

Михаил Македон

**КАК ЗАРАБАТЫВАТЬ
ШКОЛЬНИКАМ
И СТУДЕНТАМ
С НУЛЯ**

Бизнес для
молодежи

Михаил Македон

**Как зарабатывать школьникам
и студентам с нуля.
Бизнес для молодежи**

*http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=22971793
ISBN 9785448375606*

Аннотация

Книга про то, как школьнику и студенту можно быстро заработать в Интернете во время учебных процессов, тратя на это только свое время на изучение книги и действия по этой книге, все остальное без затрат (то есть вам не нужны будут деньги для старта). Хотите узнать, как начать зарабатывать? Здесь пошагово написаны алгоритмы действий для создания интернет-магазинов, про SEO (как попасть в топ-10 Google и Yandex). Про то, как продавать в социальных сетях, объявлениях, как торговать с Китаем.

Содержание

| | |
|---|----|
| Как зарабатывать школьникам и студентам с нуля | 5 |
| Схема №1 | 8 |
| Конец ознакомительного фрагмента. | 10 |

**Как зарабатывать
школьникам
и студентам с нуля
Бизнес для молодежи
Михаил Македон**

© Михаил Македон, 2017

ISBN 978-5-4483-7560-6

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

Как зарабатывать школьникам и студентам с нуля

Привет всем. Решил написать книгу о том, как можно зарабатывать без вложений школьникам и студентам во время учебных лет жизни, также книга будет актуальна для тех людей, кто хочет стать на путь предпринимательства, но им уже за 22. Набравшись колоссального практического опыта за 5 лет предпринимательства, создав восемь сайтов без знания программирования, выведя шесть сайтов в топ-10 «Гугла» и «Яндекса» по высокочастотным словам и даже три сайта в топ-1 «Гугла» по высокочастотным запросам и заработав на этом хорошие деньги, решил написать книгу Действие, именно такую книгу, по которой человек будет делать определенные задания-действия, благодаря которым сможет создать свой бизнес, дочитав книгу, да-да, именно так, делая все пошагово, как я буду писать, вы создадите свой бизнес, и даже, возможно, не успев дочитать до конца, заработаете первые деньги, и я не шучу, попробуйте сами.

Ваши родственники говорят, что вы нищий и немощный? Открывайте эту книгу, читайте, действуйте.

Ваша девушка говорит, у вас нет денег, вы бомж? Открываем книгу — действуем.

Ты сидишь сейчас на лавочке, не знаешь, чем заняться? Нет денег? Читаешь эту книгу – действуешь.

Ты видишь, как парни гуляют с невероятно красивыми девушками, а ты нет, да, может, у тебя вообще нет девушки, потому что нет денег даже сводить в кино? Читаешь – действуешь.

Если тебе надоело жить за счет родителей, вымогать у них деньги и из-за этого создавать ссоры в семье, открываешь книгу, делаешь, зарабатываешь.

Я напишу пошагово две схемы, при которых вы без затрат создадите интернет-магазин, раскрутите его бесплатно и заработаете, еще раз повторюсь: вы не потратите ни одной своей гривны (изначального капитала), но создадите бизнес, который будет давать вам деньги всю жизнь. Не сделав один пункт, вы не переходите к другому. Только сейчас вам нужно выбрать из двух схем ту, с которой начнете. Первая схема – это схема работы с Китаем: вы здесь можете легко поставить наценку в 150—300% на товар, то есть можно найти товар, который стоит 100 грн., вы его продаете за 400 грн., 300 грн. зарабатываете чистых. Вторая схема – это найти поставщика или производителя в своей стране, взять у него прайс, загрузить в свой интернет-магазин и заработать, плюс этой схемы в том, что не нужно долго ждать товар, у вас есть заказ, вы пишете поставщику, он отправляет клиенту, а потом разницу поставщик отправляет вам. Но тут уже маржа,

то есть чистая прибыль (наценка), будет меньше, обычно это от 15 до 50%, но можно экспериментировать и ставить около 100%, плюс этой схемы еще в том, что вам не нужно связываться с клиентом и отправлять ему товар, не нужно закупать товар вообще, все это за вас сделает поставщик.

Схема №1

Попытайтесь искать товары, которые полезны для людей, инновационные товары, товары, возможно, без которых человеку нелегко обойтись.

И еще совет: параллельно ищите товары совсем новые, которых нет в вашей стране, вам легче будет зайти на рынок.

Покупка копий знаменитых брендов тоже хороший вариант, только с этим нужно быть осторожней.

Очень хороший вариант – смотреть, что сейчас бренд, что сейчас круто, например, вышел фильм, и там рекламируют часы, покупайте те часы и продавайте, видите, что пошла мода на какие-то новые аксессуары, – покупайте их. Хотите сделать кому-то хорошее дело, закупить новые лекарства или технику для больных и быть полезным для общества? Делайте это. Люди больше всего платят за те товары или услуги, которые решают их проблемы и закрывают их потребности. Товары, с которыми я не советую связываться, закупая в другой стране, – это одежда (часто бывает, что размеры отличаются в разных странах, фотографии не соответствуют действительности, не подходит размер и плохое качество), хрупкие вещи (часто бьются и ломаются в долгих перелетах), химия (может воспламениться или нанести вред клиенту), техника (часто дешевые копии плохого качества, нет гарантий, часто ломаются), еда (быстро портится).

1. Выбираем из головы 20—30 вариантов товаров, которыми вы бы хотели заниматься или считаете полезными, и записываем на листок.

2. Заходим на самые популярные сайты Китая с бесплатной доставкой, доставка из Китая бесплатная приблизительно от 10 до 30 дней, смотря в какой стране вы находитесь, какой поставщик и какая тематика товара. Изучайте подробно комментарии от клиентов на сайте поставщика, изучайте комментарии к самому товару, который хотите купить, это очень важно. Если вы хотите купить товар быстрее и партией, то за это доплачивайте.

Сайты поставщиков из Китая:

www.aliexpress.com/

[битая ссылка] www.banggood.com/

[битая ссылка] www.tinydeal.com

[битая ссылка] www.buyincoins.com/

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.