

Алексей К.

**Меня
зовут
Герман**

Алексей К.

Меня зовут Герман

«Издательские решения»

К. А.

Меня зовут Герман / А. К. — «Издательские решения»,

ISBN 978-5-44-835053-5

Книга рассказывает о двух месяцах из жизни молодого человека по имени Герман. Освещаются обстоятельства его переезда и новые знакомства, а также взаимоотношения с необычной девушкой, у которой появляются все шансы для того, чтобы втянуть Германа в серьёзные неприятности.

ISBN 978-5-44-835053-5

© К. А.

© Издательские решения

Содержание

1. Самое начало	6
Конец ознакомительного фрагмента.	12

Меня зовут Герман Алексей К.

© Алексей К., 2016

ISBN 978-5-4483-5053-5

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

1. Самое начало

Июнь. Отличное время для того, чтобы начать что-то новое. Тепло. Я ехал в автобусе и смотрел на проезжающие мимо меня автомобили. Дорога была свободной, поэтому мы ехали с ветерком. Сидящая в отдалении от меня, не в меру радостная маленькая девочка играла с металлической шариковой ручкой. У этой ручки были грани, и будущая красотка умело отражала ими солнечный свет прямо в меня. Солнечный зайчик прыгал то на моей футболке, то на моём лице. Это добрый знак. Это на удачу.

Мы подъехали к моей остановке, и я вышел из автобуса. Большую часть из двадцати пяти лет своей жизни я провёл в Москве. Но последние пару лет жил с родителями, в Подмоскovie. Теперь же я снова перебирался в Москву. На сегодня у меня было запланировано много важных дел. Прежде всего, надо было отдать деньги за съёмную квартиру. Я и так постоянно это откладывал. Не хотелось бы, чтобы меня выселили оттуда раньше, чем я начал там жить. После этого поеду проходить собеседование. Я устраиваюсь на работу, в один интернет-магазин. Ну а ближе к вечеру мы договорились встретиться с друзьями. Я сто лет не видел своих университетских друзей. Мой одноклассник Егор и Даша, его девушка. Пройдя через пару дворов, я уже подошёл к своему новому дому и позвонил в домофон.

– Кто там? – спросила квартирная хозяйка, наверняка уже ждавшая моего прихода.

– Это Герман, – произнёс я, и она, не отвечая, открыла подъездную дверь.

Я поднялся на второй этаж и зашёл в квартиру номер двадцать.

– Здравствуйте, Галина Николаевна, – поздоровался я.

– Привет, Герман, – ответила встречавшая меня Галина Николаевна.

Галине Николаевне уже лет за пятьдесят. Насколько я знаю, они с мужем живут в другой квартире, здесь неподалёку. А эту, однокомнатную, сдают.

– Я всё принёс, – сразу обрадовал её я.

– Ты всё принёс? – переспросила она.

– Да. И деньги тоже, – утвердил я.

– Замечательно. Герман, ты здесь, в принципе, всё уже видел. Ключи я тебе отдаю. Так что можешь жить. О наших договорённостях ты помнишь? – спросила хозяйка.

– Вечером не шуметь. Отвечать на звонки. Мебель не продавать, – ответил я.

– И не кури, пожалуйста, в подъезде. А то соседи будут ругаться, – проигнорировав мою «выдающуюся» шутку, попросила она.

– Вообще-то, я не курю, – произнёс я. – Но если решу начать – так и быть, это будет не в подъезде.

– Замечательно, – довольно сказала она. – Всё, я пошла. Зайду на следующей неделе. Проведаю.

– До свидания, – попрощался я и закрыл за Галиной Николаевной дверь.

В моей новой квартире было всё, что нужно: интернет, кровать, вода, электричество и стены. В целом, это была нормальная, довольно недорогая квартира в обычном панельном доме ближе к окраине Москвы.

Я помыл руки, немного перекусил и начал распаковывать вещи из своей большой сумки. Было около двух часов дня. Я разложил всё, что привёз с собой, по разным углам и принял душ. До выхода ещё оставалось время, но делать было особенно нечего. Я уселся на диван и включил телевизор. Просматривая каналы, я остановился на фильме «Потерянный уик-энд» с какими-то древними актёрами. В начале было скучно, а потом вроде ничего, разошлось.

До бизнес-центра, в котором должно было состояться собеседование, я ехал на метро. К месту я добрался вовремя. Это был современный офисный комплекс с несколькими корпусами. На проходной охранник связался с нужной мне конторой, отсканировал мой паспорт и пропустил меня через турникет. Я дождался лифта и поднялся на самый верхний, шестой этаж. Около офиса меня встретил молодой человек в чёрных брюках и белой рубашке. Видимо, менеджер. Он культурно поздоровался, и мы зашли внутрь. Молодой человек попросил меня заполнить анкету и немного подождать. На вид ему было примерно столько же лет, сколько и мне, но держался он очень уверенно. Помещение было просторным, но кроме этого парня в нём вообще никого не было. Он сидел далеко от меня, в кабинете со стеклянными стенками и разговаривал по телефону. Его голоса я не слышал, но выражение лица у него было довольно беззаботным. Наверное, о чём-то приятном разговаривает, – подумал я. Примерно через пятнадцать минут я заполнил анкету, и он пригласил меня в свой стеклянный кабинет.

– Итак, давайте знакомиться. Меня зовут Роман. Я старший менеджер по продажам, – вежливо произнёс молодой человек.

– Очень приятно. Меня зовут Герман. Я пока не менеджер, но хочу им стать, – дружелюбно ответил я.

– Хорошо. Расскажите о себе, – попросил меня Роман и немного откинулся на спинку своего кресла, предвкушая мой красочный рассказ.

– Я закончил экономический факультет Московского университета лёгкой промышленности. Последний год работал в одной областной типографии. Сначала администратором, потом заместителем директора, – начал я.

– Звучит серьёзно, – произнёс Роман.

– Да. Но на зарплате это отражалось не сильно, – улыбочиво сказал я. – До этого больше года проработал менеджером по продажам в «Техносети». Так что опыт продаж у меня есть. Продавать у меня получается. Я прошёл много разных тренингов. Умею выделить преимущества товара, рассказать о получаемой выгоде, – продолжал я.

– А почему уволились из «Техносети»? – поинтересовался Роман.

– Дело в том, что в то время я как раз переехал в Подмоскovie. Ездить на свою торговую точку было накладно, а около моего дома «Техносети» не было вообще. Поэтому решил найти другую работу, – объяснил я.

– А почему вы хотите работать именно в Yokinoto? – спросил меня Роман, и я вспомнил, что этот интернет-магазин называется «Yokinoto».

– Вы занимаетесь продажей электроники, а я как раз хорошо с ней знаком. Особенно с сегментом мобильных телефонов и планшетов. А ещё, мне понравилось ваше название, – добавил я.

– Yokinoto? – уточнил Роман.

– Да. Это как-то связано с Японией? – решил узнать я.

– Если честно, не знаю. Это название придумал один из наших учредителей, – добродушно ответил Роман.

В этот момент в офис зашёл ещё один парень, лет тридцати. В шортах и футболке. Он прошёл через весь офис, разговаривая по мобильному телефону, а потом сел за стол и начал что-то печатать на клавиатуре.

– Скажите, чего именно вы ожидаете от работы у нас? – продолжил Роман.

– Ну, прежде всего, хотелось бы получать зарплату, – произнёс я. – А если серьёзно, то я давно думал о том, чтобы вернуться в продажи. Когда я работал в «Техносети» у меня хорошо получалось продавать. И если у меня будет возможность реализовать себя – я думаю, что продажи в компании увеличатся, – амбициозно преподнёс я.

Я говорил неспешно и гладко, хотя, всё-таки, немного лукавил. Торговля электроникой через интернет для меня была не самой привлекательной сферой деятельности. Но рассказы-

вать об этом на собеседовании было глупо. Я ответил ещё на несколько вопросов Романа, и мы перешли к самому главному.

– Так, хорошо. А что по зарплате? – спросил он.

– Не хотелось бы получать меньше шестидесяти тысяч. Но, как я понимаю, у вас идёт процент от продаж? – решил уточнить я.

– Да, всё верно. У нас всё зависит от результата. Но шестьдесят – это вполне реально. Можно зарабатывать и больше.

– Отлично, – ответил я.

– Если хотите, могу рассказать вам немного о нашей компании, – предложил Роман.

– Конечно, – кивнул я в знак своей заинтересованности.

– Ядро нашей компании – это интернет-магазин «Yokinoto». В основном, там продаются мобильные телефоны и аксессуары. Кроме этого, мы сейчас запустили несколько одностраничных сайтов, через которые продаём различную сувенирную продукцию и те же самые аксессуары. Компания пока небольшая. Сейчас работает всего три менеджера. Но поток клиентов растёт, поэтому решили взять ещё одного человека. Работа, в основном, заключается в оформлении входящих заказов и up-sell'e.

– Понятно. Мне подходит, – произнёс я.

– Герман, смотрите. По тому, что вы сказали – вы нам, в принципе, подходите. Но важно, чтобы вы понимали – если вы будете работать у нас, то нужно будет проявлять себя по максимуму. У нас хороший процент с продаж, поэтому если у вас не будет получаться продавать доп. позиции, то нам проще будет взять другого человека.

– Да, это понятно, – уверенно сказал я.

– Хорошо. Человек нам нужен как можно раньше. Когда вы можете выйти на работу? – спросил меня Роман.

– Завтра, – без промедления ответил я.

– Отлично. Тогда жду вас завтра. Здесь. В 10.00, – сказал Роман.

– Отлично. Я приду, – улыбнулся я.

– Тогда всего доброго и до встречи, – подтвердил Роман и пожал мне руку.

– Вам тоже. До свидания, – попрощался я и вышел из стеклянного кабинета.

Судя по тому, что Роман даже не попросил меня подождать от них звонка, сотрудник им и вправду нужен был как можно скорее.

Я, довольный тем, что меня сразу приняли на работу, вышел из офиса и направился к лифту. Лифт приехал быстро. Я зашёл в пустую кабину, нажал на кнопку и поехал вниз. Через несколько секунд лифт остановился на пятом этаже. Перед дверями стояла стройная ухоженная девушка в бежевой блузке, строгой коричневой юбке и модных туфлях на каблучках. Я немного отошёл, и она зашла в лифт.

– Вы на первый? – спросила она тонким женственным голосом, повернувшись ко мне.

– Да, – ответил я и на мгновение посмотрел ей в глаза.

Я ещё раз нажал на железную кнопку, и мы поехали на первый этаж.

Стоя рядом с ней, я сразу почувствовал аромат её духов. От неё очень приятно пахло. У неё были длинные тёмно-каштановые волосы и карие глаза. А ведь это мой типаж. Мне больше всего нравятся именно такие. Бывает, что время от времени, я объявляю самому себе какие-нибудь несложные произвольные вызовы. Например, решить не есть никаких вредных, но чересчур вкусных продуктов целую неделю и на самом деле целую неделю их не есть, прыгнуть с вышки в бассейне и не утонуть, или станцевать перед играющими в подземном переходе музыкантами, у всех на виду. Иногда это может выглядеть предельно глупо, но зато это тренирует силу воли. Идеи таких вызовов ко мне приходят спонтанно, в зависимости от настроения и складывающихся обстоятельств. Сейчас, такой идеей для меня стало желание заговорить

с этой девушкой. Она была настолько красива и казалась настолько неприступной, что заговорить с ней нужно было обязательно. А от того, что я уже один раз услышал её прекрасный голос, сделать это мне хотелось вдвойне сильнее.

Половину пути до первого этажа мы с ней уже проехали, и лифт, всё так же, не сбавляя скорости, настойчиво вёз нас вниз.

– Давай, ты же мужчина, неужели для тебя это так трудно?! – говорил мой внутренний голос, – Если ты сейчас этого не сделаешь – ты же сам себя перестанешь уважать! Скажи ей что-нибудь милое и попроси номер телефона.

От пятого до первого этажа этот лифт едет не больше пятнадцати секунд. И это время было уже почти что на исходе.

– Извините... – обратился я к девушке.

– Да? – сразу повернулась кареглазая шатенка с утончёнными чертами лица.

– Не подскажите, который час? – спросил я.

Девушка достала из сумочки стильный чёрный телефон, посмотрела на его большой экран и сказала всё тем же, покоряющим голосом: «Без десяти шесть».

– Спасибо, – ответил я, после чего двери лифта открылись, и она тотчас устремила в сторону выхода.

– Ну и что это была за херня? Какой час? Ты серьёзно? Решил узнать у неё, сколько времени? – снова начал мой внутренний голос.

– Я заговорил с ней, а что именно я сказал – не важно. Условие выполнено, – оправдал меня мой внутренний голос номер два. – Ничего. В следующий раз я буду более успешен.

– Ты ещё можешь её догнать. Вон она, выходит через проходную, – продолжил мой первый внутренний голос.

– Ещё не хватало мне сейчас догонять её! Я сделаю это в следующий раз. Что-то мне подсказывает, что я её ещё встречу, – парировал мой второй внутренний голос, и они оба, наконец, замолчали. Да уж, развелось голосов. Как бы не произошло раздвоения личности.

До встречи с ребятами у меня ещё оставалось куча времени, поэтому спешить не пришлось. Сначала я ехал на метро, а затем прошёл немного пешком и оказался на месте.

Егор и Даша должны были ждать меня в одном из тех кафе, в которых мы собирались во время учёбы. Последние пару лет мы почти не общались, поэтому я ровным счётом ничего не знал о том, чем они сейчас занимаются. Я приехал чуть раньше, и подходя к кафе, набрал номер Егора.

– Да, – отозвался в трубке он.

– Привет, вы уже подъехали? – спросил я у Егора.

– Да. Я тебя вижу, – произнёс он.

– Где вы? – снова задал вопрос я.

– В кафе. Сидим прямо напротив тебя, – воодушевлённо ответил Егор.

Я обернулся и увидел за стеклом кафе Егора и Дашу, которая сидела за столиком и махала мне рукой. Через несколько секунд я зашёл внутрь здания и подошёл к ним. Мы друг друга поприветствовали, и я сел за стол.

Даша предложила что-нибудь заказать, и все взяли в руки меню. К этому часу они с Егором, похоже, сильно проголодались. Мы просмотрели список блюд и через пару минут сделали выбор. Я совсем не хотел есть, поэтому не стал заказывать ничего, кроме вишнёвого сока и десерта. Ребята выглядели отдохнувшими. На их лицах был лёгкий загар.

– А мы недавно вернулись из Тосканы! – похвасталась Даша.

– Серьёзно? И как там? – спросил я.

– Там хорошо, – улыбнулась она.

– Но дома лучше, – добавил Егор.

- У тебя-то как дела? Чем ты сейчас занимаешься? – продолжила Даша.
- Ну, у меня всё очень серьёзно, – издали интригующе начал я.
- Что делал последние два года? – поинтересовался Егор.
- В основном, это было связано с гальванизацией, – решил немного разнообразить нашу беседу всякой чушью я.
- Что это? – удивлённо переспросила Даша.
- Да я сам точно не знаю, надо будет посмотреть в интернете. Последние два года я получал второе высшее по этой специальности, – псевдосерьёзно ответил я.
- Хватит врать, – положительно произнесла Даша.
- Ладно, шучу. На самом деле я жил в Подмоскowie. Родители получили там квартиру. Работал тоже там. Возглавлял типографию, между прочим. А в ней кроме меня работали ещё и другие люди, – иронично акцентировал я. – Так что, я думаю, вы понимаете – кого попало на такие должности не берут, – прервался я. – Обычно не берут. Но в моём случае сделали исключение, – улыбнулся я. – А вы чем занимаетесь?
- Бизнесом, естественно, – весело ответила Даша. – Жора весь в делах.
- С соседом открыли кофейню, – объяснил Егор.
- Серьёзно? – спросил я.
- Угу, – уверил меня он.
- А чего мы тогда сейчас не в твоей кофейне? – усмехнулся я.
- Да там ремонт сейчас, – улыбнулся Егор.
- И там нет ничего кроме кофе, да? – предположил я.
- В том-то и дело, что так и есть! Поэтому я и предложил пойти в другое место, – разъяснил всё Егор.
- Правильно, – одобряюще кивнул я.

Мы ещё немного поболтали, а потом нам принесли еду и все начали есть. Даша рассказала несколько весёлых историй, и мы вспомнили университетские времена. Мы какое-то время посидели, а потом оплатили счёт и пошли на улицу. Ребятам надо было успеть заехать по делам ещё в одно место. Егор сказал, что припарковал свою машину недалеко от кафе, и все неспешно направились к ней. По пути мы договорились сходить куда-нибудь на следующей неделе. Егор предложил меня подвести, но я решил прогуляться. Мы тепло попрощались, и я пошёл к метро.

Домой я приехал раньше одиннадцати. Уже через несколько минут я сел на кухне и включил свой ноутбук. Завтра мне нужно было вставать к десяти утра на новую работу, но спать я не хотел. Я хотел сыграть в покер. Иногда я играю в онлайн-покер и сегодняшним вечером как раз намеревался это сделать. Не могу назвать себя хорошим игроком, но сама игра мне нравится. Меня привлекает её атмосфера. Азарт. В этой игре всегда есть шанс, что даже не имея хороших карт – ты сможешь выиграть. Ровно так же, как получив в начале лучшую из возможных комбинаций – в конце игры всё обернётся против тебя. А ещё, в этой игре можно блефовать. И пожалуй, это главное достоинство покера.

Что самое важное в покере? Самое важное в покере – это, конечно же, деньги. В мире существует бесчисленное множество всевозможных карточных игр, и в большинство из них можно с удовольствием играть на интерес. Но только не в покер. Деньги в покере – это главный мотиватор твоих сомнений, твоих опасений и твоих поступков. Именно страх потерять настоящие – заработанные, выигранные или даже украденные тобой деньги – заставляет тебя отказываться от продолжения игры и сбрасывать карты. И именно неудержимое желание получить те же самые деньги – подталкивает тебя идти на огромный риск, и иногда, даже проигрывать всё до последней копейки. Но играя в покер не на деньги, а скажем, на ничем не подкреплённые фишки, с друзьями, никогда не получится полностью ощутить всех тонкостей этой игры.

Ведь, если я проиграю все эти фишки – то ничего не случится. Я ничего не потеряю. Можно пойти ва-банк. Мне это не страшно.

Я играл в Техасский холдем – самую распространённую разновидность покера. Её суть заключается в том, что каждый игрок сначала получает по две личные карты, а после этого на столе открываются ещё пять карт, но уже общие для всех. Таким образом, нужно собрать лучшую пятикарточную комбинацию из доступных семи карт. Так же, как и в любом другом виде покера, новые карты добавляются не сразу, а только после очередного круга ставок, на котором тот или иной игрок может либо поднять ставку, либо поддержать её, либо, не желая рисковать деньгами, вовсе отказаться от продолжения раунда и дожидаться следующей раздачи.

Уже через несколько минут после начала игры, ко мне пришли очень хорошие карты. Два валета. Бубновый и пиковый. В очередности ходов я стоял последним, и многие из предшествующих мне игроков уже подняли ставку, поэтому я, недолго думая, их поддержал. На следующем раунде раздачи открылись первые общие карты: пиковая двойка, червовая пятёрка и... трефовый валет! Я получил лучшую комбинацию, из возможных на тот момент – три одинаковые карты, три валета. Имея сильную комбинацию, я никогда не делаю больших ставок сразу. Я выжидаю. Дожидаюсь, пока соперник сам начнёт сильно повышать ставки, заподозрив, что у меня слабая рука. Ну и тогда, конечно же, повышаю ставку ещё сильнее, надеясь на то, что он её поддержит.

В этот раз я действовал точно так же. Я начал с небольшой ставки и почти все, кто со мной играли – подтвердили её. Следующей общей картой стала десятка червей. На этом этапе, у кого-то из моих соперников мог постепенно начать собираться стрит, более высокая комбинация, чем мои три валета. Но беспокоиться об этом было рано, поэтому через несколько секунд я снова сделал ставку. Все, кроме одного соперника, сбросили карты. Я остался с ним один на один. Начался последний раунд, и в этот момент на столе появилась бубновая семёрка. Общие карты сложились таким образом, что стрит действительно мог быть уже собран. Не хватало всего двух карт. Восьмёрки и девятки. Вероятность того, что эти карты могли быть у моего соперника была достаточно велика, но несмотря на это, я всё равно поднял ставку. Долго ждать ответа не пришлось. Уже через несколько секунд – моё повышение было почти что утроено. Сдаваться я не хотел принципиально. У меня были слишком хорошие карты, и я был просто обязан его «вскрыть». Ва-банк! – нажал на кнопку я и поставил на кон около двадцати долларов. Именно столько я готов был проиграть сегодняшним вечером в покер. Мой соперник, который, видимо, в эти секунды нервничал не меньше моего, сразу подтвердил ставку и карты открылись. Червовый валет и десятка пик. Вот, что это было! Похоже, он посчитал, что у меня, так же как и у него – недостаточно хорошая комбинация, и надеялся напугать меня очень высокой ставкой. К концу игры он собрал лишь пару валетов и пару десятков, и естественно, проиграл мне.

Я играл ещё около часа и потихоньку начал уставать. Мне совсем перестали идти хорошие карты. Я много рисковал и в итоге потерял больше половины того, что у меня было. В какой-то момент один из игроков спровоцировал меня своей агрессивной игрой и я, не выдержав, снова пошёл ва-банк. В этот раз мои карты оказались хуже, и я довольно глупо проиграл. Ну ладно, пора спать, – подумал я, выключил компьютер и полусонный, лёг в свою кровать.

На следующий день, как мы и договаривались с Романом, я приехал в офис к десяти. Роман проводил меня к себе в кабинет, и мы начали обсуждать нюансы предстоящей мне работы. Я ещё раз обратил внимание на то, что у них хороший офис. Он был светлым и просторным. Находиться в нём было комфортно.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.