложности смотреть. «Ну и сложность, ну и что?»

Сейчас решим ее, и будет легкость».

И для полноты картины, представьте себя музой. Вы существо эфирное, идеи творческим людям разносящее. А так как все люди творческие, то разносите Вы идеи всем. И вот несетесь Вы с идеей, в голову ее впихиваете, а на Вас оттуда оруд: «Ты чего это притащила? Это что за бред?! А ну пошла отсюда, не мешай, у меня тут проблемы, я о них думаю!». Понесете Вы еще раз идею такому человеку? Я бы тоже не понес. Пускай в своих проблемах копается.

Вывод:

Отведите себе несколько часов в день на мечты и фантазии.

Все, что приходит, воспринимайте с благодарностью.

Заведите себе время, когда Вы будете свои идеи и фантазии рассматривать и думать, как их можно в жизнь претворить.

Задавайте себе вопросы.

Как придумать бизнес.

Контрольные вопросы

Чего я хочу?

Что я хочу делать (чтобы было по душе)? А если бы у меня уже было много денег, чем бы я занялся тогда? А как эту из этой мечты извлечь прибыль? Как из этой идеи сделать схему, приносящую деньги?

Что я имею?

Чем я обладаю (интеллектуальные ресурсы и физические)? Кому это может быть нужно? Хоть немного? Как сделать это более привлекательным и повысить его ценность? (здесь можно и чему-то научиться) Как из этого извлечь как можно больше прибыли? Где взять с помощью этого денег?

Что людям нужно?

У каких людей я хочу брать деньги? (Думать «что людям нужно...» не перспективно. Каким людям? Вообще? Им разное нужно). Стоит взять конкретную категорию граждан, составить их собирательный образ и спросить себя: В чем они нуждаются? Где я это могу взять? Как я это могу создать? Как с помощью этого взять у них больше денег?

Возникли проблемы?

Говорим себе: «Да, эта идея еще сыровата. Я вижу сложности вот здесь и вот здесь. Как мы можем эту идею улучшить, чтобы она заработала? Что для этого надо иметь,

знать, уметь? Где мы это можем взять?»

Думаем все время, когда не спим.

Для того чтобы из идеи сделать схему, приносящую деньги, надо думать над идеей не в промежутках между работой, бытом и сном, а почти все время, кроме сна. Вам нужно «загрузить» себя этими думами. В конце концов, Ум перегреется (если у него ничего не получится придумать), отключится, и включится Ваша творческая часть и выдаст Вам букет прекрасных идей, которые Ум потом додумает и претворит в жизнь.

Внимание!

Ни в коем случае не думайте что-то вроде следующего: «Где бы заработать денег?». Эта мысль включит в Вас стереотипное мышление, и Вы будете перебирать варианты, **в которых Вам дают деньги**. А мы говорим о том, чтобы **брать их самому**. Вы это еще помните? Разница понятна?

Придумали? Начинаем действовать.

Самое главное, не уподобляйтесь людям, которые видят идею, готовую для претворения в жизнь и вздыхают: «Ну, вот, сделаю я это. А через пару лет тема закроется. И что я будут делать?».

Другими словами, держимся за синицу, а то журавль может лишь один раз прилететь.

Дорогой Друг, если ты разрешил себе быть человеком творческим, с чего ты решил, что через пару лет ты опять станешь человеком обычным? Ну, претворил ты в жизнь эту

идею. Ну, исчерпала она себя, так тебе же новая придет, куда она денется? Да за пару лет их тебе в голову миллион придет, успевай только воплощать. Ты же Творческий человек. Забыл, что ли?

Как разбудить Творчество?

Люди-то мы все Творческие, но спим много. Творить некогда. Творчество работает тогда, когда им пользуются. Если им всю жизнь не пользовался, а привык жить «как положено», но творческим стать захотелось, есть следующие пути:

Попасть в чрезвычайную ситуацию, которая просто вынуждает стать Творческим (подобно описанной в начале этой статьи).

Самому бросить себя в такую ситуацию (например, сделать так, чтобы жизнь стала полной задницей, а когда припрет, тогда и затворишь).

Целенаправленно, шаг за шагом, работать над собой, то есть, освобождать те творческие ресурсы, которые есть у каждого человека.

P.S. Прошло много лет... И в одном из разговоров мы вернулись к истории, которая с Вами приключилась давным-давно... Ну, помните, ту, где Вас заставили стать успешным человеком, а иначе пообещали всяческих ужасов. Помните? Ну конечно... Как такое забудешь... Впрочем сейчас, когда Вы уже достигли таких высот, эта история, понятное дело, вспоминается как какой-то сон... Но, все-таки, Вам интересно узнать, почему эти люди взялись именно за Вас? Интересно? Хорошо, Вы сами просили.

Их попросил это сделать Ваш самый близкий человек. Вот так.

Какое, интересно, у Вас отношение к этому человеку сейчас, когда Вы узнали, какой он «подлый»?

Какое отношение у Вас будет к себе через несколько лет, когда Вы будете вспоминать о том, как решили стать успешным, и не только решили, а и стали? Я думаю, Вы будете собой очень довольны. А Вы?

История от читателей.

Жил-был мальчик. Он знал, что если он чего-то захочет, то сможет этого добиться. Только беда его была в том, что мальчик не знал, чего он хочет. Еще он не знал – стоит ли хотеть того, что ему предлагает жизнь, и чего конкретно хотеть, из того, что он может в этой жизни... И пока мальчик решал, хотеть ему или не хотеть, он состарился и умер. И на могиле его написали: «Здесь похоронены большие возможности».

Дмитрий С.

Глава 4. Маловато не будет

Если кому еще непонятно, то определю конкретно, что мы делаем в нашем разговоре. Мы разбираемся с отношением к деньгам с целью, чтобы их стало больше, гораздо больше, а объем дел для их получения не увеличивался бы, а, напротив, уменьшался бы.

Россияне все еще хотят быть бедными

Российское население рискует очень четко разделиться на бедных и богатых, что станет тормозом для экономического развития страны

Во вторник, 17 февраля, в Москве прошла пресс-конференция участников программы ЕС в России (ТАСИС) на тему: «Можно ли победить бедность в России?». По словам специалистов, у бедности в России две глубинные причины – ...и негативная психологическая установка большинства россиян, которая мешает им достигать успехов, в том числе и на профессиональном поприще.

А сама бедность для сегодняшней России – это острейшая социальная проблема, которая в будущем грозит перерасти в глобальную экономическую «головную боль».

...

Основная причина бедности в России в том, что планка требований огромного количества россиян к содержанию и

качеству своей жизни по советской традиции чрезвычайно низка.

...

...согласно опросам ИКСИ, каждый третий из числа бедных практически смирился с низким качеством своей жизни и не верит, что в состоянии что-либо изменить.

Только около 5% бедных признали, что их жизнь в целом складывается хорошо, в то время как две трети бедных постоянно испытывают ощущение несправедливости всего происходящего вокруг, часто ощущают, что так дальше жить нельзя, и одновременно сознают собственную беспомощность из-за невозможности повлиять на происходящее.

У большинства российских бедных доминирует психологическая установка скорее на «выживание», нежели на успех, реализацию себя как личности. «Их планка требований к себе, своей жизни, ее содержанию и качеству чрезвычайно низка. Своим детям они часто желают лишь получить такую профессию, которая давала бы им «гарантированный кусок хлеба», – говорят в ИКСИ.

Бедность – это острейшая социальная проблема. Согласно данным социологических опросов, ценностные и жизненные установки богатых и бедных в России расходятся исключительно далеко.

Богатые (в России их 5% населения, до 7 миллионов человек – с семьями и ежемесячным доходом не менее 40 тысяч рублей на члена семьи) – это в основном уверенные в се-

бе индивидуалисты, карьерно ориентированные люди с ярко выраженным стремлением к личному профессиональному и творческому успеху.

Бедные же осуждают индивидуализм и тех, «кто высовывается». Они скорее верят в коллективные действия и склонны надеяться на помощь внешних сил – прежде всего государства. Схожие жизненные установки имеются у подавляющего большинства российских граждан.

Поэтому, по пессимистичным прогнозам, в будущем российское население рискует очень четко разделиться на бедных и богатых, что станет тормозом для экономического развития страны. «Столица все больше отрывается от провинции. Город – от села. Богатые семьи воспроизводят богатую молодежь. Бедные – бедную. Первые могут дать хорошее образование детям. Вторые – нет. Первые могут излечиться от тяжелых заболеваний. Вторые от них умирают. Богатство воспроизводит богатство. Бедность – бедность», – считает заместитель директора Института комплексных социальных исследований Наталья Тихонова.

В этих условиях рост числа представителей среднего класса находится под угрозой, что губительно для российской экономики. «Экономика современной России втрое слабее китайской и в 25–30 раз меньше американской, а по ВВП на душу населения Россия находится в середине шестой десятки стран мира – рядом с Мексикой и Ливаном», – говорят в ИКСИ.

Если не произойдет радикальных изменений, то через два-три десятилетия Россия рискует превратиться в подобие тех латиноамериканских, восточных и даже африканских государств, где отсутствует крепкий и многочисленный средний класс – основа экономического процветания и либеральной демократии.

Изменить ситуацию к лучшему могут только совместные усилия государства и общества...

Полный вариант статьи [читайте здесь](#).

А помните, я писал, что мы дети своей культуры? Вот и осознайте, какой культуры мы дети и почему такое возмущение и раздражение вызывают все мои пассажи о богатстве? А потому что культура в нас сопротивляется. Поэтому и возникают мысли, подобные следующей: «Опять деньги... Надоело! Что, кроме как об этих шуршащих, зелененьких бумажках писать не о чем? Или это собственные проблемы отражаются? А?! Автор!?».

Ну, что я могу сказать... Если слово «проблема» поменять на «задачу», то, конечно, я разбираюсь с собственным отношением к деньгам с целью, чтобы их стало больше, гораздо больше, а объем дел для их получения не увеличивался бы, а, напротив, уменьшался бы.

Представьте себе, Вы работаете все меньше, а получаете все больше. И чем меньше работаете, тем больше получаете. Красота! Идеал – не делаете ничего вообще, а имеете столь-

ко, сколько Вам нужно для того, чтобы жить так, как хочется. Как Вам такой подход?

А когда Вы ничего не делаете, то есть свободны с утра до вечера, постоянно, о чем будут Ваши мысли? «Чем бы таким заняться...». Каким? «А чтобы интересно было...».

«Чем я себя хочу развлекать?»

Почему бы этот вопрос не сделать главным в своей жизни? А развлечения когда развлекают? Когда нравятся. Вот и получается, что вопрос «Чем развлекать себя будем?», может быть переведен как «Что нравящееся будем делать сегодня и в ближайшем будущем?». При таком подходе оценка «нравится – не нравится» в отношении своей жизни выходит на первое место.

«Делаю только то, что нравится» – представьте, что эта фраза стала девизом вашей жизни, то есть, той идеей, основываясь на которой Вы оцениваете ситуации, которые предлагает Вам жизнь, и делаете выбор – это хочу, а это – не буду.

И тогда очень просто выбрать себе дело по душе: хочу его делать – делаю. Не хочу – не делаю. Начал делать и через некоторое время расхотел? Значит, начал делать другое, по душе. Если на первое место в списке приоритетных мыслей, выходит «нравится – не нравится», жизнь становится очень простой штукой. Очень простой.

Не нравится жить в Саратове? А куда хочется? В Мексику? Взял и переехал. Надоело жить в двухкомнатной квартире? А чего хочется? Пятикомнатную? Взял и купил. Все просто. Делаю только то, что нравится, поэтому и имею только то, что по душе, и никак иначе. Здорово? Конечно, ДА.

Есть правда одна маленькая сложность – люди, которые,

как только человек начинает жить не так, как они считают правильным, сразу же начинают давать советы, и очень настойчиво убеждать, что вот, мол, жизнь, которой ты живешь – это неверная жизнь. Ты не знаешь, как надо жить, а я знаю, поэтому я тебя сейчас жизни учить буду. И учат.

Понятно, что успешным людям, которые встали на дорогу личной независимости, все эти ахи и вздохи «по барабану». «Подумаешь, Вася запел песню о том, что работать плохо. Может, это для него плохо, а мне это нравится. У меня работа такая, что большинство бизнесменов завидуют, а те, что не завидуют, просто еще о моей работе не знают».

Но это люди успешные, которые знают, чего хотят. А как быть с другими? С какими? Нет, не с неуспешными, а с теми, которые не знают, чего хотят. Как? О... Это очень интересная тема.

Если человек не знает, чего в жизни хочет, то его может завербовать любой сектант, главное, чтобы идея грамотно подана была. На таких людей охотятся и религиозные секты и психологические и около «бизнесовые». Если человек не знает, чего хочет, ему надо просто и доступно объяснить – чего надо хотеть. И он этого восхочет.

Дело в том, что мы, люди, не можем постоянно только не хотеть. Нам нужны цели и цели утвердительные. Сравните две фразы:

Хочу пить

Не хочу хотеть пить

А теперь примерьте на себя следующие «заманухи»:

Народ, пить – там!

Человек! Кто сделал так, что ты хочешь пить? Они!!! Видишь, какая гадкая вода течет из крана. Ты не можешь утолить свою жажду. Это их происки. Если мы не объединимся, мы погибнем. Кстати, попить ты можешь там. Объединяйся с нами, человек и вместе мы выживем.

Как Вы мыслите, кто из обладателей фраз 1 и 2 быстрее «клонет» на какую «замануху»?

У первого акцент внимания на его желании и ему, вполне естественно, хочется его удовлетворить. Он, возможно, и выслушает рассказ о причине возникновения желания и т.д., но в первую очередь ему нужно его удовлетворить. На мой взгляд, он откликнется на четкое указание «Пить там...».

У второго акцент внимания на желании избежать состояния, когда он хочет пить. Акцент его внимания на проблеме и ему, вполне естественно, хочется узнать, почему, вообще, она возникла, а уж потом он захочет услышать, что сделать, чтобы ее избежать. Заметьте, не удовлетворить, а избежать.

Как это связано с успехом и не успехом, а более конкретно, с деланием денег? Напрямую. Если стратегия Вашей жизни – избежать бедности, то богатства у Вас не прибавится. Вы же от бедности убегаете, а не к богатству стремитесь.

Ладно, закончим с теорией и перейдем к практике. Сделаем небольшое упражнение, которое поможет Вам и со своими целями определиться, и от влияния «ловцов душ чело-

веческих» избавится.

Определяемся с целями

Первое. Напишите в столбик, чего Вы в своей жизни не хотите в ближайшие три года. Например, не хочу работать по графику. Не хочу жить в городе. Не хочу, чтобы ко мне клеились уроды и т.д., и т.п.

Второе. Напротив каждой цели напишите, чего вместо этого хотите, обязательно начиная с фразы «Я хочу...». Например, у Вас было «Я не хочу работать по графику...». Стало «Я хочу иметь свободный рабочий график...».

Третье. Теперь вычеркните из списка своих желаний те, к которым Вам не хочется прилагать хоть какие-то усилия для их достижения. Например, «Я хочу жить за городом...», а вот строить дом, копать огород, садить капусту и топить печку, вам не хочется, но жить за городом, в общем, хочется. Вычеркните его. Зачем вычеркивать? А вы уверены, что это ваше желание? Может быть, Вы просто книжек или рассылок читались, а так как своих желаний у Вас не было, Вас это и увлекло. Откуда Вы знаете, что это, действительно, Ваше желание?

Четвертое. Оставшиеся желание, то есть те, к которым силы прикладывать хочется, с натяжкой можете считать своими. Почему с натяжкой? Об этом мы говорим в книге «Абсолютный Игрок». Дело в том, что эта книга является ее продолжением.

Предыдущая книга посвящена как раз тому, о чем я писал выше – свободе. Свободе от чужих идей и желаний, навязанных нам. Свободе в выборе целей и методов их достижения. Свободе получать успех и быть победителем. Свободой во многих смыслах этого слова. И, пожалуй, самое главное, внутренней свободе от мнения общества и людей.

А когда человек становится свободным и делает только то, что ему хочется, жизнь становится очень приятной шуткой. Но, так как жизнь без денег, без больших денег, легкой шуткой не будет (путешествия по миру – не из разряда дешевых увлечений), то переходим к разговору о богатстве и Вашем активном участии в его добывании. Представьте себе вот такую историю...

История из недалекого будущего

Буквально через несколько дней после того, как Вы прочитали эту статью, все население планеты Земля просто-таки подпрыгнуло от ужасающего грохота, раздавшегося для кого-то в ночном, для кого-то в вечернем, а для кого-то в утреннем или дневном небе. Не было ни одной точки на этой планете, где этот грохот не был бы слышен.

В джунглях Амазонки с заметавшихся деревьев сорвало стаю птиц и они, очумело крича, заклевали пару туристов из Германии. Туристы даже не успели удивиться.

Зимняя Сибирь наполнилась стеклянным звоном и треском. В домах разом выдавило все стекла. Ополоумевший народ выскочил на улицу, кто в чем был. Костры топили лавками и машинами, брошенными хозяевами. Хозяева машин пробовали возмущаться. Их начали бить. Милиция не могла.

В Японии население, привыкшее к постоянным подземным толчкам, организовано вышло на улицы и стояло, тревожно озираясь вокруг, готовое в любой момент шарахнуться в сторону от рушащегося небоскреба. Какой-то шутник топнул ногой. Хлопок приняли за атаку террористов. В давке задавили полицейского.

В США народ, вечно ожидающий катаклизма, чтобы пограбить магазины, наконец-то дорвался до своего. Содержи-

мое шопов вывозили машинами. В спешке холодильник свалился на голову чернокожему американцу. Он умер. Толпа заволновалась, предчувствуя обострение расовой вражды.

Буквально за пару часов Земля перестала быть такой, какой она была. Что-то военное грохнуло на орбите так, что моментально вырубилась системы электричества, безнадежно испортились все электростанции, полностью выгорела все проводка телекоммуникаций, и, соответственно, не стало Интернета, поэтому прекратили действовать все платежные системы и банки, которые разом потеряли все базы данных.

Вначале у правительств разных стран получилось успокоить население. Для этого воспользовались древними рупорами, похожими на жестяные воронки для масла. Народу объяснили, что опасности нет, все наладится, и народ привычно успокоился.

Но не наладилось. Хранилища бактериологического оружия самопроизвольно открылись, и чума вырвалась на волю. Об этом народ никто не предупредил. Через некоторое время системы власти, основанные на страхе, рухнули.

Ну, действительно, чего бояться смерти или тюрьмы, если ты безнадежно болен? И народ сорвался с цепи. Миллионы и миллионы китайцев ринулись в почти пустые Сибирь и Дальний Восток, заваливая трупами все укрепрайоны. Пограничники этого натиска не выдержали. Да и не было уже пограничников.

Из Индии в страны Азии хлынули миллионы нищих, обо-

рванных и вечно злых индусов. Их никто даже и не пытался останавливать. Что может сделать два миллиона военных против полутора миллиардов?

Начался великий исход.

Перенаселенные страны растекались по земле и захватывали слабозаселенные. Население захватываемых стран начало устраивать отряды самообороны, которые затем стали бандами. Так начался век анархии.

Через несколько лет, когда население Земли уменьшилось ровно в половину и перемешалось так, что уже нельзя было сказать, где Россия, а где Китай, где США, а где Мексика, чума пошла на убыль. Жизнь потихоньку начала возвращаться в нормальное, если так можно сказать, русло.

Стоит немного разобраться, как же жил народ. Где брал пропитание и кров.

Исчезли все профессии, связанные с высокотехнологичными областями. Стали не нужны бухгалтера, банкиры, министры, офисные работники и т.д., и т.п.

Люди зарабатывают на жизнь несколькими простыми способами:

Продают себя (Тело – на панели. Органы – для медицины. Душу – дьяволу).

Продают свои услуги (принести, отнести, станцевать, спеть, рассказать, нарисовать, сыграть, сделать что-то руками и т.д., и т.п.).

Продают свои идеи (организуют секты, кружки, груп-

пы).

Грабят всех – бандиты.

В общем и целом, общество вернулось во времена упадка Римской Империи. На первое место вышла грубая физическая сила или (и) интеллект – для мужчин. Красота и умение ублажить – для женщин.

Те, кто не имеет ничего из вышеперечисленного, обслуживают тех, кто это имеет. Мир четко поделился на два класса.

Первый класс – богатые люди, то есть те, кто смог:

награбить

хитро достать

интересно привлечь

что-то организовать

и на этом разбогател.

Второй класс – бедные люди. Те, которые не могут ничего того, что могут первые, поэтому второй класс пытается:

выпросить у первых

украсть у первых

украсть у ближнего

оказать хоть какую-то услугу хоть кому-нибудь хоть за какие-то деньги.

Внимание, вопрос: к какому классу в таком мире будете принадлежать Вы, Дорогой Читатель?

Пауза на то, чтобы представить себя в такой ситуации, в

таком мире, и для себя определиться – кем и каким Вы будете.

Главное, не надо обманывать себя. Себя-то Вы обманете, но люди Ваш обман просекут вмиг, и поставят Вас на место сразу и жестко.

Итак, кто ты будешь такой? Сапожник, портной, король, королева, кухарка, батрак и т.д.

Размышляем...

Предлагаю даже отойти от компьютера. Походить. Представить себя в такой жизни. Мысленно унести в эти предлагаемые обстоятельства жизни (это какие-то придуманные условия жизни, где Вам надо себя представить и почувствовать, как если бы это было правдой) и пожить в них мысленно.

Пауза.

Пауза.

Пауза.

Ну, как результаты? Тяжелая жизнь? Предполагаю, возникает вопрос: «А зачем себя ввергать в такую фантазию, если жизнь и реальная нелегка?». Есть такой вопрос? Объясняю: «Чтобы жизнь малиной не казалась...».

Дорогой Друг, стоит осознать, что мы, люди (а, следовательно, и ты, Дорогой Читатель), существа ленивые и без

крайней на то нужды лишние действия делать нежелающие. Если у человека есть какая-то хоть как-то налаженная жизнь, если у него есть хоть какая-то, пускай очень бедная, зато иллюзия стабильности, он вряд ли будет пытаться что-то делать, чтобы жизнь свою улучшить. А зачем? Со всем можно смириться. И что с ним делать? Как его растолкать?

Нужно его жизнь превратить в такой кошмар, который и в страшном сне не приснится. А когда он задергается и начнет куда-то двигаться, сказать ему: «Вот видишь, можешь же, а чего ждешь? Ну и начинай прямо сейчас...». Фантазия позволяет представить себя в каком угодно мире, и если этот мир требует всех сил, чтобы жить, эти силы включатся. А использовать их можно для жизни в том мире, где ты живешь сейчас, а не в фантазиях. Другими словами, зажав себя в тиски придуманной ситуации, начинаешь активно жить в реальной жизни.

Есть научно запротоколированный факт: женщина запрыгнула на крыло самолета, выбила иллюминатор, залезла в салон, вытащила ребенка, отбежала от самолета, и он взорвался. На все про все у нее ушло порядка 10 секунд. Вы представляете, какая мощь у нее открылась, когда жизнь ее ребенка подверглась опасности. Она не думала. Она действовала.

Если другой факт, так же, научно оформленный. Когда человеку под гипнозом внушили, что под трехтонной плитой зажат его ребенок, он подскочил, одной рукой поднял плиту,

а другой достал то, что он воспринимал за ребенка (куклу).

Гипноз сродни фантазии. Просто гипноз – это очень сильное изменение сознания, а поэтому им трудно управлять, находясь в нем. А фантазия, то есть, легкое изменение сознания, позволяет и себя не потерять, и положительные результаты этого эксперимента использовать.

Жизнь в предлагаемых обстоятельствах позволяет быстро и мигом раскрыть дремлющую в Вас силу жизни и овладеть им. Тот, кто прошел ознакомительный или основной курс «Вспомнить все...», частенько пишут мне, что когда они позволяют себе полностью вжиться в предлагаемые обстоятельства курса, то есть, пофантазировать вволю, как в детстве, уверенности в будущем и успехе своих начинаний появляется столько, что даже не знаешь, куда это сразу все использовать. Состояние уверенности становится постоянно присутствующим и естественным, таким же, как дыхание.

Наша фантазия – это самый главный ресурс для изменения, улучшения себя.

Представьте, что через пять минут после нашей беседы, по всей земле спустились летающие тарелки. Из них вышли инопланетяне, и начали деловито так отлавливать упитанных мужчин и женщин, прямо на месте отрубать им головы, а тела складывать в специальные тележки. По всей земле текут реки крови. Народ носится ополоумевший, пытается спрятаться. Воздух бесшумно прорезают аппараты инопланетян, которые захватывают очередную жертву и тащат ее на стол

мясников.

Атаки военных на них не действуют. Они просто не обращают на них внимания. Снаряды до них не долетают. Ракеты взрываются где-то в стороне. А атомная бомба даже и не пшикнула, а болванкой упала на землю. Такое ощущение, что они ничего не замечают, кроме толстеньких хомосапиенс. Ужасно?

А теперь представьте себя на месте этого инопланетянина. Простой и честный трудяга-мясник прилетел на бройлерную фабрику взять запас свежего мяса для фаст-фуда какой-то звездной империи. Как бы Вы относились к прыгающим перед вами мясным заготовкам? Да никак. Как к курицам в загоне. Да? Нашли потолще, голову отрубили и всего делов. А все их потуги на вас напасть вызывают смех и не более.

А теперь представьте себя на месте человека, страдающего излишним весом, который всю жизнь пытался перестать жрать все подряд. Его схватили, а соседа рядом, худого как щепка – нет. Представляете, как наш толстячок молился бы богу, обещая, если тот его выручит, сразу заняться спортом и похудеть на 50 килограмм за полгода.

Инопланетяне набрались мяса и улетели. А теперь осознайте, в общем, что произошло бы с большинством земных идей о боге и человеке?

А теперь задумайтесь о любой религии и заметьте, что Ваше отношение поменялось. В Ваши идеи добавилась еще одна идея, пусть и фантастическая, но она расширила Ваши

рамки восприятия других идей, и они трансформировались. Замечаете? Ощущаете?

Вот так работают предлагаемые обстоятельства моих, созданных как история о чем-то, курсов. Понятно, что в отличие от страшилки про инопланетян, мои истории построены так, чтобы они освобождали Вас от рабства общества, а не ввергали бы в новую, пусть и красиво поданную идею. Для меня важно жить среди свободных людей. Этому я себя и посвящаю. Но, люди, блин, не хотят!

Глава 5. Блюдечко. Конечно, с каёмочкой

Ждать лучшего будущего опасно

В начале зимы 2003 года я решительно уехал из Владивостока. Навсегда. Давно хотел. Готовился. Сделал. Уехал. Там воды нет, как там жить? Да и мир уже давно хотелось посмотреть.

А люди живут во Владивостоке и надеются на лучшее. В газетах, по телевизору постоянно объясняют, почему нет воды, кто виноват и предполагают, что она появится, когда пройдут дожди в августе. А так как лето предполагается опять засушливое, жителей Владивостока уже сейчас, весной, подготавливают к тому, что им и второй год! придется сидеть без воды. И что? Будут сидеть, куда денутся. Да и деваться некуда. Ведь все объяснили. Обнадежили...

Слово «обнадежили» – это ключевое слово в нашей людской психологии. Есть у нас неосознаваемая, глубокая и мощная тяга ждать, что вот-вот, еще чуть-чуть и все наладится. И зарплаты станут больше. И квартиры подешевеют и т.д., и т.п.

И это ожидание становится стратегией жизни. Вот, подо-

жду еще немного, не буду дергаться, а вдруг, все само собой наладится. А теперь представьте, что Вы откуда-то узнаете, точно и достоверно, что ничего не наладится, если Вы не начнете ходить в спортзал и не увеличите объем бицепсов на 20 см. Как только Вы это сделаете, все сразу и моментально станет просто замечательно. Все станут богатыми и счастливыми, а Вы самым богатым и удачливым и благодарить за все будут, конечно, Вас.

Начали бы Вы ходить в спортзал? Доходили бы до конца тренировок? Нет? Хорошо, тогда вводим еще одно условие: все люди знают, что как только Вы накачаете свой бицепс, они сразу же станут жить очень хорошо. Обычное, такое, знаете ли, чудо. И вот вы ходите в спортзал, люди за Вас радуются, а еще больше за себя. И тут, вдруг, Вы в спортзал ходить перестаете. Лень там, взыграла, или что-то еще... Людям это не важно. Они видят, что их лучшее будущее откладывается на неопределенный срок. Как Вы думаете, что они сделают?

Предполагаю, сначала они попробуют Вас уговорить похорошему, а если уговоры не сработают, соберутся мужики, побьют Вас немного и в спортзал силой отволокут. А если попробуете упираться, еще побьют. Что вам останется делать? Качать мышцу, а что же еще. Так?

Вы их обнадежили, блин, а тут, вдруг, надежды лишили. Вот они на Вас и повлияли. Было бы здорово, чтобы вы так же умели влиять на себя. Но в жизни у Вас нет таких добрых

мужиков и окружающим, по большому счету, безразлично, как Вы живете. Лишь Ваша семья, которая напрямую испытывает на себе последствия Ваших не-действий или неэффективных действий, может как-то повздыхать, но семья мотивирует слабо. Семья вас любит, поэтому принимает, и, соответственно, мотивации к улучшению жизни не создает. Лучше бы семья Вас не любила, когда Вы позволяете себе быть бедным. Это дало бы больше эффекта, чем принятие, но... такая вот у нас любовь... всепрощающая...

А теперь вопросы:

Вы уже осознали, что в Вашей жизни не хватает мотивации, чтобы начать жизнь улучшать?

И что Вы с этим собираетесь делать? Как будете себя мотивировать?

И какой будет первый шаг?

Возвращаясь к нашим предлагаемым обстоятельствам. Помещая себя в выдуманную историю и делая за счет этого ее реальностью, ты и перемещаешься в другую реальность. Таковую, где сама жизнь запускает в тебе механизмы выживания, а они и позволяют жить. Противоречие? Нет. Механизм у нас один. Выживания. Использовать его можно по-разному.

Можно выживать изо всех сил, а можно жить изо всех сил, а сила, энергия для того или иного образа жизни используется одна и та же. Можно как угодно ее назвать, но сила, она и в Африке сила. Значит, нам достаточно лишь вектор направ-

ления силы изменить, и все в жизни сразу начнет меняться. Ведь сила – это основа для сотворения реальности. Следующий шаг – это создание образа желаемой реальности, но в это мы не будем сейчас углубляться.

Направленность твоей силы

Дорогой Друг, прямо сейчас, оцени, куда направлен твой вектор силы – на выживание или на жизнь. Сделай для этого очень простое упражнение.

Сядь. Расслабься любым удобным тебе способом. А теперь мысленно наблюдая за собой, разреши телу ответить на следующий вопрос: «Если бы прямо сейчас ты разрешил себе что угодно и знал, что тебе за это ничего не будет, чтобы ты сделал: рассмеялся и начал танцевать или заорал и сломал бы что-нибудь?».

Упражнение простое, главное, понять, что в нас постоянно присутствуют нереализованные желания. Когда-то где-то кто-то нас оскорбил незаслуженно, обидел или еще как-то причинил нам душевную боль. Так как часто мы не позволяем себе реагировать агрессией прямо здесь и сейчас, мы успокаиваем себя. Утихомириваем. Но желание агрессивно выступить ведь никуда не ушло. Оно осталось в сфере нереализованных желаний.

Так же и с радостью. Люди или стесняются радость показывать или не умеют, но большинство в себе ее гасит, утихомиривает. И радость тоже остается в сфере нереализованного.

В итоге накапливается какой-то объем нереализованных эмоциональных желаний. И чего-то всегда больше – или ра-

дости или злобы. Когда ты будешь делать упражнение и прислушаешься к своему телу, ты почувствуешь, чего оно хочет: яростно заорать или счастливо рассмеяться.

Предполагаю, если только ты не буддийский монах, у тебя, скорее всего, будет позыв к разрушению. Почему? Потому что общество так устроено, что агрессию в нас вызывают, а реализовать не дают. Она копится. При малейшей возможности эта агрессия реализуется так или иначе. Стоит ли удивляться, что жизнь такая складывается. Что внутри, то и снаружи.

Что делать с этим? Я, например, когда начал в себе реализовать нереализованные негативные желания, бил грушу боксерскую. До упада бил. В лесу орал. Такое ощущение, что тебя рвет гадостью какой-то, но после нее такое облегчение наступает. Это был первый подход.

Второй был таким: находил нереализованное желание, в своих мыслях, и реализовал его так же мысленно, по максимуму. То есть, если на меня кто-то из машины наорал, а я ничего в ответ не сказал, то в мыслях я его убил. Чего мелочиться...

Третий вариант, прощение и принятие. То есть, вспомнил ситуацию, увидел человека или себя, простил его и принял как факт, что такое в мире есть.

Четвертый способ, который использую сейчас, это любовь. Есть что-то, что вызывает в душе волнение и дергания, начинаю смеяться с ситуации, а затем просто любить то, что

происходит.

Пятый способ, к которому иду, но пока не пришел, покой Будды. То есть, чтобы не происходило, пускай происходит. Когда хочу, вовлекаюсь. Когда не хочу, пропускаю мимо. Иногда получается, но пока еще не всегда.

Ключевая точка, чтобы все эти способы сработали – осознанность, но я про это уже много писал, не буду повторяться.

Начать... Начать? Начать!!!

А знаете, что было самое тяжелое, на этом пути? Начать. Работать с этими воспоминаниями (и любыми другими целями) нетрудно, трудно начать. Такое сопротивление внутри возникает! Хочется плюнуть, бросить все и забыть.

Такое же сопротивление было у меня, когда я начал освобождать свое Творчество. «Какое Творчество?! Забудь!». Проснулись все убеждения, которые доказывали мне, что это невозможно. Всплыли все программы, которые передались от родителей. Забурлили все выводы ограничивающие, которые сделал о себе, о людях и о жизни. В общем, все, что могло помешать, заработало. И отступить было легко. Но отступать было некуда. Позади только то, что не нравится, а впереди то, чего хочу и к чему влечет. Образ мой идеальный впереди. Но первые шаги все равно были трудными, тяжелыми и неуверенными. Потом разогнался, конечно, и второе дыхание открылось, но начало было трудным. Не знал многого. Ошибок кучу сделал. Неэффективные способы использовал. Но все равно своего добился, и даже сейчас это лишь первый шаг.

Это хороший лозунг, примерьте его к себе: «То, что у меня сейчас есть и тот, кто я есть сейчас, – это лишь первый шаг к лучшему будущему».

Такой подход не дает остановиться и удовлетвориться до-

стигнутым. Все время хочется еще больше, еще лучше, еще сильнее.

Следующий, трудный этап, наступил, когда открылось второе дыхание. Какой этап? Да очень простой. Нет результатов, и хоть ты тресни. Каждый день с собой что-то делаю, а результатов – ноль.

Вот письмо на эту тему пришло от Хорошего Человека:

Дорогой Геннадий!

Хотела проконсультироваться у Вас вот по какому вопросу. Я уже давно интересуюсь различными техниками по улучшению качества жизни. Вот и по Вашему курсу ознакомительному отзанималась. Применяла метод визуализации, наблюдала за знаками, которые меня окружают. Знаки повсюду были только положительные.

Например, меня занимал вопрос устройства моей личной жизни, а я прочитала в одной книжке, что мир отображает, насколько мы близки к цели. Так вот, я повсюду видела целующиеся и обнимающиеся парочки, задавала вопрос своей интуиции насчет человека, с которым мы расстались, и в ответ прозвучала песня: все, что тебя касается, все, что меня касается только начинается, но этот человек даже слышать обо мне не хочет, другие тоже мужчины со мной не кидаются знакомиться. Понимаю, причина во мне, но что именно не так, никак не врублюсь. Твержусь себе с утра до ночи, что я красивая, любимая, обаятельная, сильная и т.д.

Ни один метод не срабатывает. Какая блокировка на мне стоит?

Что касается работы, все то же самое. Цели расписала, желания расписала, проранжировала, ничего не получается. Эмоциональное состояние скачет. Применяла Ваше "С добрым утром, все будет хорошо", медитацию с Буддой, упражнение вдох-выдох, короче работала над собой каждый день и зашла в тупик, абсолютно ничего не меняется. А ведь раньше многие вещи получались. Что же сейчас случилось со мной?

Если будет время, то напишите, пожалуйста.

Заранее благодарна, Лариса.

Я прекрасно понимаю Ларису. Сам долго разбирался, в чем же дело, пока не понял, что идет накопление маленьких результатов, которые должны собраться с лавину, сметающую все на пути к успеху. Для успеха требуется время. И постоянна, кропотливая, работа с собой. Самое главное, столкнувшись с отсутствием результатов, не останавливаться, а двигаться дальше.

Чем больше цель, тем больше нужно времени для ее достижения. Любимый мужчина – это хорошая цель. Для того, чтобы ее получить, много всего нужно. И внутренняя работа, и создание внешнего образа. И это даст результат. Непременно....

Но, ждать «эффекта лавины» стоит при условии, что

Ваши действия соответствуют описанным ниже критериям успешного человека.

1. При работе с собой Вы используете те способы, которые предназначены для решения конкретных задач в нужном Вам направлении.

Например, медитация с Буддой – это просто приятный способ расслабиться, не более того. Как эта медитация может помочь наладить семейную жизнь? Никак.

Из этой же серии походы на тренинги, какие только можно найти и чтение множества книг.

Для того, чтобы повысить свою эффективность, надо выбирать лишь то, что эту эффективность повышает. Это простой и действенный принцип. А для того, чтобы знать, что во мне может мешать мне быть успешным, нужен способ, который позволяет быстро и, опять же, эффективно провести анализ и поставить диагноз. Пациент болен этим, лечить надо тем. Срок лечения такой-то. Если не поможет, врачу отрубить голову, пациента четвертовать. Врача за то, что взял этого пациента. Пациента за то, что не хотел выздоравливать. Просто, понятно, конкретно. Да?

2. Вы четко знаете, чего хотите.

Другими словами, Ваша цель отчетлива, как зеленый знак светофора на ночном перекрестке, а не туманна и расплывчата, как болотные испарения в безлунную ночь.

3. Вы хотите только этого.

Очень часто люди хотят чего-то потому, что этого все хотят. Я про это уже много писал. Если желания истинно Ваши – хорошо. Если нет – Вас замучают сомнения, а стоит ли эта цель тех сил, что я на нее потрачу? А нужно ли мне это на самом деле?

4. Цель ценна для Вас.

Этот пункт вытекает из предыдущего. Ценность цели – это размер нашей силы, который мы готовы вложить в ее достижение. Ваша цель стоит Ваших вложений?

Может быть, есть что-то, более важное и требующее Вашего внимания прямо сейчас, но не осознаваемое Вами? Тогда надо осознать неосознанное и разобраться, что важнее.

5. Цель нужна Вам.

Опять-таки, этот пункт исходит из 3-го. Если цель не нужна, жизненно не необходима, а лишь желанна, как способ для развлечения, с большой долей вероятности можно утверждать, что Вы не захотите много напрягаться ради нее.

6. Цель связана с другими целями и помогает достигать их.

Вы в жизни ничего не делаете просто так. Все ваши действия связаны с последующими действиями. Вы идете в кино, чтобы отдохнуть и завтра быть полным сил для того, чтобы больше сделать и больше заработать, что даст Вам возможность купить новую квартиру для того, чтобы чувствовать себя защищенным и довольным жизнью.

Если у Вас есть цель, купить, например, новую машину,

или выйти замуж или устроиться на новую работу, но эта цель никак не связана с другими Вашими жизненными целями, такая цель начинает быть «кошкой, которая гуляет сама по себе...». А так как есть другие цели, которые связаны друг с другом, то их общее требование внимания к себе сильнее, чем голосок «кошки».

Вообще для большинства людей типично не осознавать систему целей своей жизни, не понимать, зачем им нужно то или иное и, соответственно, не иметь ни желания, ни сил реализовывать свои мечты. Зачем дергаться, если непонятно, зачем дергаться?

Чтобы движение вперед было неотвратимым, как полет ядра, выпущенного из пушки, нужно разобраться с системой своих целей. Осознать, как цели связаны с ценностями и проистекающими из них желаниями. А после этого уточнить цели, убрать ненужные (а это уже сделать легко) и составить из целей карту целей, которая становится «самореализующимся планом», то есть, планом жизни, который не требует постоянного и пристального внимания к себе, а в нужное время сам будит Вас и Вы, не заглядывая в ежедневник, вспоминаете, что сегодня Вы хотели сделать....

Самореализующиеся планы позволяют, не напрягаясь и не делая то, что «должно...», заниматься только тем, что по душе и делать это легко, в своем режиме и ритме.

Может быть, это сказывается моя ограниченность, но я не люблю дергаться и суетиться, постоянно заглядывая в еже-

дневник и вспоминая, что же еще надо сегодня сделать. Мне нравится спокойно просыпаться утром, не торопясь досматривать последний сон, уютно позавтракать, сделать зарядку, немного попеть, а потом выбрать, что я сегодня хочу сделать... Выбрать из множества приятных мне дел...

7. Вы уверены.

Вы уверены в потенциальной возможности достичь эту цель. Вы верите в то, что для Вас это возможно. И Вы считаете себя заслуживающим этой цели.

Если Вы не уверены в возможности достичь результата, то какого лешего Вы будете дергаться. Да?

Если Вы считаете, что кто-то другой может, а Вы нет, то пусть этот другой и напрягается. Так?

А если Вы не считаете себя заслуживающим такой награды, то, значит, ее заслуживает кто-то другой, и, опять же, пусть его и награждают.

С отношением к себе надо разбираться и разбираться сильно. Иначе этот «кто-то» проживет всю жизнь вместо Вас, а Вы будете лишь его тенью.

А ВОТ И СЛОЖНОСТИ...

Но, чтобы Вы не думали, что курс – это панацея от всех бед и у Вас все и обязательно получится, расскажу о том, что Вам будет мешать получить Ваш результат на курсе и в жизни.

Многие участники ознакомительного курса «Вспомнить все...» не перешли на основной курс именно потому, что столкнулись с теми же сложностями, которые преодолел и я.

1. Трудно сделать первый шаг. Все внутри мешает.

Все наши ограничения включаются и держат на месте.

2. Нет результатов, и руки опускаются.

Вы прошли этап первого и быстрого набора результатов, а теперь находитесь в точке, когда идет накопление силы для последующего скачка. И пока сила копится, результатов «как будто бы» и нет.

Дорогой Друг, помни, это всего лишь этапы и их надо пройти. Пока еще я не знаю способа, как их можно обойти, поэтому предлагаю просто пройти их. Да и в конце концов, отступать-то все равно некуда.

Осознай, Милый Друг, назад тебе идти некуда. Вспомни, на каждый новый год ты желаешь себе, чтобы следующий год был лучше предыдущего. Так? Значит, ты идешь по дороге, восходящей вверх. К успеху. Если ты повернешь, куда ты пойдешь? Вниз. К неуспеху. Ты хочешь туда? Нет. Зна-

чит, у тебя одна дорога, вперед.

Можно, конечно, подождать чего-то, но чего? Вся «фишка» в том, что старое доброе правило, затертое до дыр «помоги себя сам» работает. Других правил нет. Ты можешь использовать способы, которые тебе кто-то дает для помощи себе. Но используешь их только ты сам. Больше никто этого не может сделать. Если пациент не хочет жить, его никакая медицина не спасет. Он умрет всем врачам на зло.

Интересно, на самом ли деле ты хочешь жить лучше?

И вот тут мы подходим к очень важному пункту в нашем разговоре: а хочешь ли ты, на самом деле, завтра жить лучше, чем сегодня? Желание улучшения – это ключевая точка. Если нет его, все остальное не работает. Какие бы книжки человек не читал, если нет подлинного, истинного желания жить лучше, все останется на месте. Жизнь с каждым годом будет только ухудшаться, ломаться и портиться. Желание жить лучше – основа лучшей жизни. У тебя оно есть?

Вспомни историю, с которой мы начали наш разговор. Я спросил тебя: «В каком классе ты будешь принадлежать?». Что ты ответил?

Если ко второму, то есть, к низшему, то почему ты себя сразу, заранее, так низко опускаешь? Зачем?

А если к первому, то с чего ты решил, что у тебя это получится? Это сейчас наша жизнь достаточно легка и проста. Не надо пробиваться наверх с мечом и огнем. Достаточно лишь приложить немного умственных усилий, создать идею, продать ее, и успех обеспечен. А в этом недалеком будущем надо будет прорываться наверх путем физической борьбы. Ты силен физически? Ты хорошо интригуешь? Ты можешь вести за собой людей? Ты Победитель, и люди захотят объединиться вокруг тебя? Ты красива и люди захотят заплатить за

тебя дорого и охранять как драгоценность?

Если твои ответы «ДА», то не фантазии ли это о себе? Если ты так крут в своих мыслях, то почему ты так беден сейчас? Ну, извини. Не беден. спрошу по-другому: «Если ты так крут, почему ты не имеешь денег столько, сколько тебе хочется?».

Представь себе такую ситуацию: идешь ты по вечернему городу, наслаждаешься жизнью, как вдруг, сзади тебя обхватывают сильные руки, зажимают тебе рот и тащат в подворотню. А там и эти руки, и эти ноги начинают тебя бить изо всех сил. Ты, конечно, сначала, пытаешься кричать «Не надо...», но в какой-то момент ты осознаешь, что если ты не будешь сопротивляться, тебя просто убьют. Что сейчас ты можешь о себе сказать: ты будешь сопротивляться или ты расслабишься и будешь успокаивать себя мыслями, что людей надо любить, и через некоторое время умрешь?

Мне хочется верить, что ты вступишь в бой и выиграешь, силой или хитростью, но выживешь, однако моя вера – это моя идея. Реальность отличается от того, чего мы от нее хотим. Останешься ты живым или нет, неизвестно. Но важно не то, выжил ты или нет. Противник мог быть гораздо сильнее. Это просто факт. Важно сопротивлялся ты или нет.

Проиграй сейчас, мысленно, эту ситуацию и оцени свои чувства – будешь драться или сразу сдашься и умрешь?

Было бы здорово, чтобы ты сейчас почувствовал желание жить и начал сопротивляться, как дикий зверь. Это и есть та

энергия, которая нужна для победы.

В жизни сопротивляться не надо. В жизни, нашей обычной, повседневной жизни, нет ничего, что нам угрожает извне, кроме нас самих.

В обычной жизни нам никто не угрожает. Только мы сами.

А вот с собой бороться не надо. Себя любимого стоит любить. Впрочем, это тема отдельного, большого разговора.

А теперь проверь опять свои чувства, подумав о том, что ты можешь жить гораздо лучше, чем живешь сейчас, есть или нет такое же желание, как желание выжить? Есть такая же энергия внутри?

Есть? Здорово, осталось только направить ее в нужное русло.

Нет? Замечательно. Значит, надо чтобы она появилась.

Как захотеть захотеть

Мне часто люди пишут, что-то вроде следующего «Геннадий, я вот начал заниматься по ознакомительному курсу и что-то у меня не получается. Как-то я останавливаюсь и дальше 8 дня не иду... Что делать?». Другой вариант более обширен: «Геннадий, у меня в жизни как-то все не ладится. Как-то мне ничего не хочется. Знаю, что надо жить лучше, а как-то все не начну... Что делать?».

Я сначала отвечал обширно, разворачивал целые листы идей, объяснений и мотиваций, но потом пришел к одной простой идее: «Захоти».

И действительно, как еще себя сдвинуть с места, если двигаться не хочется? Захотеть. Других вариантов нет.

Самому, реально, взять и захотеть чего-то, так же сильно, как иногда хочется есть после хорошего секса. Самому вызывать и культивировать желание жить хорошо в себе каждый день, каждый час, каждую минуту.

Желание хорошо жить – это простая привычка. Сейчас человек привык жить плохо и желать жить хорошо ему непривычно. Он к другому привык. Как избавиться от привычки? Никак не надо избавляться. Просто перестаем ей пользоваться и пользуем что-то другое. В нашем случае – желание жить. Сами его в себе развиваем, усиливаем и закрепляем.

Достаточно дней 15, чтобы это желание стало достаточно устойчивым и сильным. Еще 15 дней, оно постоянно есть само по себе. Еще 15 дней и ты стал другим. Ты хочешь жить хорошо, а если ты чего-то хочешь, но получить не можешь, что-то внутри мешает, ты будешь искать способ, как это мешающее изменить. Но это будет не тот поиск, когда ты читал книжки, понимал и откладывал их в сторону. Ты будешь вгрызаться в познание себя, как вгрызается солдат в землю под огнем противника. Ты хочешь жить. Ты ищешь способ себя настроить на эту жизнь. И ты его найдешь. Куда ты денешься. Ведь ты хочешь жить и не просто жить, а жить очень хорошо.

Поэтому задание даю Вам очень простое: «Сами, силой своей воли, вызовите в себе желание жить лучше и начинайте его наращивать сейчас и завтра, и в обозримом будущем. Каждый день усиливаем его. Заботливо культивируем и приучаем себя любимого к идее, что завтра Вы будете жить лучше, чем сегодня».

Глава 6. А ларчик просто открывался

Так как же все-таки делать деньги?

А теперь пришла пора вернуться к нашей теме. К деньгам. Да? Однако мы не будем говорить о банальных вещах, о том, как конкретно делать деньги. Это просто. И даже больше. Очень просто.

Суть любого прибыльного проекта – купить дешевле, продать дороже. Иногда, для разнообразия, добавляется промежуточное звено, переработать. В любом случае первый шаг – купить. Да? А вот представьте себе бизнес, где ничего не покупается, а лишь продается.

Согласитесь, хорошая задачка: придумать такое дело, которое позволяет, не покупая ничего, что-то продавать, и на получаемый доход жить так, как нравится? Хорошая задачка? Решил ее, и сразу стал миллионером. А почему собственно и нет?

Ну, раз покупать ничего не будем, и брать ничего не будем «под реализацию», значит, остается продавать что? Себя. Продадим душу дьяволу. Тело докторам. А честь оставим на панели. И вся жизнь будет сплошной малиной.

Однако, нам, предполагаю, такой вариант не подходит. Да? Значит, требуется найти у себя (в себе) что-то еще. На продажу.

Знаете ответ? Я-то знаю, а Вы ищете, в смысле думаете над тем, чем Вы обладаете ценным.

Думаем.

Думаем.

Думаем.

Не придумали?

Еще подсказка – ЭТО есть у каждого и в избытке. Всегда.

Ну? Что это такое?

Еще подсказка. Объявление. Типичное. Вы такие видели. «Подскажу способы ухода от налогов. Дорого. Не MLM. Не книги. Личная консультация. Эффективно. Конфиденциально».

Что продает этот человек? Способы ухода от налогов? Это на поверхности. Копайте глубже. Свою услугу? Еще глубже? Душу? Ну, батенька, эк куда хватили.

Идею? Идея!!!! Конечно!!! Он продает идею – как уйти от налогов. Где он ее взял, кстати? А? Там, где идеи рождаются. В голове. А про то, как они рождаются, я уже писал много и на курсе «Абсолютный Игрок» мы с этим работать будем, поэтому не будем об этом здесь.

Отлично. Прибтели. Идею он продает. А что если еще

глубже копнуть? А? До идеи, что было? Ведь идея, которую можно продать, это отредактированная... Что? Фантазия.

Идея – это отредактированная и приглаженная фантазия.

Вот ее он и продает.

Соответственно, что мы можем продать? Что у нас есть всегда в избытке? (ну, у тех, кто еще жив, в смысле, хотя бы улыбаться может)? Фантазия.

Ведь все Сущее появилось из фантазии, которая, может быть, примелькнулась Богу, когда он, расслабленный, тащился под полуденным солнышком где-то там... В небесах...

И привиделось ему, что было бы здорово, забавать такой... Он аж подскочил и забегал, суетливо потирая ладошки. Да, да, да... Вот именно этого мне и не хватало. Забавать такой... Мирок... Населить его кем-нибудь, и пускай мне по утрам и вечерам песни поют.

Все. Сказано – сделано и через семь дней изумленный Адам смотрел на маленького смешного человечка, потеющего от нетерпения.

– Ну, давай, батенька, пой, – обратился к Адаму незнакомец, назвавшийся его Создателем.

– А что петь? – спросил Адам.

– Ну, хотя бы Алиллуя! – радостно воскликнул Бог.

– Аллилуя... – затанул Адам...

Богиня поморщилась от крика, похожего на крик беге-

мота в любовной горячке и закрыла окно, выговаривая богу, что опять он сотворил нечто совершенно непотребное. Вон, сколько веков уже прошло, а они все просят, просят и просят... Хоть бы поблагодарили что ли, для разнообразия... Ворчала богиня...

Фантазии у нас в избытке, как ни крути. Ее-то мы можем брать, совершенно бесплатно и продавать. И чем круче «задвинем», тем дороже будет стоить. Понятно, что каждую фантазию не продашь, по причине ее совершенной невероятности, но если ее причесать, додумать и умаслить благовоениями, то процентов 90 из всех имеющихся фантазий будут иметь коммерческий успех.

Надежное будущее

А теперь возвращаемся к нашему бизнесу. Получается, что бизнес (дело, работа и т.д.) может быть двух типов:

Продажа своих идей

Перепродажа чего угодно (в том числе и чужих идей).

Вот и все. Выбирайте и занимайтесь на здоровье. Не можете пока свои идеи продавать, тренируйтесь и перепродавайте что угодно. Научились перепродавать, взяли идею свою, причесали, продали и получили денег много и сразу, а не понемножку и долго.

И тогда...

Кстати, Вы о старости задумывались? Ну, там, как жить будете, на что кушать, путешествовать и все такое прочее, если, конечно, Вы не ожидаете глубокого безденежья в свои преклонные годы.

О будущем стоит позаботиться сейчас. Но вот вопрос, как заботиться?

Мне видится два способа:

Копить всю жизнь, чтобы потом этим пользоваться.

Вообще не морочить себе голову этими накоплениями, а в преклонном возрасте получать деньги просто за то, что такой замечательный, мудрый и опытный человек как Вы – существует!

Есть ли третий способ? Я о нем не знаю. А Вы? Нет, мож-

но, конечно, комбинировать, но мы же рассуждаем, то есть, рисуем картину без полутонов, а Вы сами уж пририсуете необходимое.

Возьмите да задумайтесь, прямо сейчас, Ваша жизнь, Ваши действия и не-действия, увеличивают Вашу ценность за счет развития Вашей же уникальности или нет?

Если ДА, хорошо, отлично. Вам вопрос: Как Вы будете усиливать этот процесс?

Если НЕТ, значит, Вы создаете свое «проблемное будущее». Зачем?

Вопрос к Вам: что Вы будете делать с осознанием, что Вы не становитесь дороже с каждым годом, как выдержанное вино, а дешевете, как изрядно поезженная машина? Что будете делать с этим знанием?

Подсказываю. Вы можете:

1. Не обращать внимания на этот факт.

Представить, что его как бы и нет. Как это сделать? Да очень просто. Уткнитесь носом в каждодневные хлопоты, и все будет хорошо. Не думайте о будущем даже под страхом смерти. Решите для себя – нет никакого будущего и все тут. Есть только настоящее. Понятно, что тупо это и глупо. Ясно, что лет через ...цать грустно будет жить. Естественно, это путь неудачника, но что поделаешь, есть человек так жить хочет? Его жизнь, и он вправе ей распоряжаться.

2. «Пытаться» как-то задумываться о будущем.

Ну, это знаете, из серии, «Лежу на диване, смотрю телеви-

зор. Как здорово все же, что подумать о жизни...». Попробовать – значит изображать эффективную деятельность, в глубине себя зная, что все это лишь «иллюзия эффективности».

«Я пытался позавтракать...». Как Вам фраза? Что сразу представляется? Мне прямо-таки видится человек, который пытается добраться до тарелки с утренней овсянкой, а ему постоянно что-то мешает. То звонок телефонный, то землетрясения.

Попробовать быть успешным – значит сражаться с трудностями. А так как трудностей кроме самого себя некому человеку создать, приходится быть чертовски изобретательным и придумывать такое! Например, прийти на встречу в дурном настроении и из-за этого не договорится. И так далее и тому подобное...

3. И, собственно говоря, действовать, то есть, реально повышать свою цену.

Как? Да и несложно это вовсе. Достаточно лишь стать творческим человеком, и все, лучшее будущее уже оттопыривает ваш бумажник, шуршит шинами новенького авто и послушно замирает в гараже Вашего третьего дома на берегу теплого и тихого океана. Ведь хочется? А? Ну, если честно признаться. Хочется? Конечно, хочется, о чем тут говорить...

Уникальность

Итак, причем тут забота о себе в будущем и способы ведения бизнеса? Да очень просто все, господа хорошие. Все очень просто.

Просто осознайте, что если вы всю свою жизнь перепродавали что-то, то денег Вы, может быть, и скопили, но вот уникального жизненного опыта, который и делает нас поистине бесценным человеком, этого у Вас нет. Есть то, что есть у всех, а своего – нет.

Если бизнес построен на схемах, которыми пользуются все, пусть даже Вы пользуетесь этими схемами лучше остальных, это все ширпотреб, то есть, что-то, имеющееся у многих, и особой ценности не имеющее.

А вот если Ваш бизнес (дело, творчество) было построено на основе вашей фантазии, то есть, выражает Вашу подлинную уникальность, то у Вас, конечно, есть чему поучиться прямо сейчас, и чем дальше, тем дороже Вы стоите. Лет через 30 цены Вам не будет, и чтобы просто увидеть Вас, не говорят уже о том, чтобы получить от Вас совет, люди будут готовы платить Вам деньги.

Примеры нужны? Пожалуйста. Ричард Бендлер. Создатель НЛП. Недавно в Москве организовали его семинар, где он рассказал то, о чем можно в любой книжке почитать, но за возможность лицезреть его, люди заплатили по 500 долларов

за 2 дня. И народу в зале было около 300 человек. Сколько это получилось денег? 150.000 долларов за 2 дня. А Вы говорите нельзя быстро разбогатеть? Есть и другие примеры и подороже, и подешевле, но составляющая у них одна – люди продают то, чего нет ни у кого. Свою уникальность. А этот товар стоит дорого.

Один вопрос возникает, у всех ли она есть, эта уникальность? Можно считать по-разному:

Есть

Нет.

У кого больше, у кого меньше.

Но я предпочитаю верить, что она есть у всех, и этой уникальной творческой интуитивной составляющей в нас безгранично много.

Можно ли это проверить? Не-а... Остается просто верить. Зачем верить? А во что можно верить, если не верить в эту идею?

Ведь мы, люди, просто вынуждены иметь те или иные веры по тому или иному поводу, чтобы было на что в своих идеях о себе, о людях и о жизни опираться.

Вера – это наша опора в жизни.

Верить в бога, всю жизнь ждешь, когда он поможет. Верить в бога в себе – помогаешь себе сам.

Если не веришь, что ты полон ресурсов, значит, веришь, что их у тебя или нет вообще, или у кого-то больше, чем у тебя. Других вер нет. Если 2 и 3 вера лишают нас силы, то

вера первая, в то, что мы полны ресурсов, силы дает. Главное, верить на все 100. А вот Вы, в какую из этих вер верите?

У... А говорили, не верующий.

Итак, подводим выводы наших рассуждений.

Может быть, это сказалась ограниченность Автора, моя то есть, который убежден, что люди – существа творческие и всенепременно, просто-таки обязаны свое творчество использовать. Может быть, еще что-то свою роль сыграло, но, так или иначе, мы пришли к выводу, что, становясь все более и более творческим человеком, мы становимся все более и более дорогим человеком и тем самым делаем свое будущее и даже очень далекое будущее все более и более стабильным.

А чего мы хотим от жизни, как не стабильности, которая дает возможность перемен? Как дает? Да очень просто. Если деньги у тебя есть, ты можешь и по миру путешествовать, и делать что хочется.

А если денег нет, то ты можешь лишь прятать от себя свои мечты и выживать в поиске хлеба насущного, что, к сведению, очень не нравится тому суетливому господину, который, глядя на все эти ваши «охи и ахи» о том, что «невозможно... трудно... не для меня и т.д.», сердито так насупливает бровки и кряхтит от досады. «Ведь дал все, этим паршивцам, а они, что они с моим даром сделали?! А, Богиня! Ну, ты посмотри, что делают-то! Это же надо?!». «Да сотри ты их!» – лениво отвечает ему богиня и идет... куда? А кто ее знает. По своим божественным делам. Может быть, бли-

ны жарить.

Возвращаясь к нашим деньгам, скажем, что стратегия увеличения личного благосостояния конкретного индивидуума может быть следующей: каждый год этот индивидуум, Вы то есть, дорогой читатель, повышает свою личную стоимость, за счет освобождения своей уникальности и создания того, чего никто кроме вас создать не может.

Другими словами, Друзья, любимое дело, о чем так долго говорят, обязательно связано с творчеством. И, на первый взгляд, противореча сам себе, скажу, что любимое дело может быть и перепродажей чего-то, и созданием личного творческого продукта. Главное, чтобы в Ваших действия было как можно больше творчества. Если продавать памперсы, то творчески, черт возьми, а не так как все.

Творчества тебе Желаю, Любимый Мой Человек, и себе тоже

Глава 7. Не верь. Не бойся. Не проси

Здравствуйте, Геннадий!

Давно созревает желание написать Вам о себе и задать вопрос, на который пока не знаю где или у кого искать ответ...

Так вот. Я родилась и живу в Киеве всю свою жизнь, а это уже (или еще) почти 47 лет. И, хотя образование получено строительное, последние 10 лет занимаюсь бухгалтерией. Работаю гл. бух. в довольно успешной фирме. Работа у меня не вызывает отрицательных эмоций, хотя большинство окружающих считает, что бухгалтерия не может нравиться.

Утром я иду обычно с удовольствием, с хорошим настроением на работу, и так же вечером с не меньшим удовольствием я ухожу с работы в личную жизнь, которую тоже люблю.

А личная жизнь – это и хорошие, дружеские отношения с моим сыном, и близкий человек, с которым есть много точек соприкосновения (немало и разногласий, но без них, вероятно, не бывает), и вовремя прекращенные взаимоотношения с бывшим мужем, с которым прожили около двадцать пяти лет и сумели расстаться почти по-дружески, придя сов-

местно к выводу о том, что стали неинтересны друг другу; и появившиеся новые друзья, знакомые, увлечения, которые связаны с моей причастностью и следованию системе П.К. Иванова...

И все вроде бы в порядке – меня не слишком беспокоит размер зарплаты – она достаточна для моих запросов, меня не беспокоят проблемы лишнего веса, качества лекарств и продуктов и пр. Я не ощущаю себя несчастной и обделенной судьбой... И все же... Есть ощущение, что не сделано что-то важное. Ведь человек приходит в этот мир для чего-то. Он должен выполнить свою миссию, сделать что-то полезное, оставить след... Как определить свое предназначение?

Я понимаю, что когда человеку плохо, он стремится что-то исправить в своей жизни, и, сделав это, говорит "как хорошо!", а что дальше, когда "как хорошо!" уже есть, когда ощущение благополучия есть... Что, нужно повышать запросы, придумывать цели, вымучивать мечты???

Мне знакомо ощущение прорыва к цели, достижения желаемого результата, победы над собой... А что если ты уже там...

Или должен быть набор нереализованных целей, и ты должен быть постоянно в состоянии неудовлетворенности? Как пользоваться полученным результатом? Ведь жизнь в движении к цели интереснее, чем жизнь с достигнутой целью.

Наверное, получилось сумбурное письмо, характерное для

женщины уже (или почти) 47 лет.

С надеждой на понимание, с пожеланием, Вам Геннадий, счастья и здоровья хорошего (так приветствуют друг друга ивановцы), с уважением, Нина Ш.

Ограничивающая религия предназначения

Ответ на первый вопрос: «Как определить свое предназначение?» я дать не могу, потому что не знаю, как узнать именно **предназначение**. Я могу помочь определиться со своим **призванием**. А это разные вещи.

Предназначение – это не призвание.

В слове «предназначение» есть идея, что нам кто-то, что-то предназначил. И как сказано, так и будет. Такое предписание люди, не задумываясь, называют судьбой, а я называю «ограниченным будущим». Почему?

Идея о том, что «кто-то что-то мне предназначил, поэтому все происходящее со мной изменить нельзя...» лишает нас силы жизни очень простым способом: «Если есть кто-то сильнее меня, умнее и мощнее, и он решает, что будет со мной, исходя из каких-то неведомых мне соображений, то какой смысл трепыхаться? Все равно я ничего не изменю... Будет то, что будет... А чтобы он мне помог, надо постараться быть хорошим в его глазах. Но как мне узнать, что надо делать, чтобы он считал меня хорошим? Где это узнать?» И начинаются поиски.

А поиски приводят в религию, той или иной направленности. Христианство ли, мусульманство, индуизм или протестантство, или какая-то новомодная штучка, поданная как

система «духовного просветления», в которой есть нечто высшее, непостижимое, всемогущее, – и все это находится вне Вас, все это системы подавления воли, а значит и личной силы человека. Все эти системы предназначены для изготовления «одомашненных приматов».

Одомашненный примат – это существо, похожее на Человека, но озадаченное только размножением, едой, сном и деньгами, то есть, удовлетворением низших потребностей. Выводится специально для черной работы на благо общества.

Все религии предполагают, что человек – существо дикое и неотесанное, склонное к всевозможным порокам, а поэтому его надо загнать в определенные рамки, которые сделают его удобным для эксплуатации в обществе. В рамки загнать, застрашать и не пущать. И в отношении многих людей этот подход верен. Если сейчас вдруг по мановению волшебной палочки люди стали бы свободными от идейных систем подавления, на земле наступила бы анархия.

Религия – это хорошая дубинка, и для многих людей она нужна, как полицейский для того, чтобы оградить общество от преступников. Но если мы человека лишь страшаем, но не предлагаем никаких способов для личностного роста, мы лишаем себя будущего.

По «личностным ростом» я имею ввиду все большую и большую степень осознанности человека к себе и своим поступкам. Человек осознанный зло (не-красоту) нести не бу-

дет. Человек осознанный любит жить в красивом и гармоничном мире, и поэтому он создает такой мир вокруг себя.

Человеку неосознанному религия нужна, чтобы он не убивал тот мир, в котором живет. Хотя религию можно повернуть так, что она напрямую будет поддерживать «святую войну» (терроризм).

Человеку осознанному религия не нужна. Нужна идейность. Быть в религии – значит верить в бога и все с ним связанное. Верить в бога означает чувствовать себя букашкой, ползающей под микроскопом создателя-наблюдателя-оценщика-вершителя судеб, который отдает приказы и распоряжения через своих помощников на Земле. Очень автократичная система. Не находите?

Быть идейным – значит, иметь систему мировоззрения, которая дает возможность быть сильным победителем, любимым и счастливым без какой-либо поддержки откуда-то извне. Этаким автономный человек, зависящий только от самого себя.

Если у тебя есть идея, например, что бог не где-то там, а в тебе, то ты и без подсказки в любой момент времени можешь решить, праведно ты поступаешь или нет. Только ты решаешь, какой будет твоя жизнь, и ты сам создаешь ее.

Несколько простых способов создать новую религию

Быть в религии легко. Все за тебя кто-то решил, и решает, и будет решать. Быть идейным сложно.

Во-первых, идея чужая тебе не подойдет, так как она не твоя, а значит, не учитывает твою Уникальность. Да и просто быть потребителем идей скучно. Интереснее создавать свои.

Во-вторых, ты всегда знаешь, праведен ты или нет, и когда ты делаешь что-то во вред себе и людям, тебе приходится обманывать самого себя, а это очень неприятно и болезненно.

Может быть, поэтому многие люди ударяются в религию или ищут себе «Учителя», который поможет, научит, наставит и, в конце концов, заставит, если нужно будет.

Сам себя заставить не могу, не хочу и не буду. Пускай он за меня мучается. Но это большое заблуждение. И очень дорогое заблуждение. «Учитель» будет **пытаться** заставить, но не будет заставляя. А зачем? Если Вы рядом, Вы постоянно платите деньги или что-то еще. Какой смысл Вас «отпускать»?

Церковь еще круче делает: тебе надо верить в бога (или еще во что-то, но не в себя) и все у тебя получится. Тут вера в бога жестко привязана к успеху и по логике получается следующее: не верю в бога – не будет успеха.

Сегодня видел этот пример в рекламе: новая модель телефона «Нокиа». Парень приходит на собеседование, устраивается на работу. Кладет телефон на стол. Начальник видит телефон, и первоначальное отношение к парню, прохладное такое отношение, меняется на другое: «А может быть, в нем что-то есть?» – думает начальник.

Далее парень с помощью этого телефона подсиживает начальника и через некоторое время занимает его место, а бывший начальник носит ему бумажки на подпись. Итого, модель «Х» поможет Вам добиться успеха. И человек покупает себе эту приятную штучку, но не ради самой штучки, а ради того, чтобы у него было нечто, что помогает быть успешным. На себя он не надеется. Понятна схема управления?

Вот Вам религиозная история:

Война должна была быть начата. Обе армии стояли друг перед другом, ожидая сигнала, чтобы начать убивать друг друга. Арджуна, видя миллионы людей, немного задрожал. Он подумал: "Это глупость. Просто ради королевства, просто чтобы стать королём, убивать миллионы людей – не стоит того."

Эта мысль была такой пронзительной, что он бросил свой знаменитый лук и сказал Кришне – Кришна был его колесничим – он сказал Кришне:

– Поворачивай колесницу назад, увези меня в джунгли, брось меня там. Я хочу отречься от мира. Мне не нужно ни

это королевство, ни что-либо другое, я не хочу сражаться.

Кришна спорил с ним, доказывая ему, что это бегство. И добился цели. Он сказал Арджуне:

– Это предрешено Богом – война должна начаться, это неизбежно. Даже если ты сбежишь, кто-то другой займёт твоё место, но война будет. Так что ты не беспокойся, ты уже прощён. Не ты убиваешь этих людей; Бог уже решил, что эти люди должны быть убиты, и эти люди должны быть убиты в защиту религии. Эти люди должны быть убиты ради мира. Ты должен сделать это – это твой долг!

И он добавил решающий довод. Он сказал:

– Помни, когда ты убиваешь человека – и это очень опасный аргумент, – когда ты убиваешь человека, ты убиваешь только его тело. Душа не убита – она вечна. Так о чём беспокоиться? Он родится снова. Он обретёт другое тело, фактически, новое тело. Ты отбрасываешь старую модель, а он получает новую, потому что душа вечна.

Не правда ли, просто оправдать убийство миллионов, обратившись к идее, что это бог predetermined, а не ты своим выбором? Кришна был богом. Не он ли predetermined то, что должно произойти?

А представьте, если бы Арджуна, после того, как к нему пришла мысль, что это глупо, убивать миллионы людей ради того, чтобы быть королем, сделал бы следующей, вполне логичный шаг, и решил, что если Кришна (или другой бог)

отдает такие распоряжения, то бог глуп. Стал бы он начинать эту войну?

С чего мы решили, что боги, которых кто-то выдумал когда-то – это правильные боги, а религия, им посвященная – верна?

Например, индусы верят в вереницу перевоплощений. Если в этой жизни ты живешь плохо, то жить хорошо ты будешь только в следующей жизни. Карма такая... Поэтому живя эту, свою, сегодняшнюю жизнь, индусы просто стараются не умереть. Пытаться не умереть и жить – это не одно и то же. Да?

Идеи Иисуса в разных направлениях христианства подаются по-разному и приводят к разным уровням жизни даже не одного человека, а целых стран.

Православный образ Иисуса – это человек, который искупил своей кровью наши грехи. Нас еще не было, а он позаботился о нас. Прозорливый, однако. А мы сейчас все, поголовно, Иисусу должны. Значит, мы ему должны. В долгу мы у него. И управлять человеком, верящим в эту идею, просто: «Ты должен. Отдай долг. Не отдашь, попадешь в ад».

А идея Иисуса о том, что только нищие войдут в рай, направляют жизнь миллионов. Как? Да очень просто: «Нельзя богатеть. Не попадешь в рай. Будешь гореть в аду». Будете Вы богатеть с такой перспективой?

А в католицизме, например, есть правило «десятины», то есть, если ты веришь в их Иисуса, ты отдаешь 10% от всех

своих доходов церкви. А теперь догадайтесь, будет ли церковь, то есть, люди, которые от этой десятины живут, продвигать идеи, которые заставляют человека быть бедным? Конечно, нет. Поэтому католики – богатые люди. Не все, конечно, а лишь те, кто в бога искренне верит. Бог сказал быть богатым, куда ты денешься? Придется им быть... А по большому счету, такому богу и 10% отдать не жалко. Да? Ведь без него ты богатым мог бы и не стать. Этакий «консультант по личной эффективности», а не бог.

Про грешников. То есть про Вас

Юлечка сейчас читает рукопись и поправляет меня, что я неверно привожу высказывание из Библии. Там сказано, говорит она: «Блаженны нищие духом, ибо их ждет царство небесное». Я сначала хотел поправить свою описку, но не стал и вот почему:

Важно не то, что сказано, а то, что понято.

Я не знаю, что в точности написано в Библии. Я не изучал Библию, как думаю, и Вы. Я ее проглядывал. И у меня от этого проглядывания, а так же от отрывков из разных фильмов, цитат из книг и разных статей, сложилось свое понимание этой идеи «о блаженных или нищих... и т.д.», так же, как у Вас сложилось понимание этой идеи свое. Так что управляет Вашей жизнью – Библия или Ваша идея о том, что сказано в Библии? Ваша идея. Поэтому не важно, что там сказано, важно, что находится в вашей голове. А раз так, почему бы не выдумать идею свою? Таковую, которая как у католиков, просто вынуждала бы быть богатым.

Вот Вам такая идея: если ты хочешь жить в гармоничном мире, если ты хочешь быть счастливым и чтобы дети твои были счастливы, верь, что бог в тебе, а поэтому ты можешь все. Молись богу в себе, проси его о помощи, и он поможет. Ну, как себе любимому не помочь? Исповедуй сам себя. Прощай и отпускай грехи. Наказывай себя, если ты ленишь-

ся и грустишь и одаривай себя, если ты успешен и счастлив. Хороша идея?

Не-а. Не очень хороша. По крайней мере, она не для всех, а лишь для людей сильных, то есть для тех, кто уже почти готов стартовать в свое лучшее будущее, но какой-то малости не хватает. Веры в себе не хватает. Вот этим людям такая идея подойдет.

А вот еще одна идея, о грешниках. Это просто хит! Мы все, оказывается грешники уже одним тем, что родились. Какое? А? Это очень хороший способ управления людьми: сделай человека виноватым, и он будет просить прощение с готовностью заплатить любую цену за него.

В современной России то же самое сделали с предпринимателями, создав такие законы, что человек делая бизнес уже виноват в нарушениях законов, которые выполнить невозможно. А виноватый человек готов сделать что угодно, чтобы вину свою искупить.

В личной жизни этот принцип работает так же здорово: сделай любимого виноватым, и получишь от него столько, сколько, на твой взгляд, стоит его вина. Можешь получить разрешение побыть с друзьями, а можешь новую машину. Виноват – пускай откупается. Не семья, а клоповник какой-то...

Одна стратегия применяется в разных областях жизни и работает. И здорово работает, надо сказать. Человек постоянно сверяется с неизвестно кем написанными заповедями,

чтобы быть менее виноватым и не чувствовать себя плохо. От кого зависит этот человек в своем мнении? Не от себя, а от людей. Скажут люди, что ты плохой, он из кожи вылезет, но докажет, что хороший. А если бы верил, что бог в нем, то сверился бы с самим собой, со своей интуицией и понял бы, что пустое это все, людям доказывать. Нехай сами себе доказывают, если им так хочется...

Как создать бога

Представьте себе такую историю: водит по пустыне Моисей 40.000 людей. Характер у всех разный, а национальность одна. То есть, на одном языке все говорят и на большом уровне обобщений верят во что-то общее.

А так как люди почти дикие, то у них есть свои нормальные желания: что-то украсть (ведь бедность кругом, если ходишь годами в пустыне), кого-то убить (зло берет потому что, от этого бессмысленного хождения), жену чью-то поиметь (потому что, хоть ты и ходишь по пустыне, ты все равно мужчина) и т.д., и т.п. Как запретить людям это делать? А запретить реально надо, иначе начнется бардак и анархия, чего допустить нельзя. Пустыня кругом, все-таки.

Представьте, что Моисей начал бы им говорить, о вере в себя, о боге в тебе и т.д., и т.п. Нормальный, то есть, совершенно дикий человек какой вывод сделает? Если бог во мне, то, значит, если я сейчас вон того придурка убью, а жену его заберу себе, а после этого сам себе грехи отпущу, то все у меня будет хорошо. Подошла бы им такая вера? Нет. В тех обстоятельствах такую идею запускать нельзя. Себе дороже выйдет.

Поэтому Моисей делает следующее: тайно договаривается с парой камнетесов и удаляется на 40 дней на верхушку горы. С богом говорить пойду, сказал Моисей и ушел.

За эти дни камнетесы высекают на камнях «божественные слова». Затем камнетесов Моисей убивает, чтобы не было не нужных свидетелей. Возвращается к своим «пиплам» и вещает, что ему было откровение, и бог оставил свой «месседж».

Пипл идет посмотреть, из любопытства, и, о Боже!, что же он видит? Действительно, слова, на камне... А люди в то время были легко внушаемые. Они верили в других богов, но те боги давно не давали о себе знать, а тут новый бог и даже общается с ними... Как в него не поверить?

А теперь оцените еще идею: Моисей выдумал своего бога, как средство управления людьми. Он создал «артефакты», подтверждающие его бога. Люди в бога поверили и...

Рождение бога

Где-то далеко, а может быть и близко, прямо здесь, в пустоте, появилось нечто, вызванное к жизни верой людей в это нечто... Нечто с изумление осмотрелось.... Множество обращенных в надежде лиц, душ, сердец... О боже...

Кто я? – задалось вопросом нечто. Подумало. Ничего не придумалось. Послушало, что люди говорят.

Я Бог, понял бог. А как это – быть Богом? Что мне надо делать? Задало оно себе вопрос и начало размышлять. Своих идей опять не было. Пришлось идти к людям, смотреть, что они говорят на этот счет. Люди говорили разное, но, в общем и целом, было понятно «Я могу все. Я караю и милую. Я одариваю и забираю». Понятно, решил Бог, и стал править. И быстро вошел во вкус.

Что-то мало там молитв мне воздается, подумал бог. Достал дубинку и устроил небольшую войнушку. Люди, умирая, возносили великолепные молитвы, и бог наслаждался их вкусом сутки напролет.

Через некоторое время вкус приелся. Хочется чего-то другого... подумал бог. Какие-то молитвы, с горчинкой... Пришло время десерта. Сладенького хочу... Хочу молитв от радости.

Он быстренько устроил расцвет всего, чего только можно и, пообщавшись с парой своих представителей на земле, до-

нес до верующих, что сегодня он хочет молитв благодарения за хорошую жизнь.

Люди долбили лбами полы в церквях, а бог потягивал их благодарности через трубочку и блаженно взирал на великолепный хвост кометы, проносившейся мимо.

Он щелкнул пальцами. Комета изменила курс. Врезалась в землю. Здорово! – подпрыгнул бог. Вот это взрыв! Он нашел еще пару комет. Земля окуталась пеплом и паром. Начался конец света.

Нет, конец света – это рановато, подумал он. Что же я буду есть? На земле все вошло в прежнее русло...

Через некоторое время люди начали забывать о боге. Людей можно понять. У них свои дела. Свои заботы и хлопоты. Жизнь – она рядом, а бог далеко. И бог стал голодать. Так, пора это прекращать, подумал он. Выведу-ка я другую породу, более покладистую и он решил устроить всемирный потоп.

Нашел «блаженного духом». Приказал построить ковчег. Помог загнать туда каждой твари по паре.

На земле начался дождь. Все утонули. Только ковчег щепкой носился по безбрежному океану. Ной молился богу. Бог вкушал молитвы и понемногу набирал вес.

И тут явился он... Создатель этого мира.

– Ты что творишь, сукин сын. Ты кто, вообще, такой? – в ярости заорал он.

– Я – Бог! – гордо ответил бог.

– Ты? – изумленно протянул Создатель, – а я тогда кто, по-твоему?

– Я не знаю... Может быть, гость? – небрежно ответил бог.

– Может быть, это ты гость, к тому же очень дерзкий, – гневно воскликнул создатель и движением мысли отправил бога в небытие.

Люди на земле через некоторое время появились... Через некоторое время они придумали себе другого бога, и Создателю опять пришлось наводить порядок. Он порядком запыхался, но ничего поделывать не мог. Таким он создал человека – наделенным свободой воли, выбора и действия. Вот только человек пользовался этим даром для создания себе бога, который его этого дара в очередной раз лишал, но это уже личный выбор конкретного человека. Его свободное волеизъявление...

Эта история родилась в моем воображении, это понятно, а вот у нашего Моисея появилась хорошая дубинка. Как только кто-то делает что-то неверное с точки зрения Моисея, тот сразу обращается к «словам бога» и страшит страшной карой – адом, который до него выдуман тысячи лет назад.

Нарушитель повержен неопровержимой логикой, а точнее – идеей, которая столь же недоказуема, как и неопровержима. Да и как ее опровергать? Как только ты задумаешься о том, что бога, возможно, нет, а значит и ада с раем нет, то понимаешь, что можно делать все, что хочешь, и ты сразу нарушаешь первую заповедь его: «Верь в меня и будешь спа-

сен...». А спастись-то хочется. Приходится верить.

Затем появились предприимчивые люди и «идею-вирус», то есть идею, доказательство которой основано на самой идее и на непроверяемых фактах, запустили в широкое обращение. Основатели ее стали очень богатыми людьми, обладающими неслыханной властью и огромным стадом «пиплов».

Можно еще долго говорить, но суть уже понятна. Да? А такое простое слово «предназначение». Предназначение – это идея из религии.

Идейность призвания

Слово «призвание» несет в себе идею свободы, силы и победы. Если верить, что у каждого человека есть таланты ко всему и этих талантов в каждом безмерно много, значит, каждый может делать все, что захочет и быть в этом лучшим из лучших.

Так же у нас есть склонности к чему-либо, какая-то область (области), которые нам интересна более других. Интерес этот появился в детстве, когда мы познавали мир. Если мы осознаем эти области, то, начиная себя реализовывать в этом, мы, делая то, что нравится, включаем своим интересом свои таланты и можем достигать в выбранных областях любых высот.

Другими словами, «Делай то, что нравится, и ты будешь Первым».

Так же есть нечто большее, чем мы, но оно никак с нами не связано. Мы часть этого большего, и оно часть нас. Мы живем на разных уровнях существования. У большего свои интересы и свои уровни игры. Они недоступны нашему пониманию, да нам это и не надо. У нас своя игра и свой масштаб ее.

Если кратко, то тезис таков: ты сам выбираешь жизнь, которой будешь жить, а не кто-то там, на небесах.

Согласитесь, эта идея дает больше свободы, чем описан-

ные выше. Как дает и в чем свобода?

Свобода в выборе, кем ты можешь быть и что ты хочешь делать в жизни. А дается эта свобода идеей о том, что нет никого выше тебя, кто был бы заинтересован твоей судьбой. Ты сам бог. Кто может быть выше тебя?

Но, и я это прекрасно понимаю, эта идея не для всех. Нет, она хороша, когда ее читаешь. Какой простор! Какая свобода! Но когда примеряешь ее к себе, понимаешь, что все придется делать самому и все ошибки – это твои ошибки, а не «судьба», и желание жить в этой идее как-то пропадает. Лень, другими словами...

Это был короткий такой ответ на вопрос «Как понять свое предназначение?».

Глава 8. Как продать семью, любовь и детей за дорого

Ценность нашей жизни

Мне кажется, что главный вопрос Нины следующий: «Ценна ли я как человек или жизнь моя гроша ломаного не стоит? Да, у меня все хорошо, но, нужна ли я людям?».

Можно, конечно, сказать, что-то вроде следующего: «Главное, чтобы ты была нужна самой себе», но эти слова хороши на определенном этапе жизни – когда человек зависим от мнения окружающих. А когда человек самодостаточен, эта идея уже бесполезна.

Мы не знаем, кто такая Нина. Мы будем отталкиваться в наших рассуждениях от предположения, что Нина человек самодостаточный, состоявшийся и цельный. Но ценный ли?

Можно ли оценить ценность жизни человека? А почему бы и нет? Например, вы приходите в магазин, видите что-то и это что-то, сколько-то стоит. Как вы узнаете, подходит Вам эта цена или нет? Как Вы узнаете, дорого это или нет? Вы сравниваете предполагаемые выгоды от покупки, материальные и моральные, с той ценой, которую надо заплатить.

Платите Вы что? Деньги в большинстве случаев. А деньги

Вы откуда взяли? Заработали, то есть, вложили в какое-то дело свои силу и энергию. Другими словами, деньги – это Ваша сила и энергия, овеществленная в бумажном эквиваленте.

Поэтому, когда Вы решаете, стоит ли что-то тех денег, которые за это просят, Вы сравниваете предполагаемые выгоды от покупки с той энергией и силой, которые Вы в эти деньги вложили. Вот почему дармовые деньги так быстро у большинства людей куда-то пропадают. Они же не стоят ничего. Человек в них ни капли силы не вложил, поэтому не ценит.

Вывод: то имеет для нас ценность, что дает нам нечто важное для нас больше, чем объем сил вложенный в делание денег.

Другая причина хотеть чего-то, книгу ли, семью ли, новую работу ли, это опять же возможность, но уже не получить, а избежать чего-то. Разочарований, скуки, болезней или безденежья. Два направления мышления – хочу получить и хочу избежать, включают в себя весь мир наших желаний.

А теперь переходим к людям, к Вашим друзьям, знакомым, родным, любимым, мало знакомым и тем, кого Вы знаете только по результатам их деятельности (как меня, например).

Кто из людей, с которыми Вы так или иначе соприкасаетесь в своей жизни, более ценен для Вас, а кто менее? Вы можете для себя это оценить? Конечно, можете. Как Вы это будете делать? Да так же, как с покупкой книги. Вы начне-

те вспоминать, что Вам дал этот человек, что он сделал для Вас, и оцените, сколько это стоит по Вашим меркам. Вашу субъективную оценку можно перевести и в денежный эквивалент.

Возьмем вечную ценность. Семья. Что Вам дает Ваша семья? То, что она дает, ценно для Вас? Вы готовы платить за возможность иметь это? Сколько? В деньгах?

О ценном. О семье. Совершенно безнравственная часть

Представьте, что кто-то могущественный и сильный говорит Вам: «Я хочу получить у тебя выкуп за твою семью. Если не получу, ты ее лишишься. Сколько ты заплатишь за возможность и дальше иметь свою семью? Предложи цену и если она меня устроит, все будет хорошо.

Вопрос Вам: с какой цены начнете торговаться? (100 рублей? 1000 долларов? 100.000? Миллион?)

Подумайте.

Пауза.

Пауза.

Пауза.

А теперь осознайте, что какие-то мысли Вашем сознании замелькали. Это означает, что при желании вывести цену своей бесценной семье (в деньгах или чем-то другом) Вы сможете.

А теперь вопрос: Как Вы будете определять цену своей семьи? Ведь цену-то назначить надо. Как Вы будете ее вычислять?

Прикинете размер своего движимого и недвижимого имущества? Вспомните, у кого и сколько Вы можете занять? По-

считаете свой будущий доход?

А визитер, видя Ваши колебания, говорит Вам: «Долго думаешь. Моя цена – десять миллионов долларов. Назначь срок, когда ты отдашь мне эти деньги».

Интересно, как у Вас душа на эти слова отзовется?

Пауза.

Пауза.

Пауза.

Вы от своей семьи откажетесь сразу или немного поторгуетесь, чтобы безнадежно махнуть рукой позже и сказать, что-то вроде: «Откуда у меня такие деньжищи?!».

Пауза.

Пауза.

Пауза.

А теперь осознайте, какая идея первой пришла к Вам? Что у Вас нет этих денег, и не будет? У вас нет этих денег – это факт. А идея о том, что у Вас их не будет, станет фактом в будущем. Идеи создают факты, а факты подтверждают идеи.

А вот сейчас Вы находитесь в том состоянии, когда Вам можно задавать вопрос: «А почему Вы считаете, что у Вас их не будет?» и выслушивать Ваши доводы «против», то есть сейчас Вы можете выявить свои ограничивающие идеи, на

основе которых построен Ваш мир. И эти идеи мы принимаем за реальность.

Схема идеи-вируса

Ваши мысли будут построены по нескольким схемам. Рассмотрим одну.

Если у меня не было этого, значит, не будет (будет) и в дальнейшем.

Идеи этого типа, их можно назвать «причина факта», строят Вашу иллюзию реальности по принципу: есть нечто, и это есть, потому было (или есть, или будет) вот это.

Например, выйти замуж после 30 сложно, потому что мужчины любят молодых. Или, трудно самому делать деньги, потому что для этого нужны особые способности. Или, выше головы не прыгнешь, потому что не прыгнешь.

В каждой из этих фраз есть две составляющие:

А. Факт, который есть сейчас.

Б. Причина, которая дает возможность быть этому факту.

Это очень логичные схемы. Это есть, потому что есть вот это. И все. Наша реальность, состоящая из таких «застывших суждений» о себе, о людях и о жизни, и есть тот мир, который мы воспринимаем за настоящую реальность. Наши идеи объясняют нам, почему в нашей жизни, в жизни других людей и, в общем, в мире, есть то, что есть. И мы верим этим суждениям. Они очень логичные.

Для того, чтобы выявить свое ограничивающее суждение, которое лишает Вас силы и благополучия, подумайте прямо

сейчас о чем-то в своей жизни, что у Вас никак не получается разрешить. Это может быть ситуация с деньгами, с любовными отношениями или с чем угодно.

Задайте себе вопрос: «Что позволяет этой ситуации быть?» и записывайте свои идеи. Начинайте с фразы: «Это есть, потому что...» и пишите, пока пишется. Если взять за основу нашу историю с киднеппингом, то фраза может быть такой: «У меня не будет десяти миллионов долларов, потому что...». Тут самое важное быть честным с самим собой и писать все, что приходит.

Сохраните этот листок. Я рекомендую поставить себе цель личного освобождения номер один – сделать эти ограничивающие идеи поддерживающими.

Что теперь Вам делать? Искать способы, которые помогут изменить свои идеи и эту цель получить.

Но, так как у нас не все так просто, а есть фактор давления, могущественный некто, то вернемся к нему. А визитер, видя Ваши колебания, говорит: «Хорошо, назначь свою цену и сроки, в которые ты ее заплатишь». А на все Ваши восклицания о том, что скажи мол цену свою и т.д., и т.п. следует вежливое молчание. Вы сейчас не в том положении, чтобы торговаться. Вам надо выполнять распоряжение.

Итак, назначьте цену, которую Вы заплатите за свою семью и сроки, когда Вы эти деньги передадите. Назначьте максимально возможную цену, которую, по Вашим ощущениям, Вы потянете за 3 года.

Цена....

Срок...

Ваша подпись.

Пауза.

Пауза.

Пауза.

А теперь осознайте, что вы только что написали свой предел, выше которого Вы не прыгните. Почему предел? А почему Вы такую сумму написали? А теперь обратитесь на страницу выше и еще раз прочитайте про «застывшие суждения». Намек ясен?

Предложу Вам простой способ обходить «внутренние препятствия». Когда Вы рассуждаете о чем-то и возникает ощущение тупика, осознайте, какие мысли Вы сейчас думаете. Это будут скорее всего объяснения какого-то жизненного факта и из этих объяснений следует, что ничего сделать невозможно. Задайте себе простые вопросы:

А почему я рассуждаю именно так?

А как еще можно рассуждать, чтобы вывод был поддерживающим и разрешающим?

А что, если...? И придумаете свое, совершенно невероятное объяснение проблемы, которое сделает проблему не проблемой, а очень даже приятной возможностью.

А сейчас занесите еще одну цель в план своего личност-

ного освобождения: «Повысить сумму, которую я душевно считаю возможной для себя, в десять раз или в сто».

Следующий вопрос Вы уже знаете: «Какими способами я могу это сделать? Где я могу взять эти способы?». Согласитесь, теперь легче выбирать себе книжку или тренинг? И легко проверить его результативность. Да?

На что мы способны

А я возвращаюсь к вопросу Нины. Нина говорит, что в жизни она достигла уже всего, но чувствует, что чего-то не хватает. Как вариант, могу предположить, что Нина прыгнула настолько, насколько она способна прыгнуть сейчас. А мы уже знаем, что способности зависят от наших идей о наших способностях. Поэтому, один из вариантов, почему Нине чего-то не хватает, заключается в следующем: она чувствует, что ее достижения – это муравьиные шаги. Где-то далеко и глубоко есть у Нины знание, которое прямо-таки вопит о том, что ты, Нина, можешь города строить, а ты закисла в своем болотце мещанства (Ниночка, это не Вам, а в общем, о жизни).

Многие люди, достигнув определенного уровня жизни, просто останавливаются, потому что основные их потребности удовлетворены, а большего не хочется. Но вот интересный вопрос: «Почему не хочется?». «Надоело крутиться. Хочется отдохнуть», говорят люди.

Первое объяснение, дело, которым они занимаются, им не по душе, поэтому и надоело.

Второе, интереснее, надоело, потому что тяжело. А тяжесть свидетельствует о низком уровне мастерства. То, что мы делаем мастерски, получается легко и просто. Что делать? Становиться мастером жизни. Как? Настраивать себя

на еще больший успех. Поставить такую цель, чтобы дух захватывало, как перед прыжком с парашютом, и захотеть ее так, как иногда хочется до туалета добежать. Ведь если Вы к прибежали к заветной двери, а она закрыта, Вы ведь не оставите свою затею. Да? В туалет-то хочется. Будете бегать, пока не найдете подходящее место и, смею Вас уверить, Вы его найдете. Вот если с такой же силой захотеть свою грандиозную цель... Ух... Сколько Вы всего сделаете и, кстати, станете заодно, богатым человеком. Зачем?

Мир, в котором мы живем, делают богатые люди. Это мы, богатые люди, строим новые дома, магазины, фабрики и заводы. Да, некоторые из нас плохие, но в основном мы хорошие. Просто Вы с нами не знакомы, а есть у Вас одни лишь домыслы. Вот так.

Богатство можно направить на какие угодно цели. Все зависит от обладателя богатства. Почему бы Нине не стать очень богатым человеком, который украшает мир, в котором живет. Тогда результаты ее жизни будут известны не только ей, а и миллионам людей. И не просто известны, а значимы будут эти результаты, так как у Нины будет реальная возможность жизнь людей улучшать.

Красивая картинка? Да, красивая, и насколько она красива, настолько же она неосуществима. Почему? Что-то внутри мешает. Какие-то правила, принципы, запреты активизируются и не пускают дальше. Эти «штуки» сродни моральным принципам. Поэтому, следующий пример я построил на ос-

нове преодоления моральных принципов.

Куплю семью. Дорого

Предположим, что страшная ситуация со злодеем, который хотел выкуп как-то рассосалась. Не приходит он больше и не приходит. Вы уже успокоились, но тут, вдруг, опять стук в дверь и опять двадцать пять. Снова о семье. Такое ощущение, что у Вас не семья, а бриллиант какой-то, какого в мире больше нет. И где Вы, совершенно ведь обычный человек, такую драгоценность откопали? А?!

Так вот, стук в дверь, заходит о-о-о-очень представительный дядя (или не менее представительная тетя) и говорит: «Мне нравятся твои жена (муж) и дети. Я хочу купить их. Плачу любую сумму...».

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.