ТОМ БАТЛЕР-БОУДОН

КАК ОБРЕСТИ УВЕРЕННОСТЬ И СИЛУ В ОБЩЕНИИ С ЛЮДЬМИ

Лэс Гиблин

ОБЗОР

10-минутное чтение

Том Батлер-Боудон

Как обрести уверенность и силу в общении с людьми. Лэс Гиблин (обзор)

«Эксмо»

2004

УДК 159.922.1
ББК 88.53

Батлер-Боудон Т.

Как обрести уверенность и силу в общении с людьми. Лэс Гиблин (обзор) / Т. Батлер-Боудон — «Эксмо», 2004 — (10-минутное чтение)

ISBN 978-5-699-55689-2

Книга «Как обрести уверенность и силу в общении с людьми» в формате 10-минутного чтения: обзоры лучших книг, только самое важное и полезное.Лэс Гиблин был признан Лучшим продавцом 1965 года, работал над совершенствованием навыков межличностного общения во многих крупнейших американских компаниях и сотнях клубов по продажам и маркетингу, а его книга «Искусство общения с людьми» стала бестселлером.ЦИТАТА: «Человеческие отношения – это умение взаимодействовать с людьми таким образом, чтобы не задевать их эго. И это единственный способ ужиться с людьми, который всегда приносит истинный успех и истинное удовлетворение».

УДК 159.922.1
ББК 88.53

ISBN 978-5-699-55689-2

© Батлер-Боудон Т., 2004
© Эксмо, 2004

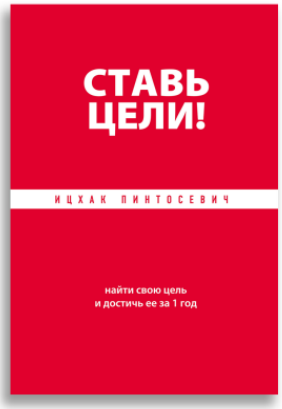
Том Батлер-Боудон
Как обрести уверенность и силу в общении с людьми. Лэс Гиблин (обзор)

©Tom Butler-Bowdon 2004. First published by Nicholas Brealey Publishing, in 2004. This translation is published by arrangement with Nicholas Brealey Publishing

©Вирязова О.О., перевод, 2011

Оформление. ООО "Издательство "Эксмо", 2011

ЧИТАЙТЕ УСПЕШНЫЕ КНИГИ -
ПОГРУЖАЙТЕСЬ В УСПЕХ!



ЕЩЁ БОЛЬШЕ ОБЗОРОВ ЛУЧШИХ КНИГ

Ставь цели! Найти свою цель и достичь ее за 1 год

В книге даны четкие алгоритмы постановки цели; эффективные стратегии и инструменты для достижения результата; полезные советы по преодолению препятствий на пути к цели; понятные рекомендации, как найти гениальную бизнес-идею и свою нишу в бизнесе.

Самооценка. Повышай свою уверенность!

Чтение этой книги займет не более 30 минут. За это время вы получите максимум информации о том, как объективно оценить психологический тип личности (свой и чужой) и использовать эти знания в работе и личной жизни.

Достижение максимума

Брайан Трейси – один из ведущих специалистов по мотивации в мире – объединил практически все накопленные знания на тему "методики успеха" в своей книге «Достижение максимума».

Семь навыков высокоэффективных людей

Первый шаг на пути к успеху- это хороший характер. Второй- открытость новым перспективам. Третий – ваша постоянная деятельность обязательно должна быть подчинена высоким целям, вы должны понимать: ты пожнешь, что посеял. Автор книги Стивен Кови – один из самых влиятельных американцев, обладатель нескольких почетных докторских степеней, основатель "Центра лидерства Кови".

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, купив полную легальную версию на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.