

# ПРАВИЛА ЖИЗНИ

30  
самых  
богатых  
людей  
планеты



Подарочные издания. Психология

# **Правила жизни. 30 самых богатых людей планеты**

«ЭКСМО»

2023

УДК 159.92:929  
ББК 88.3

Правила жизни. 30 самых богатых людей планеты / «Эксмо»,  
2023 — (Подарочные издания. Психология)

ISBN 978-5-04-194732-3

Эта книга — сборник правил самых богатых и влиятельных людей планеты. Таких, как Илон Маск, Уоррен Баффет, Марк Цукерберг, Павел Дуров и другие. На примере историй из их жизни вы поймете, как эти люди достигли финансовой независимости и как сформировать свой список принципов, который поможет вам: • Сосредотачиваться на целях • Не отступать перед поражениями • Осознанно принимать решения • Налаживать контакт с нужными людьми В формате PDF A4 сохранен издательский макет книги.

УДК 159.92:929

ББК 88.3

ISBN 978-5-04-194732-3

, 2023

© Эксмо, 2023

## Содержание

|  |    |
|--|----|
| Предисловие от Павла Багрянцева                  | 6  |
| Джек Ма  | 8  |
| 10 правил успеха Джека Ма[1]                     | 9  |
| Рэй Далио  | 13 |
| 3 совета Рэя Далио для достижения благосостояния | 14 |
| Уоррен Баффетт                                   | 16 |
| 9 правил жизни от Уоррена Баффетта               | 17 |
| Конец ознакомительного фрагмента.                | 18 |

# **Правила жизни 30 самых богатых людей планеты**

© Курохтина И., составление, 2023

© Оформление. ООО «Издательство «Эксмо», 2023

## Предисловие от Павла Багрянцева

В старших классах школы, да и на первых курсах университета, вряд ли кто-то мог разглядеть во мне успешного блогера с огромной аудиторией. Однажды я и вовсе решил, что притягивать внимание окружающих – это не мое. Но как известно, страсть и любопытство движет миром. Поэтому я жадно искал тумблер, который запустил бы мой успех. А именно – развил бы мою харизму. Меня ждали удачи и разочарования. Я читал тонны книг о том, как воздействовать на окружающих и анализировал видеозаписи с выступлениями самых притягательных тренеров, общественных деятелей и артистов.

Если бы у вас была возможность поговорить с человеком, достигшим феноменального успеха, какой вопрос вы бы задали ему? Чему хотели бы научиться? Может, попросили бы у него совета?

В свое время я учился у Игоря Манна, лучшего российского маркетолога. У Энтони Роббинса – лучшего коуча в мире. С британским предпринимателем Ричардом Брэнсоном я даже виделся в Москве, прочел много его книг. Я продолжаю учиться у него и вплетать его принципы в собственный опыт. Что-то мне подходит, что-то – нет. Где-то приходится терять, но главное – это то, что я приобретаю.

У вас в руках книга, в которой собраны крупницы опыта людей, вошедших в историю благодаря своим достижениям в науке, технологиях, бизнесе и искусстве. Каждый из них внес в нашу жизнь изменения, без которых привычный мир совершенно точно был бы иным.

В каждой главе вы найдете ключи, отпирающие двери к вдохновению, и подсказки на пути к решительности. Познакомьтесь с ситуациями, которые сформировали принципы, установок и правил жизни различных людей. Вы увидите, что все они, не слово в слово, но говорят нам одно: к успеху приводят не суперспособности, а внутренний сплав из страсти, целеустремленности, упорства, дисциплины и верности себе. Никаких тайн, скрывающих истинные способы достичь самых честолюбивых целей.

Как говорил Уолт Дисней: «Если ты можешь мечтать, то можешь и воплотить свои мечты в жизнь». Недавно дизайнер, которая работает над стилизацией моей домашней студии, предложила мне на одной из стен написать вдохновляющую меня фразу. Я набросал десятка два и, не сомневаясь, выбрал одну. Вспомнив все свои страхи, боязнь пропустить что-то важное и постоянное желание перекладывать ответственность за происходящее в своей жизни на кого-то еще. «Все во мне, а не во вне». Именно эта философия стала моим манифестом, моим ориентиром, моей главной ценностью.

Все есть внутри каждого из нас, остается лишь действовать без оглядки на скептические взгляды окружающих и найти свой подход к делу. А помощником пусть станут герои этой книги, чьи достижения говорят сами за себя. Прочитав ее, вы увидите, что это обычные люди, следовавшие простым жизненным принципам и благодаря им создавшие необыкновенные вещи.

Пусть каждое ваше внутреннее восклицание «я так и знал!», или «я тоже так думаю!», или даже «вроде ничего нового не услышал» станет еще одним подтверждением того, что вам по плечу любая жизненная вершина. Читайте эту книгу за завтраком, настраиваясь на новый день, или когда вам не хватает красок заполнить серость будней. В моменты, когда хочется почувствовать поддержку кого-то сильного, того, кто уже преодолел трудности, решение которых вы сейчас ищете. Пусть это натолкнет вас на ваши собственные идеи и даст импульс к их реализации.

Вы спросите, стал ли я харизматичным? Нет, не стал. Честно говоря, спустя десятки прочитанных книг я только сильнее уверился в том, что врожденная харизма – это дар Божий. Зато я научился управлять отношением к себе окружающих. Думаю, видеоблог с 680 тыся-

чами подписчиков – достойное тому подтверждение. Выходит, я продвинутый пользователь, который попробовал на себе приемы, предлагаемые западными и отечественными тренерами, выбрал те, что сработали, и превратил их в связанную систему. Я всегда предпочитал учиться у практиков, поэтому теперь предлагаю и вам сделать то же самое.

Именно вы – творец своей реальности. И вам предстоит создать ваши собственные правила жизни. Внутри у вас уже все есть для успеха. Дело за малым.

**Павел Багрянцев,**

предприниматель, спикер, видеоблогер, основатель digital-агентства [topyoutube.biz](http://topyoutube.biz)



## Джек Ма



Китайский предприниматель, основатель Alibaba.Group. На 2022 год его состояние оценивается в 23,4 миллиарда долларов. «Дедушка китайского интернета»



## **10 правил успеха Джека Ма<sup>1</sup>**

### **1. ОТКАЗЫ – ЭТО НОРМАЛЬНО. НУЖНО К НИМ ПРИВЫКНУТЬ**

Джек Ма никогда не был примерным учеником. Он проваливал экзамены в средней и старшей школе, дважды сдавал вступительные экзамены в педагогический университет Ханчжоу. И когда наконец окончил его, получил отказ в трудоустройстве почти на всех местах. Даже в KFC. «...Подавал заявление на работу целых 30 раз, но мне отказывали. Я хотел работать полицейским, но мне сказали, что я недостаточно хорош. Из пяти желающих взяли четверых, и я был единственным, кого не взяли. Я даже пытался устроиться в KFC, когда они только открывали сеть в Китае. 24 человека хотели получить работу, и 23 из них были приняты, а я был единственным, кому отказали. Я привык к отказам. Я подавал заявление в Гарвард 10 раз, и мне каждый раз отказывали»<sup>2</sup>.

Первый бизнесмен Китая считает, что отказы – это хорошо. Они мотивируют стараться сильнее, учат быть терпеливым и развивают психологическую стойкость. Но самое главное – отказы создают возможности для перемен.

### **2. ЕСЛИ УПОРНО ТРУДИТЬСЯ, ТО ПОЯВИТСЯ МАССА ВОЗМОЖНОСТЕЙ**

Будущий миллиардер родился в бедной семье музыкантов. У него не было ни полезных знакомств, ни влиятельных родственников. Но юноша, которого тогда еще звали Ма Юнь, серьезно увлекся изучением английского языка. Для совершенствования навыков он слушал радио, общался с иностранцами, а позднее устроился работать гидом. Именно туристы и называли его Джеком – так им было проще к нему обращаться.

В университете он возглавлял студенческий совет и стал единственным выпускником, и когда наконец окончил его, получил отказ почти во всех местах. Низкая зарплата и желание совершенствоваться не дали Джеку остановиться на достигнутом. Параллельно основной занятости он работал переводчиком, став одним из лучших в своем деле.

Наконец Джек Ма открыл первое собственное дело – бюро переводов «Хайбо». Казалось бы, логичный шаг. Но первые годы бизнес еле удерживался на плаву, о прибыли и говорить не приходилось. Чтобы как-то свести концы с концами, будущий миллиардер занимался перепродажей сувениров и ширпотреба. И только через три года, благодаря рекламе в интернете, компания получила достаточно заказов, теперь уже и из-за рубежа. Сейчас «Хайбо» – крупнейшее агентство переводов в Ханчжоу. «Просто если ты ничего не делаешь – все НЕВОЗМОЖНО. Но если вы попытаетесь, у вас хотя бы появится надежда. Успокойтесь и наслаждайтесь игрой»<sup>3</sup>.

### **3. ВОЗМОЖНОСТИ ВСЕГДА ТАМ ЖЕ, ГДЕ ВОЗНИКАЮТ ТРУДНОСТИ**

В 1994–1995 годах многие китайские предприниматели хотели наладить торговлю с другими странами. Крупнейшие выставки продаж были в Лас-Вегасе в США, в Германии, но китайцы не могли туда попасть по разным причинам. У одних не было возможности получить

---

<sup>1</sup> <https://www.youtube.com/watch?v=C1v9RZ0Ohgs> ForbesDigest

<sup>2</sup> <https://www.youtube.com/watch?v=1O3ghiyirvU>

<sup>3</sup> <https://www.youtube.com/watch?v=1O3ghiyirvU>

визу, у других не хватало денег и связей. И тогда Джек Ма подумал, что эту проблему можно решить с помощью интернета. Пусть все вокруг и твердили, что это нереально <sup>4</sup>.

«Я думаю, что лучшие возможности всегда находятся там, где люди жалуются. В мире так много возможностей, потому что есть огромное количество жалоб. И если вы можете решить какую-то проблему, то именно это и будет ваша возможность»<sup>5</sup>.

#### **4. СЛЕДУЙТЕ ЗА МЕЧТОЙ**

Его первый интернет-бизнес «Желтые страницы Китая» с треском провалился. Причем на этот стартап Джеку пришлось занять 2000 долларов у родственников. Но на тот момент интернет в Китае только-только появился, страницы загружались по три часа, да и люди еще не знали о Всемирной паутине. Проект, сильно опередивший время, потерпел неудачу. Но уже спустя три года принес своему владельцу 800 000 долларов.

#### **ПРОСТО ЕСЛИ ТЫ НИЧЕГО НЕ ДЕЛАЕШЬ – ВСЕ НЕВОЗМОЖНО**

Когда Джек Ма решил основать компанию Alibaba, способную открыть доступ к богатству небольшим фирмам, никто не верил в его успех. Инвесторы отказывались вкладывать средства в стартап, визит в Кремниевую долину тоже оказался безрезультатным. Тогда он обратился к друзьям, и вместе им удалось собрать 60 000 долларов. Предприятие долго не приносило дохода, не помогли и инвестиции некоторых банков. Но Джек не сдавался и пробовал разные подходы. 2002 год компания впервые закончила без убытков, а затем начала стремительно расти.

«У нас есть секретный код успеха. У сказочного Али-Бабы был секретный пароль – это заклинание «Сезам, откройся». А для каждого человека его секретный код – это умение сохранить свою мечту. Потому что однажды эта мечта может осуществиться. Это и есть секретный код»<sup>6</sup>.

#### **5. ВЕРЬТЕ В ТО, ЧТО ВЫ ДЕЛАЕТЕ**

Компанию Alibaba основали 18 человек, только трое из которых знали, что такое компьютер и как программировать. Остальные 15 человек, в том числе и Джек Ма, боялись высоких технологий.

Первые три года работы не принесли ни одного доллара прибыли. Несмотря на это, команда не разочаровалась в идее. А все дело в благодарностях клиентов. Люди писали о том, как им нравится сайт, как он помог им в жизни и просили не останавливаться. Они вместе с основателями, не утратившими энтузиазма, верили в важность и успех проекта.

«Абсолютно не важно, верят ли в вашу идею инвесторы или нет, верят ли в нее ваши друзья, верят ли в нее ваши родители. Самое главное, что в нее верите вы, верит ваша команда, и что каждый день вы усердно трудитесь над своей идеей <sup>7</sup>».

---

<sup>4</sup> Jack Ma speaks in Korea KBS1 <https://www.youtube.com/watch?v=m7AT1VdBWaA>

<sup>5</sup> Jack Ma – 2018 – Inspirational Dialogue – Tel Aviv University Students <https://www.youtube.com/watch?v=S2FJ6ABtKQ0>

<sup>6</sup> Речь на Asia Game Changer Awards NEW YORK, October 16, 2014 <https://www.youtube.com/watch?v=tl1rjPRdDfY>

<sup>7</sup> Jack Ma speaks in Korea KBS1 <https://www.youtube.com/watch?v=m7AT1VdBWaA>

## **6. НЕ БОЙТЕСЬ ОШИБАТЬСЯ, УЧИТЕСЬ НА ОШИБКАХ ДРУГИХ**

«Не беспокойтесь об ошибках. Каждая из них – прекрасная возможность для вас и при-  
быль в будущем. В будущем не будет соревнования знаний, но будет борьба за креативность,  
борьба за обучение, борьба за нестандартное мышление»<sup>8</sup>.

Джек Ма основал свой интернет-бизнес, совершенно не разбираясь в технологиях и про-  
граммировании. Он не знал, как управлять людьми, выстраивать процессы, не имел престиж-  
ного образования и знаний в маркетинге. «Если вы чего-то не знаете, это не повод для стыда.  
Но если вы чего-то не знаете, но притворяетесь, что знаете – это постыдно». Свою историю он  
назвал бы «Алибаба и 1001 ошибка» и считает этот опыт самым ценным, что у него есть. Он  
один из немногих лидеров, которые не стесняются рассказывать о своих промахах и неудачах.

«Учитесь на ошибках других людей. Независимо от того, насколько вы умны, вы все  
равно столкнетесь с промахами. Учитесь на ошибках не потому, что сумеете их избежать – это  
невозможно. Когда случаются ошибки, наступает страх, но вы будете знать, как его преодолеть  
и справиться с ситуацией <sup>9</sup>».

## **7. НИКОГДА НЕ СДАВАЙТЕСЬ**

Когда Джек Ма решил основать торговую площадку Таобао, на рынке Китая уже активно  
работала американская торговая площадка eBay. По сути, новый проект сразу вступал в конку-  
ренцию с серьезным противником, который не намеревался уступать. Американская компания  
выкупила EachNet – ведущего игрока электронной коммерции Китая, получив таким образом  
львиную долю рынка.

Однако основатель Alibaba не сдался и запустил платежную систему Alipay, которая  
помогала защитить деньги клиентов от мошенников. Что примечательно, многие отговаривали  
Джека от этого проекта, ведь в Китае онлайн-платежи были запрещены. Ему пророчили огром-  
ные риски, вплоть до тюремного заключения. Но он пошел на этот риск, а вскоре китайское  
правительство сняло ограничение на онлайн-платежи.

Борьба между организациями продолжалась еще какое-то время, но в итоге знание китай-  
ского рынка и полная ориентация на местных потребителей помогла Таобао занять лидирую-  
щие позиции.

«Бизнес – это конкуренция. Он напоминает поле битвы: выиграю я или конкурент, но  
кто-то обязательно останется победителем. И это вдохновляет. <...> Я не думаю, что кому-то  
еще в мире отказывали более 30 раз. Но я, как Форрест Гамп, продолжаю бороться, развиваться  
и никогда не жалуюсь. Я никогда не останавливаюсь»<sup>10</sup>.

## **8. СТАВЬТЕ КЛИЕНТА НА ПЕРВОЕ МЕСТО**

Каждый из проектов основателя Alibaba – для людей и про людей. Когда сайт alibaba.com  
только разрабатывался, Джек сам был тестировщиком. Все технологии, которые вызывали у  
него трудности при использовании, отмечались, ведь если их не понял он, то и для 80 % кли-  
ентов они тоже будут сложны.

---

<sup>8</sup> Jack Ma speaks in Korea KBS1 <https://www.youtube.com/watch?v=m7AT1VdBWaA>

<sup>9</sup> Jack Ma: Love is Important In Business | Davos 2018 World Economic Forum

<sup>10</sup> <https://www.youtube.com/watch?v=1O3ghiyirvU>

Джек Ма принципиально отказался от копирования западных сайтов. При создании Таобао даже в дизайне разработчики ориентировались на китайских потребителей. В течение первых трех лет компания также не взимала комиссию с пользователей интернет-площадки.

«Если вы действительно хотите работать на себя – думайте о других. Убедитесь, что вы помогаете окружающим, потому что только когда окружающие добиваются успеха, когда окружающие счастливы, только тогда и вы будете успешны и счастливы»<sup>11</sup>.

## **9. ДУМАЙТЕ ИНАЧЕ**

Джек Ма с раннего детства общался с иностранцами благодаря своему увлечению английским языком. Это не только принесло ему новых друзей и интересные знакомства, но и сформировало в нем более широкое видение. Ведь видение, способность заглянуть за пределы укоренившихся представлений, которые зачастую отличались от реальности или от взглядов собеседников. Это сыграло огромную роль в формировании мышления предпринимателя и его манере принимать решения.

«Когда все люди с чем-то соглашались, я беру минуту на размышления и задаю себе вопрос: насколько это правда? Если все не соглашались, то я также беру минуту на размышления, задаваясь вопросом: насколько это действительно так?»<sup>12</sup>

## **10. ИЩИТЕ ВДОХНОВЕНИЕ**

Основатель Alibaba известен своими публичными выступлениями, которые буквально разбирают на цитаты. Его опыт взлетов и падений, упорство в достижении целей и умение мотивировать команду привели к колоссальным результатам и уже сами по себе способны вдохновить многих людей на достижения.

### **ЕСЛИ ВЫ РЕАЛЬНО ХОТИТЕ РАБОТАТЬ НА СЕБЯ – ДУМАЙТЕ О ДРУГИХ**

Сам миллиардер признается, что во многом черпает вдохновение из кинофильмов. Например, он научился произносить речи, посмотрев фильм «Телохранитель» с Уитни Хьюстон. Быть естественным, руководствоваться сердцем и при этом оставаться собой – вот что почерпнул Джек Ма из кино для собственных публичных выступлений.

А своим любимым фильмом Джек называет «Форреста Гампа». Кстати, его и самого иногда называют «китайским Форрестом Гампом». «Я обожаю Форреста. Он был простым парнем, который никогда не сдавался. Люди считали его глупым, но он знал, что делает. <...> это тот парень, у которого мы все должны поучиться верить в свое дело, любить свое дело. Не важно, нравишься ты людям или нет, будь проще. Особенно мне нравится фраза: “Жизнь как коробка шоколадных конфет: никогда не знаешь, какая начинка тебе попадется”. Так и мы никогда не можем быть до конца уверены, что все делаем правильно»<sup>13</sup>.

Вдохновение – источник энергии для новых достижений, благодаря нему трудности становятся преодолимыми, а препятствия обращаются в трамплин для взлета.

---

<sup>11</sup> Jack Ma speaks in Korea KBS1 <https://www.youtube.com/watch?v=m7AT1VdBWaA>

<sup>12</sup> Jack Ma speaks in Korea KBS1 <https://www.youtube.com/watch?v=m7AT1VdBWaA>

<sup>13</sup> <https://www.youtube.com/watch?v=1O3ghiyirvU>

## Рэй Далио



Американский инвестор, миллиардер, основатель инвестиционной компании Bridgewater Associates, благотворитель, автор книг «Стив Джобс мира инвестиций»

### **3 совета Рэя Далио для достижения благосостояния**

#### **1. ДУМАЙТЕ, КАК ПРАВИЛЬНО СОХРАНЯТЬ ДЕНЬГИ И КАК ПРАВИЛЬНО ЗАИМСТВОВАТЬ**

Рэй Далио родился в небогатой семье. Уже в 12 лет он начал подрабатывать в гольф-клубе. В то время тема инвестиций была на слуху, а мальчику повезло оказаться рядом с людьми, сведущими в этом вопросе. Так будущий основатель компании Bridgewater Associates впервые задумался не просто о заработке карманных денег, но о сбережениях, которые впоследствии можно приумножить. Юный Рэй брался и за другие небольшие задачи вроде стрижки газонов или чистки снега, чтобы собрать свой первый капитал.

Основываясь на своем опыте и знании экономических процессов, Рэй Далио предлагает простой рецепт, как не просто не бояться нестабильности экономики, но и научиться сохранять деньги. Первая его рекомендация достаточно проста: «Думайте о своих сбережениях и о том, как много денег вы можете откладывать»<sup>14</sup>. Необходимо понимать, какая сумма тратится ежемесячно и сколько остается для накоплений. Распределить свои денежные средства согласно личным целям и понять срок, за который комфортная сумма появится на счетах, ведь «...сбережения – это свобода и безопасность». Оптимизируйте доходы и расходы.

Для современных людей кредиты, как правило, дело само собой разумеющееся. Рэй Далио предостерегает: «Если вы взяли кредит на потребительские нужды – это очень плохой кредит. И именно таких кредитов нужно постоянно избегать»<sup>15</sup>. Они не помогают увеличивать капитал и во многом делают невозможным финансовый рост. Но «иногда кредит, например, на покупку дома или квартиры, или покупку актива, может производить дополнительные средства для сбережений. А дополнительные средства для сбережений – это очень хорошо»<sup>16</sup>. Займы, нацеленные на увеличение капитала, обоснованы. Берите в долг с умом.

#### **2. ПОМНИТЕ О ДИВЕРСИФИКАЦИИ**

В 1981 году Рэй Далио в числе немногих экономистов предсказал финансовый кризис. Но неверно спрогнозировав его последствия, в 1982 году был разорен: он потерял как свои деньги, так и деньги клиентов, вынужденно уволил всех сотрудников. Этот опыт научил его задаваться вопросом: «Почему я решил, что я прав?» – и больше прислушиваться к мнению других компетентных людей.

#### **РАЗБОР НЕУДАЧ – ЕЩЕ ОДИН ШАГ НА ПУТИ К УСПЕХУ**

Однако Рэй считает ошибки и их анализ обязательной частью прогресса. Разбор неудач – еще один шаг на пути к успеху. Он использовал стратегию инвестирования global macro, основанную на глубоком анализе множества критериев. Он снизил риски, научившись лучше их диверсифицировать. Бизнесмен неоднократно предвидел кризисы, и во времена, когда другие компании работали в убыток, его хедж-фонд продолжал приносить доход.

«Я могу вам гарантировать, что один из (приобретенных) активов, а вы вряд ли выберете все их верно, будет самым проблемным и так подведет вас, что вы потеряете 50 % своих сбе-

---

<sup>14</sup> Yahoo Finance – <https://www.youtube.com/watch?v=9RrMcq-zJcU> 2018 г.

<sup>15</sup> Yahoo Finance <https://www.youtube.com/watch?v=9RrMcq-zJcU> 2018 г.

<sup>16</sup> Yahoo Finance <https://www.youtube.com/watch?v=9RrMcq-zJcU> 2018 г.

режений... Поэтому выбирайте разные страны, различные классы активов»<sup>17</sup>. Снижение рисков таким образом поможет сохранить и приумножить капитал, а также смягчить последствия ошибок.

### **3. НЕ ИДИТЕ ЗА ТОЛПОЙ**

Инвестирование всегда связано с рисками. Bridgewater Associates в 2011 году стала крупнейшим хедж-фондом в мире и на протяжении многих лет остается на лидирующих позициях. «Вы собираетесь играть в игру “действуй от обратного вопреки толпе”. Потому что рынок отражает настроение толпы»<sup>18</sup>. Рэй Далио спрогнозировал финансовый кризис 2008 года. Благодаря дальновидности своего лидера, его фонд принес прибыльность, в отличие от большинства других компаний в этой отрасли.

Часто наиболее успешной стратегией для инвестора становится «...покупать, когда никто не хочет покупать, и продавать, когда никто не хочет продавать. Это эмоционально очень сложно сделать и, скорее всего, вы не всегда сможете играть в эту игру, потому что это требует множества ресурсов»<sup>19</sup>. Рэй Далио регулярно медитирует и считает, что это один из важнейших инструментов, которые привели его к результатам. Эта практика помогает снизить стресс, посмотреть на происходящее с более высокого уровня сознания и повысить креативность, а также эмоционально не вовлекаться в массовые тенденции, что и помогает достигать успеха в инвестировании.

---

<sup>17</sup> Yahoo Finance <https://www.youtube.com/watch?v=9RrMcq-zJcU> 2018 г.

<sup>18</sup> Yahoo Finance <https://www.youtube.com/watch?v=9RrMcq-zJcU> 2018 г.

<sup>19</sup> Yahoo Finance <https://www.youtube.com/watch?v=9RrMcq-zJcU> 2018 г.



## Уоррен Баффетт



Американский бизнесмен, один из крупнейших в мире инвесторов, с состоянием на 2022 год в 104,4 миллиарда долларов (Forbes), благотворитель. «Провидец», «Волшебник из Омахи», «Оракул из Омахи»

## **9 правил жизни от Уоррена Баффетта**

### **1. ЗАНИМАЙТЕСЬ ТЕМ, ЧТО ВЫ ЛЮБИТЕ**

Уоррен Баффетт с детства любил цифры и не стеснялся работать. Он развозил газеты на велосипеде, продавал колу и жевательную резинку вразнос. В 11 лет впервые попробовал свои силы на бирже. В 14 лет подал свою первую налоговую декларацию. Также он занимался установкой автоматов для пинбола и даже приобрел земельный участок, который потом сдавал в аренду фермерам.

## **Конец ознакомительного фрагмента.**

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.