



Евгения  
Селявко

# УДАЛЕННО ВОСТРЕБОВАНО С НУЛЯ

КАК СТАТЬ **незаменимым бухгалтером**  
в стране, где налоги - дремучий лес

**Евгения Селявко**  
**Удаленно. Востребовано. С**  
**НУЛЯ. Как стать незаменимым**  
**бухгалтером в стране, где**  
**налоги – дремучий лес**

*[http://www.litres.ru/pages/biblio\\_book/?art=70290466](http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=70290466)  
SelfPub; 2024*

**Аннотация**

Большинство людей имеют ложное представление о том, что быть бухгалтером – очень сложно. Вместе с тем рынок нуждается в качественных удаленных специалистах, которые умеют оптимизировать налоги – и готовы хорошо платить. Меня зовут Евгения Селявко. Мой опыт в сфере бухгалтерии и налогообложения составляет более 22 лет, с 2007 года я начала вести первые фирмы удаленно. Мне нравится обучать и менять жизни людей. В 2019 году я запустила авторский курс «Сам Себе Бухгалтер». Однако накопленный за это время опыт и материал уже сложно уместить в рамки курса. Поэтому я решила написать книгу. Для тех, кто пришел в бухгалтерию с нуля. Если же у вас есть какой-то опыт, то и вы можете почерпнуть для себя новое. В книге я расскажу простым языком не только о бухгалтерских премудростях, но и объясню – как побороть свои страхи, сделать

первые шаги в новой профессии и найти клиентов. Предлагаю вместе освоить новые горизонты, которые обязательно приведут к мечте. Если вы готовы, то тогда начинаем!

# **Евгения Селявко**

## **Удаленно. Востребовано.**

### **С НУЛЯ. Как стать**

#### **незаменимым бухгалтером**

#### **в стране, где налоги**

#### **– дремучий лес**

#### **Введение**

В воскресенье утром меня разбудил звонок подруги. Она буквально вопила: «За что я плачу бухгалтеру? Сколько можно? Это уже не в первый раз!»

Я ничего не понимаю, но пытаюсь открыть глаза и успокоить подругу. А она продолжает: «Я все налоги оплачиваю, все-все, что бухгалтер просит! Я не понимаю, за что у меня опять списали, целых 12 тысяч рублей! Я так рассчитывала на эти деньги, мне нужно оплатить товар поставщику!»

Объясняю ей, что сейчас ничего не изменить и обещаю немедленно приехать к ней в офис, чтобы во всем разобраться.

Спустя час я была у подруги. Она все так же причитала и металась по кабинету. С ее слов понимаю, что все налоги оплачены. За что тогда списали деньги? Изучив докумен-

ты, я нахожу страшную причину. Бухгалтер перепутала реквизиты, когда впервые делала платежное поручение, а дальше из месяца в месяц она просто копировала эту платежку и деньги уходили в переплату несуществующих штрафов по НДС/Л. А по налогу копились долги, которые списывались плюсом с пенями и штрафами из кармана подруги.

Вопрос мы решили. Деньги на расчетный счет вернули. А подруга задумалась – сможет ли она самостоятельно это все вести? Ведь фирма совсем крохотная, на упрощенке! Но судьбоносное решение было принято. И уже спустя восемь недель она научилась вести свое маленькое ООО самостоятельно!

В итоге: экономия хорошей суммы зп, которую подруга платила бухгалтеру, спокойствие за свой расчетный счет и бизнес!

Меня зовут Евгения Селявко. Мой опыт в сфере бухгалтерии и налогообложения составляет более 20 лет. А с 2007 года я начала вести первые фирмы удаленно.

Мне очень нравится обучать и трансформировать жизни людей. Поэтому в 2019 году я запустила авторский курс «Сам Себе Бухгалтер». Однако накопленный за это время опыт и материал уже сложно уместить в рамки курса. Поэтому я решила написать книгу. Для кого? В основном для тех, кто пришел в бухгалтерию с нуля.

Если же у вас есть какой-то опыт, то вы тоже можете по-

черпнуть для себя что-то новое. Очень часто ко мне на обучение приходят главные бухгалтеры и получают много полезной информации, о которой они не знали, несмотря на то, что уже работают удаленно или занимают должность главного бухгалтера в офисе.

В книге я расскажу простым языком не только о бухгалтерских премудростях, типа систем налогообложения и того, как ими пользоваться, но и объясню – как побороть свои страхи, сделать первые шаги в новой профессии и найти клиентов.

Предлагаю вместе освоить новые горизонты, которые обязательно приведут к мечте. Если вы готовы, то тогда начинаем!

## **Глава 1. Страхи в удаленной работе**

Начать книгу предлагаю со страхов, чтобы разобраться с ними на берегу и распрощаться раз и навсегда. Тогда вы сможете дальше спокойно усвоить материал и приступить к работе. Если вы не разберете свои страхи, не закроете свои барьеры, которые мешают осваивать профессию, то вы не сможете двигаться дальше. Поэтому сначала мы проработаем все сомнения, а в следующей главе перейдем непосредственно к самой профессии.

Основываясь на личном опыте и опыте моих учеников, я выделила 27 основных видов страха. Сейчас мы их разберем.

### *1. Страх сделать ошибку.*

Это самый главный и распространенный страх. Скажу сразу – ошибки делают все. И профессионалы, и новички. Если вы точно знаете, что у вас есть какие-то пробелы в знаниях, или вы пока вообще не знакомы с профессией, то бояться сделать ошибку – это нормально.

Но проработать этот пункт все же надо. Рассказываю как: нужно просто брать и делать. Нужно обучаться и практиковать.

Кроме того, хочу вас успокоить, что в бухгалтерии нет ничего неразрешимого или неисправимого. Всегда можно сдать уточненную декларацию, можно сделать корректирующую запись и исправить допущенную ошибку. Все разрешимо. Вы не ошибетесь только в одном случае – если вообще ничего не делаете. А совершить ошибку может любой. Мы не роботы.

## *2. Работодатель/заказчик неадекват.*

Этот страх легко решается. Просто нужно тщательно подходить к выбору работодателей. Если вы хотите работать в комфортной обстановке – не берите всех подряд заказчиков, которые будут готовы нанять вас как бухгалтера. Потому что бывают такие клиенты, которые хорошенько потреплют вам мозги.

Поэтому с неадекватными работать не надо (какие бы деньги они не предлагали). Кстати, один из главных критериев неадекватности заказчика – это его жадность. Такие люди будут считать, что вы им должны абсолютно все и в любое

время суток. Потому что они вам заплатили. И пусть это будет даже три тысячи рублей за месяц – все равно они будут считать, что вы их полноценный бухгалтер и должны в прямом смысле с ним нянчиться 24/7.

### *3. Где найти клиентов? Боюсь не найти клиентов.*

Собственно, этот пункт полноценно нельзя относить к страхам. Ведь чтобы привлечь клиентов, нужно проводить определенную работу. Потому что сами по себе они не появятся. Это факт. Мы с вами позже рассмотрим все возможные варианты привлечения клиентов.

Также в моей школе есть отдельный мастер-класс, посвященный этой теме. И еще есть 10-дневный марафон по привлечению клиентов.

### *4. Нет живого общения.*

Данный тип страха обычно появляется у экстравертов, у тех, кто любит общаться. Они думают, что на удаленке нет живого общения.

Это не так. У удаленщиков общения гораздо больше, чем у тех, кто работает в офисе. Потому что у вас будет несколько клиентов. Соответственно вы будете взаимодействовать не с каким-то одним коллективом или одним работодателем, а с каждым клиентом. А если у каждого из них есть еще бухгалтер на первичке или какие-то другие сотрудники, с которыми вы будете контактировать, то вы поймете что общение ваше, наоборот, увеличится.

Если же вам недостаточно переписки, и вы бы хотели ча-

ще общаться вживую, то всегда есть возможность встретиться через Skype, Viber, WhatsApp, Zoom по видеосвязи.

### *5. Программы: в каких работать, где взять?*

Частый страх, который возникает именно при переходе на удаленку – это в каких программах работать, где их взять, сколько они стоят, и кто их оплачивает?

Эту тему мы тоже подробно разберем чуть позже, но уже сейчас я могу дать рекомендацию на основе своего 20-летнего опыта. Программа 1С идеальна для учета. Программа СБИС идеальна для отчетности.

Сразу отвечу, что я работала с абсолютно всеми операторами. И каждый из них меня подводил. Еще нюанс, который многих интересует, зачем отдельно устанавливать СБИС, если в 1С, есть встроенная электронная отчетность.

На самом деле эта встроенная отчетность относится к фирме «Калуга Астрал» и подключается отдельно, как и любой другой сервис. Плюс там меньше стадий процесса приемки отчетности. И если на каком-то из этапов ваш отчет застрял и не дошел в налоговую инспекцию, то доказать при работе с «Калуга Астрал», что «накосячили» они, а не вы – нереально. Я сталкивалась с такими ситуациями. А СБИС с 2007 года ни разу меня не подводил.

### *6. Клиент обманет, не заплатит.*

Запомните одну важную вещь – на удаленке работаем только по 100% предоплате. Никак иначе. Я лично попадалась на уловки заказчиков, которые обещали постоплату.

Два раза шла у них на поводу. И оба раза неудачно. Один меня «кинул» на 10 000 рублей, и другой «кинул» на 10 000. А когда ты зарабатываешь 20 000 – 40 000, то, конечно же, это значительная сумма утраты.

### *7. Нет официального трудоустройства.*

У некоторых еще есть страх остаться без официальной работы. Якобы если сидишь в офисе, то это гарантия безопасности. Это не так. Официальное трудоустройство – это такая мнимая защищенность, которая существует только в голове.

Если вы переживаете, то на удаленке можно заключать трудовой договор. Если клиент из вашего города, он даже может предложить оформить вас как главного бухгалтера. Но на это лучше не соглашаться. Целесообразнее оформить ООО или ИП. Эти два вида деятельности предполагают, что вы сможете делать пенсионные накопления. К примеру, вы можете открыть ООО, принять себя сотрудником и оплачивать все взносы за себя в ФНС и ПФР. Так что вы ничего не теряете.

### *8. Как организовать работу дома?*

Для тех, кто никогда не работал удаленно – это один из самых сложных моментов. Я дам краткие рекомендации, которые помогут вам организовать рабочий процесс.

Самое главное, что нужно изначально определить – это то, в какие часы вы будете работать. И стараться их придерживаться. Сразу же заложите и время на отдых.

Все дела необходимо распределять по приоритетности.

Например, у вас 10 клиентов и по ним 15 разных дел. Распределите в порядке важности их и запишите в ежедневнике, чтобы ничего не упустить и не перепрыгивать с одного на другое.

Если вы четко разграничили, когда работаете, а когда отдыхаете, то у вас вообще будет все идеально. Например, как делаю я: по бухгалтерии работаю только с 8:00 и максимум до 15:00, в зависимости от того, до какого времени в этот день у моего ребенка уроки. После того, как я забрала ее из школы, вообще не занимаюсь бухгалтерией. Все остальное время могу заниматься, например, онлайн курсом (обучением).

Вы тоже можете выбрать для себя какие-то более удобные часы работы, когда минимум семьи находится дома (дети в садике, школе, если маленький, то в его сон-час). Старайтесь соблюдать этот график, потому что, если вы не будете его соблюдать, вам будет очень тяжело.

Дальше очень важный момент – вам нужно объяснить семье, что теперь вы работаете дома, и что это приравнивается к тому, что вы ездите на работу, и вас в это время нельзя беспокоить.

Для того чтобы получать удовольствие от работы вам необходимо делать перерывы, обязательно. Это могут быть какие-то поездки по личным делам. Кроме того, не забывайте, распределять рабочую нагрузку равномерно, чтобы у вас день не был перегружен.

## *9. Отсутствие опыта самостоятельной работы.*

Если вас пугает именно отсутствие опыта ввиду сложности «найти клиента», то тут моя школа как раз оказывает поддержку тем ученикам, которые обучились у меня. По итогу они могут вступить в «Клуб Бухгалтеров». Я там всегда помогаю найти первых клиентов из мира онлайн. А дальше вам будет проще. Потому что когда уже есть один клиент, он начинает рекомендовать вас своим знакомым и друзьям, которые занимаются бизнесом.

Если у вас есть знакомые друзья, которые могут стать вашим первым клиентом, то это будет отлично.

Если вопрос этого барьера кроется в боязни сделать ошибку, то он относится к страху, который в этой главе обозначен под пунктом 1.

## *10. Слабый нестабильный интернет.*

Подумайте заранее том, какой у вас интернет и позаботьтесь о том, чтобы он был нормальный. Но здесь достаточно и того, чтобы интернет у вас в принципе был. Остальное решаемо, главное желание.

## *11. Боязнь «боязни» бизнесмена.*

Первое время я рекомендую брать клиентов из знакомых. Они будут рекомендовать вас дальше своим контактам. Получается такое «сарафанное радио». Плюс подключаете продвижение, рекламу. Обычно все очень быстро развивается, что вы даже не замечаете, как это так произошло.

## *12. Кто поможет удаленщику в работе с бизнесменом?*

В ситуации на удаленке себя изначально нужно ставить следующим образом – так как вы работаете удаленно, то все документы предприниматель должен будет вам высылать в электронном формате. Если у него есть бухгалтер на первичке или помощник подобного рода, то это делает он (это вы тоже обговариваете). Если бухгалтера нет, то этим должен заниматься сам клиент.

*13. Как не забыть сдать отчет? Как узнать, что и когда сдавать?*

На самом деле, можно создать свой календарь, можно использовать календарь СБИС, можно посмотреть в Интернете (например, какие отчеты сдаются в марте, или любой другой интересующий вопрос). Вариантов здесь много, так что вы точно ничего не пропустите.

*14. Как поверить в себя и свои силы?*

Решается страх элементарно – нужно набраться опыта. Пока вы не начали работать, пока вы не получили первые результаты, вы и не будете уверены в своих силах. Вам просто нужно понять, что это нормально. Чем больше вы будете практиковаться, тем более уверены вы в себе будете.

*15. Боюсь, что заказчик не предоставит вовремя документы.*

Для этого, когда вы заключаете договор с заказчиком, сразу прописываете не только свои обязательства, но и его. Например, можете указать, что каждый месяц до 5-го или 10-го числа он высылает вам все документы за прошедший ме-

сяц. Также можно, допустим, провести весь банк и выслать ему список тех контрагентов, по которым документы он не предоставил. Ему так будет проще ориентироваться.

*16. Некогда учиться, чтобы работать онлайн.*

Серьезно? Всегда удивляли страхи типа: «боюсь, что мне будет лень» или «некогда учиться, чтобы работать онлайн», «работаю в офисе, как совмещать».

По опыту скажу, что совмещают удаленную работу с основной люди недолго. Вы работаете параллельно до тех пор, пока доход не будет вас устраивать, чтобы уйти из офиса.

Если вам некогда изменить вашу жизнь, чтобы зарабатывать больше и при этом работать удаленно – это очень странная история. Просто подумайте о том, сколько времени вы тратите изо дня в день в офисе, годами каждый день по 7-8 часов. Еще кто-то тратит кучу времени на дорогу. Поэтому это не страх, а просто отмазка.

*17. Как правильно определить объем работы?*

Некоторые боятся, что неправильно оценят объем работы, которые просит выполнить заказчик. Например, вы сориентировали клиента на 5 000 рублей, а когда начали работать, оказалось, что там дел на 30 000.

Чтобы такого не было, вам необходимо узнать такие критерии, как объем операций в месяц и какое количество сотрудников работает (количество операций можно посмотреть по выписке банка).

Если вы все-таки определили объем работы неверно, то

всегда можно изменить стоимость оплаты ваших услуг. В образце договора, которые показываю я на курсах, вы увидите, что нет никакой фиксированной цены. Просто к договору прикладывается тарифная сетка, и если у клиента больше операций, то в этом месяце он вам больше заплатит, если меньше, то меньше.

*18. На первое время нужна поддержка наставника. Где ее взять?*

Я уже писала, что в моей школе после полного обучения появляется возможность вступить в «Клуб Бухгалтеров». Там вы сможете получить поддержку.

*19. Боюсь не справиться!*

Этот страх не пройдет, пока вы просто не начнете делать свое дело. И боязнь не справится – это не повод для того, чтобы останавливаться. Да, может быть, вам придется выйти за рамки комфорта, но только благодаря этому вы будете идти вперед. Всегда идите туда, где страшно. Где страх – там движение вперед.

*20. Как быть, если будут проблемы с программой 1С?*

Допустим, вы научились устанавливать 1С, что-то настраивать, выгружать, обновлять. Но с программой могут произойти какие-то нестандартные ситуации. Такое бывает. Тут я предлагаю несколько вариантов развития событий:

– научиться самостоятельно разбираться с 1С (но для этого вам, скорее всего, понадобится освоить еще одну профессию – программирование);

- найти программиста-удаленщика по 1С;
- сказать заказчику, чтобы позаботился о таком человеке;
- заключить договор с компанией, где есть программисты по 1С, и по мере необходимости к ним обращаться.

### *21. Боязнь отвечать за ошибки прошлого бухгалтера.*

У некоторых есть страх, что человек, который сидит в офисе и вбивает первичку, может «накосячить». Такое случается. Ведь все мы можем ошибиться.

Ваша задача – изначально в договоре прописать, что за ведение первичной документации вы не отвечаете. За заказчика будет отвечать бухгалтер на первичке. А вы отвечаете за отчеты и их формирование, за отправку отчетов, за то, что вы отправляете их вовремя, за то, что вы вовремя принимаете требования, отвечаете на них.

### *22. Как не пропустить изменения?*

Для отслеживания изменений есть очень много бесплатных/платных сервисов, за это можно вообще не переживать. Вам просто достаточно выбрать то, что будет для вас наиболее комфортно, удобно.

### *23. Как не отвлекаться на домашних?*

Это уже не страх, а непосредственно ваша сила воли, которую вам нужно проявить, но вы точно справитесь, я уверена. Либо есть еще вариант – работайте, когда домашних нет дома, или они спят.

### *24. Боязнь вымирания профессии.*

Профессия бухгалтера точно не вымирает. Наоборот, она

трансформируется в удаленную. Потому что это эффективнее, дешевле и удобнее. Почему это удобнее? Бухгалтер в офисе находится с 8:00 до 17:00 с понедельника по пятницу, а бухгалтеру на удаленке всегда можно написать, в любое время. Не нужно информацию держать у себя в памяти и на следующий день не забыть рассказать о ней. Можно ведь сразу написать. Если вы в это время отдыхаете, то просмотрите сообщение тогда, когда будет удобно. Поэтому для малого и микробизнеса, это всегда удобнее.

Поэтому здесь бояться не нужно. Да, какие-то моменты стараются автоматизировать, но это никоим образом не касается малого и микробизнеса. Эта профессия, которая точно никогда не вымрет.

*25. Как наладить контакт с работодателем/заказчиком?*

Если заказчик адекватный, то у вас подобная проблема вообще стоять не будет. Если неадекватный, то вам такой не нужен. Здесь все просто, третьего не дано. Сразу четко прописывайте, когда вы с ним общаетесь, когда отдыхаете, обозначьте границы. В целом, это скорее не страх, а просто отсутствие опыта.

*26. Страшно потерять основную работу, страшно идти в одиночное плавание, боязнь не найти нужное количество клиентов.*

Тем у кого, единственный источник дохода в офисе, потерять работу страшнее. Ведь если вы работаете на удален-

ке, то у вас обычно несколько клиентов. Допустим, 10. Один «отвалился». У вас остается еще 9. А если вы потеряете работу в офисе, где у вас 100% вашего заработка, это страшнее. Потому что других источников дохода у вас нет. Поэтому удаленка в этом плане более стабильна и надежна.

### *27. Страховка ответственности.*

Если даже после всех моих слов о том, что бояться нечего, вы все равно испытываете страх, то всегда есть такая штука, как страхование своей ответственности. Эту тему мы более детально разберем чуть позже.

Мы разобрали все страхи. Теперь дело за вами. Я могу дать и дам пошаговую инструкцию, как освоить новую профессию и научиться зарабатывать от 100 000 рублей. Но если вы не проработаете свои страхи, они будут мешать вам двигаться вперед.

## **Глава 2. Знакомство с программами 1С и СБИС**

Надеюсь, вы проработали страхи и готовы идти вперед. Поэтому для начала предлагаю познакомиться с главными программами, на которых строится вся работа бухгалтера – это СБИС, «1С: Бухгалтерия» и «1С: Зарплаты и управление персоналом». В этой главе я дам лишь их общий обзор, чтобы вы понимали, что они из себя представляют. Более глубоко рассматривать в теории эти программы нет смысла, так как нужно просто во всем разбираться на практике. У вас

это точно получится. Ведь интерфейс у них доступный и понятный, есть подсказки и режим автозаполнения, но об этом чуть позже.

## *СБИС*

Начнем с программы, которую я считаю идеальной для отчетности. За годы своей работы мне не довелось пока найти на рынке операторов никого лучше, чем компанию «Тензор». Она предоставляет услуги сдачи отчетности через Интернет и электронного документооборота. Эта фирма – разработчик программы СБИС.

Почему я рекомендую именно ее? Дело в том, что я работала со всеми возможными операторами, и по опыту могу сказать, что это единственная фирма, у которой есть хорошая круглосуточная техподдержка. То есть вы можете обратиться к ним в любое время дня и ночи. И это не зависит от того, в каком часовом поясе вы не находитесь. Кроме того, вы можете спокойно обращаться к ним даже в праздники. А если у вас что-то самостоятельно не получается сделать, то они могут к вам подключиться и разрешить проблему своими силами. В СБИС вам качественно помогут. У других операторов, конечно, тоже есть техподдержка, но сервис там порой оставляет желать лучшего.

Когда вы откроете главное окно СБИС, то сразу же по центру поля увидите тот самый календарь, про который мы говорили, когда разбирали страхи. Он напоминает, какие отчеты сданы или не сданы.

Сразу отмечу важный момент – СБИС отличается от многих других программ не только тем, что в техподдержку можно обратиться в любое время, но и тем, что здесь можно ту или иную информацию легко найти по периодам. То есть если вам нужно исправить какой-нибудь отчет, и вы знаете, в какой период он был сдан, то можно в поисковой строке найти этот необходимый период и внести правки. Вам не придется тратить время на то, чтобы искать этот отчет по общему длинному списку, как это бывает в других программах.

Также в СБИС можно запрашивать сверки. Для этого вы выбираете необходимую дату/месяц и просто запрашиваете. Затем выбираете нужный вариант сверки, передаете на подпись и отправляете. Вот и все. Справка легко уходит в налоговую инспекцию. При этом запись помечается зеленой галочкой – это значит, что все хорошо. Если что-то будет не так, то вместо нее появится красный крестик.

Здесь же появятся и ответы от налоговой. Для того чтобы их получить, нужно нажать на кнопку «Ответы и требования».

В целом, программа простая и удобная. Кстати, благодаря СБИС отпадает необходимость отслеживать самостоятельно актуальные формы отчетов. Все нужные образцы с пометками сроков предоставления имеются в соответствующих разделах системы. А если вы допустили какую-то ошибку в заполнении отчета, то автоматически выйдет уведомление с указанием места для правки.

## *«1С: Зарплата и управление персоналом»*

Теперь давайте рассмотрим программу «1С: Зарплата и управление персоналом» (она же «ЗУП»). Она используется преимущественно для удобства. То есть если вы хотите, чтобы программа более правильно без всяких ошибок заполняла больничные, декретные, отпускные, и если у компании сотрудников больше двух-трех человек, то выгоднее пользоваться этой программой (помимо, конечно, «1С: Бухгалтерии»). Дело в том, что в бухгалтерской программе отсутствует табель. Поэтому она может некорректно что-то рассчитать, и вам придется делать это вручную.

Предлагаю более детально остановиться на расчете зарплаты. В программе в меню «Зарплата» есть раздел «Начисление зарплаты и взносов». Чтобы разбор был более наглядный, давайте представим, что мы хотим начислить сотруднику оплату за октябрь 2020 года.

Для начала выбираем нужный месяц и год. Затем просто нажимает кнопку «Заполнить». И дальше происходит все автоматически. Процесс выполняется «ЗУП» самостоятельно на основании тех данных, которые вы указали изначально о сотруднике. К ним относится размер оклада, с какого времени человек работает и другие показатели. И пока вы не внесете в эти данные какие-либо изменения, расчет будет выполняться каждый раз на автомате. Ваша задача – только проверять, как он формирует зарплату, и исправлять ошибки, если что-то пойдет не так.

Также при расчете оплаты труда появляется вкладка «Взносы». Здесь указывается, сколько ушло в страховую часть Пенсионного фонда, сколько в Фонд социального страхования, сколько в медицинский фонд, сколько в ФСС от несчастных случаев. Это все программа тоже считает самостоятельно.

В принципе, на этапе знакомства с «ЗУП» этих знаний достаточно. Поэтому с ней мы пока закончим и перейдем к обзору «1С: Бухгалтерии».

### *«1С: Бухгалтерия»*

Первым делом в этой программе вы заходите в раздел «Главное» и вносите данные об организациях или ИП, с которыми вы работаете. Кстати, удобно, что здесь в одной базе можно вести несколько компаний, которые друг от друга зависят. Например, к вам обратился заказчик. У него есть ИП, и вы начали его вести. Через некоторое время этот клиент решает открыть ООО. Если бы это был другой клиент, то вам бы пришлось заводить новую программу. Но так как человек один и тот же, то этого делать не придется. Вы в той же его базе сделаете дополнение. И это гораздо удобнее, чем создавать и открывать каждый раз что-то новое.

Но тут важно не запутаться. Если вы работаете с двумя разными работодателями, то очень нежелательно вести их в одной программе, так как это два совершенно разных собственника. И в случае, если вам придется программу 1С передавать, например, какому-то другому бухгалтеру, то полу-

чается, что вы отдадите ему не только программу по его компании, но еще и чужие данные. А это строго запрещено.

Для того чтобы начать полноценно работать в «Бухгалтерии», сначала нужно внести по фирме все ее данные. Это: ИНН, КПП, ОГРН, адрес, кто является директором, телефон, подписи – кто подписывается за директора и за бухгалтера. Можно еще добавить логотип и печать, чтобы потом постоянно вручную не проставлять. Дальше вносятся все данные налоговой инспекции, Пенсионного фонда, Фонда социального страхования, все коды статистики. То есть все-все данные здесь указывается.

К слову, именно в 1С удобно формировать налоговые платежи. Кто-то напрямую делает это в банке, или один раз в 1С сделали, а потом все последующие разы просто копируют образец в банке. Но первый раз, я считаю, формировать платежи вручную в банке неудобно. Лучше сделать это в 1С, чтобы проверить себя и не ошибиться.

Например, вы хотите заплатить упрощенный налог за 2020 год. Сначала нужно выбрать вид операции – «уплата налога». Дальше необходимо выбрать, какой у вас налог. Здесь появится окошко «показать все». На него можно нажать и выбрать необходимый вид из полного перечня. В нашем примере мы выбираем «Налог при УСН (доходы минус расходы)». И дальше он автоматом подставляет все те реквизиты, которые указаны у вашей организации.

Единственное, что программа может не проставить, так

это то, что организация не облагается НДС. Эту запись легко дополняем вручную. Но если вы все-таки забыли о ней, ничего страшного не будет. Хотя все-таки лучше пометку оставлять.

Дальше ничего делать не нужно. Для того чтобы провести платежное поручение, мы только нажимаем кнопку «Отправить в банк». Оно туда выгружается. А потом когда на документе появится подпись банка, он автоматически уйдет в налоговую инспекцию.

Пожалуй, на этом моменте мы пока закончим разбор 1С. Для этапа знакомства, я считаю, информации достаточно. Хотя если еще добавить пару слов об удобстве программы, то стоит отметить, что в лицензированной версии можно не вводить вручную данные контрагентов. Например, вы вносите данные только ИНН, а затем нажимаете кнопку «Заполнить». После этого 1С сама впишет всю информацию в нужные поля. Это удобная функция. Она очень экономит время бухгалтера.

На этой приятной ноте подходит к концу наш краткий обзор трех программ. Я надеюсь, что после моих слов, вы перестали бояться 1С и СБИС. Ведь в них, действительно, комфортно и приятно работать. Для того чтобы понять эти программы от и до, не обязательно идти в институт и учиться там пять лет, как многие думали. Достаточно пройти комплексный курс по бухгалтерии и 1С, чтобы освоить основные моменты и научиться вести малые компании. Освоиться на

самом деле не сложно. Самое главное – это желание. И через какое-то время практики у вас уже все будет получаться на автомате.

### **Глава 3. Упрощенная система налогообложения**

В нашей стране самым популярным специальным налоговым режимом является упрощенная система налогообложения (УСН). Что она из себя представляет, и в чем ее особенности – расскажу в этой главе.

Для начала обозначим, что УСН бывает двух видов.

Первый вид – это налог с Доходов (6%, или 8% при превышении лимита).

Второй вид – это Доходы минус Расходы (налог уплачивается с разницы). Здесь процент составляет от 5 до 15 (или 20% при превышении лимита), в зависимости от того: какой у вас вид деятельности, и в каком регионе вы находитесь.

Кроме того, по некоторым видам деятельности есть дополнительные скидки. Так, во втором виде есть возможность платить 1% со всех доходов. Получается, что налог составит не от 5% до 15%, а всего лишь 1%, но не с разницы Доходы минус расходы, а со всех доходов.

Для вновь созданных ИП ставка может составлять от 0% до 50% от ставки без льготы. То есть, например, если по вашему виду деятельности, по вашей системе ставка составляет 6%, и у вас есть льгота 50%, то вы можете вашу ставку налога уменьшить на 50%. Вместо 6% она будет составлять

3%.

Надеюсь, новички сейчас не запутались в процентах. На самом деле здесь нет ничего сложного. Просто начинайте практиковать. Тогда все станет легко и понятно. К тому же, у вас всегда будет под рукой моя книга, чтобы перечитать интересующие фрагменты.

А теперь поговорим об изменениях. В УСН имеются свои ограничения. В доходах – это 150 млн рублей. По количеству сотрудников – это 100 человек. Раньше, если эти лимиты превышались, то вам бы приходилось переходить на общую систему налогообложения. Но сейчас появились изменения, которые позволяют не переходить сразу на общую систему. Вместо этого нужно лишь заплатить больший процент. Проще говоря, если вы превысили лимиты, то ставки просто повышаются, но вы также остаетесь на упрощенной системе налогообложения. Если вы на «доходах» – это будет 8% вместо 6%. Если вы на системе «доходы минус расходы» – это будет 20% вместо 15%.

Итак, для того чтобы вам было наиболее наглядно:

Ограничения для УСН для ставок 6% и 15%:

- численность до 100 человек;
- выручка до 150 млн рублей.

При превышении возможно остаться на УСН при следующих условиях:

- численность до 130 человек;
- выручка до 200 млн рублей ( умножаем на коэффициент текущего года).

Ставки 8% и 20% соответственно.

Для *упрощенной системы налогообложения* налоговые ставки зависят от того, какой вы выбрали вид деятельности, и в зависимости от того, в каком регионе вы находитесь. Эта ставка может быть снижена до одного процента. Налог уплачивается с суммы доходов.

На УСН с объектом «доходы минус расходы» базой для начисления доходов является разница между доходами и расходами.

На упрощенной системе налогообложения с объектом «доходы» базой являются все доходы. Даже если у вас есть какие-то расходы по этим доходам, на этой системе вы их зачесть не можете.

Налоговые ставки по налогу, взимаемому в связи с применением УСН, зафиксированы в Налоговом кодексе РФ, а именно в Статье 346.20.

Теперь перейдем к более подробному рассмотрению системы.

*Объект «доходы»*

При объекте «доходы» налог рассчитывается в два этапа. Берется % от общей величины доходов организации. Ес-

ли компания/ИП по итогам периода не оказалось в убытке (есть прибыль), то вы можете уменьшить этот налог на страховые взносы и больничные, выданные за счет организации. Например, если у вас налог равен 7 000 рублей, вы можете уменьшить его (при наличии сотрудников) на страховые взносы и больничные, выданные за счет организации, не более чем на 50%. Соответственно вы заплатите в налоговую инспекцию налог не 7 000 рублей, а 3 500. То есть наемные работники в компании на системе «доходы» могут уменьшить ваш налог.

Если индивидуальный предприниматель не имеет сотрудников, он может налог до 100% уменьшить на те фиксированные взносы, которые он уплатил. В этом случае налог будет равен 0 рублей. Но здесь помните про предельные размеры доходов и не выходите за рамки лимитов.

*Объект «доходы минус расходы»*

«Доходы минус расходы» мы определяем за отчетный период. А отчетным периодом является квартал.

Определяемая налоговая база за отчетный период – это сумма учитываемых доходов минус сумма учитываемых расходов в рамках этого отчетного периода.

Если налоговая база больше 0 (есть прибыль), то первоначальная сумма налога, а точнее аванса, который вы оплатите – это ваша полученная налоговая база, которая умножается на налог 15% (или на 20%, если вы уже превысили лимит 150 млн рублей). Если есть какая-то льготная ставка,

то в каком-то конкретном регионе она будет меньше. Я на этом не буду заострять внимание. Поэтому в среднем будем рассматривать общую ставку 15%.

Это мы рассмотрели случай, когда вы получили прибыль. Если же вы за отчетный период получили убыток (налоговая база меньше 0), то налог вы не оплачиваете. Это касается только аванса (то есть первый, второй и третий квартал).

А теперь мы разберем «доходы минус расходы» за налоговый период. Обратите внимание, что раньше мы говорили об отчетном периоде (квартал), а сейчас о налоговом периоде. Налоговый период – это год, в который включаются все четыре квартала.

Определяемая налоговая база – это сумма всех учитываемых доходов за год минус сумма учитываемых расходов за год. И если налоговая база меньше 0 (получили убыток), то в данном случае вы уплачиваете в налоговую инспекцию минимальный налог. Он составляет 1%. Получается, что вы берете все доходы, которые получили за год, умножаете на 1% и получаете тот налог, который вам необходимо оплатить.

Если ваша налоговая база является положительной (есть прибыль), тогда действуем по следующей формуле:

*1 шаг.* Определяем первоначальную сумму налога: берем налоговую базу – разницу между доходами и расходами, и умножаем ее на 15%. Это первоначальная сумма налога.

*2 шаг.* Определяем сумму налога, которую мы оплатили фактически за предыдущие отчетные периоды. Вспоминаем,

что отчетные периоды – это кварталы (когда прошел первый квартал, мы заплатили аванс; прошел второй квартал, если там была прибыль, вы заплатили аванс и т.д.). И теперь считаем, сколько мы налога заплатили за три квартала.

*3 шаг.* Чтобы окончательно определиться с той суммой, которую мы должны доплатить в бюджет, берем первоначальную сумму налога (это пункт 1) и вычитаем пункт 2 (это сумма налога, которую мы уже заплатили за первые три квартала). В итоге получаем ту сумму, которую нужно доплатить. Если сумма больше нуля, то вы уплачивать налог. Если меньше нуля, то вы уже переплатили и налог не уплачивается.

Предлагаю разобраться на примерах, чтобы было более наглядно и понятно.

*Пример 1.* Сначала мы рассмотрим случай, при котором в каждом квартале вы получали какую-то сумму прибыли. Сумма прибыли и налог от нее указаны в таблице:

Доходы-расходы за 1 квартал составили 15 000 рублей  
Налог 15% – 2 250 рублей

Доходы-расходы за 2 квартал составили 25 000 рублей  
Налог 15% – 3 750 рублей

Доходы-расходы за 3 квартал составили 30 000 рублей  
Налог 15% – 4 500 рублей

Мы видим, что в каждом квартале у нас прибыль. Поэтому авансовыми платежами все оплачиваем.

Если бы в данном случае у нас в каком-то из кварталов был бы убыток, то нам нужно было бы считать накопительно. Сначала мы бы считали первый квартал, а дальше считали бы налог не за второй квартал, а уже за полугодие. То есть сразу за 6 месяцев для того, чтобы понимать, необходимо нам доплачивать налог или нет.

Но так как в данном примере у нас за первые три квартала прибыль, которая в сумме составила 70 000 рублей, мы оплачиваем авансы 10 500 рублей.

К примеру, за четвертый квартал мы получили убыток в 5 000 рублей. В этом случае налога не будет, так как мы получили убыток.

Так как бывают разные ситуации, и может случиться так, что вы переплатили аванс, помните, что считаем настоящим периодом. При указанных обстоятельствах избежать переплаты невозможно, потому что убыток получился в последнем четвертом квартале.

Давайте подведем итоги примера. За девять месяцев мы получили прибыль 70 000 рублей. В четвертом квартале у нас убыток 5 000 рублей. Для того чтобы посчитать общую прибыль, мы считаем накопительно. Общая прибыль у нас составила 65 000 рублей.

Теперь посчитаем налог за год. Берем 65 000 рублей и умножаем на 15%. Получаем налог к уплате в 10 750 рублей.

После этого возвращаемся к авансам, которые мы уже оплатили. За первые три квартала это 10 500 рублей. Как видите, у нас возникла переплата. Поэтому за четвертый квартал мы ничего не доплачиваем. Но у нас осталась переплата 750 рублей. Что с ней делать? Если у вас остается переплата, вы либо просите налоговую вернуть денежные средства на расчетный счет, либо оставляете от аванса на следующий квартал.

*Пример 2.* Допустим, первые три квартала у нас все точно так же, как в примере 1 – такая же прибыль, та же сумма авансовых платежей по налогу. Но в четвертом квартале у нас уже не убыток, а прибыль. Пусть будет 40 000 рублей. Налог с нее составит 6 000 рублей.

В этом примере действуем по той же схеме, как в примере 1. Только когда будем сравнивать налог к оплате и авансы, то мы увидим, что идет недоплата. И эту разницу мы доплачиваем. Получается, что из авансов по налогу, которые мы оплатили в размере 10 500 рублей, вычитаем налог за год 16 500 рублей. В итоге получается, что мы должны доплатить за четвертый квартал 6 000 рублей.

*Пример 3.* Здесь мы рассмотрим ситуацию, при которой появится возможность уплатить минимальный налог.

Сумма прибыли и налог от нее указаны в таблице:

Доходы-расходы за 1 квартал составили -15 000 рублей  
Убыток, налога нет

Доходы-расходы за 2 квартал составили -25 000 рублей  
Убыток, налога нет

Доходы-расходы за 3 квартал составили 5 000 рублей  
Налого нет

В первом и втором квартале у нас получился убыток. Это значит, что налога не будет.

В третьем квартале мы получили прибыль 5 000 рублей. Но несмотря на то, что есть прибыль, оплачивать 15% с этих 5 000 не нужно. Почему? Потому что мы считаем накопительно. В первом и втором квартале убыток в 40 000 рублей. Из него вычитаем прибыль, которую получили в третьем квартале – это 5 000 рублей. В итоге общий убыток за девять месяцев составил 35 000 рублей. Поэтому налога к уплате авансом опять нет.

Предположим, что в четвертом квартале мы получили еще прибыль в 10 000 рублей. Опять сравниваем ее с девятью месяцами. И накопительно у нас получился убыток:  $35\,000 - 10\,000 = 25\,000$  рублей. Так как в конечном счете получился убыток, то мы оплаченным минимальный налог со всей суммы доходов – это 1%. Чтобы ее посчитать, складываем всю прибыль:  $5\,000 + 10\,000 = 15\,000$  рублей. С них мы оплачиваем в налоговую инспекцию 1%.

Сразу хочу вас предостеречь. Если разница между дохо-

дами и расходами получилась приблизительно равной минимальному налогу, то очень советую сдавать декларацию, показав к оплате разницу между доходами и расходами 15%.

Приведу пример, чтобы было понятнее. Допустим, минимальный налог у вас составил 10 000 рублей, а разница между доходами и расходами (то есть 15% с разницы), например, составила 9 500 рублей. Если вы покажете налоговой инспекции оплату минимального налога, это вызовет у них вопросы. Они будут выслать вам требования, чтобы вы пояснили им убыток и т.д.

Если у вас небольшая разница, то можете часть расходов перенести на следующий год, уменьшив сумму расходов в текущем году и, например, доплатить до 10 100 рублей. То есть вы добавите к оплате совсем немного и перекроете минимальный налог в 10 000 рублей (пусть даже всего на 100 рублей). Но это максимально обезопасит компанию от лишних требований и вопросов.

А сейчас настало время перейти к декларации. Несмотря на то, что вы авансовыми платежами уплачивается налог по упрощенке каждый квартал, декларация подается только один раз в год – по итогам года. Организации сдают ее в течение трех месяцев по окончании налогового периода года. А индивидуальные предприниматели могут сдавать ее до 30 апреля.

Важно отметить, что с 1 июля 2020 года индивидуальный предприниматель на УСН с видом деятельности «доходы»

может декларацию не сдавать, доверив расчет налоговой инспекции. Для этого подается заявление, что вы согласны с тем, чтобы налоговая самостоятельно рассчитывала налог и самостоятельно удерживала у вас с расчетного счета налог, который она посчитает. В этом случае вы освобождаетесь от сдачи налоговой декларации. Но так как этот механизм еще не проработан, в налоговой инспекции будут вылезать «косяки». И я бы никому не советовала пока пользоваться этой системой.

И напоследок – что касается оплаты авансовых платежей. Они оплачиваются не позднее 25 числа месяца следующего за прошедшим кварталом. То есть это до 25 апреля, до 25 июля, до 25 октября и до 25 марта (для ИП за год попозже).

В принципе, основное об упрощенной системе налогообложения я рассказала. Надеюсь, что вам стало понятно, каким образом она устроена. Обычно все вникают в систему с первого раза и сразу разбираются во всех ее тонкостях и преимуществах. Поэтому думаю, что когда вы начнете ей пользоваться, то потом уходить с нее уже сами не захотите, если только, конечно, не поменяются условия бизнеса.

## **Глава 4. Самозанятость и ИП. Системы налогообложения**

Настало время поговорить о том, как принимать первые деньги легально – то есть о самозанятости и предпринимательстве. Также в этой главе мы затронем тему основ систе-

мы налогообложения.

Начать разговор предлагаю с размышлений. Представьте, что вы уже в самое ближайшее время планируете начать работу удаленным бухгалтером. Этот шаг предполагает, что вы будете принимать от ваших клиентов деньги. Куда они будут поступать? На личную карту или, может, на «Яндекс.Деньги»?

Если вы получаете деньги через Интернет, то вам грозят доначисления НДС и НДФЛ. В общей сложности с той суммы, которую вы принимаете – это 33%. К примеру, если вы получили 1 000 рублей на карту, вы можете попасть на налог в 330 рублей, а к нему еще могут добавиться пени и штрафы.

Кроме того, бывает так, что когда вы совершаете покупки в магазинах, вам предлагают перевести деньги на карту, например, на Сбербанк. Вы просто оплачиваете товар, а вам предлагают сделать это переводом на личную карту. Это тоже очень рискованно. Ладно, когда вы, как физическое лицо переводите, но есть еще и индивидуальные предприниматели, компании, которые предлагают своим сотрудникам принимать деньги на личные карты от заказчиков.

Сейчас я объясню, к чему были эти истории.

07.05.2019 года налоговая служба опубликовала Письмо на 14 страниц. Основная его мысль такова: если вы систематически получаете денежные средства на карту физического лица, возможно, от одних и тех же контрагентов или от одних и тех же физических лиц, у вас могут усмотреть призна-

ки предпринимательства и заблокировать вашу карту.

Давайте разберем эту ситуацию постепенно. Сначала вернемся к тем 33%, которые могут удержать с заработка в Интернете. Что вообще входит в этот процент? Во-первых, это НДС 20% (за то, что вы продаете товар или какую-то услугу и никак не зарегистрировались). Во-вторых, доначисление НДФЛ 13%. В общей сложности это 33%. Если говорить о 20% НДС, то от него можно освободиться. По статье 145 Налогового кодекса вы имеете право не уплачивать НДС, если доход за предыдущий квартал составил менее 2 млн рублей.

Но у вас все равно остаются 13% доначислений. Это большой процент, особенно если к нему добавятся пени и штрафы. Как не платить эти лишние деньги? Сразу открывать ИП дорого. Вы еще не знаете, сколько у вас будет клиентов, а фиксированные взносы в фонды нужно платить в любом случае. Что же тогда делать?

Открою небольшой лайфхак (но, скорее, для личного пользования, а не для бизнеса): если у вас есть карта Сбербанка, вы можете обезопасить себя, если приобретете золотую или корпоративную карту какой-нибудь компании. Эти карты Сбербанк практически не трогает. Вернее корпоративную карту не трогает вообще, какие бы начисления и доходы вам там не поступали. А к золотым/VIP картам относятся очень лояльно. И ее содержание выйдет дешевле, чем открытие ИП.

Но все же вернемся к главной теме главы. Что выгоднее

выбрать – самозанятость или ИП?

Раньше когда вы собирались открыть свое дело, то можно было выбрать только ИП или ООО. Сейчас появилась еще одна форма: можно зарегистрироваться в качестве самозанятого. В этом случае человек платит налог на профессиональный доход. Этот специальный налоговый режим создан для таких граждан, которые не планируют нанимать работников. Применяется он с 2019 года и будет действовать в течение 10 лет без изменений налоговых ставок. С 01.07.2020 года действие самозанятости распространяется на все регионы России.

Если у вас есть ИП, и вы можете перейти на самозанятость, либо закрыть ИП и зарегистрироваться в качестве самозанятого, тогда вам прекратят начислять фиксированные страховые взносы.

Физические лица и индивидуальные предприниматели, которые перейдут на новый специальный налоговый режим, смогут платить с доходов от самостоятельной деятельности только налог по льготной ставке – 4% (если вы работаете с физическими лицами) или 6% (если вы работаете с ИП или юридическими лицами).

Еще одно преимущество самозанятости – вам не нужна онлайн-касса. В то время как практически всем юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям (за некоторыми исключениями) она необходима. Вы можете в приложении «Мой налог» прямо в телефоне формировать че-

ки и отправлять их вашим покупателям. Ничего отдельно приобретать не нужно. Оплачивать аренду кассы не нужно. Оплачивать процент какому-то посреднику тоже не нужно. Это самый экономный вариант работы.

Следующее преимущество – самозанятые не сдают никаких отчетов и деклараций. Весь учет доходов ведется в автоматическом режиме в вашем мобильном приложении.

К плюсам также относится тот факт, что в отличие от ИП, самозанятые не платят никаких страховых взносов (фиксированные взносы на пенсионное, медицинское страхование не уплачиваются).

Кроме того, этот вид деятельности считается легальной работой без статуса ИП, и вам предоставляется налоговый вычет. Допустим, вы заработали первые 15 000 рублей, но налог заплатите только с 5 000 рублей, то есть получите единоразовый налоговый вычет в сумме 10 000 рублей. Конечный налог к уплате вам считать тоже не нужно. Он начисляется в автоматическом режиме в приложении. Единственное, что вам нужно будет делать, это оплачивать налог не позднее 25 числа следующего месяца.

Кстати, самозанятость можно совмещать с работой по трудовому договору, исключением является лишь ваш работодатель по трудовому договору и 2 года после расторжения договора с ним.

Теперь предлагаю разобраться, что будет лучше именно для вас – самозанятость или ИП? Чтобы определиться с от-

ветом, сопоставим эти системы по нескольким критериям.

*Критерий 1: возможность совмещать свою деятельность с работой по найму.* По самозанятости я уже объяснила. Можно совмещать, если вы выбираете клиентов, не связанных с основной работой. Если вы ИП, то можете работать в качестве наемного сотрудника по трудовой книжке по любой профессии, здесь ограничения нет.

*Критерий 2: выдача чеков.* Кассовая техника самозанятым не нужна, а индивидуальным предпринимателям в большинстве случаев нужна онлайн-касса.

*Критерий 3: суммы и проценты уплаты налогов.* Работая с физическими лицами, самозанятые платят налог с дохода 4%. Например, репетитор получает деньги от родителя за то, что он обучил его ребенка. Если же самозанятый сотрудничает с юридическим лицом/ИП, то налог увеличивается до 6%.

Теперь ИП. Здесь ставка налога зависит от выбранного вами режима. Это значит, что если вы выбрали упрощенную систему, то со всех доходов вы выплачиваете в налоговую 6%. Если вы занимаетесь, например, продажей какого-то товара (что запрещено для самозанятых), вам будет наиболее выгодно работать по системе «доходы минус расходы». В этом случае ставка в среднем составляет 15% (в зависимости от региона может отличаться).

# Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «Литрес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на Литрес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.