

Софья Чернышова

**МММ**  
**Л**

**Без**

**РОЗОВЫХ**  
**ОЧКОВ**



Софья Чернышова

**МЛМ без розовых  
очков. Сказки и быль**

«Издательские решения»

**Чернышова С.**

МЛМ без розовых очков. Сказки и быль / С. Чернышова —  
«Издательские решения»,

ISBN 978-5-44-835120-4

Вместо аннотации — анекдот про бизнес: Сидит на берегу реки обезьяна и полощет бананы. Плывет мимо крокодил: «Скажи, что ты делаешь?». «Дай рубль, скажу!» — отвечает она. Крокодил дает ей рубль. «Мою бананы» — говорит. «Ну и дура!» — злится крокодил. «Дура не дура, а 10 рублей в день имею!» — смеется обезьяна. Так вот, мы не можем быть той обезьяной, которая, делая одно и то же, неплохо зарабатывала. Крокодилы теперь не столь наивны.

ISBN 978-5-44-835120-4

© Чернышова С.  
© Издательские решения

# Содержание

Предисловие	6
Пролог	8
1 глава. «Господи, они ее зомбировали!»	9
2 глава. Мой поход в Финансовую Пирамиду	11
Конец ознакомительного фрагмента.	12

**МЛМ без розовых очков**  
**Сказки и быль**  
**Софья Чернышова**

© Софья Чернышова, 2016

© Борис Юрьевич Байков, дизайн обложки, 2016

ISBN 978-5-4483-5120-4

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

## Предисловие

*Когда-то один известный человек назвал сетевой маркетинг (или МЛМ) «величайшей возможностью в истории человечества». Он имел ввиду то, что здесь любой может создать собственное дело без начального капитала и иметь впоследствии пассивный доход.*

*Это такой бизнес, когда товары или услуги идут к потребителю через сеть представителей-дистрибьюторов. Большие 50 лет назад МЛМ появился в США*

*С тех пор эта бизнес-система успешно используется многими фирмами.*

*Но с момента появления и по сей день идет война между ее сторонниками и противниками. Пролито много крови и сломано немало копий в этой борьбе. Одни – восхищаются, другие – проклинают.*

*Кто-то сделал карьеру, а другой получил разочарование и негатив.*

*Не являясь теоретиком этого бизнеса, его защитником или противником, я 15 лет работаю в МЛМ-индустрии и хочу поделиться своим опытом.*

*Большинство дистрибьюторов рассказывают о деньгах, которые Вы можете здесь заработать, о независимости и свободе. Рисуют картинки прекрасного будущего: путешествия по миру, овалы огромных залов, машины и яхты.*

*Да, Вы все это можете иметь, занимаясь дистрибьюцией.*

*Но... никто не говорит о том, СКОЛЬКО надо сделать, КАК надо поменяться, ЧЕМУ научиться и КОГДА это может произойти!*

***Я расскажу Вам ВСЮ правду о МЛМ без Розовых очков***

Больше 15 лет я являюсь дистрибьютором российской компании. За эти годы в моей жизни произошло столько событий, сколько за все предыдущие.

Теперь я делю свою жизнь на «до» и «после».

Последние 15 лет достойны целого романа. В мировой литературе есть такой жанр – роман-воспитание, где герой, пройдя ряд испытаний, становится полноценной личностью.

Я проживаю этот роман с бизнесом МЛМ – драматичный, захватывающий и увлекательный, где есть место всему – победам и поражениям, взлетам и падениям.

Я не перестаю удивляться тому, что происходит здесь с судьбами людей. Я наблюдаю, как дурнушки становятся красавицами, как забытые жизнью расправляют крылья, как одинокие находят свои половинки.

Люди расцветают, и их жизнь преобразуется.

Но я вижу и много разочарованных, у которых не сложился роман с МЛМ...

Что происходит?

Чтобы понять это, мне надо выйти за рамки системы и посмотреть в свое прошлое...

## Пролог

*...14 сентября 2008 года я стояла на вершине Везувия и смотрела вниз – передо мной в голубой дымке раскинулся сказочный Неаполь, утопающий в зелени оливок, мандаринов и цветов. Впереди расстилалось играющее на солнце всеми оттенками лазури Средиземное море.*

*Я смотрела на эту удивительную картину, и слезы радости, восхищения и восторга наворачивались на глаза*

*Еще совсем недавно я сидела в маленькой тесной библиотеке, сеяла «разумное, доброе, вечное» и мечтала о дальних странах и путешествиях, о которых знала только из книг.*

*Сегодня – я выиграла свою Олимпиаду – я дошла до верхней карьерной ступеньки и получаю диплом Президент-Директора компании в Месте Силы – у кратера вулкана.*

*Ради этой минуты когда-то все и началось...*

## 1 глава. «Господи, они ее зомбировали!»

...воскликнула моя мама, когда приехала из отпуска и увидела баночки на столе. «С тобой же теперь ни о чем нельзя поговорить – только об этом!»

Честно скажу – меня никто не «зомбировал», я просто прочитала про ценность натуральных продуктов и очень удивилась! Я не могла это держать в себе! «Я стольким людям могу помочь!» – стучало в моей голове – что в этом плохого?

Я шагнула в новую жизнь, а мои близкие, подруги и друзья отговаривают. Они действуют кнутом и пряником: обращаются к моему разуму, просят, вызывают, посмеиваются, угрожают, пугают, шантажируют, кричат, плачут...

Что происходит? Я теперь понимаю – они хотят, чтобы я всегда была с ними и никуда не уходила, чтобы я *не менялась*.

Им так удобно, комфортно, приятно. Сегодня я знаю, что 70% людей можно отнести к разряду «обывателей». Ничего обидного в этом нет – это самая распространенная категория людей во всех странах мира. Надежда и опора любого государства.

Это люди, для которых главное —спокойствие и душевный комфорт, отсутствие перемен.

Это ни плохо, ни хорошо, это – факт. Они не меняют мир – они пользуются тем, что придумали другие. Они – «зрители», а не «игроки»! Мне надо было определиться – кем я хочу быть!

Господи, до чего же обидно, что они не хотят понять, что я *не могу* больше жить рутинной жизнью!

Непонимание близких людей было очень трудно пережить – хотелось плакать от бессилия, хотелось им крикнуть: «Почему вы не верите мне (в меня)?! Почему еще вчера я была для вас умной, а сегодня – дура набитая? Что произошло? Почему вы думаете, что я такая внушаемая, что не смогу отличить правды от лжи?» Это, и еще многое другое...

Я и сегодня помню то состояние – обиду, бессилие, разговор впустоту. Я больше не смотрю с мамой фильмы, не обсуждаю их с ней, не смотрю ТВ: «С тобой не о чем говорить!!!» Она обижается, что и вишу вечерами на телефоне: «Как не зайду, все болтаешь! Сколько можно!» Отвечаю: «Мама, я работаю!» Не верит. Обижается. Не понимает.

У детей некогда проверить уроки. Я чувствую себя виноватой.

И при этом – у меня новое ощущение жизни. Признаюсь, что в первый месяц я почти не могла спать – грандиозные планы бушевали в моей голове! Мне хотелось «всех вылечить», «сделать всех богатыми» и много чего еще. Я представляла, каким прекрасным будет мое будущее...

В моей жизни появился *новый проект*.

Я смотрю на свои фотографии «до» – бледное лицо, зажатая поза, во всем облике – напряжение, страх, неуверенность. Неуверенность в себе, в будущем, нереализованность, незащищенность. Еще много-много «не».

Но этот облик постепенно преображается, потому что меняется ощущение жизни. Мне оно ужасно нравится! Я понимаю, что самое главное, что я получила здесь – *свобода*. Именно ощущение свободы расправляет мои плечи и вызывает улыбку. Меня вдохновляют перспективы и карьера.

Я ощущаю, что раньше сидела в каком-то болоте, ничего вокруг не видела, а сегодня передо мной – *весь мир*! Я очень хорошо помню это чувство полета, радости и счастья.

Я сказала своим детям: «Это мой шанс. Я не могу его пропустить. Помогите мне – отвечайте за себя сами!» Они с надеждой посмотрели на меня...

Это были первые шаги к кардинальным изменениям в моей жизни.

## **2 глава. Мой поход в Финансовую Пирамиду**

Как правильно выбрать компанию или не попасть в финансовую пирамиду— есть несколько очень важных моментов, которые отличают настоящий бизнес от лохотрона. Об этом написано много, но самое главное – наличие необходимого людям продукта.

Что должно броситься вам в глаза, насторожить:

таинственность, полное отсутствие информации (название компании, чем занимается, где находится)

## **Конец ознакомительного фрагмента.**

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.