

ПСИХОЛОГИЯ БЕДНОСТИ

ВАКО ДАРЧИЯ



ВАКО ДАРЧИЯ

Вако Дарчия

Психология Бедности

http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=70113064

SelfPub; 2023

Аннотация

«Психология бедности» – книга мощного содержания, в которой нет ни одного слова, написанного для увеличения размера книги. Все, что вы найдете внутри, это разговоры о деле и теме, которая касается «психологии бедности»...– С помощью этой книги за 1 день вы узнаете истинные психологические проблемы, характерные для бедных людей, узнаете, как использовать эти знания в жизни, и, пожалуй, самое главное: получите образование, которого даже в университетах психологам не дают.

Содержание

Психология бедности	5
Коллективная безответственность.	11
Брать ответственность на все сферы жизни.	22
Единство в бедности.	31
Конец ознакомительного фрагмента.	36

Вако Дарчия

Психология Бедности

внимание

Под словом „бедный” здесь подразумевается человек, испытывающий недостаток во всех сферах жизни (материальной, эмоциональной, даже в отношениях). Но поскольку будет сказано много болезненных истин, у кого-то неизбежно будет разбито сердце.

Так что, заранее нужно знать! – Бедный – не оскорбление, а результат контретных жизненных фактов (внешних как : везение, удача, генетика и т.д – и внутренних как, уверенность в себе. Высокая самооценка, стремление к лучшему и т.д) – **так вот, если кого-то обидит правда, это не моя проблема.**

Психология бедности

Невозможно не повторить темы, которые я не упоминал ранее в других своих книгах, статьях, курсах или даже в ежедневных сообщениях. Потому что вся моя работа построена на принципе создания сильных, успешных и реализованных людей. Поэтому во всех своих работах я затрагивал способы бегства, победы над слабостями внутри нас. Начиная с зависти, продолжая ленью и заканчивая бедностью или предателями. Однако эта работа, в отличие от других, будет касаться только темы бедности, и если мне придется брать знания из других своих книг, я, наконец, добавлю, расширю и улучшу ту часть.

Чтобы понять, кто обо всем этом говорит, скажу, что я человек, который стал автором бестселлеров в 23 года, и моя книга 7 месяцев подряд была на первом месте продаж в Грузии. В 25 или 26 лет я стал спикером международного бизнес-форума UNIQ и стоял на одной сцене с Ником Вуйчи-чем. я автор трех бестселлеров, мне сейчас всего 27 лет. и Если эта информация вам что-нибудь даст, я уже купил машину мечты, мой холодильник всегда полон едой, но я все еще не богат.

Я не вхожу в 1% богатейших людей человечества, но когда дело доходит до создания подходящей среды, наличия вокруг меня достойных и сильных людей и осуществления

мечт и желаний, в этом уже я довольно хорошо преуспел.

Также я являюсь соавтором книги, которая скоро выйдет в свет, написанной такими всемирно известными людьми, как Джон Максвелл (автор нескольких мировых бестселлеров), Ник Вуйчич или уже не всемирно и нормально так в СНГ Седа Каспарова и другие.

Однако эти победы не означают, что многие характеристики, которыми обладают бедные люди (материальные, духовные или физические), не характеризуют меня.

напротив, лично я обладаю этими качествами, и скажу вам откровенно, они являются частью моей ежедневной борьбы, потому что чем больше я преодолеваю в себе факторы «бедности», тем больше процветания приходит жизнь, и главная причина, почему Эта книга пишется именно сейчас так это для того, чтобы открыть в себе новые «слабые места», чтобы после преодолеть их и выйти на высокий уровень благополучия.

Начнем с того, что около полугода назад я проводил внутренний опрос среди своих клиентов, которые проходили у меня курс уверенности в себе (их было более 1000 человек) и целью опроса было лучше узнать людей, которые доверяли мне, были готовы работать со мной как с психологом. Кроме того, за несколько дней до опроса я услышал такую идеальную поговорку, которая звучала так: «Наши клиенты – это не мы, и в первую очередь нашу продукцию покупают те,

для кого мы являемся примером для подражания» и, следовательно, Мне было интересно, кто те люди, которые хотели жить, как я.

Опрос состоял из 11 важных вопросов, но самым важным был: «что является самой большой проблемой в вашей жизни?», ответы на которые были настолько похожи, что невозможно было не обратить внимание, и заключались они во-круг слов «отсутствие денег!»...

Большинство людей написали слово, которое не являлось моей проблемой, которое меня давно не волновало, и если мои текущие проблемы заключались в том, как купить квартиру, увеличить доход с 10 000 до 20 000 долларов, как сделать свою более машину красивой, какой новый бизнес следует начать. то снова и снова люди говорили мне, что они далеки от той ситуации, в которой я нахожусь, и поэтому я создал онлайн-курс по психологии денег, направленный на улучшение финансового положения моих клиентов.

До этого я обходил тему денег на 1000 километров, так как знал что люди скептический относятся к людям которые учат успешному успеху и редко так довырают им (я даже боялся заговорить на эту тему по причине сглаза и просто не интереса делать кого то погатым). Но в конце концов, я создал курс по психологии денег в котором я учил всему, что знал, делал, и всем чем пользовался, только вот в конце концов даже увидел, что оказывается, а я лично совершаю массу финансовых ошибок. Получается – что учу людей лучшей жиз-

ни, но на деле – оказывается, что лично я совершаю множество ошибок, которые совершают они. (Оказывается, я сам иду к неизбежному поражению и бедности, если не изменю курс своих действий и не начну работать по другому)... Короче говоря, мне нужно было многое исправить, что в дальнейшем привело к тому, что лично я начал переводить собственные книги на английско-Русский язык и издавать их за границу (как любой бедный человек: я ждал идеального момента – переводчика, времени, возможностей, и ничего не делал для того, чтобы моя главная мечта сбылась).

– Если вы не знаете, моя главная мечта – стать автором мировых бестселлеров, но в Грузии я являюсь автором только 3-х книг-бестселлеров (что для мира – ну... ничто (к сожалению)). – Поверьте, для действительно успешных людей работа которую я делаю, и суммы, которые я зарабатываю, слишком малы. Соответственно этой ситуации и создана эта книга...

Прежде всего, у меня есть основные вопросы:

– Что привело меня к тому, что я успешный человек, который походу настоящего успеха не имеет.

– Почему большинство инфлюенсеров в мире бедны (поверьте, я знаю немало людей, у которых в жизни сотни тысяч подписчиков, признание, шоу и аплодисменты), но никто из них не может зарабатывать столько денег, как вы можете себе представить.

Второй простой пример: большинство инфлюенсеров,

ютуберов, тиктокеров, писателей, певцов, спортсменов и людей, которые кажутся успешными в своем бизнесе, на самом деле бедны, и все, что они получают в обмен на свою энергию – это похвала людей, признание, приглашения в телешоу и даже много ненависти, когда они сделают что-то необдуманное или высокомерное.

То есть успех в титулах (медалях, рекордах, признании, даже продажах) не означает, что мы станем богатыми... Я имею в виду, что если вы станете хотя бы блогером с 10 миллионами подписчиков, но не знаете, как монетизироваться и умножать деньги, Вы не сможете преодолеть бедность, чему и доказательство большинства людей на планете.

Так откуда же берется психология настоящей бедности? – как раз Об этом мы будем говорить в этой книге.



Коллективная безответственность.

Начнем с того, что бедность многообразна и многие вещи, у бедных людей, в разных странах сформировались по-разному, и хотя многие черты их объединяют, надо всегда помнить, что бедность многообразна! – то есть не нужно тыкать пальцем никого и ставить диагнозы на лево на права со словами (вот так то! – поэтому ты и беден дружише!).

Соответственно, одни черты повторяются в обществе часто, а другие, как уже понятно умному человеку, редко (если я буду где-то говорить об отдельных чертах, то я вам скажу, что это так, если расскажу о чем-то, что объединяет большинство, то же самое будет и здесь).

Итак, бедных людей во всех странах объединяет коллективная безответственность, когда люди считают, что от них ничего не зависит, но это не значит, что такие люди не хотят хорошей жизни. Поэтому, в отличие от ответственного человека, бедные, как правило, ищут спасителя и решателя проблем уже со стороны (а не в самих себя).

Например, причина нынешнего экономического краха Аргентины – коллективная безответственность, когда люди год за годом верят, что придет кто-то особенный и решит все текущие проблемы, но:

1. Никто на земле не может решить проблемы каждого и

2. Никто на земле не может полностью удовлетворить человека, который перекладывает свою ответственность на кого-то другого.

Этими словами я хочу сказать, что бедность в первую очередь возникает от того, что ты полагаешься на других, что тебя спасет отец, мать, бабушка или даже президент, но ты сам – веришь, что от тебя ничего не зависит, что ты не можешь изменить жизнь, и, следовательно, этот тип бедных людей слишком плохо умеет в первую очередь удовлетворять свои собственные потребности.

– Что я имею в виду под этими словами?

– то, что у любого человека, как и у любого животного, есть определенные потребности. которая на любом этапе жизни движет и мотивирует чем то занимается или сидеть на попе ровно. Хотим мы того или нет, но эти потребности должны быть удовлетворены, и опытные психологи легко видят, насколько хорошо человек умеет удовлетворять собственные просто смотря и слушая человека. – Например, на своем онлайн-курсе «Психологии отношений» с первого урока и до конца я учу участников такой важной истине, как следующая: **не важно, какой у нас партнер, важно то, кем мы являемся.** и если мы такие хорошие (как мы о себе думаем), плохие люди рядом с нами не встанут. Поэтому ожидать, что ваш партнер будет относиться к вам лучше, а затем давать ему то, что ему нужно, является безответственным поведением и показывает, что вы не берете на себя от-

ветственность за то, чтобы быть взрослым в отношениях, а выбираете позицию, чтобы кто-то другой мог выполнить всю работу.

Пример этих слов будет таким: представь что ты девушка 35 лет, с минимальной самооценкой, нормально – хорошей внешностью, хорошей фигурой и нормальной работой, которая начала отношения с аль-фонсом (ну как отношения. Ты ему денег даёшь – поддержку, он тебе писюнь и комплименты). Так вот.

Как и у любой нормальной женщины, к тебе придет идея что отношения нужно развывать. Что не красиво иметь такие отношения и нужно все перевести в серьезное русло. А твоему парню на это начхать... он видит в тебя спасительницу, маму родную и лучшую женину на планете. Потому что с тобой можно даже переспать и обоготеть одновременно и каждый раз он правь в своих оценках...

Ему нужны деньги – ты тут как тут. Нужны еще (тут как тут). Но когда денег больше не даёшь. Он исчезает, капризничает и не может быть и речи о серьезных отношениях.

Ты как каждая уважающая своё время женщина говоришь себе что (раз уж начала, то надо доводить дело до конца) или еще хуже (раз уж столько времени потеряла с этим мужиком, сдаваться нельзя) и ваши эти качели продолжают еще год или два (а то и 20 лет). в конце концов. Проходит года два, после чего ты закалебалась и начинаешь его ненавидить. Обвинять, ругать. Приходишь к психологу и говоришь как

сильно ненавидишь этого (П* дараса), но в реальности то ты еще готова принять его обратно если он изменится.

Только вот дело то в чем?

– в реальности (может он и правда мудила – только не забывай что этот мудила бросал тебя каждый раз когда ты не играла по его правилам и тем самым показывал, на что он готов пойти – на что нет и какие отношения с тобой его интересуют. И если бы тобой не управляла твоя подруга самооценка. Если бы ты смотрела на ситуацию не через эмоции а Логику то быстро бы заметила, что с таким мужчиной не нужно связываться).

Я понимаю, что поначалу это немного непонятно, но теперь вы поймете, о чем я говорю: основу для налаживания каких-либо отношений большинство людей видят в других (что партнер должен меняться, ценить нас, не относиться к нам плохо, мать или отец должны уделять нам больше времени и внимания и так до бесконечности – но в это время мы даже на минутку не думаем что сами должны измениться), и ни один из них ни на секунду не задумывается и не принимает за истину, что, „если я сильный и уважаемый человек, то никто не будет относиться ко мне плохо, а если кто-то попытается, то я накажу этого человека, потому то я и уважаемый. (что знаю как себя защищать)". – Простым примером в подтверждение этих слов может быть то, как ведет себя большинство людей, встретив завистника?

– Они пытаются успокоить зависть. Дарить подарки, пе-

реводить деньги, решать их проблемы, а когда эта зависть становится сильнее, они обвиняют завистников – но не говорят, кто здесь на самом деле глуп и плох... что у них не хватило смелости поставить завистника на место, в момент первого неуважения. Или даже выкинуть этого человека из своего круга общения.

Вот вам вопрос, зачем дурак помогает завистнику?

(Потому что он не хочет чувствовать себя виноватым, оправдываться (что приходится делать когда ты являешься жертвой завистника), не хочет, чтобы его ругали, а следовательно, он делает то, что просит от него паразитическая личность, и, наконец, : дурак дает зависти право на удовлетворение нашей же потребности.

(Я имею в виду, что дурак дает право и власть завистнику: что бы он сам решал. Заслуживаем мы спокойствия и уважения или нет)

Короче говоря, дурак не работает над тем, что бы сам себя успокоить, а ждет, что завистник когда-нибудь изменит, исправит, улучшит свои действия по отношению к нам и перестанет вызывать чувство вины (**но наша совесть – наша же общественная ответственность и многие люди этого не знают**).

то же самое и в отношениях: когда я выкладывал видео, в котором говорил, «посмотрите на своего партнера яркими глазами, потому что это и есть способ подарить ему любовь», женщины писали комментарии, что сделают это только то-

гда, когда мужчина этого заслужит.

– Получается, что? (спросите вы).

– Здесь тоже человек ждет, пока кто-то изменится, и только после этого начнет дарить любовь своему партнеру... но это же безответственно во всех смыслах?...

Во первых: что ты забыла рядом с человеком который не заслуживает твоих наполненных любовью глаз?

Во вторых. Это безответственно по отношению к законам природы, которые говорят нам, что естественным образом у нас появляются яркие глаза (то есть волнение или воодушевление) только после момента знакомства, от 3 минут до 3 лет. (Это значит: что неизбежно наступит момент, когда, что бы ни делал ваш партнер, вы больше не сможете восхищаться им или ею как лучшим мужчиной или женщиной на планете, и поэтому от вас и только от вас зависит, как вы сможете заставить себя восхищаться своим партнером и говорить ему или ей, как вы благодарны за их существование).

Но на самом деле и здесь – человек ждет пока изменится кто-то другой, а сам ничего не делает, кроме повторения тех же ошибок, совершенных раньше, которые, по его мнению, делают его хорошим человеком. (это как в детстве мы удушаем партнера вниманием, а когда он убегает от нас (потому что слишком много внимания делает человека несчастным), думаем, что он не увидел в нас хорошего, что это он неблагодарная мразь, но никогда не признается что наше внимание исходит не от того, что

мы хорошие партнеры, а от наших страхов, большого количества времени, которое не используется во благо и других проблем)...

И в деньгах, и в материальном благополучии происходит ровно то же самое. **В кратце, Большинство людей обречены на бедность, потому что готовы переложить ответственность на других.** Ждать, что кто-то другой изменит, спасет, поможет, но это невозможно! Как я думал, что за границей появится идеальное издательство и заметит мои результаты, после чего издадут мои книги и сделают меня мультимиллионером, так и здесь то же самое. (В моей жизни не появилось ни одного издательства. Никто не интересовался моими книгами, несмотря на то, что они являются бестселлерами в нашей стране, и никто даже не отвечал на мои электронные письма), из-за чего я уже сам начал переводить и редактировать их, и как бы хорошо они ни были переведены или даже отредактированы (я даже не знаю... может это какой то придуманный мною Русский), – я хотябы пытаюсь что то сделать и не жду – как ждут этого, большинство из бедных людей.

То же самое происходит с любой бедностью.

Любая идея, построенная на добрых пожеланиях других, является причиной бедности и ничем иным, что заставляет вас жить в одних и тех же проблемах изо дня в день, и, короче говоря, решение состоит только в обучении удовлетворять самого себя.

– Что я имею в виду?

– в онлайн курсе про психологию отношений (которого нету на Русском языке) у меня есть один урок, на котором учу и показываю людям, какие у нас есть человеческие потребности, чего подсознательно ожидает наш партнер и как удовлетворить эти потребности наших партнеров. В этом уроке я делюсь следующей истиной:

И у мужчин, и у женщин есть свои основные потребности в отношениях.

мужчина ждёт признания, командного духа, верности, секса и того, что он что-то даст (особенно материально).

А женщина ожидает защищенности, заботы, внимания и признательности. также секс и что она что-то получит в отношениях.

Все это взаимосвязано.

Например, признание (это когда вы смотрите на своего мужчину яркими глазами, хвалите его, делаете комплименты, готовите какие-то блюда или даже меняете свою фамилию на его, или не мешаєте выбрать имя ребенку), становится невозможным, когда человек не дает тебе чувствовать себя в безопасности – Когда он бьет, дерется с тобой, притесняет, унижает, критикует или даже не зарабатывает денег и что хуже даже не пытается их заработать... в это время ты не можешь смотреть на человека огненными глазами (если ты не мазохистка) и подсознательно, из-за этого он отнимает у тебя чувство безопасности. Из-за чего отношения попадают

в бесконечный круг разрушения, где вы все ненавидите друг друга.

но что-то ведь привело вас к этому моменту? (или, может быть, проще: что довело ваши отношения до такой степени, что ваш мужчина не дает вам чувства безопасности, а вы не даете ему признания?)

– то что он-она идиот(ка)! (Большинство партнеров скажут о своем партнере), но правда в том, что до этого момента вас довела ваша безответственность! Короче говоря, в отношениях не будет момента взаимной ненависти, когда оба партнера смогут удовлетворить свои потребности, без чьей-либо помощи.

Я имею в виду, как мужчина, если бы я не мог удовлетворить себя, если бы я не мог посмотреть в зеркало и увидеть, какой я великий и могущественный... какой я сильный, достойный и крутой, независимо от того, как много моя женщина будет говорить мне что я в порядке и я хорош, я все равно буду чувствовать себя никем. То же самое и наоборот, и отсюда мы приходим к другой форме безответственности, которая заключается в следующем: если я все делаю сам, зачем мне партнер? И да, ваш партнер должен удовлетворять ваши потребности, но если это происходит тогда, когда вы не можете и не умеете делать то же самое с собой, ваши отношения отравляются (то же самое и с деньгами).

Что касается материального благополучия, то можно сказать, что наши потребности – это иметь полный холодильник

с едой, деньги, машину и возможности о ней заботиться, регулярные доходы, иметь возможность легко платить банковские кредиты и т.д. бесконечно, но если после того, как кто-то появится в нашей жизни, и начнет удовлетворять все наши потребности, как вы думаете, мы сможем стать благодарными и удовлетворенными на всегда?

– да хватит! Сколько вы видели историй, что идеальный мужчина приносит деньги в дом, наполняет холодильник едой, покупает машины для всех членов своей семьи, идеален для родственников, друзей, но люди все равно говорят ему, что он ничего то и не делал за всю свою жизнь.

– сколько людей каждый день дают деньги просящему, но их жизни не меняются?

– Или сколько на планете женщин-эмигранток. они помогают всем, но ни у кого жизнь не становится лучше. Никто не благодарен! И вопрос в том, откуда это все исходит?

– В основном из того, что если я сам не знаю, как наполнить холодильник едой, как позаботиться о семье и встать на ноги, я просто ожидаю, что за меня это сделает кто-то другой, а когда это сделает кто-то другой, вместо того, чтобы учиться добиваться таких же результатов, я учусь принимать помощь от других и соответственно могу стать настолько токсичным внутри, что считаю себя правым, поработав при этом человека и заставляя его решать все мои проблемы...

то же самое и с ревнивым человеком в отношении

ях, который не знает, как побороть свои сомнения, но ждет, что партнер сделает все, чтобы помочь ему или ей перестать ревновать – он тоже беден, и, как видите, бедный человек беден в любой сфере жизни.

– Думаю, понятно (скажешь ты)

– И будешь прав, поэтому мы приходим к следующей главной истине: первая часть выхода из бедности – это брать на себя ответственность абсолютно во всех сферах жизни и делать то же самое для абсолютно всех своих нужд.

– Главный принцип: никто не обязан помогать!

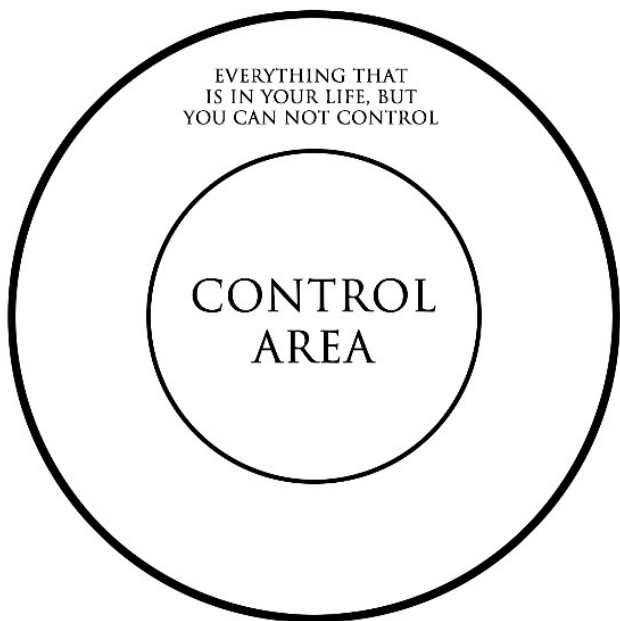
Брать ответственность на все сферы жизни.

Теперь перейдем к следующему: любой человек в процессе своего роста развивает определенные навыки, с помощью которых он в дальнейшем выживает (навыки разные абсолютно в каждой области). Например, бабник – это на самом деле человек хорошо развивши искусство соблазнения женщин и влюбления их в себя. Или другой пример: возьмем манипулятора, которому удается добиться своих целей с помощью обид. Другими словами, он хочет вымогать у вас побольше денег, а если у него это не получается, злится и дует, пока вы не дадите ему эти деньги, потому что он считает, что вы чувствуете себя виноватым (это тоже навык).

Так вот, заработок денег – на самом деле навык (чем больше денег вы зарабатываете, тем больше у вас возможностей зарабатывать и генерировать их (то есть нужных навыков)), но самоудовлетворение – это тоже навык, которым в первую очередь обладают очень ответственные люди.

Однако способы удовлетворения самого себя различны и зачастую неразумны.

например:



На фото показан очень простой принцип, вокруг которого вращается наша жизнь.

– В зависимости от наших навыков у человека есть сфера контроля (то есть то, чем мы можем управлять), но есть много вещей, которые от нас не зависят, но влияют на нашу жизнь.

А теперь представьте себе плохого и хорошего моряка. Какие навыки могут иметь обе против Шторма?

– По сути, опытный моряк в своей работе может заранее понять, где будет шторм, и проложить такой курс, по которому судно сможет избежать этого шторма. А это значит, что сфера контроля хорошего моряка выросла до такой степени, что он может контролировать то, что раньше было неуправляемым, а это как раз и есть еще одна причина бедности в любой ее форме. Бедняк не увеличивает сферу своего контроля, в результате чего и происходит все то, что мы описали выше, а теперь



ставьте себе, сколько вещей не зависит от бедняков?

Перечислим основные сферы жизни большинства людей:

1. Возьмем, к примеру, Карьеру (повышение зарплаты не зависит от бедных людей, поскольку они считают, что начальник должен ценить и замечать их работу, и это когда профессиональные люди в своей работе проходят специальные курсы, читают книги и изучают общие темы, направленные на карьерный рост. А бедные этого не делают. поэтому сфера контроля бедных не увеличивается до такой степени, чтобы зарплата вошла в сферу их контроля. (короче как то же удалось вырасти до момента где без калькулятора понятно сколько будет $2+2$? (да?). и в карее можно тоже самое).

2. Семья (физически неуправляема для бедных и ее сила строится исключительно вокруг власти института семьи, поэтому бедные не могут управлять тем, чему этот институт уже не может помешать (например, то, что женщины сегодня имеют больше возможностей и могут гораздо легче заработать больше денег, чем стандартные, стереотипно мыслящие мужчины (именно поэтому классические роли, где главным героем был мужчина – перемещенны), и в результате это тоже не зависит от бедных.

3. Финансы (представляет собой жестоко неуправляемую точку, в которой от бедных вообще ничего не зависит, потому что в отличие от любого богатого человека они не

учатся, и не развиваются. Они даже не прочитали 50 таких книг, как вы сейчас читаете, и поэтому они ничего настоящего о деньгах не знают, кроме того, чему научились у бедных) – (но бедные не могут научить зарабатывать деньги, потому что умеют не зарабатывать, а терять, не преумножать а тратить).

(Подумайте об этом: может ли бедный человек научить вас создавать 7 источников дохода? (Чему я учу людей в своей книге «Умные кошки»?)...)

– конечно, нет.

4. Сексуальное удовлетворение (совершенно неконтролируемое для большинства людей сфера). Возьмем в качестве доказательства проблему большинства мужчин, которая заключается в том, что они не могут угодить женщинам, что происходит от элементарного незнания того, чего хочет женщина, какие мужчины на самом деле нравятся им, они даже не знают, что нужно заставить женщину почувствовать себя особенной (например тот факт который наверху привел (представь что ты девушка 35 лет (а не женщина (эти слова обогрели душу многих женщин прочитавших этот отрывок)). В кратце: мужчины не знают как помочь женщине чувствовать себя особенной, потому что они не расширяют свою сферу контроля. Они не учатся, не читают, не спрашивают советов и так далее.

(Короче, выход из бедности, как мы уже говорили, – это стать самодостаточным, что возможно только при

принятии на себя ответственности, которая возникает за счет увеличения сферы контроля в любой сфере жизни).

И это увеличивается за счет выполнения 4 важных действий.

это:

1. Правильное отношение к проблеме.

2. Выход из зоны комфорта.

3. Задавать правильные вопросы.

4. Увеличение масштаба мышления.

Давай представим, писателя-неудачника и успешного (приведу свой личный пример).

– Я знаю писателя, с которым, можно сказать, начинал свою карьеру.

1. Он дал своей книге какое-то глупое название, которое было трудным, ничего не говорило и не интересовало людей. Когда наш издатель сказал, что это имя для книги не подойдет, он ответил: «Хочу вот так и все!» (значит, он остался в своей зоне комфорта), а я... хотел назвать свою первую книгу «Когда придет время» – но это не подходило для маркетинга и продаж, поэтому предпочел назвать свою первую книгу «Диалог со Смертью» (я вышел из зоны комфорта и масштабировал свое мышление) .

2. Он сделал странный непонятный, философский и громкий дизайн для своей книги (когда даже не знал фотошопа

и не обладал приличным вкусом (значит, оставался в зоне комфорта)), я организовала фотосессию, где встал на колени перед камерой и нарисовал за собой смерть с помощью фотошопа.

3. Он выбрал бумагу самого высокого качества, цветными рисунками и так далее, что сделало книгу намного дороже в печати и соответственно в продаже (значит, он тоже не увеличил масштаб мышления и не увидел реальности). Я выбрал стандартную черно-белую бумагу, чтобы было дешевле печатать дабы дешевле продать свою книгу).

4. В результате почти одновременно были выпущены две книги, одна из которых 7 месяцев подряд была самой продаваемой в Грузии, а другая не продавалась даже на 50 экземпляров.

Наконец, автор непроданной книги говорил, что люди не любят читать и не интересуются книгами, поэтому он сдался (то есть вместо того, чтобы задавать правильные вопросы, он начал обвинять других), когда автор Диалога со Смертью (да я люблю говорить а себе в третьем лице), к тому времени прочитал около 200 книг по маркетингу и PR (потому что задавался вопросом, как увеличить продажи), в результате чего мне удалось так массово продать свою книгу.

Между мной и этим автором была одна простая разница: то, что не входило в нашу зону контроля, я брал под контроль, а он начинал жаловаться и обвинять.
– только вот обвинять других в том что правда мо-

жешь изменить (если сильно захотеть), является безответственностью.

Единство в бедности.

Теперь давайте поговорим о солидарности, которая на самом деле является еще одной серьезной причиной бедности. Дело в том, что бедные люди имеют идеалы и модели поведения, признанные как «праведность и достоинство», что, конечно, проистекает из неграмотности, неспособности контролировать эмоции, иррациональных действий и конформизма. **Я не хочу сказать, что стоять рядом и защищать членов своей семьи или друзей – это плохо, но когда человек всей душой желает, чтобы ты прожил плохую жизнь, это настоящая беда!**

Дело в том, что многие люди на пути к успеху сталкиваются с такими ситуациями, как: «У тебя ничего не получится!», «Стоп!» и так далее.

Мы сталкиваемся с этим в любой момент, когда делаем то, что никто другой не делает. Менять профессию, бросить университет и заняться бизнесом, ведением блога или выбрать специальность, о которой окружающие имеют плохое представление и происходит это в основном потому, что любой человек на инстинктивном уровне в первую очередь отвергает наши авантюры (это нормально). не волнуйтесь, если люди в вас не верят).

Но также нормально, что все те люди, которые говорят, что у вас ничего не получится, на самом деле видят себя ря-

дом с вами, когда вы не добьетесь успеха (когда вы будете в драме).

– Ого-го-го! (То, о чем мы сейчас поговорим, – это удивительные психологические факты).

Дело в том, что для большинства людей истиной является то, что они видели, а то, чего они не видели, для них не существует. а теперь представьте, сколько процветания не существует для бедных и насколько сильна реальность, что у кого-то ничего не получается, человек несчастен, жалок и так до бесконечности?

Это означает, что люди знают, как обращаться с вами, когда вы не успешны и не счастливы. они знают как издеваться, смеяться над вами, дружески ругать или любить, когда у вас ничего не получается и вы расстраиваетесь, но что, если вы добились бы успеха?

– к сожалению, они физически не могут представить себя рядом с вами, поэтому очень часто мужчина или женщина, добившиеся настоящего успеха, обнаруживают, что даже члены их семьи убегают из ихнего окружения. они ничего не делают для того, чтобы вы жили успешной и хорошей жизнью, а также не могут добиться успеха вместе с вами. Конечно, никто не никогда признает, что это так, но разве я не прав? **(Вы одиноки на пути к успеху) – а жалкие разговоры людей как они хотели бы вам помочь но не помогают (означает то что они не помогают).**



на пути к процветанию, к сожалению, люди видят, как много красивых слов говорят их родители и самые близкие люди, но когда приходит время, когда вам нужна их помощь для лучшей жизни, люди исчезают, как будто никогда не жили с вами. Но, если вам понадобится помощь в неприятных ситуациях (возможно, понадобится какая-то операция и так далее, они всегда будут рядом (если семья нормальная). – если и тут бросают то вообще браво! (просто в бедности общность является массовым фактом).

как уже было сказано, то, чего человек не видел, для него не существует, а значит, его там не будет, из-за чего большинство людей теряются после первых успехов в жизни.

И я понимаю, это настоящая беда. Я также понимаю, что все говорят разные слова, и никто никогда не признается, что не хочет, чтобы вы добились успеха (они хотят), но не знают как, потому что не видели этого и, следовательно, не существуют в мире где этот успех есть (и если ребенок не в беде, а нужна помощь или финансовая поддержка для доброго дела (купить квартиру, машину, жениться, или купить квартиру внуку, или начать новый большой бизнес, тем меньше эти люди заходят в такую борьбу и не потому, что не могут, а потому, что не видят себя там) а еще, если родитель необразованный, или даже манипулятивны, то начинают происходить вещи, которые даже врагу своему не пожелаешь...

Ребенок начинает жить хорошо, родитель его ругает, спрашивает: как можно быть счастливым в это время, как можно отдыхать и радоваться жизни, когда вокруг столько неприятностей? Я вам больше скажу, очень часто родственники (не только родители), те, кто не способствует вашему успеху, начинают вас обвинять, стыдить, сплетничать и прочие подобные грязные действия, которые прямо направлены на то, чтобы сделать вас неудачником и тогда, когда их цель исполнено, тогда вот они вас любят громче всех! (если конечно вы извинитесь за грехИ)

Трудно это увидеть, если ты сам не шел по этому пути (потому что одна сторона (тот, кто поддерживает тебя в трудную минуту) всегда прав с самим собой, потому что быть рядом с тобой в трудную минуту – именно то, что для него самое

ценное в жизни. но другая сторона не может в большинстве своем добиться такого большого успеха, чтобы попасть в такую реальность.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.