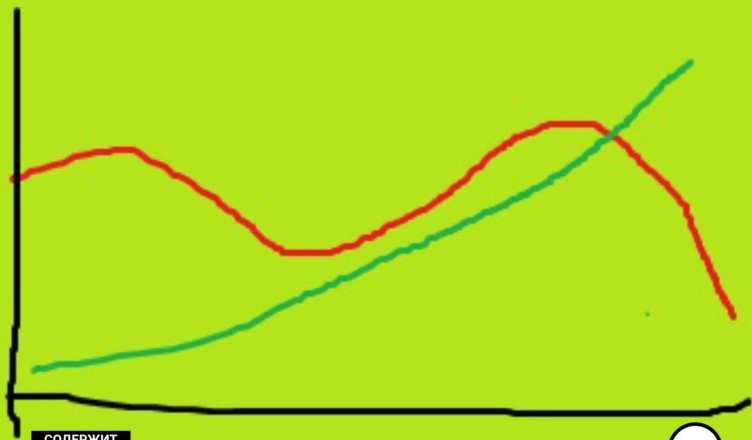


Евгений К.

МАКЛЕР

История биржевого спекулянта
изнутри и снаружи



СОДЕРЖИТ
НЕЦЕНЗУРНУЮ
БРАНЬ

18+

Москва 2023

Евгений Корюхин

Маклер

http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=70006303

SelfPub; 2023

Аннотация

Реальная история жизни человека прошедшего путь от частного трейдера до руководителя компании в мире инвестиций и финансов. В книге я рассказал свою жизненную ситуацию, а также показал глазами знакомых мне людей, как водоворот страстей и быстрых денег, уводит от человеческого благоразумия и морали. Книга будет полезна, как молодым людям начинающим путь в трейдинге на финансовых рынках, так как и людям искушенным властью и жадностью до денег. Это первая книга в трилогии о людях профессионально занимавшиеся инвестициями на финансовых рынках, достигшие определенного успеха, но в конечном счете потерявшие не только благоразумие и моральные принципы, но и жизни.

Евгений Корюхин

Маклер

Часть I

Глава 1. Монополия

Стояло морозное февральское утро. Солнце еще не прогревало нанесенные на стекла узоры инея и можно было любоваться игрой лучиков, попадающих на окно. В то утро я уже был предельно собран, чтобы отправиться в брокерскую контору и открыть свой первый инвестиционный счет.

Еще будучи школьниками, мы с ребятами частенько играли в монополию. Покупать улицы и брать плату с каждого участника, чья фишка попала на твою территорию, доставляло поистине волнующее ощущение наживы. Ни с чем не сравнимое чувство азарта обуревало мною в тот момент, когда я садился играть со своими друзьями в эту игру. В ней я узнал, как важна удача в игре, а также последовательность своих шагов, чтобы не растерять накопленные игровые территории. Могу сказать, что эта игра – одна из немногих игр, что дает почувствовать вкус предпринимательства, собирательства и выручки. К деньгам в то время я относился достаточно щепетильно, не позволял себе транжирить их на пустые развлечения. Работая расклейщиком объявлений, а потом курьером в туристическом бюро, я накапливал опреде-

ленную сумму денег на свои цели.

Одна из таких целей была покупка мопеда. Кататься на байках я стал благодаря моему другу. У него уже был к тому времени парк ревущих скутеров, которые меня, 17-летнего пацана, влекли своей резвостью и свободой. Разумеется, не обходилось без падений, благо что они не приводили к существенным травмам. Это было время риска, порой неоправданного. Я шел на риск неосознанно, для меня важны были не возможные трагичные последствия, увечья или даже потеря жизни, а сам процесс катания, благодаря которому вырабатывался адреналин.

Но вернемся в февральское утро. Собрав портфель, положив туда 30 000 рублей, паспорт и журнал «Деньги», который я к тому времени стал регулярно выписывать и получать по почте, сел в автобус, доехал до ближайшей станции метро и через 45 мин зашел на порог брокерской конторы.

Глава 2. Брокер

Выбор брокерской конторы дался мне не легко. На заре нулевых не было сотни тысяч отзывов и специализированных биржевых форумов, на которых люди обмениваются своими мыслями о рынке и делятся опытом. Все приходилось искать через интернет, деловые журналы и газеты. Мой взор пал на компанию «Тройка Диалог», к тому времени это была топовая раскрученная компания, известная професси-

оналам рынка. Меня впечатлила ее история, а подкупило то, что она располагалась в шаговой доступности от Кремля в роскошном по тем меркам бизнес-центре. За год до посещения офиса брокера я гостевал в доме напротив у своего знакомого Миши, с которым мы вместе отдыхали в Болгарии на летней смене. Тогда я больше доверял своей интуиции, и такие вещи, как территориальное расположение компании, связанные с местом события или погодные явления – например, сильный ливень с грозой – всегда воспринимал в принятии решения довольно серьезно. Хотя на улице стоял мороз, и я в тот день мог бы остаться дома и готовиться к сдаче экзаменов в институт.

После недолгих раздумий я выбрал «Тройку Диалог» и спустя час уже стоял в маленьком помещении, где сидели два человека, обсуждая за монитором события на рынке акций, охранник и кассир брокера. В одном из мужчин за монитором я узнал известного психолога того времени. Охранник, спросив цель моего визита, кому-то позвонил. И вот уже через 5 минут ко мне вышла дама с загорелым цветом кожи, поздоровалась и протянула свою визитку, на которой фигурировала должность брокера.

– Вы хотите открыть брокерский счет? – спросила она меня.

– Да, – ответил я и добавил, что я хочу купить акции.

– Хорошо, – ответила она. – Мне понадобятся ксерокопия вашего паспорта, ИНН и контакт, по которому с вами можно

связаться.

Сделав ксерокопию и вернув оригиналы, она ушла за стеклянные двери и вернулась через 30 минут с договором на 65 страниц.

– Возьмите, пожалуйста, договор домой, – сказала она. – Ознакомьтесь с ним. Если вы согласны, позвоните мне и мы встретимся с вами еще раз для подписания документа.

Я не стал возражать, так как у самого был трепет сделать этот первый шаг в неизведанное мне пространство. Но я тогда знал, что кроме денег ничего не потеряю, а волноваться за 30000 рублей, пусть и переданные мне в доверительное управление моей мамой, не нужно, так как я намерен покупать акции в долгую. И даже если эта операция окажется не удачной, я хотя бы приобрету опыт.

Впрочем, мне понадобилось несколько дней, чтобы вникнуть в договор брокерского обслуживания на российском рынке ценных бумаг. Из договора мне стало понятно, что помимо рыночных рисков снижения стоимости акций и банкротства компаний, существует и нерыночный риск. Риск банкротства брокера, предоставляющей услуги, и в лучшем случае я получу акции, хранящиеся в депозитарии, но не деньги, если на момент банкротства они будут храниться на счетах брокера.

Спустя пару дней я снова позвонил брокеру и договорился о встрече. Это была та самая загорелая женщина с голубыми глазами, которая на мой вопрос, могу ли я поправить усло-

вия договора, ответила, что договор универсальный, составляется юристами и защищает интересы компании, поэтому, если я не согласен с этими условиями, то лучше и не начинать инвестировать.

За что я ценил тогда рынок, так это за честность правил игры. Никто мне не говорил, что деньги здесь зарабатываются легко, никто не навязывал мне свои продукты и услуги за дополнительную плату. Рынок ценных бумаг в России начала нулевых представлял собой довольно консервативное и закрытое общество со своими правилами и понятиями, и к новичкам в нем всегда относились со снисхождением, так как знали, что уйти с деньгами смогут далеко не все, а кто-то и вовсе останется банкротом. Такое состояние дел в брокерском бизнесе было примерно до 2004 г., когда чередой скандалов, связанных с возможным банкротством ЮКОСа, в то время самой крупной нефтяной компании в России, привела на рынок массового инвестора, под которого стала создаваться инфраструктура продавцов-консультантов. И эта инфраструктура, на мой взгляд, похоронила те консервативные принципы порядочности и честности правил, которые складывались на протяжении 90-ых и начала нулевых годов.

Но об этом в следующих главах, а пока я согласился на условия «Тройки Диалог», и 20 февраля 2003 года был открыт мой первый в жизни брокерский счет!

Глава 3. Вступление

Достав из портфеля 30 000 рублей, я вместе с паспортом аккуратно передал деньги кассиру своего брокера, и таким образом из натурального кожаного портфеля они переместились в виртуальный инвестиционный портфель под кодовым обозначением NL0004. Это сейчас мы привыкли видеть деньги на экране своего приложения, а в то время даже интернета скоростного практически не было, поэтому мне приходилось заказывать брокерские и депозитарные отчеты по телефону и забирать их лично в офисе, при этом под каждой сделкой нужно было расписываться. Впрочем, мои первые комиссии были настолько крупные по сравнению с сегодняшним временем, что после приобретения на 30 000 рублей акций ЮКОСА, Ростелекома и РАО ЕЭС я заплатил 760 рублей или 2,5% от стоимости покупки, так как минимальная комиссия за торговлю составляла 25\$, что на тот момент было эквивалентно 30 рублям к 1 доллару. Тогда я решил для себя, что будут просто держать эти акции в своем инвестиционном портфеле.

В то время интернет-трейдинг только стал зарождаться, и купить акцию по телефонному звонку было проще, чем установить программное обеспечение, зарегистрировать электронные ключи, настроить QUIK для торговли и добиться бесперебойного соединения с интернетом. Чувство, с которым я звонил своему брокеру, чтобы приобрести акции, то чувство, что ты покупаешь пакет акций крупной компании,

возносило тебя до небес. Я был еще даже не студентом, а только абитуриентом ВУЗа, но уже с осознавал: я отличаюсь от своих сверстников хотя бы тем, что изучил вопрос владения частными пакетами акций и пошел на риск финансовых потерь с целью учиться и познавать новую, увлекательную на тот момент сферу инвестиций.

Так как у меня теперь был свой инвестиционный портфель, мне надо было быть в курсе событий. Тогда по телевизору мало говорили об акциях, в основном на одном из федеральных каналов была еженедельная передача про «Деньги», в котором характерный для финансиста лысоватый ведущий в костюме и очках, приглашая различных финансово-экономических деятелей, рассуждали о том или ином корпоративном событии. Разумеется, на этой информации никакого анализа компаний и понимания происходящих событий не построишь. Поэтому я обзавелся подпиской на бумажную версию (в то время еще не было электронных) газеты «Коммерсантъ», журнала «Деньги», а затем и «Эксперт», и стал по почте получать газету «Ведомости». С каждым днем количество макулатуры у меня росло, а мой багаж знаний постепенно обогащался. Спустя месяц после прочтения всего этого материала мне не хватало одного – увеличить портфель по средствам внесения новых средств и начать торговать, стараясь отыгрывать корпоративные события, о которых так красочно писали в газетах и деловых журналах.

Да, сила деловых СМИ для неопытного, но азартного мо-

лодого человека не менее губительна, чем распространение запрещенных средств. Надо признать, я стал меняться на глазах. Мне уже было не страшно инвестировать в акции, я хотел попробовать ими торговать, как это показано в фильмах. И первым фильмом, который на меня произвел впечатление, был «Уолл-стрит» с Майклом Дугласом в главной роли. Да, Гордона Гeko полюбило немало трейдеров и финансистов, каждый хотел стать Гeko, и я не был исключением.

«Кто владеет информацией – тот владеет миром». Эта фраза Ротшильда стала для меня синонимом успеха. Мной обурежала жадность познания рынка. В каждый выпуск журнала или газеты я скрупулезно вчитывался, пытаюсь найти выгодную сделку. Именно тогда я понял, что нужно покупать региональные компании электроэнергетики, так как была объявлена крупнейшая в истории России реформа энергетической монополии РАО ЕЭС. Я снова позвонил брокеру попросил продать акции трех ранее приобретенных компаний, пусть даже с незначительным убытком с учетом комиссии, чтобы купить акции Самараэнерго и Саратовэнерго. Параллельно я открыл второй брокерский счет в БИН Банке, где лежали деньги моей семьи, положил туда уже 10000\$, предварительно конвертировав их в рубли, и стал заключать сделки с брокером по телефону, но уже на значительно более выгодных по комиссии условиях. Теперь вместо минимальных 20\$ в день или 0,5% комиссии за сделку я платил 200 рублей в месяц за депозитарное обслуживание и по 0,2% за

дневной оборот в акциях. Так началась «Игра».

Глава 4. Марафон желаний

Моего второго брокера звали Сергей. Раз в неделю я приезжал в головной офис банка на Гродненской 5, чтобы подписать брокерские поручения на сделки с акциями и обсудить с брокером возможности на рынке. Я считаю, что с наставником мне повезло: за сравнительно небольшой по нынешним меркам депозит в 300 000 рублей я мог получить компетентный совет или поделиться своими мыслями по рынку.

Помню, прекрасным солнечным днем я приехал в офис к брокеру и предложил в качестве поощрения за советы сходить на концерт Лучано Паваротти. Интерес к классической музыке у меня был еще со времен обучения в музыкальной школе, когда мне было 10-11 лет, а в деловых изданиях «Коммерсантъ» и «Деньги» по пятницам выходила колонка про культуру, и посещение таких знаковых музыкальных мероприятий было сродни части ритуала по торговле акциями на бирже. Я старался не упускать моменты, связанные с культурными событиями, косвенно привязывая их к торговле акциями.

После моего первого заработка на бирже я решил обновить свой гардероб. Мне было 18 лет, я был биржевым игроком и мне хотелось подчеркнуть свой статус делового чело-

века, не выдавая окружающим всех подробностей о том, чем я занимаюсь. Надо сказать, мне долгое время это с лихвой удавалось. Мне всегда казалось, что чем меньше окружающие меня люди знают, что я торгую на бирже, чем больше у меня шансов на достижение успеха.

Впрочем, мне относительно повезло с рынком. В 2001 году, после краха пузырей «Дот-комов» и теракта 11 сентября в США, ФРС снизила учетную ставку для банков до 1%. Эта была самая низкая ставка за всю на тот момент 90-летнюю историю самой системы независимых федеральных банков США. Тогдашний председатель Алан Гринспен был по истине по «голубиному» настроен, и для финансовых рынков это был глоток свежей выгоды после длительного застоя. В добавок ко всему с начала нулевых сразу две крупные державы вступили в ВТО, это Китай и Россия. Торговые барьеры постепенно стали уходить в прошлое. На мировых товарных рынках стал ощущаться дефицит предложения. Так как денежная масса росла быстрее товарного предложения, началась сначала товарная инфляция, а затем и инфляция в сфере услуг и недвижимости. Разумеется, такой сценарий большинством экономистов-аналитиков расценивался как положительный для рынков акций.

К лету мой портфель вырос на 20% и я уже не стеснялся снимать прибыль на поддержание собственной жизни. Да, я пока еще не стал миллионером, но желание показать окружающим, что я деловой человек, приводило меня к тому, что по

делам я ездил на недешевом такси, а есть предпочитал в ресторанах и кафе. Атрибуты деловой жизни в виде костюмов или casual брендов, приобретаемых в пределах бульварного кольца, поездки на выходные в Петербург к брату, который в то время учился в Суворовском училище, возможность в любой момент позвонить своему брокеру и совершить сделку с акциями – все это придавало мне поистине моральное удовлетворение. По пирамиде Маслоу для себя я умудрился прыгнуть со второй ступеньки безопасности и защищенности аж на пятую, к самоактуализации, реализации своей мечты, обретению духовных ценностей и развитию талантов. Чувство эйфории у меня длилось несколько месяцев.

Играя в биржевого спекулянта, я не мог не замечать, что рядом ходят люди в более дорогих костюмах, чем у меня, и ездят не на такси, а на Rolls Royce или Maserati. Все это заставляло меня думать, как еще заработать денег на бирже. И я обратился за советом к своему брокеру.

Глава 5. Маржинальная торговля

В то время маржинальная торговля не особо была развита, многие брокеры попросту не давали участникам торговать с плечом, а те, кто все же открывал эту возможность, брали за перенос позиции двузначные проценты. В этом нет ничего удивительного, ведь ставки по депозитам банков были порядка 17%. Поскольку у меня был персональный бро-

кер, мне были сделаны исключения, и я мог торговать внутри дня с плечом без переноса позиций. «Что ж, если я буду работать с плечом 1к1, то я могу зарабатывать больше, делая ставки на повышение акций, ведь акции растут, и значит, мой портфель тоже будет расти», – подумал я и, подписав необходимые документы, приступил к торговле. Мне казалось, что что бы я ни покупал, обязательно вырастет, и эта вера давала мне надежду на успех. Я по-прежнему полагался на собственную интуицию, деловые сводки из газет и, как мне казалось, какие-то тренды, которые обязательно существуют.

Особенность маржинальной торговли состоит в следующем. За счет заемных средств вы покупаете больше акций, чем можете себе позволить. При этом, чтобы банк-брокер, финансирующий ваши покупки, мог себя застраховать от неуплаты вами суммы займа, покупаемые на заемные средства акции на самом деле вам не принадлежат, и в случае падения стоимости акций расчет так называемого маржинального обеспечения берется из первоначально вложенных собственных средств заемщика. Другим языком, это равносильно тому, что если вы вложили 100% всех своих денег в акции, но при этом купили акции так, как будто у вас 200% средств, то при снижении акций на 50% брокер принудительно распродаст всю оставшуюся часть вашего портфеля и вернет себе свои первоначально вложенные деньги плюс проценты, а вы останетесь с носом. Когда на рынке штиль

и рост, то маржинальная торговля дает инвестору дополнительную прибыль. Но стоит ветру измениться и рынок акций начнет лихорадить, как вы сразу из победителя превратитесь в тыкву. В этом и кроется опасность маржинального кредитования.

Чтобы не позволить рынку управлять вами, необходимо четко понимать, где вы будете выходить из игры в случае наступления убытков. В маржинальной торговле недопустимо оставлять позицию без присмотра. Поскольку у меня не было переноса маржинальной позиции, я не платил проценты, правда, заработать на маржинальной торговле у меня не получилось. Летом, как это часто бывает, упали торговые обороты, и волатильность снизилась настолько, что мне приходилось закрывать позиции в лучшем случае в ноль, в худшем с небольшим убытком. В добавок ко всему приходилось дозваниваться брокеру, тратя деньги на связь, и, не владея полностью картиной, торговать вслепую. В итоге, вернувшись с очередной поездки в Петербург и зафиксировав очередной убыток по маржинальной позиции, я принял решение менять стратегию торговли.

Глава 6. Возвращение в Тройку

После очередного убытка по маржинальной торговле в Бин Банке я выявил ряд причин, не позволявших, как мне казалось эффективно торговать:

Информированность.

Я торговал по телефону и не мог в режиме онлайн посмотреть на графики, чтобы проанализировать динамику акций. Брокер, пусть и был заинтересован в моих оборотах, но все-таки уже не мог поддерживать связь на протяжении всего торгового дня, так как клиентов становилось все больше, а эффективность советов все ниже.

Маржинальное кредитование.

Когда акция растет на 5% с плечом 1к1, вы зарабатываете 10%. Когда акция падает на 5% с плечом 1к1, вы теряете 11%. При падении вы всегда теряете больше на марже, чем если бы вы торговали на свои. Если мы даже 60% сделок будем закрывать в плюс, а 40% в минус, то при прочих равных процентов роста и падения мы всегда будем в минусе за счет эффекта маржи и комиссий брокера.

Комиссии.

Торговать внутри дня – это весьма затратный процесс и по времени, и по комиссионным издержкам, поэтому стоит внимательно оценить рынок тарифов и услуг.

Аналитическая поддержка.

Торговля, основанная на газетах и деловых журналах, уже не приносила результаты. Рынок быстро трансформировался в сторону технологичных решений. Было важно получать ленту событий в режиме онлайн и анализировать отчеты компаний и рекомендации аналитиков.

Чтобы что-то в жизни поменять, нужен набор критиче-

ской ситуации. Чем больше критических элементов в системе, тем актуальнее смена тактики и стратегии. Выявляя критические элементы в системе, ты приходишь к выводу, что если замена одного или нескольких элементов не может полностью нивелировать критическую массу, то стоит полностью ее заменить. Этим я и занялся.

Узнав, что в моем первом брокере «Тройки», где у меня лежал пакет из энергетических акций, в режиме онлайн доступна аналитика и интернет-трейдинг за комиссию в 0,01% и отсутствует ежемесячная плата, я вывел все средства с брокерского счета в БИН Банке и положил на счет в «Тройку». Тогда я последний раз посетил головной офис банка на Гродненской 5. Один из коллег моего брокера на мою реплику, что я еще вернусь, с ехидством в голосе сказал, что навряд ли. Как оказалось, он был прав. Техническая, аналитическая и комиссионная составляющая в «Тройке» была на порядок выше, чем во многих брокерских домах и банках того времени. Я был приятно удивлен, когда за неполные 5 месяцев, которые я потратил на торговлю в Бин Банке, «Тройке» удалось с гигантских комиссий и телефонного брокериджа превратиться в первоклассного ритейл-брокера. Во всяком случае, для меня на тот момент, когда горечь от потерянного на маржинальной торговле времени и средств была еще сильна, возвращение в «Тройку» стало приятным событием. Сопровождалось оно зачислением на счет эквивалента 11000\$. Мне пришлось подключить безлимитный интернет и уста-

новить программу QUIK для интернет-трейдинга, а также произвести up-grade ПК. Несмотря на то, что мое эго было задето летними маржинальными неудачами в БИН Банке, я не терял духа и по-прежнему ощущал себя в обойме, правда, понял, что путь к миллиону будет не таким радужным, как казалось в первые месяцы инвестирования. Я также был приятно удивлен, что мне позвонила сотрудница из «Тройки», представилась руководителем и пригласила меня посетить головной офис на Романовом переулке 4.

Как вы помните, когда я открывал счет, со мной общалась брокер «Тройки» на первом этаже рядом с кассой, где собственно и клиентской зоны-то не было. В этот раз меня пригласили на 3 этаж в Open space, где работали все известные медийные аналитики, трейдеры компании. Глядя на них, я, еще даже не студент, чувствовал себя если не принцем вечеринке, то уж точно не рядовым участником. Не буду скрывать, эмоции зашкаливали, мне в тот момент захотелось очутиться на их местах. Ведь они торгуют миллионами, их аналитика цитируется во всех деловых изданиях. И конечно, мои эмоции меня выдали. Я не сразу понял, почему именно меня пригласила руководитель одного из направлений, отвечающих за работу с клиентами, но после того, как я попросил дать мне возможность пройти у них стажировку, больше я ее не видел и не слышал. Спустя несколько лет я сам буду работать в Open Space на 3 этаже одного из крупнейших брокеров России на позиции персонального брокера-трейдера и

вопрос клиентских денег и потенциала каждого клиента будет не праздным. И я стану таким же циничным и расчетливым, как эта руководитель, которая потеряла ко мне всякий интерес, как только узнала, что мой потенциал – это не инвестировать в них, а желание работать у них.

Как бы то ни было, мой возврат в «Тройку» совпал с поступлением в ВУЗ и золотой осенью, которая мне принесла результативные сделки.

Глава 7. Победа

В работе трейдера самое главное – чтобы никто не мешал. Когда ты можешь сосредоточиться на том, что ты делаешь, когда интернет работает стабильно, графики открываются и читаются без сбоев, новостная лента приходит регулярно и каждое утро и вечер ты можешь уделить спокойному чтению аналитики, считай, 50% успеха ты заслужил.

И действительно, как оказалось, для успешного трейдинга достаточно всего лишь гармонии. Да, я стал уже более скромным, нежели в первые месяцы торгов. В одежде старался сохранять стиль, но костюмы просто сменил на casual известных марок, с такси пересел на метро, а когда пошел учиться в ВУЗ, то и вовсе на электричку. Это мне абсолютно не мешало анализировать акции, а даже помогало.

Так я стал все больше внимания обращать на внешние вещи. Это может показаться странным, но для меня в то время

увидеть билборд с изображением медведя или быка на одежде случайного прохожего было сродни сигнала для торговли. Я во всем искал сигналы: в разговорах с людьми; в изображениях быков или медведей, случайным образом встречавшихся на моем пути; в интонации и подачи информации в СМИ, но главной движущей силой для меня были сны. Как-то днем я спал, и мне приснилось, что я покупаю акции ЮКОСА и они растут на 5%. Я заставил себя проснуться, включил компьютер, зашел в программу QUIK и купил акции ЮКОСа. Каково же было мое удивление, что всего за 2 часа торгов они поднялись на 3%, и я, увидев такую прибыль, поспешил это зафиксировать. Как оказалось, цифра в 495 рублей за акцию, по которой я продал ЮКОС, была близка к историческому и непревзойденному максимуму в 505 рублей. Акции ЮКОСа мне всегда приносили прибыль, не знаю почему, возможно, мне просто везло, но уже к октябрю месяцу я сделал на них несколько десятков процентов дохода.

В то время в России то и дело на крупных предпринимателей и олигархов возбуждали уголовные дела. Мне удалось понять, что после того, как акции ЮКОСА упали на 15% с максимума, последует технический отскок вверх и продолжение движения вниз. Я не мог и предположить, что падение будет настолько масштабным, ведь я с момента открытия счета в основном видел рост акций и небольшие падения.

Это было вечером в пятницу. В то время в будни я снимал жилье рядом со своим институтом в Тарасовке, а так как в

субботу в институте по расписанию занятий не было, я поехал домой к маме в Москву, заодно посмотреть, что происходит с рынком. Надо сказать, что несмотря на то, что большую часть времени я уделял институту, все-таки старался следить за рынком и при каждой возможности ездил в Москву, чтобы поторговать. Так было и в тот солнечный октябрьский день.

Торги шли к своему завершению, и глядя на график цен на акции ЮКОСа, я ощутил непреодолимое желание открыть позицию «шорт», т.е. я продал акции, не имея их в наличии, а взяв займы у брокера. Это то же самое, что маргинальная торговля, о которой мы говорили выше. И надо отдать должное «Тройке», они меня хорошо кредитовали по таким сделкам. Я продал по 430 рублей за акцию, а закрылся рынок чуть выше моих значений. Почему я так сделал? Ведь известно, что переносить позиции через выходные – это и дорого, и рискованно, ведь не известно, как откроется рынок в понедельник. Однако я интуитивно был уверен, что поступаю правильно. Я проанализировал поведение акций Российский компаний и увидел, что последние недели акции больше падают, нежели растут. Тогда я еще плохо владел соотношением объемов покупок и продаж, но графически можно было предположить, что падения окупаются в конце недели, тогда как возобновляются продажи в начале. Видя это, я решил рискнуть. К тому времени мой депозит вырос до 400000 рублей, и я на 390 000 продал акции ЮКОСа в

пятницу вечером.

Сенсационно завершилась рабочая поездка главы нефтяной компании "ЮКОС" Михаила Ходорковского* в Сибирь. Самолет авиакомпании "Меридиан", на котором летел олигарх, совершил для дозаправки посадку в Новосибирске. А дальше он отправился уже без своего главного пассажира. Михаил Ходорковский* был задержан сотрудниками ФСБ и отправлен в Москву.

27.10.2003 «Российская газета»

Для меня эта новость стала разделительной чертой на «до» и «после». Проснувшись в субботу утром, я как ни в чем не бывало пошел на кухню, где моя мама сказала мне, что глава ЮКОСа арестован. Сказать, что я был рад этой новости, ничего не сказать.

*лицо является иноагентом.

Меня переполняли странные чувства, что, с одной стороны, человек с акциями компании, которыми я успешно торговал, арестован и будет вынужден сидеть в заточении, что не может радовать по гуманным соображениям. С другой – я абсолютно не был уверен, что акции компании упадут, так как вмешался нерыночный фактор, а он может абсолютно иррационально себя повести. Тут же я прочел комментарии уважаемых мною на тот момент аналитиков «Тройки», таких, как Алексея Д. и других экспертов. Они в один голос заявляли о беспрецедентном событии, которое не только акции ЮКОСа утащит вниз, но и весь отечественный фондо-

вый рынок.

Для справки. На заре нулевых отечественный фондовый рынок представлял собой рой олигархических-чиновничьих и западных финансов, основная доля которых торговалась в виде американских депозитарных расписок и не была в собственности российских депозитариев. Таким образом, любое политическое событие, где возникали конфликты интересов олигархов и чиновников, приводило к серьезным колебаниям цен на все «голубые фишки».

Собственно, с этим противоречивым чувством странного ощущения потенциального заработка и трагичности ситуации, я поехал не куда-нибудь в парк погулять, а в зоопарк. Как вы думаете, почему? Подсказка, я об этом рассказал выше. Ассоциации. Удерживать прибыльную или убыточную позицию, тем более когда она связана с заемными средствами, достаточно сложно. Поэтому приходится себя морально настраивать на рабочий лад с помощью ассоциативных элементов. В данном случае я поехал в зоопарк посмотреть медведей, чтобы убедиться, что все так как должно быть. Нормальному человеку, не игроку, такое поведение может показаться странным. Я соглашусь – каждая победа на фондовом рынке, так же как и крупное поражение, просто так не дается.

За прибыли приходится платить паранойей, мистификацией и другими расстройствами. За потери – всем тем же самым плюс деньгами.

Но вернемся к торгам. В понедельник мне нужно было ехать в институт сдавать реферат по истории, но я хотел посмотреть, что будет с торгами и акциями. Хорошо, что «Тройка» в рамках платформы QUIK реализовала возможность совершать сделки без комиссий вне биржевого режима, начиная с 8.00. И вот, как только появились котировки, я увидел 394 рубля на продажу и 385 на покупку. Для меня было понятно, что рынок очень непредсказуем, и текущие 394 могут превратиться через час в 350 или 420, так как степень и глубину падения определяет толпа, а ее-то на нашем рынке в то время не было. Поэтому могло произойти все что угодно. И поскольку мне нужно было ехать в институт, я откупил по 392 рубля за акцию ЮКОСА, заработав порядка 11% за выходные. И с чувством глубокого удовлетворения поехал учиться.

Глава 8. Расплата

Совершив еще несколько успешных сделок, я довел портфель до 550 000 рублей, или +60% первоначально вложенных средств. Забыв про летние неудачи, я решил снять часть прибыли и поехать с братом в Петербург развлечься. Тем более за 3 месяца торговли и учебы у меня накопилась психологическая усталость. Мы посещали кафе, рестораны, клубы. В одном из них я капитально загрузился тем, что подумал, а смогу ли я и дальше так же легко зарабатывать? Пой-

мал себя на мысли, что все, чем я занимаюсь на рынке, мне не дает покоя, и реальность такова, что пока я успешен, но успех сменяет череда неудач, и я это проходил.

Внутренняя борьба трейдера с самим собой является источником как спасения, так и проблем в торговле. Чтобы успешно торговать, не нужно копаться в себе, корить себя за то, что делаешь. Если ты начнешь копаться, значит, ты в себе сомневаешься, значит, можешь совершить ошибки. Трейдинг не прощает соплей. Пожалуй, нет более опасного чувства для трейдера, чем апатия.

Череда прибыльных сделок, моральная и физическая усталость, накопившаяся за время работы и учебы, дала о себе знать. Позволив себе на несколько дней расслабиться, я стал входить в сделки, пренебрегая своими же правилами контроля, риска и тщательного анализа. Потеряв несколько десятков процентов на пустом месте в течение двух недель, я принял решение вывести часть капитала на банковский счет под проценты, а тем временем стал закупаться дополнительной литературой для прокачки скиллов.

Одна из книг, которую я купил на книжной выставке в ВДНХ, была «Принципы Инвестиций» Эви Боди, Алекса Кейна, Алана Дж. Маркуса (4-е издание 2002 г.). В крупных книжных магазинах такую литературу в то время было не найти. Книга раскрывала понятия, что же такое инвестиции, портфельная теория, анализ ценных бумаг и активное управление инвестициями. Всего 982 страницы научно-практиче-

ского текста, переведенного на русский язык Э.В. Кандуковой и А.И. Морозом. Это пособие для кандидатов на сдачу CFA (международный профессиональный сертификат, выдаваемый CFA Institute финансовым аналитикам, которые успешно сдали экзамены и удовлетворяют требованиям по образованию и опыту работы; считается одним из наиболее престижных и элитных сертификатов в мире финансов и инвестиций).

Потери на рынке ценных бумаг в то время заставляли меня концентрировать внимание на аналитике и штудировать профессиональную литературу. Это была для меня поистине школа жизни, которую я уже преодолевал самостоятельно без наставников и учителей. Окружающие по-прежнему не знали, чем я занимаюсь, за исключением ближайшего круга общения. В институте меня по-прежнему считали деловым человеком, и я это доказывал тем, что стал принимать активное участие в работе студенческого профсоюза. Работа по профсоюзной линии позволила мне отвлечься от бремени неудачных сделок и настроила меня на созидательный труд.

Глава 9. Выборы и новая тактика

Начало 2004 года на российском рынке акций было встречено небольшим оживлением участников и снижением торговой активности. После событий с ЮКОСом я не разделял энтузиазм толпы в отношении будущего роста и придер-

живался довольно консервативной тактики торговли внутри дня в те дни, когда это не мешало моей учебе. Видя, что волатильность в целом на рынке снизилась, а акции преимущественно подрастали либо же топтались на месте, я выстав- лял спред цены покупки и продажи на акции региональных телекомов в расчете на то, что цена будет двигаться в опре- деленном диапазоне, и стало быть, исполнять мои ордера на покупку продажу. Спред составлял в среднем от 1 до 1,5%, и надо сказать, такая тактика позволила, относительно не те- ряя во времени, заработать порядка 10% за месяц. С учетом того, что больше половины денег я ранее вывел на депозит, в среднем я зарабатывал с рынка 20 000 рублей в месяц, в 2004 году это была неплохая прибавка к стипендии.

Когда у тебя в собственных делах все хорошо, у тебя и в общественных делах, и общении с людьми также все ладит- ся. В марте 2004 года страна готовилась к выборам Прези- дента РФ. Все прекрасно понимали, кто станет президентом, но для создания конкурентных выборов должны были быть кандидаты. Студенческий профсоюз, в котором я отвечал за формирование строй отрядов, активно сотрудничал с регио- нальным отделением партии «Родина». Лидером партии был Сергей Юрьевич Глазьев (философ, экономист, политиче- ский деятель). Нам была дана разнарядка собрать подписные листы за Глазьева и Ирину Хакамаду, которая шла на выбо- ры как независимый кандидат. В Подмосковье традиционно позиции коммунистов были достаточно сильны, но благода-

ря предвыборным обещаниям партии «Родина» и Глазьеву люди повернулись лицом к эсерам. И путь социальной справедливости при сохранении рыночных отношений для большинства встречающихся мне и моим товарищам при сборе подписей людей был более предпочтителен, нежели либерально-демократические или коммунистические взгляды.

Был план собрать 10 000 подписей на профком за Глазьева и не менее 5 000 за Хакамаду. Пришлось побегать холодными январскими денечками по квартирам и частным домам Подмосковья, чтобы его выполнить. Если за Глазьева люди охотно ставили свои подписи, то поддержка Хакамады вызывала вопросы, и приходилось идти на маленькие хитрости, говоря, что Хакамада доверенное лицо Путина, и после этих слов люди более охотно ставили за нее свои подписи.

Это был полезный опыт осознания, в какой стране мы живем, чем живет народ, какие у него политические предпочтения и привычки. Этот опыт также оказался для меня полезным при работе с ценными бумагами, так как продемонстрировал для меня, что в стране, несмотря на все политические чистки, большинство населения проголосовало за стабильность и поступательный рост. Как мы знаем, для роста акций нужны как минимум две вещи – рост благосостояния населения и увеличение доходов корпораций. Все это происходило на протяжении последних лет и вознесло на новые высоты отечественные фондовые индексы. Весьма в приподнятом настроении я уходил на летние каникулы, продолжив

изучать финансовые рынки. И вот спустя год после открытия первого брокерского счета я решил попробовать торговать на форексе.

Глава 10. Иллюзия форекс кухни

Открыв в начале демо-счет в одной из известных форекс кухонь и прикупив пару контрактов на индекс S&P500, я через несколько месяцев с изумлением увидел, что мои 10 000 демо-долларов превратились в 120 000. Эмоциям тогда не было предела. Да, я видел, как мои акции региональных энергетических компаний меньше чем за год показали рост более 100%. Но рост в 12 раз за несколько месяцев меня так впечатлил, что я позвонил в форекс кухню и спросил, а действительно ли это возможно, на что человек мне ответил, что это возможно при условии использования плеча.

В отличие от маржинальной торговли акциями, где размер плеча ограничивался 1к3, на форексе можно было открывать позиции с плечом априори. Так как лот 100 000\$, имея депозит в 1000\$, у тебя уже образуется плечо 1к100. А что такое плечо 1к100 на волатильности в 0,5% ежедневного, объяснять не надо. Любой депозит менее 20000\$ не сможет длительное время выдерживать такое плечо. Отчасти в этом и состоит причина разорения сотни тысяч мелких трейдеров, которые увидели, как можно при удачном стечении обстоятельств разогнать небольшой депозит в несколько раз за

короткое время, но в тоже время длительный марафон мелкие депозиты не выдерживают.

Я не стал исключением. Поддавшись соблазну больших доходов, пусть и гипотетически, я перевел часть моих рублевых средств, хранящихся на депозите в банке, в валюту для участия в торгах на фореке. Договор заключал с компанией, расположенных где-то на островах Карибского бассейна, валюта зачислялась в малоизвестный Люксембургский банк, в общем, классическая схема вывода капитала. Только выводил его я исключительно ради азарта и получения знаний нового рынка. Обучение на практике мне стоило 3000\$. 2500\$ я спустил в первые же дни торгов открыв длинную позицию по индексу S&P500, но из-за маленького обеспечения волатильность в 0,5% меня выбросила по стопу. Оставшуюся же сумму я слил спустя год, когда вновь решил попытать свое счастье. И надо сказать, мне это почти удалось.

Летом 2005 года курс евро снижался на волне высокой инфляции в мире, ведущие ЦБ поднимали ставку, в особенности ФРС. В 16.30 должен был выйти релиз по уровню безработицы в США, цифры должны были продемонстрировать сильный рынок труда, и рынок закладывался на рост доллара по отношению к евро. Однако за 30 мин до выхода релиза курс евро/доллар стал укрепляться и к 16.30 укрепился на 30 б.п. Несмотря на это, обладая депозитом в 300\$, я открыл позицию шорт по евро/доллару в 16.29, ровно за несколько секунд до выхода статистических данных. Оставался всего 1

б.п. до принудительного закрытия моей позиции, как вдруг курс резко пошел в мою сторону. На глазах депозит менялся максимально достигая 1500\$. В итоге в течение 5 минут после выхода статистики я закрыл всю позицию отметке 1200\$ или увеличил в 4 раза первоначальный депозит менее чем за 5 минут.

Да, несомненно, я испытал такое чувство адреналина, которое до сих пор не испытывал при торговле акциями. И хорошо, что больше мне не доводилось столь быстро увеличивать депозит на фореке, иначе я бы подумал, что могу достаточно легко торговать и заводил бы суммы больше, а так было еще несколько попыток торговли на фореке в течение 5 лет, в результате чего опыт мне стоил в общей сложности 12000\$. Но зато я получил главный урок.

Не нужно считать, что там, где можно выиграть деньги, будет стабильность и богатство. Скорее наоборот, выигрыш – элемент случайности, а вот проигрыш и разорение в игре – это закономерность.

Я так говорю не потому, что проиграл, а потому что знаю, как фореке кухня состоит изнутри. Бизнес кухонь построен на свежих деньгах мелких трейдеров, кухни как пылесос выкачивают средства из азартных и жадных граждан, которые являются донорами кухонь. И лишь далеко не многие трейдеры, которые предпочитают играть более серьезными деньгами, тоже проигрывают, но делают это, либо хеджируя свои крупные стоки на других рынках, либо заведомо просчитыв-

вая все допустимые риски удержания убыточной позиции.

В подтверждение моих слов про кухонную сущность фอเรкс операторов приведу пример. 15 января 2015 года Швейцарский банк своим решением отвязал действующую привязку швейцарского франка к курсу евро на правила паритета. Форекс площадки и биржи отреагировали незамедлительно. Всего за несколько часов курс евро к франку и другим валютам рухнул от 10 до 30%, при этом краха финансовой системы не произошло. Однако уже спустя несколько дней после случившегося о своих убытках заявили ряд крупных форекс компаний, в том числе Альпари (Лондон). Факт, что действующие модели риск-менеджмента форека кухни не предполагали внезапной остановки ликвидности и движения курса на десятки процентов. Те клиенты, которые с плечом стояли в направлении падения курса евро по большинству мировых валют, на свои счета заработали миллиарды долларов. Так как падение инструментов превысило критические значения риск-моделей, закладываемых в поддержку ликвидности по инструментам и исполнении обязательств перед клиентами, то фактически компании признали себя банкротами без возможности произвести расчеты с победителями. Фактически сработал не рыночный риск. В дальнейшем мы еще вернемся к нерыночным рискам, из-за которых всякая стратегия инвестирования ставится под угрозу.

Глава 11. Шорт по бери

2004 год для российского фондового рынка прямо-таки не задался. На протяжении всего года его лихорадило от дела ЮКОСа и роста процентных ставок мировыми центральными банками, включая ФРС. Однако мне удалось заработать несколько десятков процентов годовых благодаря моей тактике на спредах и периодическим покупкам наиболее просевших в цене эмитентов с целью их отскока. Наиболее примечательная торговля была в акциях Мосэнерго. В то время во всю шла реформа электроэнергетической отрасли в масштабах всей страны. Вместо одного монополиста РАО ЕЭС должны были появиться 100 самостоятельных распределительных, сетевых, генерирующих, сбытовых компаний по всей стране. Новыми собственниками этих компаний должны были стать акционеры региональных электроэнергетических компаний и самой РАО ЕЭС. Наиболее ярко проявилась скупка электроэнергетических компаний весной, в конце лета и начале осени. В основном скупали акции компаний в регионах с крупным олигархическим ресурсом, такие как Сибирь (Иркутскэнерго, Красноярскэнерго, Кузбассэнерго, Якутскэнерго), однако и в других регионах также периодически были видны значительные всплески покупатель на акции электроэнергетики.

В Москве работала крупнейшая электроэнергетическая компания России по количеству потребителей – Мосэнерго. Основными акционерами компании были РАО ЕЭС, Прави-

тельство Москвы и ПАО Газпром. В интересах последнего периодически велась скупка акций Мосэнерго на бирже и среди сотрудников компании. Я с 2003 года следил за этой отраслью и уже успел заработать на поволжских энергетиках. Акции Мосэнерго меня привлекли в конце лета по причине умеренной волатильности, благодаря которой я извлекал прибыль от спредов на покупку/продажу. Также как с региональными телекомами зимой, мне удалось на тот момент стабильно извлекать доход от торговли на спреде покупателей и продавцов в акциях Мосэнерго. По акциям брокеры представляли достаточно приличное маржинальное кредитование, это была голубая фишка и объемы торгов в них всегда были приличными.

Все изменилось в начале сентября. В тот день я проходил учебную практику в дивизионе экспертизы и лицензий товаров Societe Generale Vostok на последнем этаже восьмиэтажного здания офиса, где располагалась в то время известная брокерская компания Profit House. Я частенько пользовался их информацией на сайте, по тому как даже «Тройка» с ее отличной аналитикой не имела интерактивной таблицы результатов торгов по акциям. Когда я зашел в офис, по технической причине был отключен свет. Что такое отключенный счет для брокера, объяснять не нужно. Одна такая техническая неисправность на несколько часов может стоить миллионы, если не миллиарды потенциальных убытков, в особенности, если позиции по инструментам не защищены стоп-

приказами. Тогда не было смартфонов, и оперативную информацию о рынке можно было узнать либо по телевизору на РБК, либо с помощью ПК с доступом в интернет.

К сожалению, из-за отключенного электричества ни того, ни другого у меня не было, и как оказалось, хорошо, что в этот день мне надо было с утра ехать на учебу и я не успел выставить спред покупки и продажи на акции Мосэнерго. Когда вечером я приехал домой и открыл торговый терминал, я не поверил своим глазам. Акции Мосэнерго, которые длительное время торговались в диапазоне 1,8 – 2 рубля за акцию, закрыли на отметке 5 рублей. Т.е. рост ставил 150%!!! Не сказать, что у меня возникла злоба за упущенную выгоду, нет; к тому времени я уже хорошо представлял, на чем я могу зарабатывать, хотя не скрою: в очередной раз мне и всем участникам рынка было показано, что долгосрочные инвесторы в акции получают стократное вознаграждение за свое терпение. Во всяком случае я не попал под нож «шорт сквиза», когда участники, имеющие на балансе короткие позиции, вынуждены принудительно их закрывать из-за значительного роста цены и нехватки маржинального обеспечения.

На следующей день ситуация повторилась, и об этом уже рассказывали на Первом канале. В итоге за 2 дня скупки на бирже цена акций Мосэнерго выросла до 10 рублей, или в 5 раз, после чего в течение нескольких месяцев вернулась на отметку в 4 рубля за акцию. Вы спросите, почему я не по-

ставил на рост, когда все росло? На этот вопрос я не могу ответить себе до сих пор. Я всегда пытался предварительно разобраться в причинах той или иной ситуации на рынке, почему произошел рост, почему произошло падение, и только затем сделать вывод и решить, участвовать в этом или нет. Когда же я все-таки поддавался движению толпы и участвовал в спонтанном росте или падении акций, то всегда старался поскорей выйти из позиций, так как не понимал границу остановки движения и нередко фиксировал в связи с этим убытки. Таких колеблющихся участников на рынке называют свиньями. Впрочем, если к фондовому рынку относиться не как к работе, а как к игре, ко многим ошибкам можно отнестись снисходительно. Именно поэтому я совершал одни и те же ошибки на протяжении всей карьеры трейдера. Вспоминаются слова одного из героев фильма «Уолл стрит»: «Быки зарабатывают, медведи зарабатывают, а свиней – режут».

Глава 12. Время не ждет

Несмотря на то, что к исходу второго года торговли на бирже я не стал миллионером, я получил определенный багаж знаний и опыта путем проб и ошибок. Если на протяжении двух лет я жил с доходов от биржевой торговли, то весной 2005 года я стал зарабатывать деньги другим путем.

Вместе с моими знакомыми бизнесменами мы открыли

компанию по курьерской доставке. Тогда на рынке были крупные игроки вроде DHL, UPS, Экспресс доставка. Мы же стали называться просто «Бюро эксперт». Специализировались в основном на доставке документов юридических лиц по Москве, но среди наших клиентов были такие компании, как Русская Медиа Группа и радиостанция «Европа Плюс». Я отвечал за клиентскую базу и курировал работу курьеров.

2005 год был прорывным годом для мирового финансового рынка. Политика низких процентных ставок и увеличение мировой торговли в результате снятия таможенных барьеров по правилам ВТО привели к дефициту сырья, полезных ископаемых, металлических руд. Локомотивом роста помимо нефтяных компаний стали металлурги. Их акции могли вырасти, как грибы после дождя, главное в этом было дождаться роста и не предпринимать никаких более усилий. Так как я не любил заходить в уже ехавший поезд, я сконцентрировал свое внимание на акциях топливных региональных компаний. Мой выбор пал на акции Башнефти. По фундаментальным показателям они торговались со значительным дисконтом к аналогам вроде Татнефти или ТНК-ВР. В добавок ко всему во время отдыха на Ладожском озере в диком турпоходе на одном из островов мне приснился сон, что мои акции значительно вырастают в цене. Спустя две недели я вернулся с поездки, посмотрел торговый терминал и был приятно удивлен ростом своего портфеля на 25%.

Но я не был готов подолгу держать позиции, потому что

мне хотелось снова попробовать какую-то новую идею на рынке. Я зафиксировал прибыль и переключился на поиск других акций для покупки, ограничившись столь небольшой прибылью. Спустя два года акции Башнефти оценивались рынком в 4 раза дороже цены моего первоначального приобретения, а еще спустя 10 лет они выплатили дивидендов в 5 раз больше чем был мой депозита. Упущенная выгода при досрочной продаже исчислялась миллионами рублей при первоначальном инвестировании 200 000 рублей.

Тем временем вместе с ростом финансового рынка, уже вовсю набирала темп инфляция. Бизнес по доставке приносил деньги, но, как оказалось, тарифы надо было увеличивать, и гонку за клиента мы проиграли в том числе потому, что не хотели вкладывать в человеческий капитал. Крупные компании уже перестроили свои модели набора персонала на амбициозных молодых студентов-выпускников ведущих ВУЗов страны, и тогда же мне стало понятно, что по сути я прожигаю полученный первоначальный капитал без существенного личностного и делового роста. Атрибуты успешности в тот год у меня в значительной степени поубавились, я стал небрежно относиться к одежде, а чтобы как-то сменить свое невыработанное деловое эго, я примкнул к фанатскому движению.

Глава 13. Путь фаната

Первый раз я очутился на профессиональном футболе в 1989 году на игре Ленинградского «Зенита» и Московского «Локомотива», оба сегодняшних топ-клуба в то время играли в первой лиге чемпионата СССР по футболу. Мне запомнилась не сама игра, а поведение болельщиков «Зенита». Они громко скандировали кричалки и размахивали большим флагом небесно-голубого цвета. Я не стал фанатом тогда, но спустя 10 лет, уже будучи осведомленным любителем футбола и поддерживающим футбольный клуб «Динамо» в Москве, я вместе с такими же болельщиками из моего московского района скандировал кричалки на стадионе в Петровском Парке, а уже в апреле 2000 года я присутствовал на печально известных событиях у станции метро Спортивная, что находится в Петербурге рядом с стадионом «Зенита» «Петровский».

Тогда толпа москвичей, фанатов «Динамо» в количестве 350 человек, шла со стороны Чкаловской по Большому Проспекту, и на своем пути провела несколько кровавых стычек с представителями футбольного клуба «Зенит». В результате побоища погиб мой ровесник из Петербурга. За 5 минут до побоища я общался с представителями фанатов «Зенита» и в ходе общения они попросили не афишировать свою принадлежность к московскому клубу, спрятать атрибутику болельщика «Динамо» и по возможности ротироваться с того места, где мы общались, так как они готовились встретить с боем идущую в сторону Петровского толпу москвичей. Только

я перешел дорогу в направлении Петровского, как со стороны Чкаловской раздались крики толпы: «Москва!!!» Далее – взрыв шашки, полетели фаера, и толпа москвичей двинулась ровно к тому месту, где я совсем недавно тихо и мирно общался с фанатами «Зенита». Уезжали мы из Петербурга в тот вечер под град камней и усиленный конвой местного ОМОНа. Так я прокатился за «Динамо» в другие города вплоть до 2002 года, а затем мне все это стало скучно и я переключил внимание на фондовый рынок и учебу.

Однако сколько волка не корми, все равно свободы просят. Не секрет, что фанатская романтика сродни путешествиям в горы или плаванию под парусами в море. Это определенная субкультура со своими правилами и понятиями. Можно сколько угодно ее критиковать, вводить различного рода ограничения, арестовывать и затыкать рты деньгами и физическим средствами, если первые не помогают. Но отрицать того, что люди имеют потребность в самоопределении и выборе наиболее комфортной, подходящей для него атмосфере, нельзя. Всех не пересадишь, и «Интернационал» петть не заставишь. Поэтому для меня помимо самого футбола, фанатское движение было своего рода протестом, вызовом обществу. Возможно, если бы тогда в эмоциональном плане я был бы более сдержанным человеком и прилежно соглашался со всеми ништяками, которыми общество меня в то время кормило, я бы преспокойненько работал в госконторе, свободные деньги инвестировал в акции крупных компаний

и жил бы себе припеваючи в ближайшем Подмоскowie. Но я был бы не самим собой, если бы выбрал скучную зажиточную жизнь чиновника-инвестора вместо бунтарства и поиска новых сфер применения собственного интеллектуального эгоизма.

Осенью 2005 года мой друг позвал меня прокатиться в Петровский Парк, где играло «Динамо». Я не помню, с кем мы играли, помню, что выиграли, но после матча мы поехали с ним не домой, а в центр. Там мы встретились с хулиганами «Динамо» и примкнули к ним. Мы били встречающихся в метро и окрестностях приезжих из Петербурга фанатов «Зенита», мы не скандировали кричалки – мы занимались хулиганством в чистом виде. У нас не было ни какого-то лидера, ни команды. Каждый смотрел за каждым из нас. И задача была проста: рассредоточиться по местности и в случае начала драки с кем-то из наших камрадов помочь ему физически, а затем столь же быстро ретироваться с местности в другом направлении до появления органов власти.

Сейчас всё это звучит дико. Моя мама до сих пор не верит, что я на такое способен. В свое оправдание могу сказать, что я не проявлял ненависти или чрезмерной жестокости к соперникам. Относился к этому скорее как квесту с риском для здоровья. Что же касается непосредственной поддержки клуба на стадионе, то здесь я действительно от всей души и во весь голос поддерживал родную команду «Динамо». Мешал ли мне фанатский образ жизни с торговлей акциями?

Нет, скорее он даже помогал в борьбе со стрессами от торговли.

Глава 14. Снятие стресса

Не секрет, что трейдер постоянно находится в стрессе. Начиная от выбора торговой стратегии и тактики, заканчивая контролем удержания позиции и изучением новых рисков. По меньшей мере пять гормонов в разной степени интенсивности вырабатываются в периоды предторговли, торговли и расслабления. Самый защитный из них – кортизол. Он является следствием выработки других гормонов, регулирующих функцию надпочечников, и вырабатывается организмом для нормализации состояния организма в результате стресса. Когда организм длительное время находится в состоянии стресса, кортизол разрушает мышечные ткани и повышает уровень глюкозы в крови, что способствует жировому отложению. В дальнейшем пребывании в состоянии стресса человек испытывает истощение организма, хроническую депрессию и постоянную усталость, что приводит к психическим расстройствам и в некоторых случаях к летальному исходу.

Причина стресса у меня была в игре на бирже. Я паталогически боялся потерпеть неудачу, и этот фактор давил на меня. Еще с детства, играя в спортивные и ролевые игры, я ненавидел поражения. Перестроить свой образ мысли, ха-

рактер, поведенческие наклонности за несколько лет практически невозможно. А заставить себя не испытывать стресс в условиях повышенных факторов риска – нереально. Поэтому стресс игры на бирже я предпочитал снимать тренировками в бассейне, бегом и поездками на футбольные матчи любимой команды. Чуть позже к ним добавились алкоголь, занятия боксом и поездки на море.

Анализируя мою борьбу со стрессом, я пришел к выводу, что самый лучший способ побороть стресс – это убрать его источник. Фактический источник – это программа победителя. Но так как фондовый рынок для меня был неким мериллом моих компетенций и навыков, то я его воспринимал также как игру, в которой должен быть победитель. Полностью выключить программу победителя я не могу. Однако за годы организм весьма подытощился в борьбе со стрессом, и в разные периоды времени мне приходилось отключать игру на бирже, делать длительные перерывы, чтобы восстановить психофизические способности к управлению портфелем.

Глава 15. Роковой год

Стояла морозная зима. Термометры за окном показывали минус 30. На рынке царила эйфория от притока новых денег и роста сырьевых товаров. Казалось бы, ничто не могло навредить этой идиллии. Росло все – нефть, металлы, энергетика, банковский сектор. Активно рос сектор коммерче-

ской и жилой недвижимости, у людей стали появляться значительные накопления, которые, помимо банковских депозитов недвижимости, шли на фондовый рынок.

Я закончил ударными темпами прошлый год в бизнесе, а в январе-феврале наступил застой. Отчасти он был вызван моей болезнью. Накопившиеся стрессы от биржевых спекуляций, работы и экзаменов в институте не могли не сказаться на здоровье. После болезни у меня появилась депрессия, которая продлилась до апреля. В том же месяце мы приняли решение с партнерами разойтись в бизнесе, и я сосредоточился на рынке. По моим предположениям, масштабная коррекция на рынках могла произойти после 12 апреля (Дня космонавтики) в первых числах мая, и спровоцировать ее могли массовые отсечки – закрытие реестров под дивиденды (в то время большинство российских компаний закрывали реестры для выплаты дивидендов в апреле мае).

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.