ТОМ БАТЛЕР-БОУДОН

КАМЕННОЕ ЛИЦО, ЧЕРНОЕ СЕРДЦЕ

Чин-Нинг Чу

Том Батлер-Боудон Каменное лицо, черное сердце. Чин-Нинг Чу (обзор)

Серия «10-минутное чтение»

Текст предоставлен правообладателем http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=19862595 Том Батлер-Боудон Каменное лицо, черное сердце. Чин-Нинг Чу (обзор): Эксмо; Москва; 2011 ISBN 978-5-699-55689-2

Аннотация

Книга «Каменное лицо, черное сердце» в формате 10-минутного чтения: обзоры лучших книг, только самое важное и полезное. Чин-Нинг Чу — президент общества «Азиатские консультанты по маркетингу» и председатель Института стратегического обучения. Так же она уважаемый эксперт в теме отношений США и Китая, США и Северной Кореи, читает лекции, учит и консультирует людей в разных странах. ЦИТАТА: «После прочтения этой книги будут разрушены ваши привычные представления о беспощадности. Но книга «Каменное лицо, черное сердце» не о беспощадности. Вы узнаете, что, применяя и перенимая своего рода неразрушительную беспощадность, вы обретете свободу, необходимую для эффективного выполнения ваших жизненных залач».

Том Батлер-Боудон Каменное лицо, черное сердце. Чин-Нинг Чу (обзор)

©Tom Butler-Bowdon 2004. First published by Nicholas Brealey Publishing, in 2004. This translation is published by arrangement with Nicholas Brealey Publishing

©Вирязова О.О., перевод, 2011

Оформление. ООО "Издательство "Эксмо", 2011

ЧИТАЙТЕ УСПЕШНЫЕ КНИГИ -ПОГРУЖАЙТЕСЬ В УСПЕХ!





ЕЩЁ БОЛЬШЕ ОБЗОРОВ ЛУЧШИХ КНИГ







Клиентам это нравится: 52 правила для сервиса на высшем уровне

Шеп Хайкен, самый известный в мире эксперт в области

клиентского сервиса, описывает 52 фундаментальных правила, которые дадут вашей компании серьезное конкурентное преимущество, каким бы делом она не занималась. Вы узнаете, как стать лидером в своей области, как выделяться среди конкурентов и постоянно расширять сообщество клиентов, возвращающихся к вам снова и снова.

Начни с главного! 1 удивительно простой закон феноменального успеха

Бестселлер «Начни с главного!..» заменит все книги по

тайм-менеджменту и покажет вам кратчайший путь к достижению своих целей. Вы узнаете о том, как дисциплина и списки задач на самом деле влияют на работу, а также познакомитесь с 4 ворами вашей продуктивности. И самое главное – применение всего лишь одного удивительно простого закона, который лежит в основе любого успеха, поможет вам достигать выдающихся результатов один за другим.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, <u>купив полную легальную</u> версию на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.